I/ITMO

Курс «Коммуникации и командообразование»

Рабочая тетрадь

ФИО		
№ потока КиК		

О РАБОЧЕЙ ТЕТРАДИ

Уважаемые студенты!

Данная рабочая тетрадь поможет вам применить полученные на курсе знания к реальным жизненным ситуациям. Этот инструмент будет работать правильно только в том случае, если вы заполните рабочую тетрадь лично на основе вашего собственного опыта и умозаключений.

В Университете ИТМО действует политика полной нетерпимости к плагиату. Плагиатом является, в том числе:

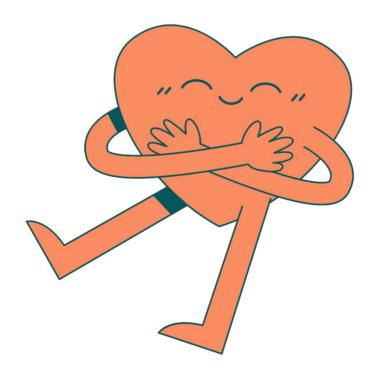
- попытка выдать текст из открытых источников (печатные издания, Интернет и т.д.) за вашу собственную работу;
- использование цитат и заимствований без ссылки на источник;
- использование текста, созданного другим человеком (например, вашим одногруппником) под собственным именем.

Плагиат:

- существенно ограничивает ваше развитие;
- способен нанести непоправимый вред вашей репутации;
- оценивается в Российской Федерации как противоправное деяние, способное повлечь за собой меры ответственности.*

Если вас поймают на плагиате в любом из ваших заданий, то отчет о плагиате будет передан в Студенческий офис для последующих дисциплинарных взысканий, вплоть до отчисления из вуза.

Желаем успешного освоения курса и интересных открытий!



*П. 3.3. Кодекса Обучающегося Университета ИТМО



ШАГ 1. НАВЫКИ РАБОТЫ В КОМАНДЕ

Самодиагностика: Какой я командный игрок?



ШАГ 2. РОЛИ В КОМАНДЕ

Командные роли

Рефлексия по теме "Основы командной работы"

ШАГИ 3 И 4. КОММУНИКАЦИИ В КОМАНДЕ

Постановка открытых вопросов

Нетворкинг

Обратная связь

Рефлексия по теме "Коммуникации в команде"

ШАГ 5. ИНСТРУМЕНТЫ КОМАНДНОЙ РАБОТЫ

Целеполагание по методике SMART



ШАГ 6. НЕНАСИЛЬСТВЕННОЕ ОБЩЕНИЕ

Техника «ННО»

ШАГ 7. ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ

Упражнение «Факты и Интерпретации» Задание на выбор: эссе или видеовизитка

ШАГ 8. СЕМИНАР СОКРАТА

Самодиагностика участника семинара Сократа

ПОДВЕДЁМ ИТОГИ



ШАГ 1. НАВЫКИ РАБОТЫ В КОМАНДЕ





Задание:

- $^{\circ}$ Оцените ваш уровень владения навыком / развития компетенции по 4-х балльной шкале, где 1 навык совсем не развит, 2 навык развит, но недостаточно, 3 неплохо владею навыком, 4 владею навыком очень хорошо.
- Расставьте приоритет между теми компетенциями, которые вы бы хотели развить, отображая это буквами ABC, где A наивысший приоритет, В средний, С низкий приоритет.

Навык	Мой уровень владения (1– совсем не владею, 4– владею оченьхорошо)	Мои приоритеты по развитию навыков (А – наивысший приоритет, В – средний, С – низкий приоритет)
Понимаю свои сильные и слабые стороны	0000	A B C
Умею контролировать свои эмоции во время работы с людьми	0000	A B C
Умею справляться с неудачами	0000	A B C
Умею признавать свои ошибки и предлагать решения	0000	A B C
Уверенно обозначаю свои личные границы	0000	A B C
Обладаю лидерскими качествами	0000	A B C
Умею ставить цели и достигать их	0000	A B C
Умею брать на себя ответственность	0000	A B C
Умею планировать свою работу	0000	A B C

Навык	Мой уровень владения (1– совсем не владею, 4– владею очень хорошо)	Мои приоритеты по развитию навыков (А – наивысший приоритет, В – средний, С – низкий приоритет)
Умею распределять работу внутри команды	0000	A B C
Умею устанавливать доверительные отношения в команде	0000	A B C
Умею слушать собеседника	0000	A B C
Умею сопереживать другим людям	0000	A B C
Умею воодушевлять других людей на работу	0000	A B C
Умею преобразовывать критические замечания в форму конструктивной обратной связи	0000	A B C
Знаю, как разрешать конфликтные ситуации конструктивно	0000	A B C
Умею вести переговоры	0000	A B C
Развитие каких трех навыков является для	и вас наиболее приоритетны	и и почему?

