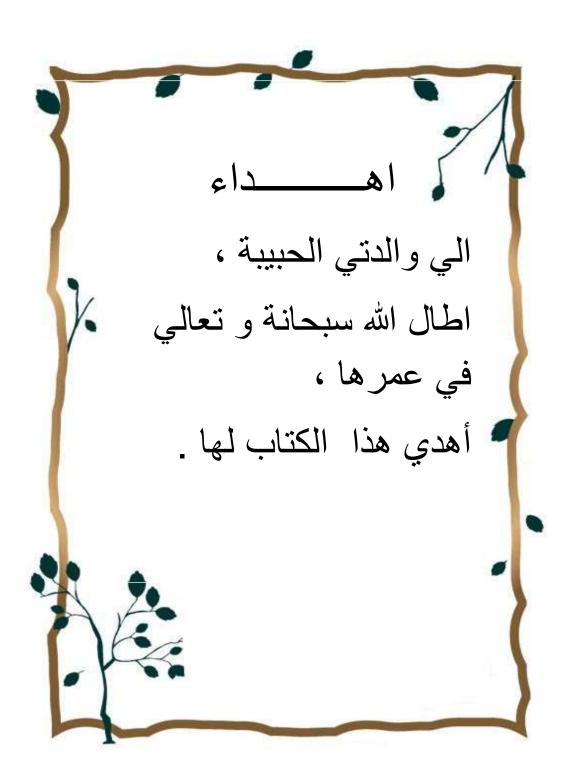


THE WAY TO LIFE CHANGE

### يستم اللَّهِ الرَّحْمَنِ الرَّحِيم



#### كلمة شكر و عرفان

الي كل من أسهم في بناء هذا الكتاب و ساعد علي نشره من قريب او من بعيد او حتي بكلمة طيبة جزاكم الله خير

حسن عبد الفتاح

#### المقدمة

قارئي العزيز أنت الأن قد دفعت ثمن هذا الكتاب او اخذتة من أحد اصدقائك او تقرأة من علي الانترنت و تفرغ من وقت لكي لتقرأة هذا الكتاب لتحصل على المعرفة التي بداخلة ،

أن هذا الكتاب حصيلة تجارب كثيرة مني و من بعض الاشخاص و بعض الكتاب و الشخصيات العالمية ، فبمجرد أن تقرأ هذا الكتاب بكل اهتمام و شغف ستنقل الي عقلك الباطن بشكل لا الرادي كل المعرفة التي ستجعلك تغير حياتك بشكل كامل و خيالي ، ولكن يجب أن تعمل علي ذلك بنفسك فليس الكتاب وحدة قادر علي ذلك ، يجب أن تتعاون معي لكي نستطيع تغير العالم بأسره ، لا تظن أن هذا صعب ، فبأمكانك أن تفعل ذلك ، فإذا فعل أي شخص ما انجاز أنا و أنت يمكن أن نفعله فقط نحتاج بعض الثقة و الصبر و الارادة و الطموح ، الشغف و المعرفة ، وكل ما ستحتاج اليه يوجد هنا ،

أنكار تغير حياتك لمن هذا الكتاب:

كنت قد بدأت بتدريب قلة قليلة من الناس ، في بعض المطاعم خدمة العملاء و تعليم بعض اصدقائي إستراتجية الحياة المتزنة ، كيف أن المصادر الخارجية تؤثر علينا إذا سمحنا لهم ، بذلك ،

لكن بعض من الناس يخبرني بعذر ما مثل هذة الاعذار المتكررة!!

- الله خصيتي ولا يمكن أن تتغير الله في الله في الله في الله الله في الله
  - هذا طباع الامور
  - لا يمكن تغير شخصيتي
  - \* الظروف هي التي تتحكم
- التغير لكل انسان القدرة على التغير
  - لقد تربیت علی هذا
  - الله لي أن اكون الله لي أن اكون

كان ردي في بعض الاوقات في يوم اخر ، عندما اري نفس الاشخاص ، في نفس الحياة الروتينية ، دون أي جدوي الي تغير اي شئ في حياتة السلبية الروتينية ، و اسأل!

#### ما هو عذرك اليوم ؟

متعب جدا! مشغول جدا! لست في مزاجك! مهما كانت كذبة التي سترد علي بها ، الي أي شخص يبرر عدم وصولة لهدفه ، سيكون السبب الحقيقي وراء ذلك هو أن الشئ الذي تريده ليس مهما بما يكفى بالنسبة لك ،

اعذر هؤلاً طبعاً علي اعتبار أن هناك مقاومة داخلية تمنع التغيير هذه المقاليمة موجودة داخل كل منا بشكل طبيعي

فالتغيير عموماً يصيبناً بالتوتر و العقل لا يستريح ، بسبب أنه شئ جديد ولا يوجد له ملفات داخلية قديمة يمكن أن يسهل عليه الامر الي يتعامل مع الاشياء الجديدة بشكل طبيعي ، لكن هذه هي البداية حين تبدا في اولي خطوات احلامك ' و تشعر بالتوتر اعلم أنه الطريق الصحيح ، لكن لن نستطيع التغيير الا إذا قررنا هذا ، و قررنا أن ننتصر على هذا الصوت الداخلي السخيف

6

أفكار تغير حياتك سأسالك سؤالا:

هل تجيد قيادة الدرجات النارية الى السيارات ؟

إذا كانت الاجابة بنعم ، فأنت لم تولد بهذه المهارة بالطبع لكنك اكتسبتها من العالم الخارجي ،

كي يتعلم هذا الشخص القيادة عليه أن يتغلب اولا علي هذا الصوت الداخلي الذي يحد من قدراتة ، علي التفكير و اخذ القرار ، وكي يسكت هذا الصوت عليه أن يؤمن أن تعلم القيادة شئ من الممكن و ليس مستحيلاً ، و أن يرغب جديا و يعتقد هذا ،

" تعامل مع احلامك كحالة طارئة و اجعلها حقيقة "

هل ترغب جدا في أن تطور و تغير نفسك ام تريد أن ترضى بما لديك ؟

مجال التنمية الذاتية ، و تطوير الشخصية قد غيروا حياة الملاين من مهارات القيادة و التواصل ، ادارة الوقت و كل هذه المهارات تدرس في دول اوروبا ، الى يومنا هذا ،

- ♦ هل تريد أن تتغير نحو الأفضل ؟
- المنابعة على تطوير شخصيتك ؟
- ♦ هل تؤمن بأنك تستطيع أن تغير العالم ؟
- ♦ هل تؤمن أنه يمكنك أن تصل الي كل ما تريد ؟
  - ♦ هل تؤمن بأن الاحلام تتحقق ؟
- ♦ هل أنت راغب فعلا في تغير ما لا يعجبك في نفسك ؟

#### لو كانت اجابتك بنعم ..

فأهلا بك بين دفتي هذا الكتاب،

فقد كتبتة خصيصاً من اجلك أنت.

" أعظم اكتشافات هذا القرن ، هو معرفتنا بأن الانسان يستطيع تغيير مستقبلة بمجرد تغيير اعتقادة ،،، " وليم جيمس اى

القاليل من التدريب المستمر سيجعلك شخص مجتهد و سيجعل منك شخص قدوة و ستشعر بكل فخر عندما تنظر الي الخلف و تري ماضيك الذي تخطيه الأن ستشعر و كانك أنجزت جزء كبير من حياتك ،

#### (قالیل دائم خیر من کثیر متقطع )

أن هذا الكتاب سيغير طريقة تفكيرك و سيعطيك بعض النصائح و العادات اللازمة للشخص الناجح ، و سيخبرك عن اهمية تحديد الاهداف و كيف تضع هدف لنفسك و كيفية الوصول اليه و مع الوقت اريد منك أن تترك لنا اثر إيجابياً إذا استطعنا أن نغير حياتك بعد الله سبحانه و تعالي ،

الأن اريدك علي الاقل أن تواظب علي قرأة الكتاب بعدد صفحات مناسبة لك كل يوم ولكن بشكل مستمر مثال .،

يمكن أن تقرأ صفحة واحدة كل يوم و طبعاً يمكنك أن تزيد ، الأن دعنا نبدا .،

الكتاب غير قادر أن يغيرك بشكل الذي تريدة الأ إذا سمحت له بذلك ، فأسمح بالمعلومات بدخول و بتغير حياتك بشكل يومي ،

#### الفصل الاول

# قوانين العقل الباطن الباطن

إذا كنت تود تغير شئ ما في صفاتك الي سلوكك فيجب أن يكون التغير من الجذور ، فالسلوك و العادات هي تنتج عن أفكار و معتقدات راسخة في عقلك ، كيف لك علمت أن النار إذا اقتربت منها تلسعك ، وكيف لك علمت أن إذا اشعلتها في فانوس أنارت لك ، وكيف علمت أن إذا اقتربت منها تشعرك بالدفء ، نعم كل هذه الاشياء تجارب قمت بها في يوم من الأيام ، كذلك الشئ نحو نفسك دورك الأن أن تجد الاشياء التي تكون لك عقبة و تحلها ، مثل الادمان و التفكير في الاخرين أكثر منك و الاهتمام بهم ، و السعي لأرضاء الناس ، الخجل ، الي اخرة من مشكلات ، دعني اسهل عليك الامر بمثال الشجرة

من الصعب أنت تقطف من شجرة برتقال تفاح فكل مرة تود ذلك ستفشل بكل تأكيد حتي و أن قطعت اغصانها ستنمو من جديد و تطرح برتقال اليس كذلك ، فمهما حاولت أن تغير سلوكك الي الافعال الناتجة منك فأنت تهدر الوقت و الجهد ، فإذا كنت تريد التغير حقاً غير جزور أفكار و معتقدااتك ، الأن

أن هذا الكتاب سيعلمك كيف يعمل العقل الباطن و كيف يمكنك اخضاعة لمساعدتك و لتغير حياتك بشكل كامل ، إذا كفانة ثرثرة وتعالى نبدا ،

راقب أفكارك لأنها ستصبح كلمات ، راقب كلماتك لأنها ستصبح أفعال ، راقب أفعال لأنه سيصبح سلوك ، راقب سلوكك ، لأنه سيصبح شخصيتك و طبعك ، راقب أنطباعك لأنه سيصبح مصيرك

فكرة = مصير

"الي بتشوفه عينك و الي بتسمعه اذنك بيكونوا ادراكك و أفكارك"

الي عايز اقوله هنا أن قوة الأفكار لها تأثير كلي علي حياتك أنت مثلاً اتعلمت أن لما حد يقولك "سلام عليكم ، بترد و تقول عليكم السلام "أنت عندك فكرة بكدا سمعتها الي شفتها في حد في الاول و بدأت تعملها نفس الفكرة بالظبط علي كل حاجة في حياتك أنت الي بأيدك تخليها حياة حزينة سلبية الى سعيدة إيجابيه بطريقتك للتفكير .

فلما تيجي تغير غير الجذور غير أفكارك غير ادراكك متغيرش السلوك الي هي الاطراف لأن مهما غيرتها هترجع الي زي بالظبط الشجرة لو بذرتها تفاح هتطلع تفاح مهما حولت تقطع الاطراف او تغير فيها هطلع برضوا تفاح.

.....

في اول ٧ سنين من عمرنا اتكون عندنا ٩٠% من معتقدتنا و قيمنا و أفكرنا و ثقفتنا زي طريقة كلامنا و الحاجات الصح و الخطأ و إيه

الحاجات المسموح بها و الي الحاجات المحظورة علينا نعملها زي أننا نلمس النار ، و نتكلم مع الي اكبر منا بدأدب و أننا ننام بدري عشان نصحي فيقين...

في دكتور اسمه "هلمستتر" قال : أننا من يوم اول ما اتولدنا لحد سن ١٨ اسنة اخدنا أو اتقال لينا اكتر من ١٤٨ الف رسالة سلبية مثل (لا تفعل ذلك – أنت غبي – أنت اهبل – عمرك ما هتعرف – هتفضل دايما فاشل – الخ..)

و قال كمان أن الرسائل الإيجابيه لو أنت محظوظ وا طلعت من أسرة احسن شوية يبقى ٦٠٠

المشكلة هنا تكرار الكلام مع الوقت يؤدي الي تصديقة و دا بيسبب ضعف في التقدير الذاتي .

زي مثلاً يا رتني كنت خلفت ولد كان نفعني عنك و من هنا تبدا المشكلة أن امها مش متقبلها تبدا تلبس زي الولد تتكلم زي الولد تتصرف زي الولد عشان تلاقى حد يتقبلها .

فتعتبر من اخطر فترات هي الفترة الاولي من العمر فلو أنت اب الي أنتي ام خلي بالك من كلامك و اسلوبك و الطريقة الي بتتكلمي بها مع اولادك ..

#### افکار تغیر حیاتک You Can:

كانت هناك موظفة تعمل سكرتيرة فكان لي زيارة مع مدير الشركة فسألتني سؤال كيف يمكنني أن ازيد مرتبي قولت لها تعلمي لغة جديدة و برامج أكثر و soft skills في المرة المقبلة في زيارتي . بعدها بفترة ، بعتت ليا رسالة ، علي صفحتي علي الانستجرام ، و بتشكرني فيها . قولت لها ، بعد ما شكرتها قولت لها .، "كل ما قيمة عقلك ذادت كل ما مرتبك زاد ، و كل ما بتعملي قيمة لنفسيك ، كل ما من الصعب الناس تقلل منك "

قارئي الكريم إذا علمت قيمة نفسك و قدراتك ستستطيع عمل أي شئ ممكن .

ف إذا كان شخص ما أنجز شئ أنا و أنت نستطيع أنا نفعله و أن لم يكن هذه تعتبر معجزاتك و أن تصبح اول شخص يفعلها .

مثل توماس اديسون من اخترع المصباح و خلد اسمه في التريخ الي يومنا هذا

#### " كن أنت التغير الذي تريدة في العالم "

أنت أفضل مخلوق عند الله سبحانه و تعالي أنت الذي سخر الله له العقل و قال و عزتي و جلالي ما خلقت خلقاً اعز عندي منك و الدهولنا هدية مخك فيه ١٥٠ مليار خلية عصبية عينك بتميز ١٠

مليون لون في الثانية الواحدة و غيرها من معجزات غير كدا انت بتستقبل من ٤ الي ٧ معلومات في الوقت الحالي ، لو عرفت تستخدم كل المعجزات دي صدقني هتقدر تحقق الي محدش عمله قبل كدا ! . دلوقتي اقدر أقولك إيه الي موقفك عن هدفك إذا كان في عزر اهم من حلمك و من هدفك ف يؤسفني أني أقولك هتفضل طول عمرك بتحلم بحلمك .

#### العقل الباطن:

تقريباً في اكتر من ٦٠٠ قانون للعقل الباطن الي العقل اللاواعي هنتعرف مع بعض علي اهم ٧ قوانين للعقل الباطن .

العقل الباطن بكل بساطة هو مخزن الذاكرة ليك كل شئ تفعل بتكرار اكتر من مرة بيتخزن عندك في الذاكرة و من ضمن مميزات العقل الباطن بس لو استخدمتها صح أن هو لا يميز الفرق بين الأفكار السلبية و الإيجابيه بالنسبة للعقل الباطن هو كل شئ صح.

خليني أقولك مثال ، لو أنت من محبين العربيات و بتحب موديل معينة مثلا زي المرسيدس ممكن تقولي بتشوفها كام مرة في اليوم (

لو عربية الي زي اله هوندا ممكن تقولي بتشوفها كام مرة في اليوم ( ) طبعا دا مثال ممكن تقول أنهى عربية أنت بتحبها .

اكيد العربية بتشوف المرسيدس كتيرة الي العربية الي أنت بتحبها اكتر و بتلفت نظرك علي طول اول ما بتمشي الي بتعدي من جنبك عكس أي عربية تانية .

طيب هل أنتي بتحبي لون معينة على سبيل المثال الكاشمير.

ممكن تقولي بتشوفيه كام مرة في اليوم علي فستان حد مثلا في الشارع في لون حاجة معينة () او أي لون أنتي بتحبه .

عكس اي لون ، علي سبيل المثال الاخضر كام مرة شوفتيه ( ) طيب أي النظرية هنا !!

عزيزي القارئ أنه عقلك الباطن يعمم لك شئ تحبة و تكررة أكثر من مرة فإذا كنت تكرر أنك متشائم و حزين و لا تحب الحياة فستري الحياة بلون الاسمر و و ستري الحزن و كل ما يحزنك حولك .

الأن تعالي معي نتعلم كيف نستطيع برمجه عقلنا الباطن لمصلحتنا.

اولاً علينا فهم قوانين العقل الباطن و كيف يعمل ،

اول قانون من قوانين العقل الباطن و هو:

#### " قانون نشاطات العقل الباطن "

و تعريفة بكل بساطة ، أن الفكرة التي تضعها في عقلك و تفكر بها و تكررها أكثر من مرة تتسع و تنتشر من نفس النوع فإذا كنت تفكر في شئ إيجابي ستري كل شئ من نفس نوع الفكرة الإيجابيه و ينتشر من نفس النوع فإذا فكرت في سيارة تحبها ستبدا بملاحظتها في كل مكان و إذا فكرتي في لون معينة و تكرريه أكثر من مرة ستريه في كل مكان و إذا فكرت بأن كل البشر كلهم سيئون ستري كل الناس سيئة حتى لو كان اقرب الناس اليك ، ف احذر كل فكرة تضعها في مخك حتى و أن كانت بسيطة و كن حذراً أكثر مما تقوله لنفسك و تكرره لنفسك فأنك عندما تقول ال أنا تؤثر على (مكان - زمان - و كل الأفكار -و كل طاقتك ) فعندما تقول أنا فاشل سيترجم عقلك اللاواعي أنك في كل مكان فاشل و في كل زمان و موقف و حدث و سيجعلك تشعر بأحساس سلبي و ضعف ذاتي مع التكرار و أنت لا تشعر .ف احذر لما تقوله لنفسك دوماً

ثم نأتي للقانون الثاني و هو:

#### " قانون التفكير المتساوي "

و هذا القانون يجعلك تلاحظ كل شئ من نفس النوع ، فلو كنت بتفكر في فكرة معينة تتسع و تنتشر من نفس النوع ثم يأتي لك بما يشابها من كل مكان ،

لو أنت مضايق من شخص معينة يبدا التعميم هنا من كل حاجة من نفس النوع و في كل مكان و في اكتر من شخص ،

ذات مرة كنت معي أحد اصدقائي نتناول الفطور في مكان هادئ و قال لي أنظر تلك العصفور الي علي الشجرة فقولت له أين !؟ قال تلك العصفور التي علي تبني بيت لاولاًدها فبدأت اركز ثم لاحظت العصفور و بعد قاليل لاحظت ٣ اخري و بعدها ادركت أنهم أكثر من ذلك وجدت أكثر من ١٠ ثم لاحظت أن معظم من في داخل الشجرة عصافير و كانوا بألمئات ادركت وقتها قانون التفكير المتساوي عندما تبدأ الفكرة بداخل مخك بالانتشار و بدأت بالتركيز و كررت نفس الفكرة أي شئ من حولك من نفس النوع إذا كنت تفكر في الاشخاص الناجحون ستلاحظ فقط في حياتك الاشخاص الناجحة من نفس نوع تفكيرك مثال بيل غيتس و ستيف جوبز و غيرهم من الاشخاص و إذا كنت تفكر بلغناء ستلاحظ كل من هم يغنون من نفس النوع الذي تحبة .

ثم بعد ذلك نأتي بالقانون الثالث و هو:

#### " قانون المراسلات "

يقول هذا القانون: أن العالم الداخلي هو السبب في العالم الخارجي، و من هنا نتوقف قليلاً عند أية من كلام الله سبحانه و تعالي عندما قال.

" أن الله لا يغير ما بقوم حتى يغيروا ما بأنفسهم "

ف مثلاً الشخص المتعصب إذا غيرنا له مكان العمل و الاصدقاء و كل شئ حتى إذا وضعناه في بلد اخر سيظل يتعصب .

#### عزيزي القارئ ،أنت بداخلك

- التقدير الذاتي
- و الصورة الذاتية
- و المثل الاعلي الذاتي
  - و الحكيم الداخلي
    - و تحقيق الذات

ف لو جيت تدور علي التغير لازم يكون من جواك ،

ممكن بفكرة واحدة تغير حياتك كلها . لأن الفكرة تتسع و تنتشر من نفس النوع .

تفتكر لو جبنا برتقالة و عصرناها تفتكر هتنزل عصير أي !.؟

اكيد مش هتنزل عصير تفاح هتنزل برتقال ، أي حاجة في الدنيا لو عصرناها هتنزل الي جواها

تفاح هينزل تفاح برتقال هينزل برتقال،



و أنت لو عصرناك هتنزل الى جواك .

معني كدا أن أي حاجة بتفكر فيها بتسبب العالم بتاعك الخارجي ف أنت المسؤول عن نجاحك الي فشلك متقولش هم الي خسروني هم الى فشلونى

هم هم "أنت المسؤوال عن عقلك اذن أنت المسؤول عن حياتك "

"اعرف أن اراء الناس لا تدل عليك و لن تدل عليك الا اذا أنت سمحت به "

محدش في الدنيا يقدر يحسسك أي احساس من غير إذنك أنت الي بتقرر أنت الي بتقرر المتي الرأي دا ملوش أي اهمية ليك و أنت الي بتقرر تتعصب او تضايق او تكتئب .

كان في مرة امرأه سألتني جوزي كل شوية بيقولي يا غبية لدرجة أني صدقت أني فعلا غبية فقولتلها طيب مش ممكن تكوني موتوسكل فستغربت و قالت اكيد لأ !؟ قولتها اشمعنا دي لأ ، و صدقتي التانية . لو سمحت لحد بدخول بأفكار الي مخك اصبح هو المتحكم فيك خليك دايما عارف أن القيم و المعتقدات و المبادئ بيتخزنه عندك في الملفات العقالية و مع التكرار تصبح تكيف عصبي و يؤدي الي سلوك و تتعامل به مع العالم الخارجي . عن طريق العين ، و الأذن

فكل الي تشوفه عينك و يتكرر و كل الي تسمعه ودنك و تحط معاه احاسيسك و مشعرك يتكون عندك ملف عقالى له .

ف احترس مما تشاهدة و مما تسمعه و اجعل علي كل منهما فلتر و كن أنت المتحكم في حياتك و تقودها نحو النجاح .

اجعل عالمك الداخلي متزناً لكي لا يؤثر بك العالم الخارجي لأنك ستكون متزن في حب الله سبحانه و تعالي عارف قيمتك عند الله سخر لك السماء و الارض و ما بينهما سخر لك الشمس و القمر و جعلك أفضل مخلوق و عندما خلق المخ قال " و عزتي و جلالي ما خلقت خلقاً اعز عندي منك " و ادهولك هدية لازم تكون عارف قوتك خلقت خلقاً اعز عندي منك " و ادهولك هدية لازم تكون عارف قوتك الداخلية التي لا حدود لها عارف بالظبط أنت مين و عارف أنت رايح فين و عارف كويس أنك تقدر تنجح و ثق تماماً أن اراء الناس لا تدل عليك و لن تدل عليك .

فلوحد قلك أنت غبي و قبلت كدا و صدقت و دخلت جواك القيمة دي لما تمشي في أي حته او تقعد في أي مكان و سمعت كلمة غبي هتاخد الكلام لنفسك و لو قاعد في اجتماع وحد اتكلم عن الغباء هتحس أن الكلام ليك . يبقي كدا عالمك الداخلي في خلل في قانون المراسلات ضعيف و عايز يتظبط. زي ما شرحت ليك فوق .

نيجي بقي للقانون الرابع:

#### " قانون الأنعكاس "

و تعريف قانون الأنعكاس هو : أن العالم الخارجي - يثبت او يظهر العالم الداخلي .

