# Al PartsFinder: интеллектуальный поиск запчастей по фото

Решение для оптимизации логистики и продаж в компании «Интерполе»

Евгений Зорин, ML Engineer



# Проблема, с которой мы сталкиваемся: Поиск запчастей — узкое место

## Растущая номенклатура

Более 44 000 наименований запчастей, база постоянно растет, усложняя идентификацию.

# Сложность для клиентов

Клиенты не всегда могут описать нужную деталь, что приводит к потере времени и отказу от покупки.

## Нагрузка на персонал

Менеджерам и складским сотрудникам сложно идентифицировать детали "на словах", особенно новичкам.

区 Итог: замедление логистики, потери заказов, рост издержек.

## Al PartsFinder: для кого это решение?



## Клиенты

Фермеры и механизаторы смогут быстро найти нужную деталь прямо в поле, избегая простоя техники.



# Менеджеры по продажам

Сократят количество ошибок при оформлении заказов и ускорят обслуживание клиентов.



## Складские сотрудники

Легко определят детали при приемке и сортировке, особенно новые сотрудники.

## Haшe решение: Al PartsFinder в действии

2

## 📸 Загрузка фото

Клиент или сотрудник делает снимок необходимой детали.

## Интеллектуальный поиск

Модель AI выделяет деталь на изображении и сравнивает ее с нашей базой данных.

3

4

## **©** Топ-5 кандидатов

Система выдает 3-5 наиболее похожих вариантов деталей с артикулами.

## 🚀 Быстрый заказ

Возможность немедленного заказа или уточнения информации с менеджером.



Результат: значительное сокращение отказов и ускорение обработки запросов.

## Архитектура MVP: как это работает

Feature Extraction

Vector Database

Web Interface

- Извлечение признаков (ResNet50): Создание уникальных векторов для каждой детали.
- База векторов (FAISS): Быстрый поиск ближайших соседей среди десятков тысяч запчастей.
- **Веб-интерфейс (Flask + Tailwind):** Интуитивно понятный интерфейс для пользователей и менеджеров.

# Почему embedding-поиск?

Классификация (40 000 классов)	Высокая точность на фиксированной базе.	Огромные ресурсы на обучение, переобучение при добавлении новых деталей.
Embedding (ResNet + FAISS)	Легко расширять базу, работает с десятками тысяч классов, быстрый поиск, высокая масштабируемость.	Незначительно ниже точность на самых сложных случаях.

# Как работает embedding-поиск?



## Обучение/Подготовка модели

Используем (или дообучаем) ResNet50 для извлечения высококачественных векторных представлений (эмбеддингов) изображений.



## Формирование векторной базы

Для всех 40 000+ деталей «Интерполе» сохраняем их уникальные эмбеддинги в FAISS.



## Запрос от пользователя

Клиент делает фото детали, и Al PartsFinder извлекает ее эмбеддинг.

## Q

## Поиск ближайших соседей (kNN)

Сравниваем полученный эмбеддинг с нашей векторной базой, находя топ-N наиболее похожих запчастей.

Этот подход обеспечивает быстрый, точный и масштабируемый поиск, даже для огромных каталогов.

# Почему ResNet50: Основа нашего embedding-поиска

## Преимущества ResNet50

- **Доказанная эффективность:** Одна из лучших архитектур для извлечения признаков.
- **Предобученность:** Уже "знает", как распознавать объекты, благодаря обучению на ImageNet.
- **Адаптивность:** Легко модифицируется для использования в качестве feature extractor.
- **Быстрый инференс:** Подходит для производственных систем.

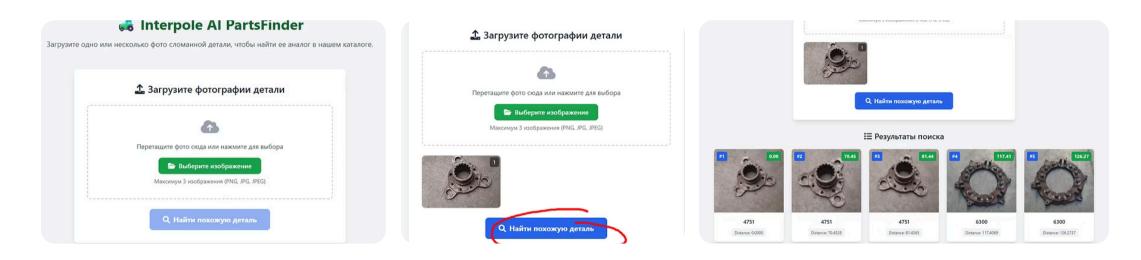
## Как формируются эмбеддинги

ResNet50, изначально предназначенный для классификации (с 1000 выходных нейронов), модифицируется путем удаления последнего слоя.

В результате мы получаем вектор размерности 2048— это уникальный "отпечаток" изображения, его эмбеддинг.

Изображения похожих объектов будут иметь близкие векторы в этом многомерном пространстве, что позволяет точно находить совпадения.

# Al PartsFinder: демонстрация MVP



Слева — фото, загруженное клиентом или сотрудником. Справа — найденные кандидаты из нашей базы данных, отсортированные по степени схожести.

# Экономическая эффективность: ощутимые выгоды

2-3x

# Сокращение отказов

Al PartsFinder снизит отказы от заказов, повышая удовлетворенность клиентов.



