

PERSÖNLICHE DATEN

Name
Nikola Brasnic

Adresse
Friedberger Landstraße 171
Frankfurt am Main, 60389

Telefonnummer 017630516417

E-Mail-Adresse nikolabrasnic@outlook.de

Geburtsdatum
2.2.1993

• Geburtsort Negotin

Geschlecht
Männlich

Führerschein
B

Mationalität
Serbisch

LinkedIn https://www.linkedin.com/in/nikol a-brasnic-a371641b6/

Website
www.nikolabrasnic.de

TECHNOLOGIEN

Python

Java

SQL

Microsoft Excel

HTML & CSS

Linux Ubuntu

Versionskontrolle (Git)

★★★

★★★

HOBBYS UND INTERESSEN

- Kampfsport
- Fußball
- Fitness
- Reisen
- Gaming
- Selbststudium in den Bereichen der Softwareentwicklung
- Experimentieren mit k\u00fcnstlicher
 Intelligenz (ChatGPT, Devin)
- Starkes Interesse an IT-Anwendungen und deren Problemlösungen

SPRACHKENNTNISSE

 Deutsch
 ★★★★

 Englisch
 ★★★

 Serbisch
 ★★★

NIKOLA BRASNIC



BERUFSERFAHRUNG

Jan. 2024 - Gegenwärtig

Sales Manager

Wolt, Frankfurt am Main

- Anwendung von Tools wie Excel, Google Sheets (Spreadsheets), Pipedrive und Monday zur Optimierung von Vertriebsprozessen und Datenmanagement.
- Expertise in Datenvalidierung und -bereinigung mittels fortgeschrittener Excel- und Google Sheets-Funktionen.
- Erfahrung in der Integration von CRM-Systemen wie Pipedrive in bestehende Vertriehsstrukturen
- Erfolgreiche Durchführung von Kaltakquise-Kampagnen zur Leadgenerierung und Neukundengewinnung.

Mai 2023 - Jan. 2023

Project Management (Praktikum)

BS Recruitment, Frankfurt am Main

- Definition von Zielen, die Erstellung von Zeitplänen und die Gewährleistung einer effizienten Nutzung von Ressourcen.
- Entwicklung effektiver Rekrutierungsmethoden
- Nutzung verschiedener Rekrutierungskanäle wie Online-Stellenbörsen

Jan. 2021 - Mai 2023

Samsung Product Trainer

PACT COMMUNICATION GROUP & JET Services Marketing GmbH & Co. KG, Frankfurt am Main

- Erstellung und Aktualisierung von Kunden-Spreadsheets mit Microsoft Excel zur gezielten Datenverwaltung und Kundenbetreuung.
- Vermittlung technischen Wissens, Eigenschaften und Stärken von Samsung-Produkten und deren Apps für Kunden.
- Erstellung von Produkttrainings in PowerPoint und Durchführung von Präsentationen vor Gruppen unterschiedlicher Größe. Dadurch wurde eine signifikante Umsatzsteigerung der Samsung-Smartphones erzielt.

Dez. 2017 - Jan. 2021

Sales Manager

PACT COMMUNICATION GROUP, Frankfurt am Main

- Aktiver Verkauf am Point of Sale (POS) für o2-Produkte zur Umsatzförderung
- Nutzung eines WWS-Datenbanksystems zur effizienten Verwaltung von Kundendaten und Verkaufsaktivitäten.
- Erstellung von Verträgen und Einsatz verschiedener POS-Systeme zur Abwicklung von Verkaufstransaktionen.
- Erstellung von Produktangeboten mit Adobe Photoshop und Gestaltung ansprechender visueller Präsentationen zur Vermarktung der Produkte.



AUSBILDUNG

Jan. 2024 - Gegenwärtig

Google Data Analytics

Weiterbildung (Coursera)

 Aktives Erlernen von Data Analysis und fortgeschrittener Excel-Nutzung sowie Vertiefung des Datenbankmanagements mit SQL. Zusätzliches Engagement in der Programmierung mit R für umfassende Datenanalysen.

Okt. 2019 - Gegenwärtig

Wirtschaftsinformatik

Fachhochschule Frankfurt am Main

- Wirtschaftsinformatik: Analyse mit MS Excel und Projektabgabe zur Untersuchung der Überlebenschancen einzelner Personen während des Titanic-Unglücks.
- Objektorientierte Programmierung: Erarbeitung von Lösungen unter Verwendung der Programmiersprache Java sowie die erfolgreiche Absolvierung einer Meilensteinprüfung
- Software Engineering: Teamarbeit zur Entwicklung einer Softwarelösung in Python zur Verteilung des Arbeitsspeichers.
- Datenbanken: Entwicklung, Verwaltung und Abfrage von Datenbanken unter Verwendung von SOL.
- Kundenbeziehungsmanagement: Erstellung einer Excel-Analyse zur Untersuchung des Kaufverhaltens von Produkten in verschiedenen Ländern und Standorten, einschließlich Datenbereinigung, Berechnungen und Visualisierungen.