بمعني أن أنت لو جواك التسامح الي لو أنت شخص بتعرف تسامح لو حصلك أي موقف ديقك هتسمحه.

لو أنت شخص شكاك من جواك و ظهر ليك أي موقف في الشغل او في البيت هتشك فيه وهيبان على سلوكك.

لو أنت شخص بتعرف تحل المشكلات و طلع ليك أي مشكلة هتعرف تحلها في اسرع وقت ، قيس علي النظرية دي أي موقف يحصل

الهنود الشرقين: العالم الخارجي لا يؤثر في الانسان أنما يظهر ما بي داخله.

#### موقف سلبي

مثل

لو أنت مش بتعرف تسامح دا برضوا اللي هيطلع ، لو أنت بتعرف تهدي اعصابك دا برضوا اللي هيطلع

لو أنت بتعرف تسامح دا اللي هيطلع ، لو أنت بتتعصب دا اللي

هيطلع

قانون الأنعكاس مش بيعرفك نفسك و بس لأ دا بيعرفك الناس الي حواليك و اسلوبهم و طريقة تفكيرهم و حياتهم بعد ما عرفنا بعض قوانين العقل الباطن تقدر دلوقتي تعدل حياتك و تبدل الأفكار السلبية بالإيجابيه و تقدر كمان تغير حياه ناس كتيرة من حواليك لو أنت عرفتهم القوانين دي الي اديتهم الكتاب دا عشان يغيروا حياتهم هما كمان و تذكر الدال على الخير كفاعله .

بكل بساطه أي حاجة تفكر فيها و تدخل جوه ادراكك اصبحت جزء منك .فخلي كل الي يخش مخك أفكار إيجابيه و افتكر دايما أن مفيش حاجة اسمها مستحيل طالما أنت مؤمن ب الله سبحانه و تعالي و مؤمن بنفسك متخفش هتنجح يعني هتنجح كل الناس الي بدئوا من الصفر او اقل من الصفر كمان كلهم كانوا مؤمنين بنفسهم و نجحوا و حققوا كل الى نفسهم فيه كمان .

العصبية: بتفقد وقتها تركيزك و مش بتخليك تعرف تتكلم و ممكن تقول كلام خارج عن اردتك و تفقد سلوكك و تفقد اهم جزء الجزء الروحاني ممكن في اشد وقت العصبية تخرج عن دينك .

خليك دايما عارف أن مفيش أي شئ في الدنيا يستاهل أنك تتعصب حتى لو كانت مراتك . خد كل شئ بنحو الهزار و حاول تمتص غضب الي قدامك و لو مقدرتش امشي و تعالي في أي وقت او اتكلم معاه . في وقت العصبية العقل العاطفي هو الي بيشتغل . و دا وظفتوا ييدافع ييهاجم (دفاع ، هجوم ) مش بيفكر فلو أنت بتتكلم مع مديرك و اتعصب الي على صوته طبيعي جدا أنت هتتوتر و مش هتعرف ترد ولا تلاقى معلومات ترد بها زي مثلا و أنت داخل الامتحان و اتوترت و بتدور على أي معلومة تكتبها و تبقى عارف أيجابة السؤال و مش فاكرها . عشان العقل العاطفي شغال . و لما تخرج برة الامتحان تفتكر كل حاجة بس خلاص الوقت فات . نفس الشئ بالظبط فلما تيجى تتعصب او تتوتر خد نفس عميك بطريقة ١٠ ، ٤ ، ٨ خد النفس على العدد ٨ و احبسه داخل الرئة لمدة ٤ ثوانى و خرجه مع كل الأفكار السلبية على ١٠ ثواني لمدة ١٠ مرات لحد ما تلاقى جسمك كله في استرخاء تام و أنت بتمارس العادة دى فكر في شئ أنت بتحبوا و لو أنت في الامتحان قبل ما تخش اكتب أي حاجة أنت تعرفها او اكتب اسمك و مع التنفس و أنت بتخرج التوتر هتلاقي العقل التحليلي

الي فيه كل المعلومات بيشتغل و وشوية شوية تلاقي كل التوتر خرج منك و كل العصبية خرجت منك .

نيجي بقي للقانون الخامس.

#### " قانون التركيز "

قانون التركيز: أن أي شئ تركز عليه يأثر علي احاسيسك و علي سلوكك و نتيجك يعمل ٣ حاجات.

الغاء ----- تعميم تخيل

ساعات كتيرة بنسرح في شئ معينة و يجي حد يتكلم معانا و منخدش بالنا و لدرجة أنه ممكن ينادي علينا و منسمعوش ، هو دا قانون التركيز بتخلي تركيزك كله في شئ معينة يروح المخ يعمم كل حاجة عن الجزء دا و يخليك تتخيل نفسك معاه في المستقبل و يلغي كل شئ تاني حوالية زي بالظبط لما بتسرح في شئ معينة بيلغي كل الي حواليك حتى لو كنت قاعد وسط ، ٢ شخص .

بسبب قانون التركيز بيحصل ارتباط بيحصل طلاق بيحصل فشل بيحصل نجاح بيحصل حاجات كتيرة ممكن منخدش بالنا منها .

ف أنت ممكن تلغي سعادتك و تعمم تعاستك و و تعيش جوه اليهام و حزن مبين و محبوس جوه شوية أفكار سلبية و مخك يلغي ليك كل حاجة حلوة باردتك أنت و علي حسب طلبك أنت و يخليك تتخيل كل شئ قدام من نفس النوع ،

الي ممكن برضوا تلغي تعاستك و تعمم سعادتك و تركز بس علي كل حاجة حلوة و تبدل كل الاحاسيس السلبية الهلكانة و تعيش بكل حرية و قوه و طاقة إيجابيه و تحقق كل هدف نفسك فيه بسبب برضوا نفس القانون تركز علي الاشياء الإيجابيه و مخك يعمم ليك كل شئ إيجابي و و يلغي كل شئ سلبي و مش بس كدا يبعدك عن أي حاجة سلبية و يخليك تنفر منها كمان.

مرة كان ٢ صحاب خرجين يتعشوا برا حصل بنهم اختلاف فواحد مشي راح ، المخ عمم له كل شئ سلبي من نفس النوع من اول ما عرف الشخص دا كل شئ سلبي عنه بس و قرر أنه ميعرفوش تاني بسبب اختلاف بسيط ، راح الشخص التاني كلموا وقالوا أنت مشيت ليه دا سوء تفاهم مش اكتر تعالي حقك عليا أنا اسف راح المخ فوراً عمم له كل حاجة حلوة بس من جديد و لغي كل حاجة سلبية و رجع تاني عشان يتعشوا مع بعض .

مرة كان ٢ متجوزين و حصل بنهم اختلاف و طلعوا قرار أنهم لازم يطلقوا بعد جواز ١٠ سنين ، فلما قعت مع كل واحد من الاتنين الراجل قال أنا معرفش إيه الي حصل خلانه نوصل لكدا و مش شايف اي تفسير واضح يخلينا نطلق كل الي حصل حاجة تفها اوي أننا كنا عايزين نغير لون الحيطة بس . و حصل اليي حصل ،

و لما سألتوا أنت بتحبها قالى جداا دى ام عيالى و عشنا مع بعض اكتر من ١٠ سنين يعني حتى لو مش بحبها اكيد افعله عليها و اكيد مش هقبل أن حد تانى يخش بيتى او يربى عيالى غيرها . قولتلوا طيب إيه اخبار التعامل معاكوا في البيت وسط العيال الى حتى لوحدكوا قالى كل احترام و تقدير دا حتى لسه عاملين عيد ميلاد جوزنا من كام يوم بس و الامور مستقرة كل حاجة تمام و من هنا اتأكدت أن المشكلة من عنده هو لأنه مخه معمم له كل حاجة حلوه حتى مذكرش أي شئ سلبى من اول جوازهم لحد النهارده بس الامور بتختلف لما قعدت مع الطرف الاخر مدام " منى " و اول ما بسلم قالت بص بقى مهما عملت و مهما قولت أنا مش هعيش مع الشخص دا تاني فالاحسن امشى لأنى مش هسمع أى كلمة ، اتضح هنا أن الموضوع في تراكمات و تعميم لكل شئ سلبي و المشاكل عندها من اول الجواز و دا الى اكتشفتوا من اول ما بدأت الكلام معاها بعد ما هديت شوية ، و بدأنا نتكلم و قولتها طيب خلينا نتكلم شوية من باب الفضفضة و لو الامور متحلتش هنشوف حل تانى . فقالت (كل حاجة غلط كل حاجة فوق دماغى أنا مش عارفة اعمل أيه مش بيقعد معايا و لا بيقعد مع العيال و بنخرج مرة في الشهر حتى يوم عيد جوزنا مش جبلى الهدية الى أنا عايزاها و يوم فرحنا مامتوا مش قالتلى الف مبروك و عمره ما قالى اكلك حلو ابدا ولا حتى شكرنى على المجهود الى بعملوا طول اليوم ) نلاحظ هنا أن قانون التركيز لما بيشتغل على شخص بيجيب كل شئ سلبي من

اول ما بتعرف الشخص لحد الأن في كل شئ سلبي بس و بيولد الحاسيس سلبية و لأن المشاعر وقود الانسان و بعد كدا بيولد نتائج و النتائج بتولد الواقع الي هما وصلوا له ، تفتكروا هنا ايه الفرق بين الاتنين

الحبيب	علي	صلي	طیب	قولتلها	75	قائتلي	ابنها	•		
										علالله عليه م

قولتلها امتي اخر مرة قائك فيها حضري الاكل ، قالت إمبارح قبل ما ييجي من الشغل ، و قولتلها هل في مرة بتخرجوا في نفس المكان كل شهر قائت لأ قولتها طيب ممكن تحكيلي كدا اخر خروجه رحتوا فين قالت روحنا وسط البلد باول و اتعشينا برا قولتلها هل تفتكري كنتوا لبسين إيه قالت اه كويس كنت لابسة فستان درجة من الكاشمير و هو لابس قميص و بنطلون قولتها هل حصل حاجة ضيقتك في اليوم دا قالت لأ خالص دا حتي كنا بنلعب مع محمد في الشارع و كان اليوم ظريف اوي سألتها هل قائك كلام حلو في اليوم دا فبتسمت و سكتت ، أنها مدام مني هديت خالص بعد ما كانت مكنتش عايزة تسمع ولاكلمة أنها مدام مني هديت خالص بعد ما كانت مكنتش عايزة تسمع ولاكلمة

و كان كل هدفها أنها تطلق و بس فدا درس كل اتنين متجوزين اوعي يفلت لسانك و تتعصب و تاخد القرار لأن العصبية هنا بتخلي العقل العاطفي يشتعل و دا مش فيه افكار او معلومات دا بهاجم او يدافع فلما بتاخد القرار بالظبط اكنك ضربت طلقة في حياتك و أدمرت و أنت مش واخد بالك ولا حاسس بالوقت الاصعب الي هتعيشوا بعد كدا.

فلما قولتلها عيد جوازكوا الاخير كان بنكوا أنتم الاتنين ولا عزمتوا حد قالت لا احنا الاتنين بس و كان اليوم حلو جدا حتي لسة في جزء من التورتة في الثلاجة هجبلك منها ،،فقعدنا شوية لحد ما رجعت و دوقت التورتة قولتها تفتكر لو اطلقتوا هل أنتي ضامنة راجل يعمل كل سنة عيد جوازكوا مفاجأه و تخرجوا علي الاقل كل شهر مرة في مكان شكل ويقولك كلام حلو من الوقت للتاني وعمره ما مد ايدوا عليكي او قالك كلام يجرح او حتي يعمليك معاملة مش مهذبة ، سكتت كدا شوية وضحكت وقالت طبعا لأ دا جوزي حبيبي بس .... قولتها بلاش كلمة بس لأن الكلمة دي بتلغي كل حاجة حلوة بينكوا و بتركزي بس في السلبيي

خليني أقولك أن لو كان اكلك مش حلو مكنش اتصل بيكي و قال جهزي الإكل قبل ما يرجع من الشغل و أن لو كان عارف الهدية الي أنتي عايزاها كان جبلك احسن منها او أن سوء التفاهم بتاع مامتوا اكيد بسبب أنشغلها في الفرح ، فسألتها اخر سؤال ؟

هل! تسمحي أن الراجل دا يتجوز حد غيرك ، قالت طبعا لأ و اكيد هو مش هيعمل كدا ، و قالت أنا بجد مكنتش عارف عملت كدا ازاي شكراً بجد يا دكتور علي الزيارة دي .

لاحظ هنا أن لما اتبدل الادراك من سلبيي الي إيجابي كل شئ اختلف لما لفيت الادراك هنا من اشياء إيجابيه و شوية شوية لحد ما المخ بدأ يعمم كل شئ إيجابي اختلف الامر تماماً ١٨٠ درجة و مش بس كدا اتمسكت بجوزها اكتر بمجرد ما المخ كله اتعمم بأفكار و مواقف إيجابي و دي تجربة تانية عن قانون التركيز بمجرد بس اختلاف الأفكار من سلبي الي إيجابي ف خلي دايما الأفكار الي في مخك إيجابيه ،

#### قانون التركيز:

بمجرد ما بتركز علي شئ بتحكم عليه و بعدها هتشعر به هيولد سلوك بسبب المشاعر هي وقود الانسان و بعد السلوك يسبب نتائج الي هي عبارة عن الواقع العقل البشري مش بيعرف يركز غير علي شئ واحد بس في وقت واحد فخلي تركيزك بس علي الحاجة الي أنت عايزها لو ركز المخ هيلغي كل حاجة و يعمم الجزء دا بس عشان تعرف تفكر فيه كويس و يخليك تشعر و تحس به و يخليك تتخيله علي خط زمنى مستقبلي

فا أنت ممكن تلغي تعاستك و تعمم سعادتك و تلاقي الدنيا في منتهي الجمال و الروعة ،

و ممكن تلغي سعادتك و تعمم تعاستك و تلاقي نفسك مش طايق نفسك – فخد بالك كويس قانون التركيز و بما أن أنت فهمتة هتعرف تسنخدمة صح لمصلحتك و يخليك تلغي السلبيات و تتعلم منها كمان و تحولها لمهارات و تبني قدرات و تقدر تبني مستقبلك و حياتك الجديدة و تعمم كل شئ إيجابي غير كدا هتلاقي كل دا بيشتغل ضدك .

#### " قانون التوقع "

قانون التوقع: أن أي شئ تتوقعة باحاسيسك ينجذب اليك من نفس النوع.

قارئيي الكريم بعد أن تعرفنا أن الإفكار لها سبب في التأثير بشكل كبير في حياتنا و في الحاضر و المستقبل ، اري أنك الأن تفكر و تقول أن الله هو من يحدد لك المستقبل و هو اعلم بكل شئ اليس كذلك !؟ نعم بكل . تأكيد اتفق معك ولكن الله قال أيضاً (تفائل بالخير تجده) و هذا ما اريدك أن تسير عليه أن تجد الخير في كل مكان أن تري كل

شئ امامك إيجابي و جميل و واضح و اريدك أن تخطط لمستقبلك بشكل أفضل و أن تقبل علي الحياة من جديد و أن تطرق باب النجاح بكل قوة فان النجاح لا يأتي للشخص الفاشل النجاح فقط يأتي لمن يريدة و من يعمل لأجله و الفشل فقط يأتي لمن يجلس فقط و ينتظر النجاح أن يأتيه ، نعم هناك اشخاص الأن تقرأ هذا الكتاب و تقول أنا لا علم لي بما في المستقبل ولا استطيع تغير فيه شئ أنه من عند الله ، اتفق معك أيضاً ولكن دعني اخبرك قصة ، هناك شخصان واحد يجتهد علي نفسه طوال اليل و النهار و يتوكل علي الله و يدعوه بالأفضل دائما و يطور و يحسن من نفسة طوال الوقت و الثاني يعمل أيضاً ولكن يذهب للعمل و يعود للمنزل و ينام وهكذا حياتة و أيضا يدعوا الله بتغير ، ( ماذا تعتقد من وجه نظرك من منهم مستقبله أفضل ) . بلا شك الاول !

صديقي ربنا سبحانه و تعالي قال (أن الله لا يضيع اجر من احسن عملاً) فأعمل و اجتهد و طور من نفسك دائما ولا تدع النجاح يفر من يدك كمثل أي شخص عادي فأن التميز هو من يجعلك ناجحاً دائماً

و أيضاً ربنا سبحانه و تعالى قال و (ولتنظر النفس ما قدمت للغد ) يعني أنت من يحدد مصير مستقبلك بيدك اما أن تكون من ٩٠% من الاشخاص الفاشلين الذين يلقون يبررون كل شئ لجهلهم بأنفسهم الي أن تكون من أكثر ١٠% الناجحون الذين لا يبالون بأي من

التعثرات و العقبات و الذين يؤمنون بأن الله لا يضيع أجر من احسن عملاً ،

إذا قارئي الكريم ابدأ الأن بتغير أفكارك ولا تدع كمان لأي فكرة سلبية في مخك ابدأ

و حول ماضيك الي مهارات تستطيع الأستفادة منها و تحويلها لأفكار بنائة و قدرات تساعدك في تحدياتك الجديدة.

إذا فإن قانون التوقع لازم تتوقع كل شئ إيجابي في الحياة لكي تحصل إيجابيات الله سبحانه و تعالي بعد كدا تتوقع الإيجابيات من نفسك ثم الإيجابيات من الناس الي حواليك ، خليني أقولك أن أكثر من 97% من التوقعات السلبية الي بنقولها لنفسنا مش بتحصل و أن ٧% بس منها الي مش بنعرف نتحكم فيه زي مثلا الموت و الجو حاجات خارجة عن اردتنا . خليني أقولك على قصة ما،

كان في موظف اسمه كريم في مرة مديرة طلب منه اول ما يخلص اجازته يجيلوا علي المكتب بدون أي تفصيل كريم بعد ما عرف فضل في قلق شديد فضل يفكر هو عايزيني لي هل أنا عملت شئ غلط هل هترفد هل هتجذي و فضل يفكر بطريقة سلبية طول فترة الاجازة و فضل قاعد بين اسرتة في قلق شديد النوع دا من الناس منتشر جدا و لو أنت واحد منهم ، ابدأ فورا غير الفكرة دي من مخك و لو مش عارف ازاي كمل معاية القصة للاخر ، كريم لما خلصت الاجازة و جه اليوم الي

هيروح فيه الشغل زوجتة فضلت تواسية لدرجة أنه مكنش عايز يروح الشغل و نزل من غير فطار و في حالة شديدة من عدم التركيز لدرجة أنه كان هيعمل حدثة و هو ماشى فى الطريق خلى بالك هنا قارئى العزيز أنه كريم مخلى عقلوا كله مركز على القلق و الموضوع الى مديره عايزه فيه ، المخ مش بطبيعتة مش بيعرف الصح من الغلط و عارف أن أي حاجة بتفكر فيها بحسب القوانين الى زكرناها فوق كل شئ تفكر فيه صح فبيشتغل عليها و بيوضحها في كل حاجة في حياتك عايز قلق هيخلي كل حياتك قلق عايز سلبيات كل شئ هيبقى سلبى ، و بعد ما كريم وصل الشركة و سلم على زميلوا بكل رعشة و هما مستغربین حالتة و شکله الشاحب و مستغربین کریم جدا و بیسئلهم محدش يعرف مستر خالد عايز منى أيه !؟ رد حد منهم و قال لأ للاسف بس هو لسة مجاش و لما وصل مستر خالد مكتبه طلب كريم لمكتبه و لما دخل كريم و هو بكل خوف و رعشة . قال مستر خالد :

"كل سنة و أنت طيب يا كريم النهاردة عيد ميلادك و أنا كنت اول واحد حابب يقولك كل سنة و أنت طيب و بهديك الهدية دي "،

عارفین کریم حصل فیه أی !؟

اغمي عليه و بعد ٣ أيام فاق من الغيبوبة و زوجتة بتسألة إيه الي حصل !؟

تفتكروا أن كريم لو كان بعد ما عرف أن مديره عايزة بعد ما يخلص اجازته و فكر في شئ إيجابي زي مثلا أنه هيترقي او هيزيد مرتبة الا أنه هياخد علاوه زيادة كان إيه الي ممكن يحصل علي الاقل كان هيقضي اجازته بمنتهي السعادة مع مراتة و اولاًدة و هيروح شغلوا و هو مبسوط جدا و هيسلم علي زملائة و هو في حالة رائعة .

كريم هنا كام ممكن يقتل نفسة من غير ما يحس بسبب تفكيره السلبي هنا زي ناس كتيرة ممكن تقتل نفسها من غير ما تحس التفكير السلبي هنا لما بيظهر مع الخوف بيزود نسبة تدفق الادرينالين في الجسم و بيخلي ضربات القلب اسرع بكتيرة من الطبيعي فممكن جدا الشخص السلبي يجيلوا سكتة قلبية و سمعنا عن دا كتيرة ،

خليني أقولك قارئي الكريم: لما بتفكر في المستقبل بطريقة سلبية وبتخلي مخك يروح هناك و يجيب احاسيس سلبية و مواقف سلبية وتعيش نفسك في اليهام مش هتحصل و ممكن تلغي حاجات كتيرة مهمة بسبب التفكير دا، و ۹۰% منها مش هيحصل " و لسة مجاش و جبتوا عندك في الحاضر أن الله لا يضيع اجر من احسن عملا "

طيب تعالي أقولك لو فكرت في نفس الشئ بس بطريقة إيجابيه

هتلاقي نفسك حسيت بأحساس مختلف هتنام مبسوط و هتكون في اروع حالاتك بل العكس هتستني اليوم دا يجي و بكل شغف عشان الاحساس الرائع دا يكبر،

اتعمل بحث في كلية الطبي في سان فرانسيسكوا في سنة ١٩٨٦ – أن اكتر من ٨٠% من الأفكار الانسان السلبية تسبب اكتر من ٧٠% من الامراض زي (صداع نصفي – اكتئاب – احباط – قرحة – سكتة قلبه – جلطة و ممكن توصل لحد الكانسر ) يعني الأفكار السلبية مش هتدمر بس حياتك لأ هتمرضك كمان . خليني أقولك أن التوقع الإيجابي هو بمثابه ، ٥% من التغير .

تفائلوا بالخير تجدوه .

و لو لسة مسر علي أنك تفكر بطريقة سلبية و شايف هنا بقت عادة بالنسبة لك و شايف أنك مش هتقدر تغير حاجة ،

خليني اسألك سؤال.

	?.!	تعالي	٠ و	حانه	u	لبر	من ر	<u>'ک</u>	هيقربا	دا	سلبي	11	تفكيرك	هل ا
•••••	••••	•••••	•••	••••	••••	?!	فك إ	نهد	صلك	 هیو <sub>ا</sub>	ملبي	الس	<u> غ</u> کیرك	هل ت
•••••	?.!	ىتغلة	٠ تت	سك	، نف	الي	شغل	Ш	صلك	هیو	ىلىية	الد	<b>فكيرك</b>	هل تا

هل هيخليك تتجوز البنت الي نفسك تتجوزها و الشقة و الفرح الي نفسك تعمله بنفسك!.؟

.....

هل التفكير السلبي هيخليك مبسوط !.؟

.....

