

	<b>PROJETO DE INTERVENÇÃO (DISCIPLINA DE EXTENSÃO - DISCENTE)</b>			<b>CÓDIGO:</b>	
				PEX-MDL-54	
<b>APROVADO POR:</b>	Francislene Hasmann-Diretor (a) Adjunto de Regulação	<b>DATA:</b>	27/07/2022	<b>VERSÃO:</b>	00

Empreendedorismo e a importância de saber planeja-lo

	<b>PROJETO DE INTERVENÇÃO</b> <b>(DISCIPLINA DE EXTENSÃO - DISCENTE)</b>			<b>CÓDIGO:</b>	
				PEX-MDL-54	
<b>APROVADO POR:</b>	Francislene Hasmann-Diretor (a) Adjunto de Regulação	<b>DATA:</b>	27/07/2022	<b>VERSÃO:</b>	00

<b>DADOS DO PROJETO</b>	
<b>CURSO(S) PROPONENTE(S):</b>	Gestão Financeira
<b>ÁREA TEMÁTICA:</b>	Doceria Casal Docinho
<b>DISCENTES RESPONSÁVEIS:</b> (nome e matrícula)	Pedro Augusto Santos Silva, MATRÍCULA: 01535001
<b>QUANTIDADES DE ALUNOS NO PROJETO</b>	1

**1. Introdução:** (Contextualize, de acordo com o tema proposto, do que se tratará o projeto da equipe. Especifique ao longo do texto a importância de tratar dos assuntos dentro do contexto local) máximo 1 folha. Esse projeto foi pensado e criado através dos temas sugerido pela instituição UNINASSAU (Centro Universitário Maurício de Nassau). Como base nos temas que foram apresentados, desta forma se foi pensando e desenvolvido um projeto onde se poderia ajudar um pequeno empreendedor a se desenvolver com mais eficácia e agilidade, na área em que ele está buscando atuar. Um dos temas que nos foi apresentado era Empreendedorismos, por isso foi atras de um empreendedor onde eu poderia aplicar os meus conhecimentos e habilidades que foram desenvolvidas até a que, nesta jornada com base voltada ao tema proposto, com isso achei um pequeno empreendimento que se encaixava perfeitamente para o projeto, que era a Doceria Casal Docinho, aonde utilizei da Matriz SWOT para char os seu pontos fortes e achar em que eu poderia fazer para melhorar o empreendimento em qual estava sendo realizado o projeto. Após várias reuniões e analise com a ajudas das técnicas como a já citada anteriormente a Matriz SWOT, Analise de perfil de Cliente e Analise e Gerenciamento de Estoque, onde se percebe que a Doceria tinha alguns pontos aonde poderia-se atua com o tema que foi apresentado. Vir que a Doceria Casal docinho, tinha grandes despesas e pouco controle sobre elas, pois se estava faltando planejamento do negócio. Com isso apresentei e os estruir para que eles começassem a melhorar esses pontos no empreendimento deles. Logo de Primeiro ponto que se foi apresentado e concertado e era o de visão clara e objetiva que a empresa tinha que ter para que eles não acabassem perdendo o seu foco no negócio tendo mentas e objetivos bem claros, após isso se foi apresentado uma ideia de melhora de controle de estoque, pois era percebível que se estava tendo muita defasagem com os estoques assim fazendo com que o negócio não conseguisse se expandir, com isso se foi entregue uma planilha onde eles conseguissem ter um melhor controle sobre seus estoques e produtos, também se foi apresentado e aplicado a exigência de nota fiscal na compra de todos os produtos e serviços que seria feito por terceiros para a empresa, com exigência de que nas notas estivesse CNPJ/CPF, para que se fosse facilitado as regulamentações com os órgãos regulamentadores e com os próprios controles do negócio, também se foi apresenta a ideia de se fazer parcerias com fornecedores, para que assim se tivesse mais descontos do ingredientes necessários para a confecção dos doces e também de se fez algumas parcerias com influencers digitais para que se tivesse mais exposição da Doceria. Também criei e instrui-los para a utilização de Livro de Caixa, que se foi feito através de uma planilha no Excel. Também os instruir em técnicas de abordagem e carisma com os clientes, como por exemplo um bom profissional que é bem arrumando e sabe ter um carisma acaba fazendo com que ele consiga aborda um pessoal mais facilmente, pois acaba fazendo com que a abordagem seja mais leve e confortável e se ele der um leve sorriso no início da conversação, pronto aí que ele ganhou a quela pessoa para ser o seu cliente. Por fim dei um melhor norte para o futuro dos negócios deles com indicações de investimento e reservas de caixa. E ainda min propus a ficar analisando e ajudando a gerir o negocio deles ate o fim do ano.