ШАГ 2. РОЛИ В КОМАНДЕ

1. Пройдите тест Р. Белбина (в Moodle в теме 2) на определение ваших командных ролей и



Задания:

	запишите свои результаты с баллами.		
	Реализатор	8	
	Координатор	17	
	Формирователь	15	
	Генератор идей		
	Исследователь ресурсов		
	Аналитик	10	17'11
	Дипломат		
	Завершитель		
2.	Какие ваши две ключевые роли?		
3.	Какие сильные качества ролей у вас пр	исутствуют?	
4.	Какие допустимые слабые качества мо	жете у себя от	тметить?

5. Какую работу вы выполняете лучше всего?		
6. Какая работа не по	дходит вам исходя из ваших командн	ных ролей?
ключевых ролей?	ых ситуациях проявляются сильн	
Сильн	ые стороны	Слабые стороны
Командная роль	Жизненные ситуации, в которых проявляется сильная сторона роли	Жизненные ситуации, в которых проявляется ограничение роли

Рефлексия по теме "Основы командной работы"



Цель: осмысление и применение полученных знаний в различных сферах жизни.

Инструкция: подумайте и запишите значимые для вас выводы по результатам данной темы. В первой колонке - знаю - опишите теоретические тезисы, которые стали для вас новыми и важными; во второй колонке - умею - опишите умения, которые вы приобрели и готовы применять в жизни; в третьей колонке - хочу - поставьте цели по освоению новых знаний и отработке умений, связанных с данной темой.

Знаю (что я узнал?)	
Умею (чему я научился?)	
Хочу (что еще я хочу освоить?)	
Применю (где я применю эти знания?)	

ШАГИ 3 И 4. КОММУНИКАЦИИ В КОМАНДЕ

Постановка открытых вопросов

Перед выполнением задания вернитесь к теоретическому материалу о правилах постановки открытых вопросов. Учитывая рекомендации, составьте свои вопросы другому человеку по вашему личному кейсу.

Задание: вспомните и кратко опишите ситуацию, где вы были не совсем довольны поведением другого человека, или ситуацию, в которой у вас возникли разногласия с другим человеком. Составьте от 5 до 10 вопросов этому человеку по данной ситуации. Проверьте вопросы с помощью чек-листа:

Критерий	Присутствие критерия
Мой вопрос является открытым, на него нельзя ответить односложно "да / нет"	
В моем вопросе отсутствует намерение критиковать или осуждать другого человека	
Если бы я отвечал на этот вопрос, у меня возникло бы желание ответить на него развернуто	
Мой вопрос отражает мое желание узнать точку зрения другого человека	
Мой вопрос не является риторическим	
В мой вопрос не заложен ответ на него, в нем нет моей оценки ситуации	0



Сил	Ситуация:			
Вог	просы;			
1.				
2.				
3.				
4.				
5.				
6.				
7.				
8.				
9.				
10.				

Нетворкинг

Нетворкинг — это инструмент, который нам помогает в достижении целей. Один из самых сложных этапов в нетворкинге — это начать диалог с незнакомым человеком. Для того, чтобы новое знакомство было легче завести, необходимо продумать самопрезентацию. Она должна быть короткая и яркая, чтобы человек, с которым вы знакомитесь, сразу понял, чем вы занимаетесь и чем можете быть полезны друг другу.

3a,	_		
~ ~	71 7	TTT	ÆCT•
Ja.	Дα	\mathbf{n}	171.

	, , , , , , , , , , , , , , , , , , ,
1.	Составьте свою визитную карточку – небольшую речь на 1 минуту. Укажите в ней самую важную информацию о себе.
2.	Запланируйте 2-3 мероприятия, на которых вы сможете использовать свою самопрезентацию и завести новые профессиональные знакомства.
1.	
2.	
3.	