هل هي دي السعادة بالنسبةلك! ؟

••••••

خليني أقولك أنك لو لسة بتتوقع بطريقة سلبية مش هتنجح التوقع يأتي بعده علي طول الأنجذاب الي يتحدف في الدنيا بيعود عليك من نفس النوع عايز تحدف حب هيرجعلك حب عايز تبعت غل هيرجعلك غل ف مفيش حاجة هتتغير غير لما تغير أنت الي جواك عايز الناس تحترمك ، تحبك ، تقدرك ، تتقبلك ، لازم تبدا أنت الاول لو أنت عايز تبقي كدا لازم تبادر بكدا ،

عارف أن هييجي في دماغك دلوقتي و تقولي أنا بادرت كتيرة و بدأت أنا الاول و مختش من الناس غير التراب و قلة الحيلة ،

قارئي العزيز مش عايزك تفهم غلط أنت لما بتدي بيعود عليك بس من مكان تاني و في وقت تاني خالص و ممكن كمان من شخص تاني عن طريق ربنا سبحانه و تعالي خلي بالك و اعرف أنك لما بتدي شئ

مش شرط فلوس ممكن اسلوب كلام جبر خواطر بتدي من وقتك فأنت بتدي لربنا مش للشخص و خليها مبدأ في حياتك و علمه لاولادك و زميلك في العمل و اهل بيتك لما تبادر بشئ بادر لربنا مش للشخص لأنك لو استنيت مش هتلاقي أي حاجة زي ما بيحصل مع ناس كتيرة بيبقي متوقع رد الجميل من الشخص نفسة فيضيع عليه الثواب ، هنا أنت بتتقي الله يجعلك مخرج هتدي فلوس هتجيلك فلوس متعرفش منين و من كل ناحية بتبادر بوقتك هتلاقي ناس بيدوك من وقتهم هتبادر بكلامك الطيب هتلاقي الي يديك كلام طيب يريحك بس تتقي الله وحدة و توكل علي الله وحدة أن الله يحب المتوكيلن .

نيجي لقانون الاعتقاد:

#### " قانون الأعتقاد "

قانون الاعتقاد : أن أي حاجة تعتقدها صح او خطأ ب تتحول الي برمجة ذاتية .

أي انسان فينا عندة اعتقاداتة بتختلف من شخص لأخر،

هناك اعتقادات موحدة بين الناس زي مثلا أن لو نطيط من فوق الدور ١٥ هتموت اكيد زي أنك لو نزلت البحر و أنت مش بتعرف تعوم هتغرق بس في اعتقادات تانية ناس ممكن تختلف عليها .

طالما في اعتقاد هتلاقي الشخص بيدافع عنه او عن نفسة

#### أفكار تغير حياتك الاعتقاد بيسبب فعل و الفعل بيسبب اعتقاد

اعتقاد حصص

الاعتقاد هنا لو عرفت تصخرة لنفسك صح ممكن تعمل معجزات الشئ الى نابع من جواك و معتقد تماماً أنك ممكن تعمله هتقدر تعمله حتى لو مين ، لو أنت من الناس الى عندها فوبيا من حاجة معينة دا برضة اعتقاد الاعتقاد هو بمثابة فكرة مؤكدة و أنت مبرمجة عليك ف اصبحت سلوك بيطلع على العالم الخارجي فلو أنت من الناس الى بتخاف من الضلمة الي من أي شئ جرب اكسر الحاجز النفسي دا و بدل الفكرة دي تمام يعني لو مثلا بتخاف من الضلمة جرب اعمل أي شئ فى الضلمة زي مثلا اربط عينك و العب مع شخص ما فى البيت و خلیه یطفی النور بعد ما تربط عینك و بعد ۱۰ دقائق شیل الحاجب من على عينك هتلاقيها نفس الشئ لما بتغمض و لو خفت اربط عينك تانى و جرب تانى لحد ما تحس أن الامر طبيعى جدا نفس الشئ عند أي حد عنده فوبيا من أي شئ الى غير فكرتك ناحية الشئ دا و خد الجزء الإيجابي منه و جرب لحد ما تحس الأن الشئ دا بقى حاجة طبيعية زي بالظبط الناس الى بتخاف من الفشل ، الفشل لو مكنش موجود مكنش هيبقى فيه حاجة اسمها نجاح كان هيبقى كل ناس عادية كله مكنش هيبقي للحياة معنى .

الاعتقاد هو الي بيولد الفعل ، و الفعل الجديد و المختلف يولد عندك اعتقاد جديد و مختلف ف كل يوم اكتسب علي الاقل اعتقاد جديد إيجابي يطول منك يوم بعد يوم ،

و خلي بالك و أنت بتتكلم مع شخص في نقطة معينة لازم تحترم وجه نظرة لأنه عندة اعتقاد بكدا و أنت نفس الشئ عندك اعتقاد مختلف بنفس الشئ فلو عايز الناس تحترم وجه نظرك لازم أنت كمان تحترم اعتقادتهم .

كان في هناك واحد اسمه مايكل كان عنده اعتقاد أنه يجري ميل في كان في دقائق و بالفعل علمها عارفين حصل أي !؟

بعد كام اسبوع بس ١٠٠ كمان عملوها و بعد كام شهر أكثر من ١٠٠ شخص عملوها فكن اول واحد يحقق أنجاز جديد تومس أديسون ٩٩٩٩ تجربة فشلة و التجربة الاخيرة نجحت و دلوقتي المصابيح و اللمبات دلوقتي بقت في كل بيت بسبب شخص كان عنده اعتقاد أنه يقدر و دلوقتي بقولك " أنت تقدر تحقق حلمك "

خلي كل اعتقاد في حياتك يسعدك أنك توصل لحلمك و اليعي ترمي حلمك الي تديه لحد الي الي تسيب حلمك حد يحققه مكانك خليك بطل حياتك و كن أنت اول شخص يحقق معجزة جديدة و هيجي اليوم الي تكون فيه حديث كل الناس في كل مكان .

#### " كن يوسف احلامك "

#### " التكرار"

التكرار: أن أي شئ تكرره أكتر من مرة و تحس به يذهب الي قانون الي بعده تصبح عادة ،

ابدأ الأن غير عاداتك السلبية إذا كنت بتنام متأخر - بتدخن أي شئ بياثر علي حياتك بشكل سلبي ابدأ في التغير و ابدأ كون عادات جديدة

العادات الجديدة مش صعب أنك تكونها استخدم قاعدة ٢١ أنك لو عملت شئ اكتر من واحد و عشرون مرة اصبحت عادة ،

ممكن مثلا و أنت في طريق رأيح للعمل اية اقرأ القرأن الكريم

اول ما تصحي الصبح تقول اذكار الصباح و تلعب علي الاقل ٢ ضغط و بطن عشان صحتك و جسمك ، أي شئ جديد مختلف نفسك تعملة خصص ليه وقت و اعملة مش لازم بكثيرة علي الاقل جزء صغير منه ولكن بنظام يكون احسن من مفيش خالص .

مثلا لو عايز تخس و مش عارف لازم تاخد كورس كامل بس الفلوس مقصرة حاول علي الاقل تقلل من اكلك بأنتظام و تحافظ علي نظام غذائي معينة بأستمرار في اول ٢١ يوم و هتكون عندك عادة علي طول هتبص تلاقي جسمك بدأ يتحسن من غير ما تاخد الكورس كمان و صحتك في منتهى الروعة ،

ممكن تكتب دلوقتي الاشياء الي نفسك تحطها في العادات الجديدة و بعد كدا تكتبها في ورقة خارجية تبقي معاك علي طول . و خلي ليك نوت الي كشكول صغير تكتب فيه اهدافك و خطتك المستقبلية . اول عادة نفسى احققها هي .

••	• •	••	• •	•	••	••	•	••	••	• •	• •	••	• •	••	• •	•	• •	•	••	•	• •	• •	•	••	• •	•	••	• •	•	••	• •	•	••	•	••	• •	•	••	• •	٠ ١	•
																																								. 1	′

أفكار تغير حياتك
٠٣
ξ
٦
" العقل الباطن "
بختصار شدید .
لما تفكر في فكرة تتسع و تنتشر من نفس النوع
و یاتی کل من مثلها
و يصبح عالم داخل و تتعرف علي عالم الخارجي
و يبدا أنعكاس منك و اثار أنتباهم تركز عليه و تلغي و تعمم و تتخيل و تتوقع
و يسبب تركيز و تعتقد في نفس الشئ ثم تكرر و يتراكم و يصبح عادة .
الفكرة = عادة
افهم القوانين دي كويس عشان تعرف تسيطر علي حياتك بشكل احسن حتي لا تكون سجين أفكارك .

" الاعتقاد الداخلي "

و الأن دعني أن اخبرك قارئي الكريم أن أفكارك هي التي تأخذك اما الي دروب الخير و الامل و التفاؤل ، او تمزقك إرباً علي صخور السلبية و اليأس و ضياع الاهداف .

الأفكار هي التي تسبب لنا الإدراك و المعني و القيم و الاعتقادات و المبادئ ، لأن كل ما يدور بعقلنا هي مجرد معلومات تأتي من الأفكار التي تتعلمها من خلال سنوات عمرك منذ أن ولدت حتي الأن احرص علي أن تتعلم او أن تملئ عقلك بأفكار إيجابيه حتي تصبح حياتك تسير في اتزان ثم أن الأفكار الإيجابيه هي بداية الأهداف و الاحلام و هي مرجع العقل في تجارب و الخبرات و معني الاشياء و كيفية ربط السعادة و الالم في حياتنا ، و فكرة سعادة تسبب الإحساس بالسعادة و فكرة الم تسبب الحساس بالسعادة منحاعة تسبب المتحاعة ،

بالفكر يستطيع الأنسأن أن يجعل عالمة من الورود او من الشوك - سقراط

الفكرة ليس لها حدود ولا تتأثر بالوقت ولا المسافات ولا الأماكن الفكرة عندها القدرة أن تظهر في الصباح او المساء او الظهر مهما كانت حالة الطقس او البلد الفكرة هي سبب سلوكياتنا و تصرفاتنا و أيضا نتائجنا بالفكرة قد تكون روحانيا او لا ، أن تتبني اسلوب حياة صحية ام لا أن

تكون اب رائع او ام رائعة او لا أن تكون عامل او موظف او مدير ممتاز او لا أن تخطط لاهدافك و تحققها او تدخل في دوامة الاحاسيس السلبية حتى تصاب بالإحباط، و لا تكون مثل كثر من الناس تتخلي عن اهدافك و احلامك مقابل لا شئ.

اجدد كل سلوكياتنا هي الفكرة و بها نتقدم و بها نتأخر ، و بها نسعد و بها نشقي .

- بلاتو

فحقيقة أنت و أنا و كل انسان علي وجه الارض وصلنا الي ما وصلنا اليه اليوم بسبب أفكار الامس و سنصل الي ما سنصل اليه الغد بسبب أفكار اليوم ،

إذا اردت أن تكون ناجحا ادرس النجاح و فكر كالناجحين ، و أن اردت أن تكون سعيدا ادرس السعادة و فكر كالسعداء و تذكر أن أفكارك من صنعك أنت فقبل أن تضع فكرة في ذهنك قيمها اولاً و أن كانت لها فائدة إيجابيه لديك تبناها و ضعها في الفعل و كن ملتزم بها .

و من خلال تجارب العملاء حول العالم و من خلال تجاربي الشخصية اكدت الي و ازيد يقينا بأن نتائج الانسان ببابها أفكارة و المتكررة التي يربطها باحاسيسه حتى تصبح اعتقاد و عادة صعب تغيرها و يتصرف

بها تلقائيا بدون تفكير و تكون السبب في فشله الي نجاحة فإن كان هناك شخص يفكر بطريقة سلبية يكون لديه اعتقاد بذلك و هو لا يفكر و يظن أنه لا بئس به و ابسط مثال علي ذلك الحياة الروتينة العادية التي يذهب فيها المرء للعمل و يعود لينام ليستيقظ ليوم جديد للعمل و ثم يعود للنوم و كذلك يوم العطلة يأخذه كله في النوم الي يفعل اشياء لا قيمه لها عزيزي القارئ أن كنت من هؤلاء الناس . فتوقف قاليلا و لاحظ ما تفعله في يومك و ابدأ اسأل نفسك بعض الاسألة !.؟

<b>?!</b> .	عليه	الحصول	اريد	الذي	الشىئ	ما
-------------	------	--------	------	------	-------	----

.....

ما الفائدة ما افعله ! .؟

.....

واعيد النظر فما تفعله في حياتك اليومية من جديد .

كان هناك لاعب تنس شهير يدعي أندريه اجاسي كان مصنفا من ضمن أفضل عشرة لاعبين في العالم يخسر من الناشئين الذين يفتقدون للخبرة ، و نصحه الخبراء أن الوقت قد حان لكي يعتزل لأنه تجاوز الثلاثين و لن يستطيع بأي حال من الاحوال أن ينتصر علي الشاباب الجديد المملوء بالحماس و النشاط و الحيوية و قال له اجد اصدقاؤه لكي تحتفظ بكرامتك و تترك ذكرات إيجابيه و جميلة في ذهن

جمهورك يجب عليك أن تعتزل!! و كان أندريه يتالم من هذا الكلام الذي يعتبر منطقيا وسمع صوتا داخليا يقول له لا تنصت له هؤلاء الناس فكل منهم يتكلم من وجه نظرة هو ، وحاول مره اخري و لكن غير من اسلوبك و أفكارك و بالفعل بدا أندريه من جديد فاخذ فترة ابتعد فيها عن الجميع لكي يفكر في هدوء و يحطط لمستقبله و بعد مرور شهر و قرر أندريه أن يشترك في البطولات الدولية حتى اخر يوم في عمره و عين خبير في التنمية البشرة و خبير في الرياضة النفسية و اكتشف الجميع السر وراء خسارة أندريه المتكررة و هي أفكاره و اعتقاده الشخصى ! فكانت أفكاره الداخلية كلها سلبية و تدور حول السن و الضعف و عدم القدرة على الأنتصار و أيضا كان اعتقادة سلبى فكان مؤثرا كبيرا على احاسيسه و سلوكياته فكان يبدا البطوله و هو معتقد داخليا أنه لن ينتصر فكانت النتيجه من نفس نوع أفكاره و اعتقاده و بدا التدريب و كان اولاً داخليا و ذلك باسلوب يسمى التخيل الابتكاري فكان يتدرب ساعات طويلة على ذلك حتى تحول اعتقاده الى النصر و اصبحت أفكاره إيجابيه و مع التدريب النفسي و الجسماني و الفنى اصبح مرة اخري مصنفا من أفضل عشرة لاعبين في العالم بل و اصبح احترام و تقدير للناس لأنه استطاع أن ينتصر على نفسه رغم المؤثرات الداخليه الخارجية.

يمكن لبعض الاشخاص أن يوقفك عن حلمك بعض الوقت لأنك أنت فقط من يمكنة أن يوقفة الي الابد .

هل يمكيشسي

### الفصل الثاني

## تحقيق الاهداف

#### " تحديد الأهداف:

انسان بدون هدف كسفينة بدون دفة كلاهما سوف ينتهي به الأمر على الصخور

أنكار تغير حياتك - توماس كارليل

كثيرون منا يعيشون الحياة ضائعين ، ليس لهم هدف او هوية او مهام يتصدون للقيام بها مجرد أن يعيش ليعمل و ليأكل و يشرب فقط لا يعلم ما من أنجازات يمكن تحقيقها و اخرون يربطون النجاح باللسان و اخرون يعتقدون أن النجاح لكل الناس الا هو ، و كثير من الناس للاسف الشديد تضيع حياتهم في عالم التمني يحلمون نعم لكنهم لا يملكون الدافع او الرؤية او الخطة المدروسة لتحقيق هذا الحلم .

أنظر بعينك و أنت تسير بين الناس ستجد أن الاجساد التي تسير معظمها يسير و يمضي بلا هدف بدون وجهه محددة مرسومة لا يوجد في حياتة معنى ،

#### يمكن هذه القصة توضح الامر أكثر:

سألني مرة صديق ليا حسن تفتكر في مرة هنبقي مشهورين و عندنا فلوس كتيرة و هنركب العربيات الي بنشوفها في الشارع قولتلوا أنت تفتكر إيه فقالي معتقدش ، قولتلوا ليه بس !! قالي عشان معظم الناس دي بيكسبوا بطرق غير شرعية و في منهم الي بيبقوا ورثين من اهاليهم ، قولتلوا تفتكر أن كل الناس الاغنياء كدا افهم من كلامك أن مفيش حد في الدنيا حقق حلمة او بني ثروة عشان قدر يوصل لهدفة و بقي عنده فلوس و و مشهور تفتكر إيه ! ساعتها ليه احنا مش نبقى من الناس

دي نحقق حلمنا و نبقي أفضل منهم كمان مش لازم نورث او نمشي في طرق مشابوهه عشان نحقق اهدفنا قالي طيب نعمل إيه .!

قولتلوا ممكن اسألك سؤال!؟

قالى اتفضل !؟

قولتلوا! هل أخذت أى خطوة عشان توصل لحلمك !!

قالي لأ.

قولتلوا هل كتبت هدفك و قولت بالظبط أنت عايز تبقي إيه او توصل لإيه .!

قالى لأ؟

قولتلوا تفتكر أنك كدا ممكن تبقي من الناس الناجحين دول .!؟

قالي بصراحة معاك حق!!

دي قصة بسيطة بتوضح طريقة تفكير ناس كتيرة ، أنهم بيشغلوا عقلهم بنجاح غيرهم و يسيبو الوقت يسرقهم و مش بيحركوا جزء حتي بسيط من حلمهم و في الي مش عارف هو عايز إيه بالظبط و يعرف بس يلوم الغير ،

و في الي خايف ياخد أي خطوة لحلمة عشان خايف من الفشل.

تعالوا نشوف مع بعض ازاي الاهداف بتأثر في حياتنا . بشكل مؤثر

قامت جامعة Yaleبعمل بحث يضم خريجي إدارة الاعمال الذين الذين تخرجوا من عشرة سنوات عثمان تشوف نسبة النجاح عندهم عاملة ازاي

فوجدوا أن ٨٣% منهم لم يكن لديهم اهداف محددة الي مكتوبة و كانوا يعملون بكل جد و نشاط لكي يبقوا علي قيد الحياة و يوفروا لأنفسهم و لاسرهم متطلبات المعيشة مثل المأكل و المشرب الي اخرة ، هذه النوعية من الناس هم من نجدهم بشكل كبير في الحياة اليومية الذين يعترفون أن النجاح خلق لغيرهم فقط ،

و علي الجانب الإخر وجدوا 1 % منهم كان لديهم بالفعل اهداف ولكن اهداف غير مكتوبة ولا توجد لديهم خطة واضحة لتنفيذها و هذه العينة هم من يؤمنها أن النجاح للجميع ولكن لا يعرفون أين الطريق اليه و منهم أيضاً لا يؤمنون بتأثير تحديد الخطط الواضحة في حياتهم و منهم من يرضي بهذا الحال طالما هم أفضل من غيرهم وهذه النوعية تكسب أكثر ٣ اضعاف النوعية السابقة ،

و في النهاية كانت عينة مختلفة تماماً تمثل ٣% من الطلاب و هم الذين قاموا بتحديد اهداف واضحة ، و قاموا بصياغتها و كتابتها ووضع خطط لتنفيذها ، و كانوا يكسبون ١٠ اضعاف العينة الاولي و هم من يسمون بالناجحين حقاً ،

نستخلص من هذا البحث أن اهمية و قوة وضع الاهداف لها اهمية كبيرة و تأثير مباشر ينعكس علي حياتنا إذا كان الهدف يستحق التنفيذ يجب رسم خطط لتساعدنا علي تحقيق هذه الاهداف .كذلك يجب أن يكون لدينا الحماس الكافي و العزيمة و الإرادة لتحقيق هذه الاهداف .

" صاحب خططك في رحلتك الترفيهية بكل دقة و استعن بكل الادوات التي تساعدك على تحقيق اهدافك ولا تلقي بال لأي شئ اخر "

يقول تشارلز جونز: بدون اهداف ستعيش حياتك متنقلاً من مشكلة لاخري بدلا من التنقل من فرصة الي اخري.

فلماذا معظم الناس لا يؤمنون بقوة الاهداف لماذا نخشي ذلك الضوء الذي ينير لنا الحياة! بعض الاشخاص يقولون و لماذا أحدد اهدافي فأن الله كتب كل شئ و حدد لنا كل شئ فكل ما هو مكتوب سيحدث، قارئي الكريم الله كتب لك العمر و الرزق فلا تخف و قال لك أيضا و لتنظر النفس ما قدمت للغد فماذا قدمت! و إذا ما كان تقوله صحيح فما فائدة الدعاء الي الله فلماذا تقول يا رب اريد كذا و كذا و أنت لا تفعل شئ ادعي بقلبك و اعمل بجوارحك لكي تكون متوكل علي الله ،

فإذا رأيت شخص يعمل بقلبه و يجلس في المنزل و يقول أنا منتظر الفرج من عند الله قل له إذا اتاك اخبرنى ؟

النجاح لا يأتي للتواكل ، الشخص الذي يعمل بقلبه و يدعي بجوارحة بمعنى لا يعمل ولكن يقول الله يرزقني ،

أنما يأتي النجاح للمتوكلين ،الشخص الذي يتوكل علي الله ويعمل بجد و ينتظر الرزق من عند الله و يقول يا الله أنا ادعي من كل قلبي أن ترزقني بما فعلت ،

فتوكل علي الله أن الله يحب المتوكلين ، و لا تخف فأن الله لا يضيع الجر من احسن عملاً ،

ثم ،نأتي لبعض الصفات التي يمكن ان يخاف منها كثير من الناس يجب أن تفهما لكي لا تكون منهم ولا تكون عقبة في وضع اهدافك وهي .

#### "الخوف"

الخوف و الرهبة هما اعدي اعداء المرء ، فما أن يمتلك منه ذلك الشعور السلبي البغيض الا و يصاب بحالة من الشلل في التفكير و التركيز .

و من أنواع الخوف بالنسبة للشخص المريض من الخوف هو أنه يمكن أن يخاف من الرفض يمكن أن يخاف من الرفض يمكن أن يخاف من الرفض يمكن أن يخاف يرفض شئ و هو سيئ او يدمر حياتة بشكل سلبي مثل وظيفة او علاقة و حتى ممكن أن يخاف من النجاح ،

و الخوف يكون عادةً ناتج من خبرات سابقة مؤلمة ، فتعمل عملها في تدمير النفس ، وبث الرسائل المحبطة.

فالفشل السابق ينمي شعورا بالخوف من الفشل المستقبلي ، فيجب أن تعلم أن الفشل ليس شخص فاشل بل حدث ، او موقف إذا كان تومس اديسون اعتقد أنه فاشل لما كان ينير لنا العالم الأن ...

فإذا كان يعتقد الانسان أنه كان فاشل في الماضي ذلك يدفعة الانسان الي عدم خوض التجربة مرة ثانية حتى و أن كان بشكل مختلف كي يتجنب مشاعر الالم التي شعر بها في المرة الاولي.

الملخص هنا عزيزي القارئ أن الخوف مجرد سجن وهمي حواليه اطار من الأوهام و الشكوك و عدم الثقة بالنفس يحب الانسان نفسه بداخلة.