**2. Objetivo:** (Liste os objetivos do projeto de extensão, começando cada sentença com verbo no infinitivo Ex. Apresentar, observar, reconhecer, preparar). Os objetivos desses projetos são de apresentar a importância de saber gerir e planejar um negócio, pois por muitas das vezes as pessoas pensam em serem empreendedoras e não sabem como se gerenciar e planeja da forma mais correta e eficaz um negócio, e acabam entrando em falência por alguns desses motivos ou até os dois. Por esse motivo que se foi demonstrado a forma correta de planejar um negócio e saber gerencia-lo, também atreves desse projeto se foi demonstrado o quanto se é necessário ter um profissional capacidade e especializado na área para conseguir fazer esses trabalhos da forma mais eficaz e ágio, pois

	<b>PROJETO DE INTERVENÇÃO</b> <b>(DISCIPLINA DE EXTENSÃO - DISCENTE)</b>			<b>CÓDIGO:</b>	
				PEX-MDL-54	
<b>APROVADO POR:</b>	Francislene Hasmann-Diretor (a) Adjunto de Regulação	<b>DATA:</b>	27/07/2022	<b>VERSÃO:</b>	00

sabemos que tempo é dinheiro e perca de dinheiro para um negocio é por muitas das vezes e a abertura de falência do próprio.

**3. Caracterização da área:** (Apresente dados sociais, culturais, ambientais, econômicos e geográficos que retratem onde o projeto pode ser desenvolvido) máximo 1 folha. A área onde aconteceu os projetos, é uma área que está em desenvolvimento, pois o negócio desse empreendedor está no início, por esse motivo eles utilizam a casa deles como um lugar de funcionamento da empresa, porém isso não é de tão ruim pois traz um ar de familiaridade de doces de vó para os clientes que vão até o ressoito. Eles também saem para oferecerem os seus doces nas ruas, o que faz com que o método de abordagem seja bastante útil para ser utilizado. Ainda são pequenos empreendedores porém com um ar de grandeza o que me fez querer e me empenha mais ainda a desenvolver o negócio deles.

**4. Local de execução e público-alvo** (Apresente o local onde o projeto será executado e quem se destina). O público alvo desse projeto destinasse a Doceria Casal Docinho e seus parceiros. Porém o projeto foi pensado e articulado para que não só abra a mente dos Empreendedores do projeto, mais também para que eles possam levar as ideias do projeto para os seus familiares e a amigos que almejam iniciar um negócio.

**5. Materiais e métodos de abordagem** (Escreva detalhadamente como serão realizadas as atividades do projeto, especificando os tipos de produtos e materiais que serão utilizados e/ou como serão construídos. Indique como será a participação do público). Os materiais e métodos adotados foram o de conversação com os empreendedores, através de reuniões onde será dada os devidos treinamentos e tiragem de dúvidas, além dos materiais desenvolvidos para facilitar na gerencia do negócio.

**6. Resultados esperados** (Apresente como este projeto pode impactar na formação profissional da equipe e como pode impactar no público-alvo). Este projeto terá um grande impacto nas vidas de todos os participantes, desde o idealizador do projeto até os empreendedores que é o público-alvo, pois eles terão uma visão mais ampla sobre o tema desenvolvido, quanto também saberão dar mais importância ao tema. Assim podendo levar a ideologia do tema para suas carreiras profissionais como empresários e profissionais da área de gestão de negócios e afins, dessa forma tendo uma carreira profissional mais consciente e menos frustrante sobre o tema de empreender. Assim podendo até levar novas ideias voltadas sobre o tema para o seu negócio atual, e quem sabe até para sua próxima empresa futura.

## 7. Cronograma

ATIVIDADES DO PROJETO (elencar cada atividade planejada)	2023				
	FEV	MAR	ABR	NOV	DEZ
1- Primeira reunião com a proposta do projeto	28				
2- Primeira visita para análise da empresa		10			
3- Primeiro encontro para análise de abordagem com os clientes na rua e no e-commerce		11			
4- Reunião de apresentação dos primeiros pontos observados e os quais se poderia mudar logo de início na queles que eram críticos para os funcionamentos da empresa		17			
5- Última reunião, onde será dado todos os recursos preparadores e a devida instrução de como utiliza-los e aplica-los no dia a dia do negócio			27		

	<b>PROJETO DE INTERVENÇÃO (DISCIPLINA DE EXTENSÃO - DISCENTE)</b>			<b>CÓDIGO:</b>	
				PEX-MDL-54	
<b>APROVADO POR:</b>	Francislene Hasmann-Diretor (a) Adjunto de Regulação	<b>DATA:</b>	27/07/2022	<b>VERSÃO:</b>	00

6- Último encontro, para análise de como o negócio está indo						28
--	--	--	--	--	--	----

## 8. Referências Bibliográficas (Conforme normas da ABNT)