Para usar esse gancho você precisa pensar no **estado que o seu cliente está** e buscar mostrar para ele o **estado que ele pode chegar.**

É o famoso Antes e Depois, porém pensando na situação em que o cliente se encontra (e não só uma prova social ou algo do gênero).

Н	00	ks	
	OO	NO	

0	Já sonhou com	? (preencher com o	
	seu estado futuro)		
	 Ex: Já sonhou em conseguir escrever un 	na copy em menos de 5	
	minutos e fazer com que ela converta?		
0	Cansado de	? (preencher com o	
	estado anterior do seu cliente)		
	Ex: Cansado de ficar horas e horas escrevendo uma copy e ela não converter?		
0	Você está lutando para	_?	
	 Ex: Você está lutando para escrever uma 	a copy que aumente sua taxa	

- o Finalizar com:
 - Faça XYZ e GANHE XPTO!

de conversão?

- Substituir XYZ pela sua chamada para ação
- Substituir XPTO pelo seu benefício
 - Ex: Mande um direct pra mim AGORA e ganhe padrões de copy para você usar!

Hook 2: ter

Esse gancho o objetivo é você bater no que a pessoa **tem** e ao mesmo tempo já bater um pouco no sentimento que isso traz.

- Ter estado anterior é sentimento anterior...
 - o Por isso nós criamos o seu conteúdo
 - Faça XYZ e ganhe/aprenda/receba XPTO
- Substituições:
 - Estado anterior: pensar no que o seu cliente tem ou faz hoje
 - Sentimento anterior: como ele se sente tendo/fazendo o que ele faz hoje?
 - o O seu conteúdo: o que você criou pra ajudar ele?
 - Substituir XYZ pela sua chamada para ação
 - Substituir XPTO pelo seu benefício
 - Ex: Mande um direct pra mim AGORA e ganhe padrões de copy para você usar!
- Exemplo:
 - Ter que ficar criando copy todos os dias lhe deixa estressado e se sentindo pouco criativo?
 - Por isso nós criamos 3 templates para que você não precise mais pensar em estrutura e focar no que importa: a sua mensagem!
 - Mande um direct pra mim AGORA e ganhe padrões de copy para você usar!
- Hook 3: Sentir