لذا كانت الخطوة الاولي في سبيل تحقيق الاهداف هي أن تحارب اولي اعدائك و هو أن تحارب خوفك ، و أن تتسلح بالشجاعة في مواجهة اخطأ الماضي و تصحيحها و الاستفادة منها و تحويلها الي مهارات تساعدك في المستقبل بدلا من الوقوع في اسرها ،

" اظهر الشجاعة التي بداخلك لتستطيع مواجه مخاوفك "

الخوف هو بر الامأن الوهمي الذي يبدوا و كأنه واقع

ثانياً النظرة المشوشة للذات: -زجزجلر

الرؤية المهزوزة للذات تنعكس علي المرء في كافة شؤونه مما يشعره بأنه غير كفء للنجاح و التميز ، فإذا رأي المرء أنه لا يستطيع النجاح لن يستطيع النجاح في حياته التعليمية او المهنية او أي شئ اخر

و أن النجاح قد خلق للاخرين فقط لذا نراه سائراً مع القلة الضاله اللذين يتبادلون نفس الحالة لا يدري شئ عن اهدافه ولا يستطيع تحديد ما يريد و لعل الشئ الجيد هنا في هذا المقام أن الرؤية المهزوزة امر يكتسبة الانسان مع تجاربة مع البشر و تتكون لدي تجارب حياتة السابقة مثال الوالدين في اول حياتنا في الكلمات السلبية التي حظينا بها مثل أنت لن تستطيع أنجاز أي شئ أنت فاشل أن تنفع في شئ كل ما تفعله سئ و اخر من المدرسة عندما يستهذئ المدرس بك و اخر

من الاصدقاء عندنا يحبطوك بكلامهم ، و من التجارب الاخرين التي نفعلها و تفشل يكون لنا االتركيز علي الفشل و نصدقه أننا فعلا فشله و النجاح ليس لنا ، فلا يدري شئ عن اهدافة ولا يستطيع تحديد ما يريد لذا فليس من المستحيل تغييرها شرط أن يكون لديه العزيمة و الاصرار لذلك و الا فسيكون امعة علي هامش الحياة و يقبل و يرضي بأي شئ ختي و أن كان ليس له قيمة و يقتنع و يوافق علي أي قرار حتي و أنك كان في غير مصلحته و نسبة الضرر اليه ، ٩ % و لن يري ابدا اهمية تحديد الاهداف في الحياة ،

اكبر الفاشلين اولئك الذين يخشون من التجربة.

- اديسون

اما أن كنت من الذين يتمتعون بروح الطاقة تشتاق دائما الي الجلوس علي القمة و تأنف من المراكز المتدنية فلا بد من أن تنسي دائما أن هناك مركز ثاني يجب أن تكون عينيك دائما ثابتة علي المركز الاول فقط ،،

" بمجرد أن ترضي بالمرتبة الثانية فلن تصل اقصي ذلك " ثالثاً: التأجيل

يعتبر التأجيل أحد لصوص الوقت فهو بمثابه اللص الثالث الذي يسرق العمر بدون شفقة دون أن يضع المرء لنفسة أي خطط او اهداف و إذا فعل في عقلة او علي الورق يبدأ بالتأجيل حيث يرسل رسائل مثل سئبدأ الغد او الاسبوع المقبل او الشهر القادم ربما بعد ١٠ سنوات ،

و التأجيل ببساطة هو تأخير عمل اليوم الي الغد ، ف تسوف و تؤجل و تؤجل و تؤخر ما لا يجب تأخيره او أن يمر العمر منك و حياتك خاوية من امنيات لا تجدي نفعاً ،

مثل حلمك و هدفك إذا كنت تريد أن تصبح مبرمج ناجح او أن تعمل في شركة سياحة عالمية فتحتاج الي تعلم بعض المهارات فإذا كنت تأجل ما يجعلك أن تصل الي هدفك بمعني ادق تؤجل هدفك الي أن تراه أحد اخر يحققه مكانك ،

الشخص المسوف يعشق كلمة " ليس الأن او فيما بعد او أنه ليس الوقت المناسب " و يسجل ارقام قياسية في قول سأفعل كذا و تراه شخص مبدع للغاية في استدعاء الحجج و الإعزار و المبررات التي تمنعه من القيام بعمله و بعض الاشخاص الاخرين يمكن أن يستدعي الشئ و ضده فتراه مره يقول الجو سئ للغاية هذا الجو لا يساعد علي العمل ، و إذا كان الجو ملائم يقول في موضع اخر الجو ممتع لحد يساعد على الاسترخاء و الراحة ، فكيف يمكنني أن اعمل !!

نجد هنا أن هذه النوعية من الاشخاص عزيزي القارئي أنه قد يؤمنوا بأهيمة الاهداف ولكن لا يؤمنها بتحقيقها علي ارض الواقع و للاسف الشديد التأجيل عادة سيئة فإذا فعلها مرة ثم الثانية و الثالثة اصبحت عادة و يترك للنفس مساحة كبيرة من الاعذار و عدم تحمل المسؤلية و يمكن أن تتطور الي حد عدم تحمل المسؤلية و تصل الي حد اللوم فإذا يقوم اولاً بالأعذار و المبررات الهزلية ليبرر أنه شخص يريد تحقيق شئ معينة ولكن الامر صعب للغاية ثم يتطور لوم أي شئ يقف في طريقة بدلاً من تحمل المسؤلية نفسة و افعالة و التحكم بهذا و أن في طريقة بدلاً من درجة التأجيل فيصعب التحكم فيها بعد ذلك ،

في درسه اتعلمت في سنة ٢٠١٧ علي العوامل التي تؤثل علي الموظفين داخل الشركات اتضح أن ٥٤% من الاشخاص يهدرون علي الاقل ثلاث ساعات علي التصفح العشوائي علي الأنترنت تقريبا نصف عدد الموظفين يهدرون تقريباً ثلث الوقت في المماطلة و تأجيل العمل او بمعني ادق يهدرون الوقت في لا شئ او يفعلون شئ اخر بعيدا عن الواجب فعله ، و في أحد التحليلات الاحصائية في عام ٢٠٠٧ قام بإشراف عليها دكتور بيرس ستيل و هو متخصص في هذا المجال بأن ٩٠% من الطلاب الجامعينة يعانون من مشكلة التسويف و المماطلة في حياتهم الاكاديمية بمعني أن يكون لديهم تسليم ابحاث او مذاكرة امتحان او اشياء يجب فعلها و يترك كل هذا و يفعل اشياء ليس لها قيمة أيضاً ثم يأتي في اخر الوقت و يبدأ بفعل الشئ الموجب

فعله و هذا ما يعرف بإزدحام الوقت ، تعرف معني المماطلة بشكل ابسط أن يكون لديك مهمة معينة يجب أن تفعلها مثل مذاكرة قبل الامتحان ويتم تأجيلها الي وقت اخر مثل أن تذاكر قبل الامتحان بكام ساعة فقط ، هذا ما يتم فعله في حياتك اليومية إذا تعودت أن تماطل بشكل مستمر ، و الشئ العجيب و المحير هنا أنك تعلم جيداً أنك يجب أن تفعل ذلك الشئ و له اهمية كبيرة واكنك لا تفعله ، الهروب من شئ يجب فعله الي شئ اصعب ولا قيمة له هذا اشابه بنزولك من سيارتك مع أنك تعلم أنها تسير بشكل جيد واكنك لا تريد الركوب تريد أن تدفع السيارة بنفسك للامام ،

#### رابعاً: عدم الأيمان بأهيمة الاهداف

نحن كلنا نعيش حياة واحدة و مرة واحدة و بالرغم من أن كلنا يعلم ذلك إلا أن القلة فقط هي من تعمل من اجل ذالك تعمل لتعيش الحياة واحدة بشكل افضل في كل لحظة تمر تعمل من اجل حياة متزنة و مليئة بالسعادة و الاتزأن النجاح فكما قولنا أن هناك بشر قد لا تؤمن بأهمية الاهداف و قوتها و مدي تأثيرها في حياتنا بشكل كامل ، و قد يري البعض أن تحديد الهدف تعتبر مضيعة للوقت و قد يأتي بحجج كثيرة مقنعة له بعد تحديد الاهداف له في الحياة و قد يأتي بمثل شخص لن يكتب اهدافه او حددها و قد نجح و كان متميزاً و هذا بالضبط نفس ما يقوله الشخص المدخن الي عندة عادة سيئة فبدلا من التخلص منها ، بل يلقيها علي شماعة الفشل مثلا عندما تتحدث مع شخص عن اضرار التدخين فيقول

لك : هل تري فلان الذي بلغ من السن فوق ال ٥٠ أنه يدخن بشراهة

نعم قارئي العزيز نعم هناك من لا يخطط و نجح لموهبة لديه ، او لتوافر عوامل نجاح مثل العائلة مثلا ، لكن الاستثناء ليس هو بقاعدة

نحن هنا نتكلم عن الاشخاص الذين يبنون أنفسهم بأنفسهم من الصفر حتى تنتهي حياتة بشئ يذكر له جيد مثل اشخاص كثيرون بنوا حياتهم بأنفسهم و اصبحت اسمائهم مخلدة لدينا ، علي عكس اشخاص بدأت حياتهم عن طريق العائلة او ماشابة ،

" اسمح لي أن اقول صديقي العزيز بما أنك الأن وصلت بالقراءه الي هنا "

صديقي العزيز الشخص الذي لا يخطط قد ينجح ولكن الصعوبات و المشاكل التي تواجه أكثر خصوصاً لانه ليس لديه مهارات اكتسبها من الماضي لأنه لم يبدأ من الصفر ، و قد تكون اشد من التي تواجه الشخص الذي لديه خطة و هدف و ضحين و ليس من الحنكة او الذكاء أن نستبدل الذي هو ادني بالذي هو خير ، لأن عندما تكتسب المهارات الازمة لتحقيق هدفك و اخذت القدر الكافي من المعلومات و المهارات في مسيرتك الى هدفك و سلم المجد الذي ترقد عليه اعتقد

أنه لن توجد صعوبة في الوصول الي هناك و أنت ملئ بكل هذا الحماس و القوة و المعرفة و النشاط.

#### خامسا: عدم المعرفة:

صديقي العزيز هنا تأتي اصعب الخطوات فهناك أشخاص قد يعجبوا بما تقوله ، وقد تتوافر لديهم الرغبة في تحديد اهداف لهم في هذه الحياة ، لكنهم لا يمكون الذخيرة المعرفية التي تؤهلهم ذلك ، وللأسف الشديد لا يعملون علي امتلاك تلك الذخيرة ، مثال اشابه بالجندي المتحمس للحرب يعلم من سيقاتل و يملك السلاح والشجاعة لذلك و عندما يدخل الحرب يصتدم أن السلاح الذي يحملة لا يوجد به رصاص ،

ليس هناك اعجب من شخص يطمح في الوصول الي هدف معينة ثم لا يتسلح بالمعرفة كي يتحقق هذا الشئ ، مثال العامل الذي يطمح أن يكون مدير هذا جيد ولكن لا يعرف كيف لا يعلم كيف يكون مدير مثل المهام الوظيفية للمدير او المهارات التي يمتلكها الخ..

أحد اصدقائي كنا نطمح أن نكون ممثلين و مودل اعلانات في فترة مضت و قد اخبرني مرة أنه يريد أن يصبح أحد اشهر ممثلين المسرح و أنا اخبرتة أنني اريد أن اصبح اشهر ممثل اكشن في الشرق الاوسط و ربما العالم و بعد فترة أنقسمنا و أنشغلت أنا بالتدريب و عملي و في دراستي بالجامعة و لوهله تذكرت صديقي و

وجدت هاتفي يرن و كان هو يقول لي أنا لدي عرض مسرحي يوم تحدثت النفسي قليلاً و اغلقنا و اعدثت لنفسي قليلاً وقولت أنا كنت اريد أن اصبح ممثل مشهور ولكن ماذا قدمت لهذا الحلم الجميل لكي يتحقق ، لم اري نفسي مرة قد حضرت دورة تدريب عن فن التمثيل او اقرأ كتاب عن التمثيل لم أخذ أي خطوة نحو تحقيق هدفي لذا ظل مجرد حلم في ذهني بينما صديقي الأن ظل لسنوات يتمرن و يتدرب لأن وصل الي مرحلة كبيرة في التمثيل ،

العبرة هنا أن الناس قد تحلم بأشياء جميلة و تطمح و تخطط لاهداف غاية في الروعة و الجمال ولكن عدم معرفتنا بها و عدم درسنا لها بشكل جيد و عدم اتخاذ أي خطوة إيجابيه نحو ذلك الحلم سيظل حلم في خيالنا لن يكون علي ارض الواقع ابدا "فهناك من ينام و يري حلمة ، و هناك من يستيقظ ليحقق حلمة "

فإذا لم يحاول المرء أن يتعلم كيف يمكن أن يكون لديه خطة واضحة لتحقيق اهدافه و يضع لذلك الوقت المحدد لتنفيذ تلك المهمة سيظل اسير مع تلك الفئة التي تتردد مع الاشخاص مثلي في الماضي كما كنت احلم بالتمثيل ولا كنت اعرف كيف.

قد يمنعك الاخرين عن فعل شئ لبعض الوقت لكنك أنت الذي تمنعها طوال الوقت .

-زج زجلر

أنت الوحيد القادر علي اطلاق سلاح حلمك نحو الاخرين او هدمها و ترك الاخرين على العبث في حياتك بكلامهم السخيف المحبط.

و الاجهاز عليها بعدم التعلم و التدريب و البحث عن الطريق المثالي لتحقيقها ،

صديقي العزيز أنها لفرصة عظيمة أنك تمتلك هذا الكتاب لييقذ قدراتك اللامحدودة و تحفيزك و توجيهك مرة اخرة نحو ما تريد و ما تتمني أن تحقق في حياتك استغل هذه الفرصة احسن استغلال الأن و ابدء الأن من تلك اللحظة و توقف عن القراءة قليلاً و ابدا بأخذ نفس عميق يملئ صدرك و اخراجة بكل قوة و أنت تقول لنفسك أنا استطيع و احضار ورقة و قلم الأن و البدأ في رسم خططك و في اولها اسم هدفك و تخطيط ما الذي ستحتاجة من مهارات و معرفة و وقت ليتحقق هذا الحلم ،

إذا كنت تريد ذلك حقنا ستبدأ بالكتابة الأن.

و الأن نأتي لسؤال في غاية الاهمية قد يدور بعقلك في بعض الأوقات .

#### لماذا يجب أن يكون لدينا اهداف .؟

## الفصل الثالث

# أهمية الأهداف

#### أهمية الاهداف:

#### التحكم في الذات:

عندما يكون لدي المرء برنامج منظم و متكامل و متزن لتحقيق اهدافة في الجوانب حياتة المختلفة سيشعر ، بشئ لا ارادي أنه متحكم في حياتة و مسيطر بشكل ايجابي بدلا من شخص اخر مثل الاصدقاء او اصدقاء السوء الذين يذهبون نحو اللاشئ لتحقيق الاشئ ولا أحد يستطيع السيطرة علي حياتة بشكل كامل فيصعب عليهم تحقيق أي شئ الامر اشابة بالمركب التي لا تعرف أين تسير و لا تعرف أين هي فلا تعرف كيف تعود والي أين ستذهب في الاتجاه الصحيح .

و يصبح للمرء لديه قوة كي يقوم بالمبادرة في كافة شئون حياته أن القوة التي يستمدها الشخص الذي يخطط لمستقبلة عظيمة جداً كما أنه تساعدة علي التغلب علي العقبات المختلفة حيث أنه الأن قادر أكثر من غيرة علي رؤية ما يخفي من الأمور فرؤية لهدفة تتيح له مقدرة إضافية من الثبات و الصلابة لأي عاصفة مشكلات او عقبات الحياة و أيضاً يكتسب مهارات اخري بالتغلب علي هذه العقبات و يمكن أن يتطور الامر أنه يصبح متعطش للمذيد من التحديات ليشابع رغبتة من القوة و و الثقة .

أفكار تغير حياتك الثقة بالنفس:

فبمجرد أن تكتب اهدافك و أن تري خطتك المستقبلية امام اعينك و تري نفسك في المستقبل بعد أن تري اهدافك و تغمض عينيك تري نفسك الأن في المستقبل أنك قد حققت ما كنت تريدة و ما كنت تحلم به و يمتلئ عندك خزأن الثقة و الحماس أنك تريد أن تبدأ الأن لكي تذداد ثقتك بشكل كبير ، و تذداد هذه الثقة كلما يزداد تحكمك في حياتك و تحقيقك لأهدافك و ستدفعك هذه الثقة الي المزيد من التقدم و الرقي ، حيث أنها تؤهلك لتحقيق نتائج مبهرة ورائعة .

و الواثق من نفسة لا يستطيع مخلوق أيقافه او تحويل قبلة النجاح الذي يمشي شطرها بوصلة طموحة أنه قوي في أيقاف من يحاول هدمة و عرقلة مسيرته ، لأنه ببساطة يتمتع بالقوة الذاتية الأن و يتحلى بالثقة العالية و الرائعة و التي تميزة عن الإخرين .

وعن حديثنا عن الثقة يقول ارشميدس (حدد لي موقعي السليم و سوف احرك لك الكرة الأرضية )

#### رقي الذات:

قيمة المرء تتوقف علي ما أنجزة في حياتة و ما تم تحقيقة من أنجازات و اهداف فعندما ينتهي المرء منا من تحقيق هدف يرتقي الي تحقيق شئ اخر او بدأ خطوة اخري علي سلم الترقي و التميز ،

فعندما تحقق هدف ما من اهدافك تبدا عندك غريزة العطش للمزيد من النجاح و تبدا معها رقي ذاتك معها ،

أن تحقيق الاهداف يخلق نوعا من احترام المرء لذاته و تقديره لها ،و ذيادة ثقته بنفسه و أيضا تدفعة هذه الثقة الى الأيمان الكامل بقدراته و سيري المرء نفسه بعد مراحة من التطوير و الأنجازات المتتاليه برقى ذاته و سيجد العقابات التى تواجهه تثير بداخلة الحماسة كى يخطط أكثر ، و يفكر بهذا أكثر تفتحاً ووعيا مما يساعد على اتساع مداركك و تفتح تفكيرك بشكل اوسع ، و قد يصل بك الحال أن تبحث أنت عن المغامرات لكى تتعلم مهارات أكثر و أن تقابل تحديات اكبر لكى تشعر بئحساس النجاح و السعادة و الفخر و شدة رضائك امام نفسك و تقبلك اليها ، و عندما يتقدم بك العمر ستبدأ بتعليم الناس من حولك ما أنت تعلمتة و تبدا بالشرح و حكي أنجازاتك و ما كنت عليه في السابق و ما أنت عليه الأن ، و تري نفسك امام عينك في قمة العظمة و تري ذلك في عيون الناس التي تلتفت من حولك و تنصت جيدا عن ما تقوله و تري الفخر بما أنت عليه و يريدون أيضاً أن يكونون مثلك ،

كان " ارنولد شوارزبجر " لاعب كمال الاجسام المشهور و الممثل النمساليي و الأمركي ، عندما كان صغير لم يستطيع رؤية نفسة مزارع او عامل في مصنع انتاج او أي شئ من هذه الاشياء

الروتينة ، كانت رؤية ارنولد مختلفة تماما عن رؤية الاخرين له شعر أنه ولد لشئ مميز ، و في مرة و هو بداخل المدرسة و هو في سن ١١ من عمره تم عرض فيلماً وثائقياً عن امريكا ظهرت فيه ناطحات السحاب و المبانى الضخمة و الجسور السريعة ثم توقف للحظة وقال هذا المكان الذي يجب أن اكون فيه ، لم يشعر بأن المكان الذي ولد فيه أنه مكانه شعر بأن بداخلة شئ يستطيع تحقيقة في هذا المكان و في مرة و هو عائد الى المدرسة عبر من جانب متجر فدخل و لفت نظهر مجلة لكمال الاجسام على الغلاف تبعها ربح بارك و كان ربح بارك أنذاك بطل الكون في كمال الاجسام لمدة ٣ مرات ، ثم قال ارنولد لنفسة هذا هو مخطط حياتي ، و بعدها في سن ١٥ من عمرة بدأ بلعب كمال الاجسام ، و فاز في سن ۲۲ بلقب سيد الكون "Mr.Univers" و لن يتوقف حتى حقق اول لقب Mr.Olympia و فاز بهذا اللقب لسبع مرات و أيضا لم يتوقف عن ذلك و بعد فترة بدأ بهدف جديد و هو أن يصبح سياسياً و اصبح حاكم ولاية كاليفورنا ،

و الأن صور ارنولد لا تفارق كل صالة تدريب كمال اجسام و لا تفارق كل بطل يريد أن يصبح بطل عالم و اصبح قدوة و مثل اعلي لكل شخص يريد تحقيق حلمه و أنت أيضا يمكنك فان رقي الذات شئ يجعلك فخور امام نفسك حتى يوم وفاتك ليتذكرك بها الناس

حتى بعد موتك فلا تفارق هذه الدنيا دون أن تترك بصمة إيجابيه لنا ،

#### إدارة الوقت:

عندما تحدد اهدافك ، ستجد نفسك مضطرا الي تنظيم اولوياتك و ادارة وقتك بشكل سليم فتترك كل شئ ليس له قيمة و تركز وقتك علي الاشياء الاهم و تترك كل شئ تافه و ليس له قيمة عن هدر الدقائق و الثواني و قتل حياتك في عمل ممل طوال الشهر حتي تحصل علي مبلغ بسيط ، و عندما تضع إطار زمني لتحقيق اهدافك ، ستجد أن تركيزك اصبح اقوي فلا تحد نفسك متشتت ، و ستشعر نحوها أن خضوعك نحو مضيعة الوقت صارت ضعيفة ، بمعني عندما تضع تركيزك علي اهدافك تلقائياً عقلك يحفزك و يسخر لك كل شئ يساعدك و يصرف نظرك عن أي شئ لا يدفعك للأمام ، و ستجد أن إدارة الوقت و الهدف صار وجهان لعملة واحدة و معادلة لا يمكن فصلها من معدلات النجاح ،

#### أستمتع بحياتك:

ان عدم وجود خطة موضحة و مكتوبة في حياتك سيجعلك تعيش حياة مثل حالة الطوارئ ، فكل شئ متداخل و مضطرب ف عندما تقوم بشئ معينة من هدفك و جاء لك اتصال هاتفياً من صديقك و قال لك اريد أن اراك الأن ، ماذا ستفعل ،

إذا كان ردك سأفعل! و سأذهب له!

فأنت لا تستطيع التنظيم بين وقت عملك وقت الترفيه اذن ستصبح حياتك عارمة بين كل شئ يحدث و أنت توافق عليه ، ستعيش في فوضي .

فان كانت ردك بالأ!

و تقول له بعتذر لك صديقي فأنا مشغول الأن اجعلها وقت اخر ، و اكملت ما تقوم به .

فأنت الأن اصبحت المتحكم في حياتك بشكل كامل حيث لا تجعل بأي شكل من الاشكال لأي أحد أن يتحكم بحياتك بالدخول في وقتك وتضيعة بأشياء غير نافعه لا قيمة له علي الاطلاق.

فوجود خطة منظمة و متوازنة لحياتك ، سيجعلك أكثر تركيزاً علي طريقة معيشتك و ستجد أن هناك طاقة هائلة و نشطة بداخلك علي الدوام تدفعك الي الاستمتاع الدائم بحياتك ،

السعادة تكمن في تحقيق الاهداف و نشوة الجهود الابتكارية - روزفلت

و الأن قارئي العزيز و قد علمنا أن للأهداف اهمية كبيرة و أيضاً تختلف الاهمية من شخص الي اخر ولكن هذه هي اغلبهم والتي تجعلنا

نشعر أن للاهداف اهمية كبيره في حياتنا فإذا لم نحدد اهدافاً واضحة فلن نصبح شئ سنتنقل من يوم الي اخر من وظيفة الي اخري او من الممكن أن نثبت في وظيفة وإحدة ولكن طوال العمر لن يعرفنا أحد سوي الدائرة المغلقة من اقارب او اصدقاء العمل ، أنت معك القرار أن تكون لا شئ او أن تكون كل شئ .

