

SENA Centro de Servicios Financieros

Aprendices GAES 3:

David Leonardo Salcedo Sierra

Nixon Giovanny Prado Téllez

Luis Alfredo Sarmiento Brango

Análisis y Desarrollo de Sistemas de la Información.

Ficha técnica: 1906818 jornada diurna.

Casos de uso extendido


Bogotá, 21 de septiembre de 2019.

Casos de uso extendido


Inicio

	DOCUMENTO DE TRABAJO ESPECIFICACIÓN CASOS DE USO ADSI – CSF	
RF.01	Permitir el registro del usuario en el sistema.	
Objetivos asociados	Permitir la trazabilidad del usuario en la empresa.	
Requisitos asociados	1. Permitir el registro del usuario al sistema.	
Descripción	El sistema deberá comportarse tal como se describe en este caso de uso cuando se realice el registro de un usuario.	
Precondición	Ninguna	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	El usuario pulsa la opción de registro en el sistema.
	2	El sistema solicita al usuario el tipo de documento.
	3	El sistema solicita al usuario el número de identificación.
	4	El sistema solicita una contraseña que compuesta de números letras mayúsculas y minúsculas de mínimo 6 caracteres.
	5	El sistema solicita que ingrese la contraseña nuevamente.
	6	El sistema registra al usuario como cliente exitosamente.
Postcondición	El usuario se encuentra registrado en el sistema.	
Excepciones	Paso	Acción
	3	Si el documento del usuario ya se encuentra ingresada enviar mensaje que indique ya está registrado.
	4	Si el usuario ingresa una contraseña que no cumpla con las condiciones enviar mensaje de contraseña no valida.
	5	Si el usuario ingresa una contraseña que no coincida con la ingresada anteriormente enviar mensaje de contraseña no coincide.
Rendimiento	Paso	Cota de Tiempo
	3	3 Segundos
	4	1 Segundo
	5	1 segundo
Frecuencia	2 veces/día	
Comentarios	Se aumentara la frecuencia de acuerdo a la temporada del año.	


Modulo Ventas

	DOCUMENTO DE TRABAJO ESPECIFICACIÓN CASOS DE USO ADSI – CSF	
RF.01	Permitir el registro de ventas en el sistema	
Objetivos asociados	Permitir la trazabilidad de las ganancias.	
Requisitos asociados	1. Permitir el registro de ventas en el sistema.	
Descripción	El sistema deberá permitir visualizar inventario de productos, registrar nuevas compras y ver los reportes estadísticos de las ventas realizadas.	
Precondición	Se registra nueva venta	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	El cliente solicita realizar una compra
	2	El sistema solicita logueo
	3	El usuario se loguea en el sistema
	4	Da click en el modulo ventas
	5	Da click en el botón de nueva venta
	6	Se despliega formulario de venta
	7	El sistema solicita la selección de productos o servicios
	8	El usuario selecciona el producto en el formulario
	9	El sistema valida en el inventario si hay existencia, en el caso de no existencia envia aviso
	10	El sistema solicita selección de cantidad
	11	El usuario digita la cantidad a comprar en el formulario
	12	El sistema valida en el inventario si hay la cantidad solicitada, en el caso de no existencia envia aviso
	13	El sistema solicitar seleccionar un método de pago
	14	El usuario selecciona el método de pago
	15	El sistema valida que el método de pago sea valido
	16	El sistema solicita cancelar o finalizar compra
	17	El usuario selecciona la opción según sea el caso
	18	El sistema arroja mensaje de “venta finalizada” o “venta cancelada”

Postcondición	La venta se a realizado con éxito.	
Excepciones	Paso	Acción
	9,12	Si el sistema valida y el producto no esta en existencia o la cantidad solicitada no se puede completar por inexistencia el sistema arrojara un aviso “no hay en existencias”
Rendimiento	Paso	Cota de Tiempo
	9,12	2 segundos
Frecuencia	30 veces/día	
Comentarios	La Frecuencia variara de acuerdo a la cantidad de clientes que ingresen.	

	DOCUMENTO DE TRABAJO ESPECIFICACIÓN CASOS DE USO ADSI – CSF	
RF.04	Permitir ingresar novedad de maquinaria.	
Objetivos asociados	Mantener un control de estado de maquinaria.	
Requisitos asociados	1. Permitir ingresar novedad de maquinaria.	
Descripción	El sistema deberá comportarse tal como se describe en este caso de uso cuando se realice el ingreso de novedades de maquinaria.	
Precondición	Seleccionar maquinaria a ingresar novedad.	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	El usuario solicita al sistema ingresar novedad de maquinaria.
	2	El sistema solicita fecha de la novedad.
	3	El sistema solicita el tipo de novedad.
	4	El sistema solicita una descripción de la novedad.
	5	El usuario oprime el botón aceptar.
	6	El sistema solicita confirmación
	7	El usuario oprime el botón si
	8	El sistema indica un mensaje novedad registrada
Postcondición	La novedad se encuentra registrada en el sistema.	
Excepciones	Paso	Acción
	5	El usuario oprime el botón cancelar para salir del formulario sin hacer modificaciones.
	7	El usuario oprime el botón no para volver al formulario de novedades.
Rendimiento	Paso	Cota de Tiempo
	8	3 Segundos
Frecuencia	3 veces /al año	
Comentarios	Ninguno	

Modulo Servicios

	DOCUMENTO DE TRABAJO ESPECIFICACIÓN CASOS DE USO ADSI – CSF	
RF.08	Permitir visualizar los días restantes a la cuota mensual del cliente.	
Objetivos asociados	Mantener un adecuado control en la mensualidad y rutina de los clientes.	
Requisitos asociados	1. Ver días restantes tras cuota mensual de los clientes.	
Descripción	El sistema deberá comportarse tal como se describe en este caso de uso cuando se desea saber el periodo en días restantes como cuota del cliente.	
Precondición	El usuario debe estar registrado y con sesión iniciada en el sistema.	
Secuencia Normal	Paso	Acción
	1	El usuario accede a la pestaña servicios.
	2	El sistema muestra al recuadro de: “mi rutina”.
	3	El sistema muestra tres pestañas dentro del recuadro y tomara como énfasis la denominada: “mensualidad”.
	4	El sistema muestra a su vez la información de los días restantes que le quedan al cliente como cuota mensual.
	5	El sistema da la opción de acceder a las pestañas: “valoración” y “rutina”.
	6	El sistema como segunda instancia mostrara el proceso mensual del cliente hasta la fecha.
Postcondición	El cliente se encuentra óptimo para ver su rutina en el sistema.	
Excepciones	Paso	Acción
	4	Si el cliente tiene su cuota cerca a vencer, mostrara un mensaje de error: “cuota próxima a vencer” o “cuota expirada”.
	5	Si el cliente es nuevo en el establecimiento, se iniciará un nuevo seguimiento.
	7	El cliente podrá ver su rutina diaria, solo si esta es suministrada por el mismo entrenador en el sistema.
Rendimiento	Paso	Cota de Tiempo
	4	5 segundos
	5	7 Segundo
	7	5 segundo
Frecuencia	2 veces/día	
Comentarios	Se aumentara la frecuencia de acuerdo a la temporada del año.	