

С# Стартовый

ПРОЦЕДУРНОЕ ПРОГРАММИРОВАНИЕ НА ЯЗЫКЕ С#

Сложность и воображаемые действия



Introduction



Александр Шевчук



OLEKSANDR SHEVCHUK

Has successfully completed the requirements to be recognized as a Trainer



MCID: 9230440



Тема урока

Сложность и воображаемые действия



Задание

Отмена скидки покупателям, купившим менее 100 кв.м. плитки, привела к обратному эффекту. Привыкшие к постоянной скидке, покупатели, перестали совершать покупки в тех объемах, которые совершали при наличии скидки. Прибыль упала. Отдел продаж решил вернуть скидку в 10% тем покупателям, кто купил менее 100 кв.м., чтобы таким образом, обратно привлечь таких покупателей. Также стало известно, что предприятие-конкурент, предоставляет скидку оптовым покупателям в 15%. Соответственно в отделе продаж принято решение начать предоставлять оптовым покупателям скидку в 20%, тем самым сделать цены более привлекательными для оптовых покупателей.

Требуется вернуть скидку в 10% для всех покупателей и предоставить скидку в 20% оптовым покупателям. Оптом считается покупка керамической плитки в объеме от 500 м.кв.

Это нужно сделать «на вчера»!

ПМ.



Задание

Наше предприятие выросло и вышло за пределы рынка своего региона, на рынок страны. Благодаря слаженной работе отделов маркетинга и продаж, оптовых клиентов стало гораздо больше. Оптовиков стали подразделять на крупных и мелких. С розничными покупателями стало работать не выгодно, так как объем розничных продаж составляет очень малую долю от общих продаж. При этом, на обслуживание розничных клиентов тратится время и грузовые машины оптовиков вынуждены ждать отгрузки на складе. Чтобы снизить количество розничных покупателей, для них отменили скидку, но пока решили не отказывать им в обслуживании.

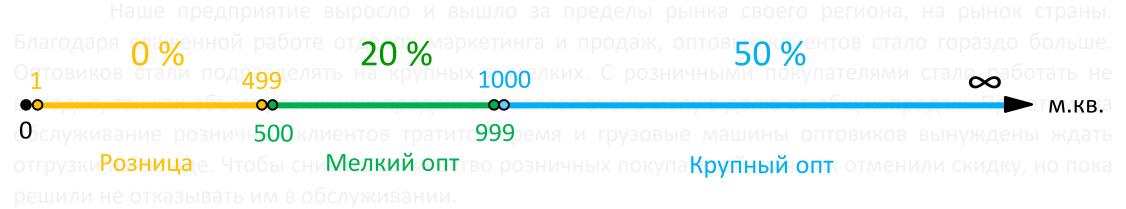
Был выработан объем минимальной партии закупки плитки — 500 м.кв. Этот объем считается мелким оптом и по нему предоставляется скидка в 20%. Для крупного оптовика, который покупает от 1000 м.кв., плитки, предоставляется скидка в 50%.

Требуется, начать предоставлять скидку в 20% мелкооптовому покупателю и предоставлять скидку в 50% крупнооптовому покупателю. А розничным покупателям скидку не предоставлять. Розничное количество: до 500 м.кв.

Это нужно сделать «на вчера»! ПМ.



Задание

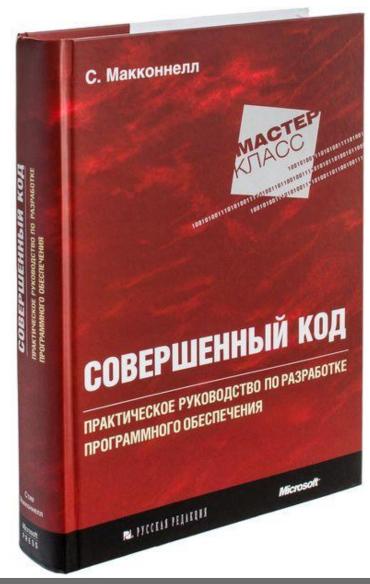


Был выработан объем минимальной партии закупки плитки — 500 м.кв. Этот объем считается мелким оптом и по нему предоставляется скидка в 20%. Для крупного оптовика, который покупает от 1000 м.кв., плитки, предоставляется скидка в 50%.

Требуется, начать предоставлять скидку в 20% мелкооптовому покупателю и предоставлять скидку в 50% крупнооптовому покупателю. А розничным покупателям скидку не предоставлять. Розничное количество: до 500 м.кв.

Это нужно сделать «на вчера»! ПМ.





ГЛАВА 15

Условные операторы

15.1. Операторы *if*

Стр. 346



Спасибо за внимание! До новых встреч!



Александр Шевчук





MCID: 9230440



Информационный видеоресурс для разработчиков программного обеспечения