#### دعني اساعدك قليلاً:

اغمض عينيك ، و اشعر بكل نفس يدخل و يخرج منك ، ثم ابدأ بسحب الشهيق من الانف ، و عد ؛ ثواني اثناء سحب الهواء ، ثم احبسه لمدة ٧ ثواني ، ثم اخرجه و انت تعد الي ٨ ، كرر هذة العملية لمدة ٥ مرات ، ثم اسحب الهواء ، و اخرجه بكل قوتك ، و انت تشعر بالقوة ،

الأن فكر في هدفك بعد أن حققتة و أنت مغمض العينين أنظر الي نفسك و أنت في المستقبل و أنت فخور بنفسك ، الأن ارفع رأسك الي فوق و افرد كتفيك و تنفس بعمق و أنظر الي نفسك في المسقبل الإن بعد أن حققت كل اهدافك ، و اخبرني ماذا رأيت و ماذا شعرت في ذلك الوقت.

<sup>&</sup>quot; ممكن أن تفعل هذه التجربة بعد أن تقرأ هذا الجزء "

## الفصل الرابع

# الحياة المتزنة

## الأن نريد أن نعرف كيف نعيش في حياة متزنة!!

أن النجاح في الحياة لا يكون فقط نجاحاً ماديا بحتاً ولا نحصل علي بالصحة الجيدة فقط ، كما أنه ليس بعدد الاصدقاء الكثيرون او بعدد الشهدات العلمية او الكثير من الجوائز كل هذه الاشياء رائعة و مثيرة للأهتمام ولكن دعني اقول لك أنها جزء من منظومة النجاح الكبيرة التي ستقابلها في حياتك إذا اردت أن تكون واحد منهم ،

و النجاح الحقيقي الكامل هو النجاح المتزن و الذي يشمل جوانب الحياة كلها لذا فنحن نري كي تكون ناجحا في حياتك و تضع خطة متزنة لها يجب أن تراعي خمس أركان هامة و تركز عليها جيدا و هم الاركان الخمس للحياة المتزنة .

#### الركن الاول

#### الديني:

و هذا هو الركن الاول و الاهم من الاركان الحياة المتزنة و الركن الديني او الأيماني يشتمل علي علاقتك بالله ،أيمانك ، معتقداتك ، قيمك ، و المبادئ في الحياة ،

أن تعيش في حياة مختالا بنجاحاتك ، متناسيا حق الله عليك يعني أنك تعيش في وهم ،و نجاحك في علاقتك مع الله يعطيك طمأنينة جميلة و

		1.
حياتك	• =	أفكار
حيالك	ىعىر	اولمار

استقرار ذاتي لنفسك ، و يلهيك القدر علي السير في الحياة واثق الخطوة، مؤمنا بقيمك وواجبك تجاه الانسانية جمعا ،

الأن اسأل نفسك بعض الاسئلة التي ستاعدك على ضبط هذا الجانب:

- ١) هل أنا راضي عن علاقتي بالله سبحانه و تعالى ؟
  - ٢) هل أؤدي فروضي بأنتظام ؟
- ٣) هل اساعد المحتاج ، و اقدم له العون سواء طلب او لا ؟
- عمرة او صيام عمرة او صيام عمرة او صيام عمرة او صيام تطوع؟
  - ٥) هل أنا دائما اتطوع لفعل الخير ؟

الأن بعد أن بدأت بلاجابة مع نفسك بداخل ذاتك اخرج لي الأن ماذا تنوي أن تفعله في هذا الركن ؟

 ١.

أفكار تغير حياتك الركن الثاني

الركن الشخصى:

و هذا الركن يشمل العائلة العلاقات الشخصية ، التعليم و الترفية ، السفر ،الإجازات ،

هذه الاشياء التي تؤثر علي الحياة المرء منا بشكل مباشر ، مثل تخصيص بعض المواقف للعب مع اطفالك تخصيص وقت للاسترخاء و التحدث مع شريك حياتك تخصيص بعض الواقت لنفسك ،

دعني اساعدك ببعض الاسئلة ،

اسأل نفسك الأن .؟

- ١. هل علاقاتي مع شريك حياتي و ابنائي جيدة ؟
  - ٢. هل علاقاتي بالناس جيدة ؟
- ٣. هل اخذت اجازة مؤخرا ، كي اعطى لجسدى بعضا من الراحة ؟
  - ٤. هل امارس القراءة بشكل منتظم ؟
  - ه. متى اخر مرة استضفت صديقاً فيها على العشاء بمنزلى ؟
- ٦. متي اخر مرة تناولت العشاء أنا و شريك حياتي بمطعم بلخارج ؟
  - ٧. متي اخر مرة اجتمعت أنت و اسرتك او عائلتك ؟

الأن اخبرني كيف يمكن الارتقاء بهذا الركن.

فكار تغير حياتك
لركن ثالث
لمهـــني:
هذا الركن من أركان الحياة المتزنة يعتمد تحسين مستقبلك الوظيفي
أنه يشمل المستقبل المهني الخاص بك ،
ي أن كلما تعلمت أكثر و طورت من مهاراتك التي تناسب سوق العمل
لمحيط بك تسحظي دائما بمستوى وظيفي أفضل مما أنت عليه الأن و

زمنية معينة كلما اصبحت في تطوير دائم في حياتك المهنية ، الأن دعني أن اخبرك بعض الاسئلة التي ستنير لك الطريق في هذا الباب :

كلما استمريت في التطوير و من نفسك و وضعت تحدي لك في فترة

- ١. هل أنت سعيد بوظيفتك الحالية ؟
- ٢. هل لديك خطة تساعدك في التقدم الوظيفي ؟
- ٣. ما هي الخطوة القادمة في سبيل تميزي في عملي و كيف يمكنني الوصول اليها ؟
  - ٤. هل اتمتع بعلاقة طيبة مع رئيسي و زملائي في العمل ؟
- ه. هل هناك دورات او كورسات يمكنني الحصول عليه لتحسن من مستوأي الوظيفي ؟

	الأن اريد منك الاجابات علي هذه الاسئلة!
•••••	
	Y
•••••	۳
•••••	<b>£</b>
•••••	
إضحة امام عينيك لهذا	الأن عزيزي القارئي اصبح لديك رؤية وا
	الباب .

خذ اول خطوة في تطوير هذا الباب.

الركن الرابع المسسادي :

الأن نأتي لنقطة لا تقل اهمية عن النقط السابقة بل هي النقطة الأنتقالية لحياتك كلها و هي ،

الاستقرار المالي،

دخلك ، الاستثمارات التي يمكنك القيام بها و التي من خلالها تعتزل الحياة العملية الى الأبد و تبدأ مشروعك الخاص .

هذه المرحلة مر بها اغني اغنياء العالم يمكن أن تكون شخص منهم فهناك مثلا،

" أينغفار كامبراد " رجل الاعمال السويدي صاحب شركة أيكيا للأثاث و صنف كأحد كسابع اغني رجل في العالم بثروة قدرها ٣١ مليار دولار،

كان كامبراد فقير جدا ولد في السويد و كان يشتري علب الكبريت و يبيعها في الحي الذي يعيش فيه منذ الصغر و بدء بأنتشار التجارة و ببيع بعض الاشياء بجأنبها ثم تطور الامر الي البيع خارج الحي

الذي يعيش فيه حتى نجح في الجامعة و قرر اباه اعطائه مبلغ من المال كتحفيزا له فأخذ المال و قرر أن بدأ مشروعه الخاص ،

و هنا نتوقف للحظة ، لم يفعل كامبراد مثل أي شاب يريد أنا يمرح بتخرجه من الجامعة و الخروج مع اصدقائة و صرف الاموال في الترفيه و ما الى ذلك ، بل كانت له رؤية واضحة لما يريد وهذا هو ما يميز شخص يريد أن ينجح من اخرون فاشلون ، ثم بدء كامبراد بتأسيس الشركة التي كان يحلم بها و هي شركة الاثاث صناعة يدوية مع بعض العواقب الطبيعية التي يمكن أن تحدث الأي شخص ولكن كانت لديه خطة واضحة لحل هذه المشاكل و من ضمنها أن المنافسين بدئوا بلغط عليه بما أنه منافس جديد ثم قرر كامبراد أن يفعل شئ غير مؤلوف يجعل المنتج الخاص به مميز عن باقى المنتجات ، ثم بدء بعمل اول طاولة يمكن تخزينها في أي مكان مثل السيارة مثلاً قام كامبراد بعمل اول طاولة يمكن طيها بسهولة ، ثم قال لفريقة أن يبيع ٢٠٠٠ قطعة بسعر مناسب أفضل من بيع ٦٠ قطعة بسعر غالى ، و هنا اجتمع عوامل البيع الجيد مع حل المشاكل و الابداع في نفس الوقت ، أنت أيضا يمكنك البدأ ولا تخف من العقبات قال مؤسس الفيس بوك ذات مرة ،

" لا تتجنب المشاكل و العقبات لأن بذلك لن تتعلم شئ " أنما ضع نفسك في التحديات و ستري أنك مع الوقت انسان صعب التغلب عليه

6

الأن نأتي الي ركن الأسئلة ،

- ١. هل ما تربحة من المال يكفيك كي تتمتع بحياة طيبة ؟
  - ٢. هل لديك خطة استثمار لمشروع خاص ؟
    - ٣. هل يمكنك ان تعتزل الحياة العملية ؟
- ٤. هل هناك خطوات يمكنك من خلالها زيادة دخلك المادى ؟

الأن حان دور الاجابة بصدق علي الاسئلة ؟

	••	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	 •	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	 •	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	• •	• •		•	•	•	•	•	•	•	, '	١
•	• •	•	•	•	•		•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	 •	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	 •	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	• •			•	•	•	•	•	•	•	, (	۲
•	••	•	•	•	•		•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•		 •	•	•	•	•	•	•		•	•	•	•	•	•	•	 •	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	•	• •	• •		•	•	•	•	•	•	. 1	۴
•							•	•	•	•	•			•	•	•	•	•				 •	•	•	•		•			•	•	•		•	•	•	 •	•	•	•	•	•		•	•	•	•	•			•	•	•	•	• •							•	•		٤

الأن وبعد أن اجبت علي اسألتي اصبع لديك رؤية اخري و اصبح مخك الأن في توسع اكبر ، يال هذه الروعة التي اصبحت بها!

عزيزي القارئي اريدك الأن احضار ورقة و قلم و بدأ بكتابة اهدافك بكشل واضح اظن الأن أن الموضوع اصبح سهلاً ...

اذا لم تجد وسيلة تحقق لك الدخل و أنت نائم فسوف تظل تعمل حتى تموت .

- وارین بافیت

#### الركن الخامس:

#### الصحة :

و الصحة هنا تشمل: الصحة البدنية ، الوزن ، النظام الغذائي ، العادات الغذائية ، و " الصحة النفسية " ...

عند وضعك اهداف محدده لصحتك عن طريق الورقه و القلم ،

مثل في يوم الأحد اتناول كذا ، و في الاثنين كذا ، و كل يوم اتمرن علي الاقل نصف ساعة حتي و أن كان شئ بسيط مثل التمرينات السويدية ، و اهتمامي بوزني علي مدار الاسبوع أن اري هل وزني ذاد ام قل، وكل مره اضه نفسي تحت الاختبار اين انا ، الان ، و كم حقق من هدفي و التجربة مرة اخري و المتابعة حتي يتم ما اريد ، ثم نأتي الى الصحة النفسية و التي لا يمكن لشئ أن يحدث

- بدونها ، اهتمامك بصحتك النفسية اهم شئ بالنسبة لك ، أنصحك الأن ببعض الاشياء التي ستساعدك على تفادى هذه المرحة ،
  - ١. افعل كل شئ يجعلك تشعر بالسعادة
    - ٢. اقترب من كل شئ يجعلك سعيد
  - ٣. اذهب لكل مكان يجعلك تشعر بالراحة النفسية
    - ٤. اختلط وسط اشخاص يجعلونك تبتسم
  - ه.شاهد اشياء تفرحك مثل مسلسل ما ، او فيلم او مقطع
    - ٦. اسمع اشياء تحرك مشاعرك تسير نحو الأفضل ،
      - ٧. ابحث دائما عن الأفضل
        - ٨. بادر بالاحسن
      - و الأن اريدك أن تتفادي هذه الاشياء ،
  - ١. تجنب الاختلاط بأشخاص يؤذونك و يستمرون في إذائك
    بكلمات سيئة
    - ٢. ابتعد عن الاشخاص الذين يسيرو بك نحو الفساد
      - ٣. تجنب الكلام السئ و الافعال السيئة
      - ٤. أنهي كل علاقة فاشلة لا تري منها أي شئ جيد
  - تجنب الاغاني و الافلام و المقاطع التي تعبر عن الاكتئاب و الاشياء السلبية
    - ٦. لا تسئ الظن بأحد

هذه الاشياء ليست بكل شئ ولكن ستساعدك كثيراً في الراحة النفسية

اهتمامك بصحتك النفسية سيحسن كثيراً من قد استعابك علي باقي الاشياء فمن دون النفسية يسقط الشغف و الحماس و الطاقة ، و اهتمامك بصحتك النفسية سيساعدك أكثر من أنجاز أي هدف تريد تحقيقة ،

الأن جاء دور الاسئلة ،

- ١. ما مستوي حالتك النفسية الأن ؟
  - ٢. ما مستوي حالتك الصحية ؟
- ٣. هل قمت بعمل فحص شامل مؤخراً ؟
  - ٤. هل قمت بستشارة طبية مؤخراً ؟
- ٥. هل زرت أحد الاطباء النفسية او مدربين الحياة ؟
  - ٦. هل تسمع أحد مقاطع التحفيز ؟
  - ٧. هل وزنك مناسب الأن و كيف يمكن تحسينة ؟

هل لدي عادات صحية خاطئة يمككني التحكم فيها مثل (التدخين ، شرب الكحول ، و الشراهة في الطعام . المخدرات ، ) و كيف يمكن التحكم بها ؟

كيف يمكنك التصرف عندما تتزايد الضغوطات لديك ؟

كيف تتصرف في حالات الاجهاد ؟

و بإجاباتك علي هذه الاسئلة تستطيع وضع يدك علي مكان المشكلة و الخلل الرائيسي لديك و من ثم تقوم بتصحيحها و علاجها ؟

الأن اكتب لي

تنوي فعلا القيام بها،

للارتقاء بالجانب الصحى:

• •	•	•	•	•	• •	•	•	•	• •	•	•	•	• •	•	•	• •	•	•	•	• •	• •	•	• •	•	•	• •	•	• •	•	•	• •	•	• •	•	• •	•	•	• •	•	•	• •	•	١
• •	•	•	•	•		•	•	•		•	•	• •		•	• •		•	•	•	• •	•	•	• •	•		••	•	• •	•	•		•	• •	•	• •	•			•	• •		•	۲
• •	•	•	•	• •	••	•	•	•	••	•	•	• •	••	•	• •	• •	•	•	•	• •	•	•	• •	•	•	• •	•	• •	•	•	• •	•	••	•	• •	•	•	• •	•	• •	••	•	٣
• •	•	•	•	• •	••	•	•	•	••	•	•	• •	••	•	• •	• •	•	•	•	• •	•	•	• •	•	•	• •	•	• •	•	•	• •	•	••	•	• •	•	•	• •	•	• •	••	•	٤
	•	•	•	•	• •	•	•	•	• •	•	•	• •	• •	•	• •		•	•	•	• •	•	•	• •	•	•		•	• •	•	•	• •	•	••	•	• •	•	•	• •	•	• •	••	•	٥
	•	•	•	• •		•	•	•		•	•	• •		•	• •		•	•	•	• •	•	•	• •	•	•	• •	•	• •	•	•	• •	•	••	•	• •	•	•	• •	•	• •	••	•	٦
																																											٧

وهذه هي الجوانب الخمس التي إذا نظرت اليها بشكل إيجابي و بجدية ، و اعملت جهدك في سبيل الوفاء بالتزمتك تجاهها اعلم بأنك ستتمتع بحياة طيبة و متزنة و رائعة .

اما إذا اهتممت بجانب و اههملت الجوانب الاخري فلن تحصل علي السعادة و الراحة التي تريدها ، و ستظل تبحث عنها طوال حياتك ، لأن الشخص المتكاسل و المماطل يبحث دائما عما يعزز من كسلة و هذا يؤدي الي عدم استقرار حياتة ،

الأن دعني اخبرك بشخصية قد تغير حياتك و تفكيرك بعد سماع قصتها ،

الفس برسلي: مغني مشهور جدا ، وساحر قلوب الشباب في الغرب و كان هذا الشاب يمتاز بكثير من المميزات التي يتمناها الكثيرون فهو ثري جدا و وسيم جدا ، و مشهور للغاية و عنده ما يتمناه أي شاب مثلة ، وكان لا يتمني شئ الا و يكون طوع امره ، و بكل المقايس يجب أن يكون برسلي اسعد الناس في العالم أن لم يكن اسعدهم ،

هنا يأتي شئ هام و هو أنه رغم كل هذه النجاحات من المهني و المادي ، الا أن حياه برسلي الشخصية لم تكن علي ما يرام مما اثر بشكل سلبي علي حياته بصفه عامة ، و كانت نهايته كما نعلم جميعاً منتحراً بجرعة هروين زائدة ،

هذه المشكلة عدم توازن في النقاط الخمس السابقة يمكن لنقطة واحدة اذ اهملت بها تحول حياتك بشكل رأساً علي عقب ، و نفس الشئ مع مارلين مونرون و المغنية داودا و ٠.غيرهم .

سوف يعود عليك بالسلب و علي باقي الاركان ، و من ثم علي حياتك بأكملها تماما كالجالس علي مقعد له ثلاث ارجل قد يستيطع المحافظة علي توازنة لبعض الوقت ولكنه لن يلبث إلا ويسقط سقوطا مدوياً ،،

و لكي تكون سعيداً ، وتستمتع بحياتك بشكل أفضل ، تأكد دائما من المحافظة علي توازن الأركان الخمس و هناك ، عدة نقاط أري أنها ستساعدك في هذا الامر .

#### كن يقظاً دائما تجاه ما تقوم به:

اوقات كثيرة نفعل اشياء او نقوم بشئ بعدم حضور الذهن ، منها اشياء صغيرة مثلا كوضع الهاتف او ميدالية المفاتيح في مكان ما و نسيان هذا المكان ، و ربما نضع الاموال في مكان ما و أيضا ننسي هذا المكان و بعض الاشياء مثل ذلك قد تكون جوهرية كان ننهمك في العمل و ننسي التزاماتنا الاخري سواء الجسدية او العائلية او الروحانية ، لكن معا الأنتباه و استحضار الذهن و اليقظة التامة نستطيع السيطرة علي حياتنا ، أنها النقطه الاهم التي تواجه الكثير من الناس عدم حضور الذهن و نسيان اشياء كثيرة و ربما تنسي موعد كان في غاية الاهمية عزيزي القارئ كن علي يقين أن عدم حضور الذهن قد يقلب حياتك رأسا علي عقب في بعض الاوقات قد تنسي اشياء في غاية الاهمية تريد أن تفعلها في الوقت الحالى ،

يمكن أن تتحدث الي شخص ما الأن و في اثناء حديثك له تنسي ما قولته ، و ربما تريد أن تقول شئ معينة و تنساه أيضا ، و يمكن علي ذلك أن تأخذ قرار و أنت لا تدري ماذا قولتة ،

عزيزي القارئ كن دائما حاضر الذهن علي الاقل في الاوقات الجدية و العمل و تعلم أن تصتحب في يدك اجندة او نوت صغيرة تكتب فيها ماذا تريد فعله اليوم ، فعندما تكتب تسطيع تذكر ما كتبتة دون أن ترجع اليها الي المذكرة او الاجندة ، و بعد فترة إذا نسيت تسطيع أن ترجع اليها للتذكر ماذا كنت تربد أن تفعله ،

#### خاطب نفسك:

أسألها دائما كيف نستيطع الارتقاء و التميز ، أن سؤالك الي نفسك هو من اولي خطوات الثقة بالنفس ، اسألها دائما أين اقف ؟ هل كل شئ علي ما يرام ؟ ، راجع معها خطة حياتك ، و أنظر لنقاط الخلل التي قد تحدث ، وضع خطة طارئة لتعديل هذا الخلل ، لا تمل من السؤال نفسك ماذا اربد بعد .؟

و عندما تطرح هذا السؤال تقلل فورا من التفكير في خطوات الحل لمشاكلك ، و تكون قد خطوت خطوة إيجابيه في سبيل توازن حياتك فعندما تقول مثلا اريد التمتع بحياة صحية ، او لدي بعض الخلل في علاقاتي بشريك حياتي ، او اريد شراء سيارة او عمل مشروع استثماري ، هنا قد حدد بالضبط ماذا تريد و ما هو هدفك في الحياة و

قد صنعت لنفسك شئ له معني لنفسك و قد يغير حياتك بشكل إيجابي ، حينها ستجد نفسك قد انتقلت للنقطة المهمة الثالثة و هي متي ؟

### متي:

أن التفكير في عامل الوقت و مخاطبه الزمن شئ إيجابي و مهم ، و يشعل دائما محركات التحفيز و الحماسة لديك ، حدد و بدقة متي تبدأ و متي تنتهي من اهدافك ؟ ضع مواقيت دقيقة للبدأ و الأنتهاء و لا تخف من تحديد الوقت يمكنك ترك مساحة للمرونة و التغير عند حدوث طوارئ لكن المهم أن يكون لديك برنامج زمني واضح ، و الأهم أن تكون صادق و امين مع نفسك ، مثلا إذا اقمت برنامج لحياتك و وضعت فيه كل يوم ثلاثاء و خميس عندي كورس لغة من الساعة السادسة الي الساعة السابعة ، فيجب عليك أن لا تتخذ أي معاد في هذا الوقت ، و أن لا تكون مماطل أي أن عندما يأتي هذا المعاد تكن عندك الارادة ، للتغير الي هذا فمثلا الشئ الذي تماطل لأجله اذ كان اهم من أي من هذا المعاد افعله و أن كان لا قيمة له فأن تغير حياتك اهم من أي شئ ليس له قيمة .

#### : كيف

الأن اسأل نفسك كيف اصل الي ما اريد ؟

عند وصولك الي هذه الخطوة تكون قد بدأت فعليا وضع امنياتك علي طاولة العمل ، وقد تكون إجابتك بأخذ دورة علمية ، الي تعلم مهارة جديدة او لغة جديدة ، او رحلة لشريك حياتك ،او عمل برنامج رياضي ، بوضع هذه الاقتراحات تكون قد بدأت في التفكير العملي ، و يبدا مخك فورا بتوضيح كل الوسائل المتاحة لتسهيل اتخاذ قرارك نحو هذه الاشياء مثال ترتيب جدول معينة ، ما هي الادوات التي يجب أن استخدمها كي اصل لهدفي ما هي الاشياء التي يجب أن افعلها ، كل شئ يتعلق بكيف يبدأ مخك بتسخير كل شئ لك ، و تبدا بالتنقل مباشرة الي السؤال الهام القادم و هو:

ما الذي يتحتم علي فعله كي احقق هدفي ؟.