## Рост скорости

Ускорение обработки запросов менеджерами, что приведет к увеличению производительности отдела продаж.



## Минимум ошибок на складе

Оптимизация работы склада за счет снижения количества ошибок новичков при сортировке.



## Увеличение выручки

Прямой рост выручки компании благодаря сохранению ранее потерянных заказов.

## Наша команда: движущая сила проекта



Адіїв подход - ключ к успешному внедрению, так как позволяет команде быстро реагировать на изменения в проекте на всех его этапах и эффективно адаптироваться. Гибкая методология Agile дает возможность постоянно пересматривать и корректировать планы, чтобы соответствовать текущим потребностям бизнеса. Это помогает минимизировать риски и обеспечивает своевременную и качественную реализацию проекта. Agile-подход фокусируется на ценностях, а не на жестких процессах, что позволяет команде быстро реагировать на изменения и адаптироваться к новым условиям.

## План реализации



#### Месяц 1: Данные и Модель

Сбор и предобработка обучающих данных. Разработка и тестирование первой (baseline) версии Al-модели поиска запчастей.



#### Месяц 2: MVP Интерфейс

Создание минимально жизнеспособного продукта (MVP) веб-интерфейса для демонстрации функциональности поиска по фото.



#### Месяц 3: Тестирование

Интенсивное тестирование MVP на реальных данных на складе и с участием ключевых клиентов. Сбор обратной связи.



#### Месяц 4: Пилотный Запуск

Пилотный запуск Al PartsFinder в одном из ключевых регионов для оценки эффективности в боевых условиях.



### Месяц 5: Масштабирование

Доработка и оптимизация системы на основе результатов пилота, планирование и начало масштабирования на все регионы.

## Риски и пути решения

٦

## Риск 1: Точность Embeddingпоиска

**Проблема:** Эмбеддинги могут путать визуально похожие детали, например, шестерни разного диаметра или подшипники.

#### Решение:

- Комбинировать embedding-поиск с уточняющей моделью (ensemble).
- Использовать YOLO для детекции и обрезки фона.
- Применять методы кластеризации и центроиды (FAISS + centroid vectors).

2

## Риск 2: Разнородность и качество фото

**Проблема:** Фотографии от клиентов/ сотрудников имеют разное качество, ракурс и освещение, что может приводить к ошибкам.

#### Решение:

- Обязательная предобработка: автообрезка, нормализация яркости/ контраста.
- Дообучение модели на «грязных» данных, приближённых к реальным фото.
- Применение аугментаций (blur, rotations, lighting shift) при тренировке.

3

## Риск 3: Скорость поиска в большой базе

**Проблема:** Рост базы данных (>50 000 изображений) может привести к увеличению времени отклика и задержкам при поиске.

#### Решение:

- FAISS с GPU-ускорением (IVF, HNSW индексы).
- Внедрение кэширования популярных запросов.
- Многоуровневый поиск: быстрый грубый поиск → уточняющий поиск.

## Стоимость проекта

٦

Разработка MVP

≈ 1–2 млн руб.

(1 месяц, команда из 5 специалистов)

2

Инфраструктура

**≈ 500 тыс. руб.** в год

(Серверы, хранилище данных)

Поддержка и Дообучение

**≈ 300–600 тыс. руб.** в год

(Обслуживание системы, улучшение АІ-модели)



3

## Дальнейшее развитие

## Дообучение ResNet50 на собственных данных

Полная база фотографий в размере 1.5 млн. фото позволяет выполнить дообучение нейросети, увеличив ее узкую специализацию и повысив точность.

## Предобработка фото (YOLO8 nano)

Предварительная детекция детали, центрирование и обрезка фона обеспечит повышение качества входных данных, что, в свою очередь, оптимизирует производительность приложения без увеличения нагрузки.

### Аугментации при обучении

Применение поворотов, шумов, изменение яркости/контраста позволит повысить устойчивость эмбеддингов к достаточным или не качественным входным данным.

## Интеграция с ERP/CRM

Бесшовная связь с существующими системами компании для автоматизации процессов заказа, учета и управления запасами.

### Автоматическая классификация

Идентификация и категоризация новых деталей при поступлении на склад, сокращая ручной труд и повышая точность учета.

### Мобильное приложение

Удобный доступ к поиску и управлению заказами с любого устройства для клиентов и сотрудников склада для еще большей оптимизации работы.

Расширение функционала Al PartsFinder планируемое в дальнейших версиях, для максимальной эффективности и удобства использования.

# Заключение: трансформация бизнеса с Al PartsFinder

Al PartsFinder — это не просто инструмент, это катализатор роста и оптимизации для вашей компании.



## Сокращение отказов

Снижение количества потерянных заказов в **2-3 раза** за счет быстрого и точного поиска.



#### Рост лояльности

Повышение удовлетворенности клиентов благодаря быстрому обслуживанию и отсутствию ошибок при подборе.



## Ускорение работы

Значительное ускорение процессов в отделе продаж и на складе, повышая общую производительность.



## Основа для автоматизации

Создание прочного фундамента для дальнейшей цифровизации и автоматизации всей логистической цепочки.

Внедряя Al PartsFinder, вы инвестируете в будущее своего бизнеса, обеспечивая его устойчивость и конкурентоспособность.