Обратная связь

Обратная связь, которую мы ежедневно получаем, это мощный инструмент саморазвития. Получив отзыв о нашей работе, мы можем сделать выводы, скорректировать свои действия и в итоге повысить свою эффективность. Очень важно уметь принимать и анализировать обратную связь, чтобы она приносила вам пользу. Особенно это касается критики, слов, которые нам кажутся несправедливыми.

Задание: вспомните обратную связь (с содержанием критики), которую вы недавно получили от кого-либо (например, от преподавателя, коллеги, руководителя, одногруппника, друга и т.д.).

.•	Кратко опишште ситуацию, по которой вы получили обратную связь:
•	О каких своих сильных сторонах/правильных действиях вы услышали в обратной связи и какие чувства испытали:
•	Что, по мнению человека, который дал обратную связь, вы сделали неправильно/что, по его мнению, следует исправить:
	Если вы исправите в будущем свои действия, какие позитивные изменения, на ваш взгляд, могут произойти в работе и личной жизни:

5.	В подобных ситуациях в будущем, что вы сделаете по-другому:



Рефлексия по теме "Коммуникации в команде"



Цель: осмысление и применение полученных знаний в различных сферах жизни.

Инструкция: подумайте и запишите значимые для вас выводы по результатам данной темы. В первой колонке - знаю - опишите теоретические тезисы, которые стали для вас новыми и важными; во второй колонке - умею - опишите умения, которые вы приобрели и готовы применять в жизни; в третьей колонке - хочу - поставьте цели по освоению новых знаний и отработке умений, связанных с данной темой

Знаю (что я узнал?)	
Умею (чему я научился?)	
Хочу (что еще я хочу освоить?)	
Применю (где я применю эти знания?)	



ШАГ 5. ИНСТРУМЕНТЫ КОМАНДНОЙ РАБОТЫ

Целеполагание по методике SMART

Сформулируйте три индивидуальные цели по технике **SMART**. Проверьте ваши цели по чек-листу:

S	Моя цель конкретна. Я четко описал, чего хочу достигнуть, в моей формулировке нет абстрактных слов. Моя цель написала про меня и мои действия.	0
M	Я могу измерить достижение моей цели с помощью конкретных критериев. В цели прописан качественный и количественный показатель цели.	0
A	Цель достижима за тот срок, который я обозначил.	0
R	Цель для вас актуальна и значима. Цель соотносится с другими моими целями.	0
T	Цель ограничена по времени.	0
Цель Л	√ º2:	
Цель Л	№3:	

ШАГ 6. НЕНАСИЛЬСТВЕННОЕ ОБЩЕНИЕ

Техника «ННО»

Цель: понимание и применение техники "Ненасильственное общение" М. Розенберга (далее - HHO).

Инструкция:

- 1. Выберите ситуацию, в которой вы регулярно срываетесь на неприятный для самого себя способ общения (обвиняете друга, раздраженно разговариваете с родителями, выговариваете свои обиды любимому и т. д.) запишите ситуацию в месте для записи.
- 2. Проанализируйте эту ситуацию, используя правила ненасильственной коммуникации, последовательно обдумывая и заполняя таблицу наблюдение, чувства другого, мои чувства, потребности и просьба.
- 3. Попробуйте технику ненасильственной коммуникации в общении с близкими, наблюдайте за собой и за тем, какое усилие дается вам сложнее всего.

ПРИМЕР:

Ситуация	Ваш друг периодически дает вам непрошенные советы. И вот снова он начал вам рассказывать, чем вы должны питаться и какие книги читать.	
Наблюдение (опишите ситуацию безоценочно)	Саша, ты мне говоришь о том, как я должен питаться и что читать.	
Чувства другого (опишите возможные чувства партнера по общению)	Я понимаю, что ты хочешь, чтобы я был здоровым и мог с тобой обсудить важные для тебя темы. Я злюсь и испытываю раздражение.	
Мои чувства (опишите свои чувства и эмоции)		
Потребности (опишите потребность, которая стоит за этими чувствами)	Я злюсь, потому что мне хочется принимать решения в своей жизни самостоятельно и не чувствовать давления от близких	
Просьба (сформулируйте конкретную просьбу)	Пожалуйста, если ты хочешь мне что-то предложить, формулируй это в качестве вопросов или предложений.	