صديقي الأن اصبح كل شئ واضح كل شئ مكتوب علي ورقة (ماذا اريد ، كيف يمكنني فعله ، الزمن الذي احتاجة للقيام بهذا العمل ) اضف الي ذلك الذهن اليقظ و النفس التي تملؤها الحماسة ،

و التفكير الإيجابي بالمستقبل و أنت تحقق ما تتمناه خطوة بخطوة و تري نفسى و أنت تكسر الحواجز و كل المعوقات ،

"كن علي يقيطن أنه لا يوجد شئ يستطيع أن يقف امامك و امام مستقبلك سواك أنت "

الأن ينبغي عليك بعمل خطوة عملية ، التقط سماعة الهاتف و قم بالمكالمة التي ستجعل هدفك واقعيا ،

مثلا

احجز مقعدا في كورس كمبيوتر او اللغة الأنجليزية او كورس برمجة ، احجز طاولة للعشاء أنت و شريك حياتك ، جدد الأن الاشتراك في النادي الرياضي ،

بهذه الخماسية تكون قد امسكت بخيوط اللعبة .. التي ستجعل حياتك تتغير الي الابد ،

الأن نأتى للنقطة الاهم:

#### تحديد المصير:

عزيزي القارئي تحدثنا من قبل علي أن أفكارك هي ما تحدد مصيرك ، الأن يعتبر المخ هو الجزء المركزي في الجسم و هو ما يسيطر علي اشارات كل شئ و هو من يتحكم به و تلريلون خلية فإذا كنت تريد أن تكون سعيد فبإمكنك ذلك عن طريق التفكير بطريقة إيجابيه و سعيدة ، دعني اعطيك تجربة سهل ،

فكر في ٣ اشياء تجعك سعيد كرر هذه الاشياء في مخك و اذ كانت شئ ملموس اجعله موجود بجوارك و فكر به بطريقة إيجابيه لمدة ٢١ يوم ، و ستري الفرق بنفسك ، علي سلوكك و مشاعرك إذا كل ما يدور بالعقل هو بمثابة بذرة ، و أي شئ ينمو منها يعتبر الاغصان و الاوراق و هي السلوك و المشاعر ،

فإذا اردت تغير شئ لا تغير السلوك ولا المشاعر بل غير المعتقدات و الأفكار التي تدور بمخك ،

هناك دواء يدعي prozac هذا الدواء يتم الأنفاق لشراءة مئات الملايين سنوياً ، و لكن في الحقيقة هذا ليس أفضل من حبة السكر ، ولكن لماذا الناس يؤمنون بالدواء كثيرا .!؟ و يقولون أنه يشعرهم أنهم أفضل .

دعني اخبرك شيئاً ، هناك مجموعة دينية تسمي المعدانية الاصولية في جنوب الولايات المتحدة هذه المجموعة تضع نفسها في حالة النشوة يعتقدون فيها أن الله يحميهم و بالتالي يستعملون الثعابين ،

افاعي سامة مثل الافاعي الجرسية فيتم لدغهم من طرف تلك الافاعي ،

<sup>&</sup>quot; ولا شي يحدث لهم "

أفكار تغير حياتك اليس بشئ غريب !؟

صديقي اسمع هذا بعضهم يتناول سم الاستركنين بجرعات قاتلة عندما يكون في حالة الاعتقاد تلك فلا يؤثر السم عليه إذا كنت تستطيع شرب سم الزعاف اذن لماذا تقلق كثيراً بشأن الهواء و الماء و الطعام ، لأن لدينا اعتقاد أن السموم يمكن أن تقتلنا ،

هناك بعض الاتقادات مثلا بيننا و بين الصين مثلا ، نحن لدينا اعتقاد أن بعض الاشياء يمكن أن نأكلها و الاخر لا علي عكس الصين ،

لديهم اعتقاد أن كل شئ يمكن أن يأكل لذلك لا يحدث شئ لهم ،

نفس الشئ في الدواء ، prozac

هو بمثابة دواء وهمي لا أكثر و لاكن اعتقاد الناس في هذا الدواء أنه يمكن أن يشفيهم يجعلهم كذلك ،

الشئ الجميل هنا أنك يمكن أن تطبق هذه القاعدة في حياتك بشكل إيجابي لكي تكون في حالة استقرار أفضل و في حالة نفسية احسن ،

اذا كنت تسلم لكل شئ علي نحو أن الله يبث لك الخير في كل شئ ستري أن الحياة بها اشياء تستحق أن نعيش لأجلها ،

فإذا كان الكوب الماء به نصف به فارغ و النص الاخر مليئ بالعصير ، و ركزت الاعتقاد و بدأت بالشكوي من النصف الفارغ ستضيع الجزء اللذيذ من العصير و ستجلب كل شئ سلبي أنت في غني عنه فأستمتع

بكل شئ جميل من حولك و استمتع بالكوب العصير اللذيذ ، و اجعل اعتقادك و نواياك إيجابيه طيبة و ستري الحياة بشكل مختلف،

" الجمال ليس في الاشياء ، بل في ذواتنا نحن نسقطه على الشياء ، " كن جميلا تري كل شئ جميل .

الأن دعني اسألك سؤال ذو أهمية .؟

ما هو أهم شئ في حياتك الأن ؟

.....

أجب علي هذا السؤال و أنظر الي ما اخترت من اهداف لتعرف هل أنت قريب ام بعيد من دائرة اهتماماتك .

#### سؤال اخر:

اعلم أنني قد بالغت في الاسئلة ولكن اعذرني أنت من تريد تغير حياتك للأفضل لذلك طلبت باردتك شراء هذا الكتاب، فكن الجزء المرئي بالنسبة لي و ساعدني في تغير حياتك ،

الأن هل تمنيت لنفسك شيئاً و الحت عليك في نيلة ، حتى إذا حصلت عليه تملكتك الحيرة و تسائلت في دهشة ، اهذا حقا ما كنت انوي الحصول عليه لماذا اذا لست سعيد كما كنت اتوقع .!؟

يحدث هذا الامر قارئي العزيز عندما تطمع في شئ لا يتفق مع مبادئك و لم يبني علي قواعد من القيم الحقيقية التي يتبناها المرء منا ،

الأن نأتي الي نقطة في غاية الاهمية و التي تجعلنا نتكاسل في بعض الاشياء ونفقد الامل في شئ معينة الي هدف ما ، و هو

#### الهدف المستمر و الهدف المنتهي !؟

إذا نظرنا الي الاهداف سنجد أن هناك من الاهداف المنتهية مثل ( برنامج تخسيس معينة ، توقف عن التدخين ، تعلم لغة جديدة ، ) بإختصار شديد هي تنتهي بانتهاء الشئ المراد تحقيقة

و اهداف مستمرة ك (التخطيط لمستقبلك ، الارتقاء بوضعك المهني او الاسري ، او برنامج أيمأني ) فهي اهداف دائما مستمرة مع الزمن تظل مع الانسان طوال حياتة .

الأن الشئ الذي نريدة هو أن نجعل الاشياء التي فقدنا فيها الامل مثل التوقف عن عمل برنامج تخسيس هو أن البرنامج يقف عندما نري أننا اصبح جسدنا مناسب ، ثم مع الوقت يحدث من جديد زيادة الوزن بشكل غريب ،

#### الحل هنا!

هو أن نحاول دائما أن تكسب اهداف صفة الاستمرارية بأن تعطيها أبعاد اخري أكثر عمقا ، فبرنامج التخسيس يمكن أن يضاف اليه برنامج الصحة الغذائية تتبعة طوال حياتك ، و تعلم لغة جديدة قد يتبعة متابعة دوريات نشرات الي مستويات اعلي لتنمية تلك اللغة أي الممارسة اليومية و التعمق في اللغة أكثر بعد أنتهائك من الدورة اللغوية .

و التوقف عن التدخين قد تتبعة بالانضمام الي أحدي الحملات التي تحارب التدخين او تصوير فيديوهات انستجرام او يوتيوب و تخبر الناس و تحذر منه فهذا سيشعرك بالفخر و الاعتزاز بالنفس و يجعلك تشعر أنك قد أنجزت شئ مهم في حياتك و بالاضافة الي ذلك أنضمام برنامج رياضي ، مما سيحفذك علي المستقبل مليئ بالمغامرات الشيقة و التي ستجعلك اقوي ، و عندما تنظر الي الماضي ستجد أنك اصبحت في تغير مستمر و ستشعر بالاحترام الذاتي المام نفسك .

أفكار تغير حياتك صديقى العزيز ..،

احيك الأن لأنك فعلا تربد تغير حياتك و قد وصلت الي هنا بكل شغف ، الأن اود أن اخبرك بشئ جيد ،

أن عقلك الباطن الأن يعمل بشكل مختلف مما سبق اريدك الأن أن تدعمة بالأفكار الإيجابيه دائما و اطلب منك أن تري كل شئ جيد و إيجابي حتى في الامور السيئة اريد أن اخبرك بسر غريب،

أنه لا شئ سئ في الحياة ، أن الحياة تعتبر تجارب و تحديات لا أكثر ، فإذا خسرت اموال في تجارة فأنه كانت التجربة فاشلة لا شك و هناك شئ ما أنت لا تعرفه حدث اخر ادي الي خسارة هذه التجارة ربما كان يحدث شئ اكبر من هذه الخسارة و فداك الله بها ، إذا فليس أنت الفاشل أنه التجربة و إذا علمت ما سبب هذه الخسارة ستعرف كيف تعود من جديد ولا يمكن أن تخسر في هذه النقطة من جديد ، و إذا رسبت في مادة في الجامعة او ما شابه ، فعليك أن تعرف أن التجربة هي الفاشلة ليس أنت ، و عندما تعرف ما سبب الخطأ ، ستعيد التجربة من جديد ،

و اريد أن اسألك سؤال !؟

<sup>&</sup>quot; لا يوجد انسان فاشل ، بل هناك تجربة فاشلة "

اذ كان هناك تجربة فاشلة! أي كانت رجع بك الزمن من جديد! الي الوراء،

هل يمكن أن تخوض نفس التجربة بنفس الاسلوب ،!

بالطبع لا! فأنت لست بشخص مجنون!

الأن اريدك أن تفعل نفس الشئ ولكن في عقلك ، أن تعود بأي تجربة فاشلة و تعيد الامور الي وضعها ، و أن ترجع بعقلك الي الحاضر لتصبح مهارة تستخدمها في المستقبل ، فأن تكرر نفسي الشئ ستعلم جيداً كيف ستتعامل معه . اتعلم هناك كثير من الناس يفعلون هذة التجربة دون ان يعلموا ، انظر الي اكبر التجار انهم يتكمون بخبره و ثقة لا توجد عند احد ، جرب في مره التحدث الي احدهم ستري الفرق بعينك ، فلديهم العديد من التجارب الفاشلة التي تعلموا منها و وصله الي هذا المركز في الحياة ،

الأن قارئي العزيز لقد امتلأ عقلك بأكثر الاشياء اهمية عن العقل الباطن و اتضح لك اشياء كثيرة كانت مظلمه حيال نفسك و حيال ما يدور من حولك ، وقد امتلأ الحماس لتجربة بعض الاشياء الجديدة الأن هذا ما اريده منك الأن أن تبدا بتجربة ،

الأن سأعطي لك الاثني عشر مبدأ لتحديد الاهداف،

#### حدد جيداً ماذا تريد:

ركز كل الإضواء علي هدفك ، اجعلة جليا واضحا ، كامل المعالم الما عينك ، يكون واضح التضاريس ، أي أن أنك تري الي تعرف كيف ستحققة ، فإذا كان هدف من ضمن اهدافك تعلم لغة جديدة ، ستري أنك ستذهب الي مكان تتعلم به الي ستشتري كاتب معينة الي ستتعلم عن طريق الأنترنت و هكذا . يجب أن تعرف جيدا ماذا تريد ، فأن الهدف الغير واضح المعالم و غير محدد من شأنه أن يضيع الوقت و الجهد .

#### ١. يجب أن يكون هدفك واقعي و يستحق التحقيق:

هل تتصور مثلا رجل يجلس امام مدفئة يقول اعطيني دفئا اعطك حطبا!

كلام غير منطقي ، و غير واقعي ، علي الرغم من أن الشخص قد حدد فعلا ماذا يريد و هو " الدفء " الا أن الخطوات التي وضعها للعصول عليه غير واقعية لذا عندما تحدد هدف لك فليكن هذا هدف منطقيا و تريقة الوصول اليه تكون منقطيا و واقعيا قابلة للتحقيق ،

#### الرغبة المشتعلة:

ما قيمة الهدف لا تحركة رغبة قوية مشتعلة ،

ما فائدة شراء سيارة سريعة ما لم يكن لديك الرغبة لتقودها ، أن الرغبة هي الاكسجين الذي تتنفسة الاهداف كي تحيا علي ارض الواقع .

عليك بالبنزين الذي سيحرك السيارة،

الاهداف بدون رغبة قوية اهداف خاملة ميتة ليس فيها روح ، فلا بد أن تكون رغبتك لتحقيق حلمك رغبة جياشة ، منطلقة ، لا يستطيع أنت نفسك أن توقفها ،

" إذا كانت لديك الرغبة في الوصول الي شئ ، سقطت كل الحواجز" ٢. عش هدفك :

عندما تحدد هدفك ، حاول أن تراه بكل تفاصيلة و تصوره و كانه قد تحقق و بأنك جزء منه ،

أن التصور هو هو حركة الوصول ما بين العقل الحاضر و العقل الباطن ،

في نهاية اليوم ، و بالتحديد قبل النوم يبدأ المخ في مراجعة أحداث اليوم و يري ما هي الاشياء ذات الاهمية التي سيجعلها في العقل الباطن و وضع ملف لها في العقل الباطن و الاشياء التي لا قيمة لها يبدأ بحذفها و هذا ما يجعل اشياء كثيرة يمكن أن نساها ، فإذا علم المخ أن هذا الشئ ليس له اهميه بالنسبة لنا

يحذفها ، و إذا كان له اهمية يجعل المخ ملف كامل له في العقل الباطن و يبدأ يبحث عن ما يشابه في المستقبل ،و يبثة لك دورك أن تجعل المخ يشعر و أن هدفك له اهمية بشعورك بتحقيقة و أنه له اهمية كبيرة في حياتك ،

صديقي ، يحدث لنا ذلك الامر في نسيان شئ ما كان ذات يوم له اهمية كبيرة ، فيصعب علينا نسيانه ، مثل شريك الحياه او أي شئ كان له اهمية و تأثير كبير في حياتك او فقدان شئ معينة او شخص معينة ،

الأن اريدك أن تفعل ذلك الامر ، أن تجعل هدفك من اهم الاشياء في حياتك حتى تري الاختلاف بمشاعرك و بحياتك ،

لذا أنصحك قارئي الكريم أن تحاول دائما إحياء صورة واقعية لهدفك ، ولأن تعيش الهدف بأدق تفاصيلة ، فهذا من شأنه أن يعمق من تركيز هذا الهدف في عقلك الباطن مما يعطيك قوة و دافعية و حماس اكبر لتحقيقة ،

أن العقل الباطن مثل المغناطيس ، عندما يري صاحبة يحقق اهدافه و لو بالتخيل ، سيجذب له الاشخاص و المواقف و الاليات التي تساعدة على تحقيق هذا الهدف .

## أفكار تغير حياتك اتخاذ القرار:

صديقي العزيز بعد أن حددت الاهداف و حددنا مدي واقعيته و استحقاقه للتحقيق ، و تراه الأن واضحا جليلا في مخيلتك ، و تشعر به حولك ،

نأتي الأن الي النقطة المحورية و هي قرار تحقيق هذا الهدف،

هذا القرار الواعي الذي تتخذه برغبة مشتعلة يحتاج الي أن تمضية ليصبح واقعا تعيشة و يعيشة معك الاخرين ، اصبح عليك أن تضع هذا الهدف علي ارض الواقع ، عليك الأن أن تخطط الي الوصول الي هدفك ، اخبر من تحب و تعتقد بحبهم لك بقرارك هذا كي يقدموا لك يد الدعم و المساندة ، هذه هي الخطوة هي طريقة لتعيش حلمك ، لتجعلة واقع ملموس ،

الأن لا تتسرع في الحكم اري أنك تقول أنا لا احب المساعدة من أحد ، و أفضل أن افعل كل شئ بنفسى ،

صديقي هذا شئ جيد ، و في غاية الجمال و القوة و الثقة ،

و مع ذلك إذا قرأت جيداً ستري أنني قولت اقرب الناس لك ، اللذين تحبهم و يحبوك ، الذي يتمنون لك الخير و يتمنون أن يساعدوك إذا لم يكن لديك هؤلاء الناس ، أنظر الي والديك و اطلب منهم المساعدة على الاقل بالخبرة ،

لأن كل شئ في البداية يكون صعب بعض الشئ فيجب أن تستعين ببعض الناس في حياتك هذه هي المرونة و بداية خطوات النجاح أن تبدأ و أن تتقبل المساعدة من الاخرين ،

#### اكتب هدفك :

هدف غير مكتوب يعني امنية ، شئ جميل و ربما تنساها مع الوقت ، بل الاكيد أنك ستتذكرها فقط عندما يسألك أحدهم ما هو هدفك في الحياة ،

اما الاهداف المكتوبة فهي حقيقة ، و مع الوقت تتحقة شئ في شئ ، ببساطة عندما تحتضن القلم بيدك ستكون قد استدعيت عاملين قويين من القوة الانسانية و هما الذهنية و البدنية حيث تمسك القلم و تحرك يدك و الاخر العقلي حيث تفكر و تفكير ينشغل بهذا الهدف و يبدأ تركيزك كاملا في هذا الهدف و يبدا يحدق التوافق و الترابط بين الأحداث المتعلقة و المتوقعة في هذا الهدف و كما أن الصوت القادم من عقلك الباطن يكون دائم التكرار للهدف المكتوب ،

كما أن الكتابة تساعدك كثيراً علي أن تتذكر أي شئ ، فإذا تذكرت شئ معينة و فكرت في فكرة معينة و بدات بكتابتها يستحيل الأن أن تنساها ، حتى و اذا حصل و نسيت هناك مصدر يمكن أن تعود اليه و هو المذكرة التي كتبتها ، أنما عندما تفكر في شئ و بعد

وقت تذهب لعمل شئ ، ستضيع منك هذه الفكرة او ربما في نهاية اليوم سيحذفها عقلك بمجرد أن تنام ،

لذلك أنصحك بالكتابة ، ليشعر عقلك أن هذا الشئ له اهمية كبيرة لك ،

#### تحديد أيطار زمنى:

تخيل معى مباراه كرة قدم ليس لها وقت محدد شئ صعب صحيح ،

كذلك هدف لم يحدد له وقت لكل هدف يتيح لك اشياء غاية في الاهمية و الالتزام مع مراعاه بعض الوقت للظروف مفاجئة ، لاكن يجب أن يتوافر عندك بعض الالتزام ، و الحماسة و القوة ، و الامأنة مع نفسك ،

لكن يجب أن يكون الاطار الزمني مبني علي اسس واقعية مبنية علي قدرتك و طاقتك ،

مثلا إذا اردت أن تأخذ دورة كمبيوتر او لغة جديدة ذلك هو الهدف ، لقد بدأت بتحديد الهدف ، و اخذت القرار الأن أنك تريد الأن ، حدد الوقت بداية و نهاية لهذا الهدف ، مثال ، في اول شهر اصبح قد أنتهيت من اول مستوي و الشهر الثاني أكون قد أنتهيت من المستوي الثاني ، هكذا قد حددت فعلا و قد أشرت الي عقلك أنك تريد في فترة ٩ شهور قد أنتهيت من من دورة التدريب ، التي كنت تريدها منذ فترة ،

## أفكار تغير حياتك اعرف إمكانياتك:

رتب ذخيرة مواهبك ، او بشكل اخر اعرف ما تمتلك و ما تحتاج الي امتلاكه ، و لكل هدف أدوات أنظر ما تمتلك من ادوات لتحقيق هدفك و ما تحتاج له ، و اعرف نفسك جيداً و اعمل علي سد الخلل الناشئ في ذخيرة مواهبك ، بمعني ابسط ، اعرف أين موقعك علي الخريطة ثم ابدا بتحديد مكان الذي تريد التوجه اليه ، و بعد ذلك قم بتحضير الادوات اللازمة للرحلة ،

و الاشياء التي يمكن أن تساعدك في الطريق ، يفضل ان تختار البسط شئ لديك ، بمعني انه يمكن ان تبدأ به البسط شئ ممكن المهم ان تبدأ لانك اذا انتظرت ان تبدأ بشكل كبير و ان تتوافر كل عوامل النجاح ، صدقني عزيزي لن تبدأ و لن تأخذ اي خطوة فعلية او جديه الان أبدأ و قم بسداد كل الاشياء التي يمكن أن توقفك عن الرحلة ، و كن علي ثقة دائما بنفسك أن فعلت كل هذه الاشياء و قد وثقت بنفسك جيداً و قد علمت قيمة نفسك ، تأكد الاشياء و قد وثقت بنفسك جيداً و قد علمت قيمة نفسك ، تأكد

#### ٣. ادرس المصاعب و استعد لها:

ما دمت سائر الي عالم الطموح ، فستواجه المصاعب و الكبوات حتما ، أن النجاح لا يأتي بسهولة و الا لناله كل الناس ، فقط من يملكون القدرة على الصمود ، و مد البصر الي

المستقبل لاستكشاف العقبات القادمة و الاستعداد الجيد لها هم من يمكلون القدرة علي التحدي و تحقيق اهدافهم ، ليس فقط ذلك هم من يتحدث الناس عنهم في المستقبل ، هم من يحدثون الجدل ، هم من يقدرون ذواتهم ، هم فقط من يمتلكون المهارات التي تجعلهم مختلفين ، هم من يعرفون أكثر ، من يمتلكون اموال أكثر ، هم من يعشون في استقرار ، و سعادة و رضا ،

#### تقدم:

ضع اهدافك علي ارض الواقع ، خذ اول خطوة دائما ما تكون صعبة ، دائما هي اصعب خطوة هي الخطوة الاولي ، صديقي عندما تشعر بذلك الاحساس الذي يكلمك من الداخل أنك سوف تفشل إذا بدأت و يجعل تسوف و تتكاسل و يجعلك تخجل من كلام الناس تذكر هذا المثل ،

#### " بداية رحلة الالف ميل ، تبدأ بخطوة "

يحتاج المرء داذما الي قوة دافعة في البداية أي مشروع او هدف ، ابدأ الأن في تحقيق اهدافك بوضعها علي ارض الواقع خذ الخطوة التي تجعلك مختلف عن الناس العادين ، الفرق بين ٥% من الناس و ال٥٩% الاخرون أن ٥% هم من اتخذوا القرار في البدأ

، و هذا لا يعني أنهم لم يفشله ، بل كل منهم عاني عندما وصل الى ما هو عليه ،

#### اليك مثلا أيلون ماسك ،

2008 كانت " أسوأ سنة في حياته"، حسبما صرح هو من قبل، فالشركة لم تحقق النجاحات المرجوة منها وفشلت في ثلاث محاولاًت إطلاق، وكذلك شركة تسلا التي أنشأها في ٢٠٠٨، كانت تعاني من متاعب مالية، وأضف إلى ذلك أنه كان يمر بتجربة طلاق. لم ييأس ماسك و اصر على المحاولة مجددا، ولم تمر أسابيع قليلة حتى تمت تجربة إطلاق صاروخ فالكون بنجاح، ووقعت الشركة عقدا مع وكالة ناسا لإطلاق مركبات للفضاء.

عام ٢٠١٢، أصبحت سبيس إكس محطة اهتمام إعلامي كبير عندما أطلقت الصاروخ فالكون- ٩ الذي حمل كبسولة غير ماهولة للمحطة الفضائية الدولية، وكانت اول مرة تقوم فيها شركة خاصة بإطلاق سفينة فضاء لهذه المحطة. هذا الأنجاز الكبير وصفه ماسك بأنه كان مثل "الفوز بمباراة سوبر بول."

