



GUIÃO DE APRESENTAÇÃO

Chamada Online (c/ vídeo)

1º PASSO: Criar ligação com o convidado

Conversar normalmente, perceber gostos/motivações e necessidades.
Cuidado para não dar graxa, agir e falar naturalmente.

2º PASSO: Contar a tua história (1-2min)

- 1) O que fazes actualmente
- 2) Problemas que tens / desafios actuais / o que não gostas agora
- 3) Solução que encontraste neste projecto e como vês o futuro

3º PASSO: Apresentação com vídeo (Messenger, WhatsApp)

(opcional - caso queiras dar uma introdução ao vídeo)

A ideia que vais ouvir é simples: temos uma plataforma com mais de 140-mil acordos com empresas parceiras onde já podemos poupar dinheiro de forma inteligente. Existe também a oportunidade de criar um rendimento passivo neste projecto. O vídeo vai-te explicar ambas as vertentes.

Então vá toma aí o vídeo de 10min para perceberes tudo.

[Se o convidado disser que vai ver depois]

NÃO ENVIES O VÍDEO, PERGUNTA QUANDO PODE VER E REMARCA

[se te começar a fazer perguntas -> envia o vídeo e deixa-o ver]

[não desligues a chamada, a pessoa vê o vídeo e tu aguardas]

<https://vimeo.com/385848834> (pode também ser outro link)

4º PASSO: Após o convidado terminar de ver

Então o que é que gostaste mais? de poupar nos gastos que já fazes todos os meses ou de poupar e criar um rendimento para o resto da tua vida?

[ouve o convidado, respeita as opiniões dele, nunca interrompas]

[vai-te fazer algumas perguntas, o que é perfeitamente normal]

[objecções / dúvidas] —> aponta, respeita, agradece, e diz que preferes esclarecer isso com alguém mais experiente

Olha isso é uma ótima pergunta para fazeres ao XX para ele te esclarecer, até serve para eu aprender.

5º PASSO: Marcar o Follow up

1) Agendar reunião de dúvidas com um upline

*Olha quando é que tens 30min amanhã para tirarmos as tuas dúvidas todas com o XXX? **[marcar follow up com o teu upline/lider]***

2) Convidar para um Webinar antes da reunião

Já agora, se te convidasse a assistires a um webinar para entenderes melhor a parte do negócio e trazeres mais dúvidas, que horas te daria mais jeito? 19h ou 22h?

Ok! Vou tentar-te inscrever e já te digo algo, aponta aí para não te esqueceres!



6º PASSO: Prevenir da rejeição e concluir

Olha antes de desligarmos vou só avisar-te de uma coisa muito importante.

Quando conheci o projecto fui logo explicar aos meus pais e a alguns amigos e deu borrada. Neste momento ainda não vais saber explicar e esclarecer as dúvidas que te vão colocar, e aí perdes credibilidade e queimas alguns contactos. Provavelmente vão-te começar a desmotivar porque as pessoas mais próximas querem-nos proteger.

Analisa primeiro, faz a tua pesquisa e traz as tuas dúvidas todas para a reunião de amanhã, para não queimares os teus contactos, boa?

Registar cliente: *há alguma coisa que te impeça de teres a app grátis para poderes explorar e receberes cashback nas grandes marcas, loja online e no comercio daqui pra frente? **[provavelmente a resposta será “não”, nesse caso envias logo o teu link pessoal e ajudas já a completar o registo]***

Combinado. Então vá... agora tenho mesmo de ir, porta-te bem!

Depois da apresentação:

1. Fazer um grupo a 3 para comunicarem (se for no facebook já está)
2. Enviar o teu link de registo para a app (caso não já tenhas feito)
3. Enviar os 2 links com os vídeos de resumo (sem dar a pass)
 1. www.formula8network.com/consumidor
 2. www.formula8network.com/lyconet
4. Adicionar aos grupos no Facebook: CBWorld Portugal + CB Fun
5. Agendar o follow-up no calendário