Ваша ситуация:

Ситуация	
Наблюдение (опишите ситуацию безоценочно)	
Чувства другого (опишите возможные чувства партнера по общению)	
Мои чувства (опишите свои чувства и эмоции)	
Потребности (опишите потребность, которая стоит за этими чувствами)	
Просьба (сформулируйте конкретную просьбу)	

Применяя технику в реальной ситуации, запишите, что из приведенных этапов получается сложнее всего, подумайте, как можно преодолеть эту трудность.



ШАГ 7. ВЕДЕНИЕ ПЕРЕГОВОРОВ

Упражнение «Факты и Интерпретации»

Цель: научиться анализировать свои эмоции в ходе коммуникации, объективно оценивать ситуации, которые происходят в жизни, понимать причины возникновения эмоций и уметь находить конструктивные варианты удовлетворения своих потребностей.

Инструкция: вспомните 2 ситуации (кейса), в которых вы испытывали негативные эмоции в общении с другими людьми. Проанализируйте их с помощью таблицы.

ПРИМЕР:

Факт (краткое безоценочное описание события)	Мой друг раскритиковал мое фото в инстаграмме. Я испытал гнев и раздражение. Я ничего ему не сказал, проглотил обиду. Я испытал гнев, потому что думал, что мой друг меня не уважает, раз позволяет себе такие злые комментарии.	
Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?)		
Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция)		
Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?)	Не была удовлетворена моя потребность в уважении.	
Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?)	Поговорить с другом, рассказать ему о своих эмоциях, о связи его резких замечаний с отсутствием уважения. Попросить его быть более аккуратным в выборе слов, а лучше спрашивать разрешения дать мне обратную связь.	





Кейс №1



Факт (краткое безоценочное описание события)	
Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?)	
Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция)	
Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?)	
Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?)	

Кейс №2



Факт (краткое безоценочное описание события)	
Эмоции и эмоциональная реакция (что я почувствовал и как отреагировал на ситуацию?)	
Интерпретация (причина эмоции / эмоциональная реакция)	
Потребность (Какая потребность стоит за этой эмоцией?)	
Действия (Как я могу удовлетворить эту потребность? Что стоит сделать? Как обозначить эту потребность для другого человека?)	

ЗАДАНИЕ НА ВЫБОР: ЭССЕ ИЛИ ВИДЕОВИЗИТКА

Дорогие студенты, рефлексия – это один из важных инструментов в обучении. Размышляя на темы, связанные с предметом изучения, анализируя их, выражая свое отношение к ним, мы улучшаем их понимание. Рефлексия дает нам возможность осмыслить тот опыт, который мы получали на занятиях. Предлагаем вам выбрать формат рефлексии, который вам больше по душе: письменное эссе или видеовизитка.

Рекомендации по каждому формату описаны ниже. Удачи!

Эссе

Напишите эссе-рефлексию. Тему вы можете выбрать из списка или предложить свою. Ваша тема должна быть связана коммуникациями и/или работой в команде. После написания эссе, проверьте с помощью чек-листа, все ли критерии были соблюдены:

Критерий		Присутствие критерия
Вы указали тему вашего эссе. Тема эссе имеет отношение к развитию гибких навыков		0
Объем вашего эссе мин	имум 300 - максимум 1500 слов	\circ
Содержание вашего эсс	е соответствует заявленной теме	\circ
Ваше эссе содержит следующие части:	• вступление: содержит общее описание вашей темы, озвучивает проблему, которую вы будете описывать;	\circ
	• основная часть: раскрывает и развивает основную идею, содержит примеры и аргументы, подкрепляющие вашу точку зрения;	\circ
	• заключение: суммирует и резюмирует пункты в основном части.	\circ
Ваше эссе разделено на абзацы		0
Вы проверили ваше эссе на предмет наличия в нем грамматических и стилистических ошибок		0
Ваше эссе является результатом ваших собственных умозаключений и не заимствовано		0
Если вы ссылаетесь на внешние источники, убедитесь, что соблюдены правила цитирования		0
Ваше эссе написано в данной рабочей тетради, а не в отдельном файле		0
Использование нейросетей возможно только как источник, которым вы пользуетесь, в пределах 10%. Эссе, сгенерированное нейросетью, не будет принято.		0