أنت أيضا عليك أن تبدأ بالتحدي ، و أنت تفوز ، و أن تجعل حلمك هو الشئ الذي تحى لأجله،

#### قيم خططك:

اراد أحد الاشخاص يوما الوصول الى جبل ما ، فأعد العدة لذلك وجهز كل ما يحتاجة في رحلتة ثم مضى في طريقة الى الجبل لا سبيل الى إبطاء ، كان الجو صعباً و الظروف غير ملائمة ، لكنه وصل اخيرا بعدما بلغ منه الجهد مبلغة ، و هناك وجد شخص جالس في هدوء ينظر اليه في شفقة ، و عندما اخبره بحالة و كيف أنه أنفق من وقته وجهدة الكثير حتى يصل لتلك الوجهه قال له الرجل ، لو سألت لاخبرك أحدهم عن مكان القطار الذي يأتى الى هنا ، و لكفيت نفسك مئونة التعب فقبل أن تمضى في طريقك لتحقق هدفك صديقى العزيز تأكد من أنك قد سألت و استشرت و تسلحت بمعلومات و خبرات كافية تعينك على رحلتك ، كي لا تنفق من وقتك و جهدك فيما لا طائل من ورائة ، فقد يمكن أن لا تحتاج لأحد ، ولكن عليك دفع ثمن الوقت و الوجهد دائما في التعلم ، في بعض الاحيان هذا له فائدة فقط عندما لم يفعل شخص اخر ذلك ، أنما إذا تريد فعل شئ ، معينة ، عليك اولاً أن تضيف الى معلوماتك و تجاربك ، معلومات الاخرين و تجارب الاخرين ، لكي تكون معلوماتك اقوي بكثير ، و تستحوز على معلوماتك و خبراتك و تجاربك و تجارب و خبرات الاخرين

، هذا ما يسهل عليك ركوب القطار بشكل اسهل للوصول الي هدفك القادم .

كنت اعمل في مطعم لقلي الدجاج المقرمش ، فكان هناك بعض الوقت لكي اسئل مديري عن بعض تجاربه الشخصية و العملية ، و مع الوقت ، اضفت خبرات و تجارب مديري الي التي كانت تبلغ اكثر من ١٥ عام ، و في نفس السنة تقدمت الي وظيفة اخري ، كنت هناك مدير مطعم بعد ان كنت موظف عادي ، ادركت حينها ، ان المعلومات و الخبرات تعطي الفرق الحاسم ، ولكن الهدف من هذة التجربة بالنسبة الي ، هو ان اعطي لحياتي القيمة التي اريدها ، فمثلا اذا اشتريت مياة من كشك في الشارع ثمنها لا يتجاوز ٣ جنيهات بينما اذا اشتريتها من محل تكون اغلي قليلاً و اذا اشتريتها من المطار تكون اغلي بكثير، قيادة السعر هنا ليس في ثمن الماء بل قيمة الذي يضيفها الي قارورة الماء فا

اخر شئ قارئى العزيز ، هو

#### الالتزام:

يقول زج زجلر / يفشل الناس كثيراً ليس بسب نقص القدرات بل نقص في الالتزام ،

كثيرا من حالات الفشل في الحياة كانت لاشخاص لم يدركوا كم هم كانوا قريبين من النجاح عندما اقدموا على الاستسلام،

لم يكن اديسون ليخرج لنا المصباح الكهربي بدون التزام و تصميم علي حالات الاخفاق الكثيرة التي مر بها ، فإذا علمت كم عدد المرات التي فشل فيها التجربة سوف تري أن من يحاول مرة و الثانية و يستسلم في الثالثة الي الرابعة أن الفشل قد قضي عليه فاديسون قد فشل التجارب التي مر بها الي ٩٩٩٩ مرة و المرة الاخيرة هي ما قد نجحت و ما كان ديزني ليصنع تحفتة مدينة الإحلام و ما كان كولونيل مؤسس سلسلة مطاعم كنتاكي قد اتحفنا بخلطته السرية ، فهؤلاء اخفقوا مئات بل الاف المرات لكن التزامهم بتحقيق الحلم الذي مر بهم الي شاطئ التميز حيث يقف الناجحون في هذه الحياة و الأن اسمائهم خالدة في قلوبنا و و محفورة معنا في عقلنا ، دورك الأن لكي تسبح و تصل الي بر الناجحون ، حيث تخلد اسمك انت أيضا ، في الجيل القادم ،.

# الى الهدف

الأن أنت تمتلك الادوات اللازمة لتحقيق الاهداف التي تصبو اليها ، دعنا الأن نحدد بالضبط ما هي الاهداف التي تريد فعليا تحقيقها.

الأن إذا كنت تريد فعلاً تحقيق هدف معينة في حياتك إذا كنت تريد الوصول الي شئ معينة ، عليك أن تبدا الأن و أن تعمل بالنصائح لا بعمل عكسها لتثبت أنها خاطئها لأن لا يوجد شخص فائز او خاسر غيرك ، فعليك أن تعمل بالنصائح بكل أيمان أنها ستغير حياتك كما نعمل نحن على ذلك ،

الأن اريد منك احضار دفتر و قلم و هذا هو اهم شئ ستفعله في حياتك ، الأن ابدأ بتخطيط لمستقبلك ، لا اري أن هناك ما هو اهم من ذلك!

ابدا بكتابة ماذا تريد ، بالضبط ،

و اكتب علي الاقل ٥ اسباب مهمة ستحصل عليها إذا حققت هذا الهدف ،

بعد ذلك ، اكتب كيف يمكن الوصول اليه و ابدا بتخيط الي ذلك ، و ابدا بتقسيم الهدف الي اهداف صغيرة يمكن الوصول اليها يوم

بعد يوم حتي تصل الي ما تريد ، مثلا بكتابة تعلم لغة جديدة و مهارات اضافية كحل المشاكل و القيادة و ادارة الوقت ، حتي تحصل علي وظيفة تناسبك ، و أن تبدا مشروع ستري أنك في ظل تركيزك في تحقيق اهدافك تسري بكل هدوء أنك اصبحت رجل جديد ، ستري أن احترامك لذاتك اصبح ينبع من داخلك ، ستري أن شريك حياتك ارسله الله لك بدون مقدمات ، ستري أنك اصبحت بصحة جيدة ، ستري أن تركك للسلبيات نجاح في حد ذاتة إذا كنت تدخن الي الادمان ، الي أي عادة سيئة ، ستري أن كل من حولك ينظر اليك و يردون أن يصبحون مثلك ، ستري أن الاشخاص الذين نجحوا و كنت تريد أن تصبح مثلهم ، اصبحت شخص منهم ، مع الوقت و الصبر و الأيمان و الثقة ستري أن الوقت لن يفوت طالما أنت تعمل و تترك الامور على الله سبحانه ،

• • • • • • • • • • • •

## الطريق الى هدفك

- ١. دون قائمة احلامك و اكتب علي الاقل عشرة احلام تريد
  تحقيقها .
  - ٢. رتب احلامك حسب الاولوية
    - ٣. دون قيمك و مبادئك
  - ٤. دون قائمة جديدة لاحلامك متماشية مع قائمة قيمك .

- اكتب لكل هدف علي الاقل ثلاث اسباب ضرورية تجعل منه هدف ضروري
- 7. اكتب المشاكل التي تتوقع أن تواجهك و أنت ماض لتحقيق هدفك ، و الطرق التي تنوي التغلب بها علي تلك المشاكل
  - ٧. صنف اهدافك الي اهداف قصيرة المدي و ضع وقتا زمنيا لتحقيق كل هدف ، و استخدم قاعدة ١٠ سنتيمتر "اي ان كل يوم تقترب من هدفك ١٠ سنتيمتر "
    - ٨. قيم اهدافك باستمرار ، و لتكن خطة التنفيذ مرنة قابلة
      للتغير و التعديل و فق المستجدات الطارئة .

و في النهاية ..

تهانينا قارئي العزيز أنت تمتلك الأن اقوي وسائل الحصول علي حياة علي ما تريد ، تمتلك مفاتيح الرئيسية للحصول علي حياة متوازنة و سعيدة .

أن كل ما عليك فعله الأن أن تبدأ الأن و قبل أي وقت اخر في وضع امانيك و احلامك علي الورق ،

أن تواجه حلمك و جها لوجة ، أن تتعرف عليه عن قرب .. الا تنطلى عليك خدعة غدا سأفعل .

و غدا سيأكون القرار قرارك .... و الحلم حلمك

و القدر دائما ما ينحاز الى الجادين المخلصين ...

فكن أنت ...

اوقف القراءة الأن ،

و ابدأ بكتابة اهدافك ، ثم عد مرة ثانية لتكملة الكتاب .

الشخص الواثق بنفسه يقول: يبدو الأمر صعبا و لكنه ممكن .. أما غير الواثق فيردد: الأمر ممكن ولكنه يبدو صعبا .

توماس كارليل

اود أن اعطيك بعض النصائح التي ستغير مفهوم حياتك بشكل كبير، و اربد بعض المساعدة منك!

ولا تقل كيف ، اعتقد أن هذا ما يدور في دماغك الأن ، أنني اطلب منك المساعدة و أنت لا تراني ولا تري فقط سوي بعض الكلمات ،

الامر مثير للدهشة اليس كذلك ،!

ولكن ستري مع الوقت أن بتنفيذك لهذه الاشياء ستري و حيثماً أن بايمكان بعض الكلمات بإمكانها تغير حياتك ،

سبق و تحدثنا من قبل عن التغير يكمن بتغير الأفكار ، و المعتقدات ، و الادراك ، و العادات .

الأن اريدك أن تغير بعض العادات السلبية ، و التي يمكن أن تقول الأن مستحيل !! أنا اعرف نفسي ، و يمكن لبعض الناس ، أن يغلقوا الكتاب ، لمجرد سماعهم بتغير العادات ،

# انكار تغير حياتك الفصل الخامس

كون عادات إيجابيه

إذا كنت تكمل القراءة ، ؟!

فهذا هو مبدأ تغير الحياة و أنا احييك علي هذا ، و علي شجاعتك من صميم قلبي ،

اود الأن أن تبدأ بفهم بعض العادات ، لكي تستطيع تغيرها ، اولها ،

# " المقارنة "

الكثير منا يقارن لا شك في هذا ، حتى في اتفه الظروف ، فريما نقول مثلا يااااه لو أنني امتلك سيارة مثل الممثل كذا! او أنني معي الكثير من الاموال مثل بيل غيتس او أي شخص اخر

الكثير منا يقارن حتى في اقل شئ مثل أن تجلس أنت و صديقك و تتناولون الطعام و تقول ياه لو أنني كنت اخذت الصحن الكبير

6

الكثير منا يقول ياه لو كنت امتلك هاتف مثل الذي مع فلان لكانت حياتى أفضل ،

حتي في الامهات و البنات ، اعتقد ان المقارنة هنا لا تنقطع بين بعضهن ، اتذكر مثلا قديماً عندنا بمصر ، تقول النساء في الزواج

او الخطوبة ما هذا انت لم تري بنت عمتها او خالتها ، ان زوجها او خطيبها يجلب لها افضل من هذا الى اخرة من مثله .

#### الغريب هنا،

أن بأمتلاك الشئ هذا او إذا حصلت عليه ستعود الي نقطة البداية من جديد ، و ستري الشئ الذي يعجبك الأن ستري شئ أفضل و ستقول يااا لو أنني امتلك هذا فكان أفضل ، المقارنة هنا ، هي ما تجعلنا دائما في حيرة و دائما خاسرون ، و تجعلنا نتحسر و نشعر بأحاسيس سلبية طوال الوقت ، فلماذا ذلك الشعور السخيف ،!

لأن ببساطة أننا نقارن الاشياء التي ليست عندنا ، و توجد عند غيرنا ،

فدائما نكون خاسرون ،

و تغفل عينك عن الاشياء التي بيدك ، و تنظر الي ما هو ناقص عندك ، و حسب قانون التعميم ، ستنتشر الفكرة بكل سرعة ، و ستري أنك خاسر و أنهم أفضل منك !؟

و هذه الخدعة التي تغلب الكثير من الناس ،

الأن اود منك أن تتوقف عن المقارنة ، لأنك لا تريد أن تشعر سوي بأحاسيس إيجابيه و تشعر بالراحة ،

إذا كنت تريد أن تقارن ابدا بمقارنة نفسك فيما سبق و الأن ، ماذا حققتة في هذه السنة ، ماذا حققتة في هذه السنة ، أين أنت الأن او أين نقطة التي تريد الوصول اليها ، و الشئ الثاني ، الذي اريدك أن تبتعد عنه هو ،

# اللوم:

اللوم ليس سوي قاتل خفي لك ، بمجرد أن تلوم تصبح ضحية ،

بعض الناس.

بدل أن يجعلون تركيزهم في ماذا تريدون ،! و الي أين يريدون الوصول!

يبدائون في اللوم ، ابي لم يعلمني جيدا ،

امى قالت لى أننى قبيحة!

امى لم تحبنى!

أنا لا امتلك اصدقاء مخلصين ؟

بمجرد أن تلوم تصبح ضحية فورا ، توقف عن اللوم ،

ابدأ بتحمل مسؤلية نفسك ، إذا اخطأت قل أنا اخطأت لا تقول اخطأت بسبب فولان ،

هذا سيعلي من قيمتك امام نفسك اولاً ثم الاخرين ،

اما إذا بدأت باللوم للتهرب من المسؤلية ستري أنك متجاهل من الناس ، ولا أحد سيعود يطلب منك شئ ، و ستري أن الناس تفر منك لسوء ثقتك بنفسك ،

الأن ابدأ بتحمل المسؤلية ، و توقف عن اللوم .

ثالث شئ اربدك أن تتوقف عنه ، !؟

#### الكذب:

"الكاذب لايصدق حتى ولو قال صدقاً "

شيشرون

نحن نعلم جميعناً أن الكذب هو من اسوء الصفات التي يمكن أن يمتلكها أي انسان و نحن جميعاً مر علينا أناس كذابون ، و ربما مر الأن في ذهنك شخص كثير الكذب ،

الأن أنا لا اريد أن اتحدث عن الكذب ولكن يمكن أن اصلت بعض الضوء علي بعض الاشياء التي يمكن أن يحدث او ينتج منها كوارث حتى من خلال كذبة صغيرة ،

ذات يوم ، و أنا اعمل و قد سجلت بعض الارقام خطأ ، و عندما سأل مديري المباشر " ادهم " قولت له وبكل صدق لا تقلق ولا تحتاج الي المراجعة ، فأبتسم وقال لي حسنا أنا اثق بك ،

و لم يحضر في ذهني الخطأ ، الي أن ذهبت الي المنزل و تذكرت ، فجلست مع نفسي ، و قولت إذا اخبرت مديري بما فعلت ربما كان يغضب مني ، و ربما لم يعد أن يثق بي مرة اخر ،

و ذلك كان الاحساس السلبي الذي كان بداخلي ، الذي قال لي لا تخبرة دع الامر او أنسي الامر .

ولكن أنتظرت لمدة ٥ دقائق من تأنيب الضمير و تشتت ذهني مؤلم،

و حاولت التفكير بشكل مختلف و قولت لنفسي ، ماذا لو اكتشف مدير اخر الخطأ ، ماذا لو اكتشف المدير العام الخطأ ، و بدأ صراع بيني و بين نفسي ، الي أن أنتهي ، بأن اتصل بادهم و كنا في منتصف الليل ، و أن اخبره أنه كان هناك خطأ ،

و عندما اتصلت!

لم يرد على !؟

و في اليوم التالي ، عندما ذهب للعمل ، وجدت أدهم ذهب الي العمل قبلي ، و بكل هدوء ، اخبرتة أنه كان هناك خطأ ، في الارقام المرة السابقة ،

فنظر لي نظرة لم أنساها الي الأن ، و شعرت أنه غضب ،

ثم قال لي في هدوء ، حسنا اخبرني ما هي الارقام الصحيحة ، بعد أن اخبرتة ، لم يتحدث لي ،

الي نهاية اليوم ،

ثم ذهبت له ، و قولت اعتذر لك يا ادهم علي كذبي ، و علي الخطأ الذي ارتكبتة ،

قال لي ، لا تعتذر علي شئ فوارد جدا أن تخطئ فأننا بشر ،

و احييك علي أنك قد اخبرتني و لم تخفي الامر ، ولكن احذر في المرة المقبلة ،

كنت في غاية السعادة عندما ذهبت الي المنزل،

و سألت نفسي ولكن هذه المرة قولت له ، أن لم اخبر ادهم ماذا كان سيحدث .

الأن اخبرني أنت ، ماذا كنت ستفعل لو كنت مكاني ،

هل كنت ستخفى الامر،

او ستواجه نفسك ، و الشيطان و تتحدث عن الخطأ بكل ثقة . !

.....

" تستطيع أن تخدع كل الناس بعض الوقت او بعض الناس كل وقت ولكنك لاتستطيع أن تخدع كل الناس كل الوقت "

إبراهام لنكولن:

يمكن أن تكذب علي الناس ١٠ مرات ، ولكن ستربح عدم ثقة الناس بك !

حسن عبد الفتاح

# عدم تحمل المسؤلية :

كان لدي مدير ، عند حدوث أي مشكلة اول شئ قولة ليس أنا ،

فعند لقائي به اول مرة تيقنط أنه لم يستمر في العمل معنا فترة طويلة ففي اول يوم له معي ، لم يتحمل أي مسؤلية أي شئ ، و كان طوال الوقت يلقي اللوم و ينقد في من حولة ، حتي شعرت بالسؤ و بالشفقة اتجاه ،

فبعد أيام قليلة ، جاء دوري ليلقي اللووم علي ، فنظرت له بكل شفقة ، و لم القي حرف واحد و تركتة و ذهبت ،

و ادركت في اليوم الذي يليه ، أنه كان يطعن في ذمتي و يخبر رؤسائي و بكلام سئ عني ،

حتى رد مديري بكل غضب عليه ، و قال ، لماذا تقول عنه هذا ، هل رأيت منه شيئ ،

فقال لا

فقال مدير هل قال أحدهم لك شئ عنه فقال لأ

فقال هل ، سمعت ولو لصدفة أي أحد يتحدث عنه بالسؤ فقال لا ،

فرد عليه مدير اخر.

لماذا تقول عنه هذا !؟

قال لا اعلم ولكن اري أن تصرفاته مربية الي حد ما ،

فرد مدير اخر عنهم ، أنت من يتصرف بغرابة يا استاذ (....)فأنت تريد أن تصبح مدير ناجح بكلام السئ عن الاشخاص للاسف أنت مريض بعقلك ، وللاسف أنت اخترت شخص خطأ هذه المرة تتحدث عنه ،

فرد ادهم عندك حق ، أنا لم اري أحد من قبل يكره حسن ،

و عندما اخبرني أحد المدرين بما حدث أبتسمت و قولت ،

ربنا يصلح حالة ، أنه طبع

و لا أنا و أنت ولا أحد يستطيع أن يصلحة ،

و للاسف سيظل هكذا الى أن يدرك الامر،

و بعد مرور ٤ أيام من مشاكل بين هذا المدير ، بعدم تحمل مسؤلية المكان و المشاكل الناتجة بوجودة ، قرر مدير المكان أن يجلس مع لأن كل من في المكان قد اشتكي منه و اسلوبة السئ و المروع ،

و عندما جلس معه فضل أن يذهب بدل من أن يصلح من نفسة ،

فقولت لنفسى،

إذا كان عدم تحمل مسؤلية الشخص لنفسة ، تزعج الاخرين ، فماذا إذا تحمل الشخص ، مسؤلية من حولة .

و عندما اصبحت مدير ، كنت اشعر بالرضي من داخلي ، لأنني قد اجزتت خطوات كثيرة لم اكن اتوقعها ، ولكن إذا حكم ربك بقضاء لم يقف امامة شئ ،

اكتسبت هذه الثغرة لكي احولها الي مهارة لي ،

و كنت قد بدأت بتدريب الموظفين ، كنت اخبرهم إذا كنت تريد أن تتعلم شئ جديد حتما ستخطئ ،

و أنا معك و أنا من سيتحمل نتيجة الخطأ ، ولكن أنت من سيتحمل الخطأ ، لكي تستطيع المحاولة من جديد ،

كنت اكتسب ثقة الناس ، بمجرد أن اقول لهم فقط أنا من سيتحمل نتيجة ما تفعلونة في البداية ،

حتى جاء اليوم و أحد هؤلاء الموظفين اخبرني ، لا الأن أنا اصبحت مستعد أن اعمل بدون الحاجة اليك ،

فا ابتسمت و قولت له حسنا ، الأن أنت من سيتحمل مسؤلية نفسك

الي أن اتممت تدريب كل الموظفين الجدد والأن اصبحت اذهب الي العمل ، اراقب فقط ماذا يحدث لا أكثر ،

# شحذ المنشار:

كان هناك رجل يقطع شجرة لمدة ٤ ساعات فسأله رجل مار في الطريق ، فقال له لماذا لا تتوقف قليلاً لتسن المنشار فقال الرجل له ليس لدي وقت ،

تخيل معي عزيزي القارئي أن توقف الرجل قليلاً لسن المنشار

كم من الوقت و الجهد سيوفر ، !؟

الإغلبية من الناس يفكرون بنفس الطريق ، و ينظرون من المنطلق الاقريب بدل من أن يتوقف لسن المنشار ينظرو علي المدي القريب أن بدل من الوقت الذي استخدمة في سن المنشار يمكن اقطع مسافة في قطع الشجرة ، و بالطبع هذه فكرة خاطئة تماماً ،

شحذ المنشار هنا تعتبر ، صيانة نفسك

عليك أن تتوقف قليلاً لتصين حياتك بشكل كامل ،

حتي تكون أكثر اتزاناً ، و تصبح الأنتاجية اكبر ،

و أن تفهم العالم بشكل اسهل ، ة أن تلقي بالفوضي العارمة من حولك الي القمامة ، و عدم السماح بالعودة اليها مرة اخري ،

إذا اردت أن تصل الي موضع الاستقلالية في النفس و ادارة نفسك بشكل كامل ، عليك بالأتي ،

- الجانب الجسدى
- الجانب الديني و الروحي
  - الجانب الذهني
- الجانب الاجتماعي ( الجودة ، الكم )

أن كل هذه الجوانب يجب أن تجعلها أن تسير بشكل متناغم مع بضعها البعض ، فمثلا إذا وصفنها بالكرسي ب ٤ ارجل ، إذا كسرت منه قدم

اصبح التوازن مختل،

فعليك أن تنظم حياتك على هذا النحو ،

فأولاً عليك أن تفرغ مخك بشكل كافي حتى تستطيع أن تتقبل هذه الاشياء و أن تستريح من نفسك قاليلا، و أن تبدا هذه الجوأنب الواحدة ثم الاخري ، لأنها مثل الحلاقات السنسلة ، كلها مترابطة ببعضها

#### و الأن دعنا نبدأ

#### الجانب الجسدي:

ارهاق جسدك ، يعني أنك تكون في حالة غير واعية ، بالمرة ودائما سوف تتكون في حالة عدم التركيز و عدم شغف بأي شئ ،

إذا راحة جسدك بالمدة التي تكفية ليس امر اختياري بل اجباري ، لبدنك

فعليك أن تحدد موعد نوم كافي كل يوم مثال من ١٠ مسائاً حتى ٥ فجراً

طبعا هذا أفضل معاد للنوم ، ولكن اختار أنت معاد ثابت لنومك كل يوم ، بالمناسبة ، هذا المعاد هو افضل معاد لتغير حياتك و ذيادة عدد سعات يومك بمعني انه اذا استيقظت علي عند اذان الفجر ستصلي الفجر و تتمرن و ان تقرأ كتاب و تشاهد مقطع مفيد ، و تفطر و الساعة لم تتجاوز ٩ اي ان الناس تبدأ اليوم و انت قد انتهيت تقريباً .

