



Passionné de programmation web, je recherche de nouvelles opportunités pour développer mes compétences et contribuer à des projets innovants.

Mon parcours professionnel m'a permis d'acquérir une solide expérience, et je suis reconnu pour ma rigueur et ma capacité à collaborer efficacement. Prêt à relever de nouveaux défis au sein d'une équipe dynamique.

## SOFT SKILLS

- Résolution de problèmes
- Esprit d'équipe
- Communication

## HARD SKILLS

- Développement et programmation web :**  
Python, Angular, React, NodeJs, Django
- Base de donnée :**  
Mongodb, MariaDB, NoSQL
- Outils de développement :**  
Visual studio code, Npm, Pip
- Système d'exploitation :**  
Windows, Linux, MacOS
- Sécurité**  
OWASP, OSSTMM, Cryptographie, BurpSuite
- Versioning et environnement :**  
Git, Github, Docker, Condas
- Méthodologie**  
Agile, Scrum
- Conception & architecture**  
UML, Merise, Solid
- Langues**  
Français (Langue Maternelle), Anglais (A2/B1)

## CENTRES D'INTERETS

- Sport : basket, arts martiaux
- Jeux vidéos : *Stratégie, fps*
- Développement Web

## COORDONNÉES

- Vienne, France
- ncs.dev@hotmail.com

[www.linkedin.com/in/andy-ozdemir-942265273/](https://www.linkedin.com/in/andy-ozdemir-942265273/)

<https://github.com/Nocsyy>

<https://nocsyy.github.io/MyPortefolio/>

# ANDY OZDEMIR

Concepteur & développeur  
d'application fullstack

## EXPÉRIENCE EN DÉVELOPPEMENT

### Concepteur développeur Full stack

Septembre 2023 - Aujourd'hui

- Développement front-end & back end
- Optimisation des performances
- Analyser les besoins du client

## AUTRE EXPÉRIENCE PROFESSIONNELLE

### Conseiller en vente

Boulangier | CDD | Juillet 2022 - Août 2022

- Gérer les demandes des clients en les conseillant sur les produits.
- Orienter les clients vers les solutions adaptées à leurs besoins.
- Contribuer aux ventes additionnelles en proposant des services complémentaires.

### Technico-commercial

Axecibles Belgique | CDI | Février 2022 - Juin 2022

- Proposer des solutions digitales novatrices aux clients.
- Développer et entretenir un portefeuille client en augmentant les ventes.
- Assurer un suivi client régulier pour garantir leur satisfaction.

### Chef de rang

La Boucherie | CDI | 2019- 2021

- Gérer le restaurant et une équipe
- Former le personnel aux procédures et normes de service.
- Gérer les caisses et les commandes.

### Vendeur

Leroy Merlin | CDI | 2018- 2019

- Gérer les demandes des clients en leur offrant un service personnalisé.
- Orienter et conseiller les clients en fonction de leurs besoins.
- Assurer le facing et la mise en valeur des produits en magasin.

## CERTIFICATION

### Try Hack Me

Pre security

## FORMATION - DIPLOME

### Diginamic

Septembre 2023 - Juin 2024

Formation : Bac +3 *Concepteur et développeur Full Stack*

### Openclassrooms

Formation : Bac +2 *Développement web*

### Lycée Aliénor d'Aquitaine

Baccalauréat : *science technique management et de gestion*

Option : *système d'information aux organisations*

Mention : *assez bien*