Тема эссе:			

Видеовизитка

	Критерий	Присутствие критерия
Тема вашей речи связана	а с темами, изучаемыми на курсе	\circ
На видео вы снимаете са	мого себя	\circ
Во вступлении вашей ре	чи вы указали тему	0
Длительность вашей реч	и на видео не менее 2 и не более 4 минут	\circ
Содержание вашей речи	и соответствует заявленной теме	0
В вашей речи есть структура:	• вступление: содержит общее описание вашей темы, озвучивает проблему, которую вы будете описывать;	\circ
	• основная часть: раскрывает и развивает основную идею, содержит примеры и аргументы, подкрепляющие вашу точку зрения;	\circ
	• заключение: суммирует и резюмирует пункты в основном части.	0
Вы включили в рабочую тетрадь ссылку либо на файлообменник, куда выложили видео, либо на стриминговый сервис, куда вы загрузили ваше видео		\circ
Вы проверили наличие доступа для третьих лиц к вашей ссылке		\circ
Идеи, которые вы рассказываете на видео, являются вашими собственными, а не заимствованными		
Если вы ссылаетесь на другие источники, вы включаете на них ссылку в вашем видео		0
* Креативность приветствуе	тся!	

Ссылка на видео:	



ШАГ 8. СЕМИНАР СОКРАТА

Самодиагностика участника семинара Сократа



Ваша роль в семинаре:	участник	лидер	наблюдатель
•			

Инструкция: оцените свое участие в сегодняшнем семинаре по следующим критериям: 5 =отлично 4 =хорошо 3 =есть над чем поработать 2 =критерий отсутствовал

Критерий	Оценка
Я прочитал(а) текст, активно с ним работал(а) и сделал(а) заранее необходимые заметки	
Я пришел/пришла с заранее проработанными вопросами по тексту.	
Во время семинара я сделал(а) несколько значимых для дискуссии комментариев.	
Я делал(а) ссылки на текст, чтобы поддержать высказанную идею.	
Я задал(а) хотя бы один хорошо сформулированный и значимый вопрос.	
Я попросил(а) другого участника дискуссии пояснить его/ее мысль.	
Я высказал(а) мысль/идею, основываясь на комментариях другого участника, переформулируя/перефразирую его/ее.	
Я приглашал(а) других участников принять участие в беседе.	
Я относился/относилась к другим участникам семинара с максимальным уважением.	
Я внимательно/активно слушал(а) других участников дискуссии.	
Я избегал резких и токсичных комментариев	



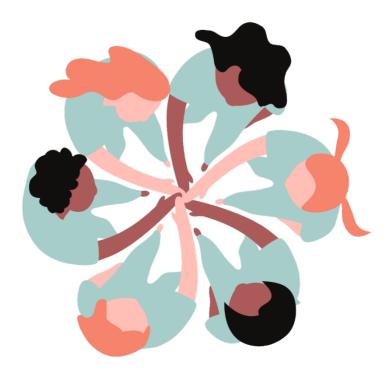
Что получилосі	ь у меня лучше во	ero:			
Над чем мне сто	рит еще поработа	ать в будущем:			
			Ü		
1 де я смогу при	менить навыки в	едения дискуссии	и в своеи жизни	:	



подведём итоги



5 изменений, которые произошли со мной на курсе	
3 вещи, которые я могу делать сейчас, но не мог делать раньше	
Что показалось трудным в курсе?	



Что	удивило меня (во мне) за время курса?
Что	из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем?
Что	из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем?
Что	из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем?
Что	из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем?
Что	из полученных знаний и навыков я буду применять в будущем?



Составители рабочей тетради:

Автор и руководитель курса **Романенко Юлия Николаевна** yulia_romanenko@itmo.ru Преподаватель Soft Skills **Гофман Ольга Олеговна** oogofman@itmo.ru Преподаватель Soft Skills **Федорова Антонина Владимировна** avfedorova@itmo.ru Дизайнер и иллюстратор **Кузнецова Анна Павловна** apkuznetcova@itmo.ru

Институт международного развития и партнерства Университет ИТМО Ломоносова, 9, Санкт-Петербург, Россия, 191002