#### الجانب الروحى:

عزيزي القارئي كن علي يقين أنه الجانب الروحي هو جزء اساسي في حياتك بشكل خاص ، فعندما تقترب من الله أكثر ، تري تغير في حياتك بشكل كامل ، و كلما اقتربت ستري أن مشاعرك و احاسيسك تختلف مع الوقت ، ثم ستلاحظ أن سلوكك بدأ بالتغير ، و ستشعر بكم من الراحة النفسية بطريقة لا إرادية ، إذا اردت تغير مشاعرك و ادركت السلام الداخلي اقترب من الله أكثر ،

و مع ذلك فأن العين تحتاج لبعض من مشاهدة اشياء جميلة ، احيانا ، نشعر بشعور سئ للغاية بمجرد من أن العين تري منظر او شئ غير ملائم او سئ ، مثلا القمامة في الشارع ، و عدم ترتيب غرفة نومك ، فإن الأن عينك و روحك نريد نجعلها أن تشعر بإحساس جيد يجعل يومك يشرق من بدايتة الى نهايتة ،

امر بسيط، تعرض الي الطبيعة،

أن التأمل في الاشجار و الورود والنباتات يجعلك أكثر احساساً بالسعادة،

و كثيرة التعرض الي الطبيعة يجعلك أكثر اتزاناً و راحة نفسية و استقرار نفسي ، و سلام داخلي ، كل هذه الاشياء من مجرد أن تتعرض الي الطبيعة ،

فإذا كنت تسير الي عملك حاول أن تجد طريق به اشجار و حاول أن تسير بجانبها ، و التأمل في جمالها .، او اجعل شاباك منزلك او البلكونة ، به ورود بألوان مختلفة تجعل عينك تستريح عندما تنظر اليها ،

و إذا كنت تصف هذا بالهراء ، فيمكنك .،

أن تبحث أن أكثر المشاهير و رواد الاعمال ، أنظر الي حياتهم اليومية ، ستري أنهم علي الاقل يسترخون في الطبيعة ٣٠ دقيقة يومياً

حاول أن تجعل يومك به جزء مثل هذا حتى لو ١٠ دقائق ، و ستري الاختلاف مع الوقت ،

```
أنكار تغير حياتك
```

الجانب الذهني:

اترك عقلك يستريح قليلاً،

إذا كنت تفكر بأكثرمن شئ في نفس الوقت ، إذا

فعليك أن تتوقف قليلاً و أن تأخذ نفس عميق و تخرجة بكل قوتك

6

علي الاقل ٣ مرات .

أن العقل ليس بأله ، يجب أن تعطيه قسط من الراحة قليلاً ليستطيع أن يعطيك ما تريدة ،

يمكن أن تبدأ بكتابة ما تريدة علي هاتفك او علي المذكرة الصغيرة

6

لتسبهل عليك التفكير في كل شئ في نفس الوقت ،

مثلا اذ كان اليوم هو يوم عطلتك،

يمكن أن تكتب،

الجري صباحاً

يجب اصلاح مصباح المطبخ

الذهاب الى لشراء ملابس جديدة

لعب مبارة كرة قدم ،

و هكذا ،

لتسطيع أن تعرف أيضاً ماذا أنجزت و ما هو المتبقي '

يمكنك أن تقول يمكن أن اافعل كل هذا بعقالى ،

يمكن أن اقول لك لا يمكن أن تفعل كل شئ بعقلك يمكن أن تنجز شئ او اثنان و ليس كل شئ ، و مع ذالك سترهق عقلك و بدنك و انت لا تشعر

فا المخ بطبيعة الحال ينسي ، بمجرد أن تركز بشئ جديد .، فما رأيك بأنك تركز علي كل شئ في نفس الوقت ، فلن تنجز أي شئ . فعليك أن تكتب ماذا تريد و أن تعفي مخك قليلاً من التفكير المستمر ، و أن تحدد ماذا بالضبط تريد حسب الاولوية ،

" من يلاحق ارنبان لن يصطاد اي منهما "

#### الجانب الاجتماعي:

الأفضل أن تحتفظ بالجودة ، و هم الاشخاص فقط ذات التأثير الإيجابي عليك ، مثل العائلة او الاصدقاء الأفضل لك ،

عندی اقتراح بسیط ،

يمكن أن لا تتخلي عن كل من حولك ، بالشكل الذي يدور بعقلك الأن ،

اريدك فقط أن تتبتعد قليلاً عنهم ، .....

#### اشحاذ المنشار:

الفكرة من هذه المقولة ،

بدل من أن تقطع الشجرة في ٥ ساعات ، يمكنك سن المنشار في ٥ دقائق و أن تقطع الشجرة في ٥ دقائق .، ابدا بتعود تفكيرك و تطور مهاراتك علي هذا النحو ، مقتبسة من كتاب ٧ عادات

و إذا بدأت بهذه التجارب المختلفة ، ستري الفرق الكبير في توفير الوقت و الجهد في حياتك ، و زيادة الأنتاجية لعملك و لحياتك بشكل ملحوظ

الأن عليك أن تعطي عقلك وجبات مفيدة و لذيذة بدلا من السريعة الضارة بالصحة النفسية ،

يمكنك أن تقرأ بعض الكتب القيمة ، او مشاهدة فيديو مفيد ، او تذهب لمحاضرات علمية ،

و أفضل شئ أن تبدأ بصحبة تجمع هذه الصفات لتجعلك تسير نحو الأفضل،

أن تطوير الذات بشكل عام يحول حياتك من حياة روتنية و ليس لها قيمة الي حياة لها معني و تستحق أن تعيش الأجلها ،

و يجعلك دائما أن تتطلع نحو الأفضل،

و يجعل منك شخص لا تقبل إلا بالمرتبة الاولي ، و أن يجعلك دائما أن تحب أن تكون شخص دائما متميز ، و أن يحب الناس الجلوس بجانبك ، و أن يستشروك في اشياء كثيرة نحو عواقب حياتهم ،

و يجعل دائما حضورك له ميزة خاصة و نظر الناس من حولك تكن لها لمعة مختلفة ،

تطوير الذات ليس فقط شئ يطور من مهاراتك بل يجعل عقلك أيضاً يعمل بشكل صحي في كل الجوانب ، و يسهل عليك بعض المهارات مثل مهارات حل المشكلات و الاتصال مع الاخرين و اتخاذ القرارات و ادارة الوقت ، الي اخرة من مهارات ، كل هذه الاشياء تجعل لك قيمة أيضا في سوق العمل ....

عزيزي القارئي ، بعد أن وصلت الي هنا ،، اود أن اخبرك شئ مهم للغابة ،

أن بمجرد قراءة هذا الكتاب عقلك بشكل الأن يعمل بشكل مختلف ، بنسبة جيدة ،

الأن عليك أن تكمل هذه النسبة بطريقتك الخاص و أن تبدأ بتغير حياتك بشكل كامل ،

تذكر هذا الشئ ،

أن اللهَ لاَ يُغَيِّرُ مَا بِقَوْمٍ حَتَّى يُغَيِّرُواْ مَا بِأَنفُسِهِمْ [الرعد: ١١]؟

اختلاف وجهات النظر:

ليست الحياة أبيض وأسود فقط ولا تقتصر على درجات الرمادي بينهما

ولكن هناك ألوان ودرجات وظلال قد أكون على صواب

وقد تكون أنت أيضًا على صواب

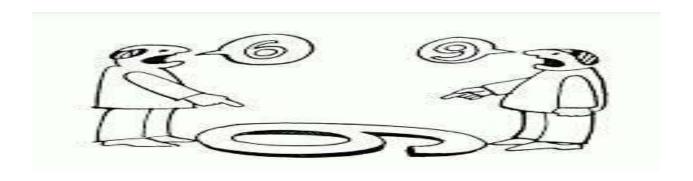
لكن هل هناك مانع أن يكون كلانا على صواب؟!

اعتاد الناس أن يختلفوا، وأصبح الأصعب أن يتفقوا، سنتعرف سويًا أسباب اختلاف وجهات النظر، وأنواعه، وكيفية أيجاد السبيل للاتفاق.

يُعد اختلاف وجهات النظر (Disagreement) طبيعيًا؛ لأنه ينعكس عن اختلاف في القيم، والمعتقدات، والأفكار، والرغبات. وقد يحدث بين الجميع؛ أفراد الأسرة الواحدة، والأزواج، والأصدقاء، وزملاً العمل. قد يكون وسيلة لفهم الأفراد وتحسين العلاقات، ومجالًا ليتعلم الشخص

لكثير عن ذاته وعمَّن حوله، ويتمرن على إدارة مشاعره والتعبير عن أفكاره.

تأمل هذه الصورة قليلاً ، فأنها ستختصر كلام كثير نحن في الغالب في الغني عنه ،



ولكن دعونا نركز علي الاشياء المهمة ، أن فهمك لأختلاف وجهات النظر قد يسهل عليك التواصل مع الغير بشكل سليم و سهوله فهم ما يقصدة الشخص الاخر ، بوضع نفسك مكان الشخص الاخر و القليل من الصمت و أن تنصت جيدا ماذا يريد أن يقول الشخص الاخر ،

صمتك في اثناء المحادثة الي الحوار أي عدم المقاطعة ، يفيدك في ، سهولة وصول المعلومة كاملة الي ذهنك بحيث إذا كان هناك اضافة يمكنك أن تقولها ،

او هناك تعديل علي كلامة يمكنك أن تقولة ليفهم الشخص الاخر خطأه ، و العكس صحيح ،

كنت اتحاور مع صديق لي متخصص في مجال الكمبيوتر ، قولت له اريد أن اشتري لابتوب جديد و قبل أن اكمل كلامي ، قطع كلامي و اخبرني ، أفضل شئ يمكن أن تشتريه هو كذا ،، فضحكت و قولت صديقي أنه غالي الثمن بشكل كبير ، فقال لي إذا يمكن أن تشتري كذا ، فقولت له أنه ذو امكانيات سيئة للغاية ، فقال لي و هو بدأ بالشعور بلسؤ اتجاهي ، إذا كم معك لتشتري لابتوب ،

فقولت له كذا ، فقال لي إذا يمكنك أن تشتري هذا النوع فأنه الأنسب لك ،

فضحتك و قولت له إذا لنذهب،

و بيني و بين نفسي ، قولت لماذا لم ينتظر لاخبرة منذ البداية او لم يقاطعني في كلامي كم لدي من مال لاشتري للابتوب،

فقولت له و نحن نسير في الطريق ،

ماذا لو كنت لم تقاطعنى في كلامي و كنت اخبرتك بما اريد .!؟

فقال بكل سهوله كنت اخبرتك نفس الاجابة!

أنك تشتري هذا اللابتوب.

في الغالب عزيزي القارئي او في اخر الحديث نري أن في نهاية كل حوار أننا نصل الى نقطة اتفاق واحدة ،

فيسهل علينا اتخاذ القرار فبدل من أن نضيع الوقت و أن نغضب بسبب اختلاف وجهات النظر ، علينا أن ننصت و نركز ماذا بالضبط يريد أن يخبرونا الاخرون ،

فعليك أن تفهم جيدا أن الشخص الذي يتحاليرة لديه وجهة نظر فعليك أن تفهمها و أن تجد ارض للاتفاق علي الشئ الذي تريدة ، للحصول علي اتفاق يرضي الجميع ،

ذات مرة كنت اريد أن اشتري قميص جديد فذهبت بمفردي ، للمحل اعتبرة مصدر ثقة بالنسبة لي ،

فكانت عملية البيع اسهل مما تظن ،

وهذا لمهارة البائع لفهم ماذا اريد و لقدرتة الشديدة علي الأنصات ، فعندما دخلت المحل ،

تركني حتى احترت من كل هذا الكم من الملابس،

فقال لى ، الى أين أنت ذاهب ،

فقولت لا افهم ماذا تقصد ،

فقال أنت اتيت الي هنا لتشتري ملابس اليس كذلك فقولت بالتأكيد ،

فابتسم و قال ، الي أين ستذهب بهذه الملابس فضحكت و قولت أنه سؤال جيد !

اريد أن اذهب به الى العمل ،

فقال أنظر هذه المجموعة و تركنى لبعض الوقت ،

و ثم قال هذا سيبدو عليك جيدا ، مع هذا البنطال ،

فقولت عندك حق ، فإخذت القميص ،

و في طريقي الي بيت دار في عقالي ماذا لو فعل هذا البائع مثل البائعين الاخرين ، أن يستمرو في الثرثرة البلهاء و في النهاية لا يشتري منهم أحد ، .

أن قدرة هذا البائع في فهم ماذا اريد بالضبط سهلت الكثير و الكثير من كلام الذي لم يخطر علي بالي ، و سهلت عملية الشراء و فخ الاختيار الذي نقع به ،

<sup>&</sup>quot; من السهل جدا الكلام ، ولكن من الصعب علينا أن نصمت "

# لا تأخذ قرارات بالقلب:

محجد كان شخص لطيف للغاية ، كان اول لقائي به كان يعمل معي في مطعم ، و بعد أن تعرفنا ، خرجنا سويا ، لنتمشي ، فكان المكان الذي نعمل فيه كان مناسب ، للمشي فأن الهواء و و الأنوار تخطف العين و في ظل ما نحن نسير و نتحدث قال لي ، أنه كان ينوي الزواج ولكن لا يعرف ماذا يفعل فشعرت أن هذا القرار نابع من داخلة ولكن لأنه فقط يحب فتاه ويريد أن يتزوجها ، ولكن لا يعرف شروط الزواج التي تجعله سعيد في مستقبلة ،

فقولت له ، اسأل نفسك هل هذا الوقت المناسب ، ؟!

سكت قليلاً، !! وقال لي لا افهم !؟

فقولت مرة ثانية هل هذا الوقت المناسب لتتزوج !؟

الامر ليس ما في مخيلتك ، أنك تريد الزواج تذهب و تشتري الدبل ، و أن تعيش في بيت ابويك ، !

الزواج ليس حب فقط ، أنه ركن اساسي ولكن ليس وحدة يكفي .

فقال لي إذا ماذا افعل!

فقولت له ، لا تأخذ قرارات عاطفية فكر جيدا ، في قراراتك ،

قال لى كيف!

أفكار تغير حياتك قولت له ،

ذات مرة ، كنت قد أنتهيت من العمل ، و كنت في طريقي للمنزل ، و شاهت قطة صغيرة ، كانت في غاية اللطف و الجمال ،

ولكن كانت تسير في نصف الطريق بدون امها ، ولا تبالي بشئ ، فبدون تفكير ، اقتربت منها لكي احملها و اضعها في مكان امن ، فخافت القطة الصغير ، و هربت الي امها ، ولكن كادت أن تقتل من سيارة ،

فشعرت للاسف الشديد لأن تفكير قلبي كان سيحملني ذنب اضعه علي كتفي طوال عمري ،

فقال لي ماذا علي أن افعل الأن!

قلت له مرة ثانية .!؟

إذا كان الدخل التي تأخذة مناسب لك و مع شقة علي الاقل تحملكما أنتم الاثنان ،

قولت له ليس بمجرد الحب الذي بينك و بين فتاه ، يجعلك لا تفكر في مستقبلك ، أكثر قصص الحب الفاشلة كانت من وهم بين متحابين و إذا كانت العلاقة تفشل بمجرد اصتدامهم بالواقع .

### الرفض:

اعتقد أن لا أحد لم يتعرض للرفض كلنا بدون استثناء أحد حتي الأنبياء تعرضوا للرفض ،

الرفض بكل بساطة هو شعور سلبي ناتج عن صدمة بشئ ما كان عكس كل تصوراتك ،

كلنا شعرنا بالرفض منذ كنا صغار حين نريد شئ و والدينا يرفضون ، لكن دعنا ننظر من الناحية الاخر ،

كانت سلمي تعشق فتي منذ الصغر ، ولكن هو لا يبادلها نفس الشعور ولكن كانت من حين الاخر يحاول أن يقنع نفسه بها ولكن لم يشعر بها ، علي العكس من ناحية سلمي ، فهي كانت تتمني أن تلقاه يوما و تتحدث معه في الهاتف ، و بعد فترة كبيرة افترقا بدون سبب ، او بمعني اصبحت العلاقة مملة ، ولكن سلمي لم تمل و ظل حبها في قلبها لبعض السنوات ، و حين عاد هذا الفتي من تجربة فاشلة ، لم يكن يتوقع أنها في أنتظارة مرة اخري ، ولكن هو ما زال لم يشعر بها ، و

كانت الصدمة هنا ، أن واجها و قال لها أنا لا استطيع أن احبك اعلم أنكي تحبينني ولكن هذا ما اشعر به في اتجاهك ،

الامر ليس سوي بعض الكلمات ، السخيفة ، و المتوقع أنها علاقة فاشلة ،

### اتصدمت سلمي

من رد الفعل لكن الامر كان متوقع ، حين تمعنا الامر اثر تأثير سلمي بالأكتئاب كان هو الرفض ،

الرفض يبدأ من المخ ، و يشعر الجسم بالتألم بالضبط عندما يتألم الجسم يعتبر تضرب الجسم بشئ حاد ،

علي حسب نوع الرفض ،

فحين تريد شئ من شخص و متوقع أنه سيساعدك و يرفض في النهاية ستشعر بالتألم ، و حين يأتي عليك اليوم و تري الناس اجمعينة ترفضك ، و تشعر بالضيق ،

اعلم أن الله وحدة يربد أن يتولي امرك ،

حل هذه المشكلة ،

أن تترك كل شئ يسير كما هو ، و لا تجعل اعتمادك علي شخص ، كي لا تشعر حتى منه بأمل ، فحين يريد شخص منك أن يفعل لك شئ ،

يمكن أن توافق ، في حين أن لا تعتمد علي الشخص، فلو فعل الشئ ستشعر بالسعادة ، و إذا لم يفعل فالامر معروف أنك كنت سوف تفعله ، الامر الثاني ،

اترك كل شئ يدبرة الله لك ،

إذا ادركت بهذه المقولة ، ستري المعجزات ،

إذا تولي الله امرك ، ستري خلفاء الله في الارض الذي يطلبون منك أن يساعدوك ، و ستري تيسير الله لك في امورك ، اترك كل شئ علي رب العباد ، و دعك من العباد الذي لا جدوي منهم ولا فائدة ،

فلا تتعجل و لا تاخذ قرارات علي محمل السعادة ، او الحزن .

العادات الصغيرة:

شعرت من قبل إذا كنت تريد فعل أي شئ عليك و أن تبدا بشئ بسيط

الأن اصبح الامر اسهل ، ولكن عليك أن تبدأ فقط ،

فإذا كنت تريد أن تبدأ،

- أن تلعب رياضة ،
  - أن تقرأ كتاب ،
  - أن تحفظ شئ ،
  - أن تكتب كتاب،

اذا كنت تريد ان تصنع انجاز في حياتك،

يمكن أن تبدا ، بخطواة واحدة فقط ،

مثلا إذا كنت تريد أن تلعب رياضة يمكن أن تبدا بلعب واحدة ضغط فقط

و إذا كنت تربد القراءة يمكن أن تقرأ سطر واحد فقط ،، او أن تحفظ كلمة واحدة الي أن تكتب ، سطر واحد فقط ،

هذا سيكون أفضل من أن لا تفعل أي شئ ،

و الميزة الاخر أنك ستكون كسرت حاجز البداية ،

و الميزة الاخر يمكنك فعله تحت أي ضغط و أي ظروف .

فلعب واحدة ضغط لن تأثر علي دخولك الحمام ، و لن يؤثر قراءة و أنت في طريقة الي العمل ،

يؤثر عليك بلاجابية عندما تبدا في الاستمرار و تجعلها عاده ، كل يوم يمكن لسطر من كتاب أن يغير حياتك ، يمكن للأستمرار الرياضة بشكل يومى يجعلك أكثر نشاطاً ،

الميزة الاخيرة هنا ،

أن عندما تضع نفسك مرحلة ما بعد البدأ ستستمر بأفضل،

يعني عندما تقول لنفس أنا هبدا .، و تلعب واحدة ضغط يمكن أن تكمل له عدات بمجرد أنك في الموقف نفسة على الارض ، وتلعب ،

و يمكن أن تقرأ سطر واحد و احتمالية أن تكمل باقي السطور اصبحت اكبر مع استمرار هذه العادة ،

إذا يمكن الشياء بسيطة صغير ، تصبح عظيمة

# فقط المثابرة و الاستمرارية ،

ستجعلك

تحقق المعجزات .

حسن عبد الفتاح

أفكار تغير حياتك المدرسة:

### التعليم في الصغر كالنقش على الحجر

قد تعلمنا في المدرسة أن من يذاكر الدرس الفولاني سينجح ، و تعلمنا أن نذاكر بجد لنحصل علي وظيفة جيدة ، و تعلمنا أن في البيت أن نذهب للمدرسة ، لننجح لنحصل علي وظيفة جيدة ،

ولكن من منا تعلم أن كيف تبدأ مشروعاً ناجحاً

من منا تعلم رايدة الاعمال،

من منا تعلم أن الادخار و الاستثمار اساس بدایة كل رجل اعمال ناجح

•

تعلمنا أن نطمح أن كون مديرين الي مسؤولين ، ولكن لم نتعلم كيف نصبح اصحاب شركات ، او اصحاب مشاريع ،

تعلمنا أن من يكذب يدخل النار و من يصدق يدخل الجنة و لم نتعلم أن كشف من يكذب علينا و لماذا يكذبوا علينا ،

التعليم العام يجعلك تركب سيارة عادية ،

التعليم الذاتي يجعلك تركب سيارة فارهه .

### القتباسات ال

يمكنك أن تحقق أي شئ تطمح به طالما ينبع من داخلك . حسن عبد الفتاح

الشخص الواثق بنفسه يقول: يبدو الأمر صعبا و لكنه ممكن .. أما غير الواثق فيردد: الأمر ممكن ولكنه يبدو صعبا .

-توماس كارليل

يمكن القول بشكل عام أن الانسان الأكثر نجاحا في الحياة هو من تتوفر لديه أفضل و أحسن المعلومات .

- بنیامین دزرائیلی

الفكرة باختصار: ضع هدفاً ، و لا تتخل عنه حتى تحققه.

- خولة القزويني

الإنسان الذي يمكنه اتقأن الصبر يمكنه اتقأن أي شئ آخر.

- أندرو كارنيجي

لا يصل الناس الى حديقة النجاح ، دون أن يمروا بمحطات التعب و الفشل و اليأس ،و صاحب الإرادة القوية لا يطيل الوقوف في هذه المحطات .

- جون تشارلز سالاك

التركيز هو أساس النجاح في السياسة ، في التجارة ، في العمل .. و في العلاقات الانسانية كافة .

- رالف والدو امرسون

الذي يعوق معظم الناس عن تسجيل أنجازات جيدة ليس العقبات الكبرى التي يواجهونها في طريقهم، وأنما التردد والخوف من الأنطلاق.

- عبد الكريم بكار

الفرص كثيرة ، و لكنها لا تتسكع أمام الأبواب أبداً .

- عبد الله الشيتي

من الأفضل أن تمشى ببطء إلى الامام على أن تمشى مسرعاً إلى الخلف - ابراهام لنكولن

نحن نصبح ما نفكر فيه في معظم الوقت، وهذا هو أغرب سر في هذه الحياة.

- أيرل نأيتينجال

النتائج الكبيرة تحتاج لطموحات كبيرة.

- جيمس شامبي

الأهم من أن تتقدم بسرعة هو أن تتقدم في الاتجاه الصحيح.

- توماس اديسون يمكن أن تقول لنفسك أنا سوف أفشل ، و يمكن أن تقول أنا سوف اتقدم علي النجاح كلهما عائد عليك بالمثل ،

- حسن عبد الفتاح

### أفكار تغير حياتك

#### ملخص الكتاب

ادركنا سويا ان الافكار هي من تجعلك شخص عادي موظف في اي وقت يمكن أن تستبدل بأحد اخر ، او شخص ناجح يضع بصمته في كل مكان ، صديقى : انت من تختار بيدك طريقك ،. و انت من تحدد الى این تسیر بکل بساطة ان من سیفوز و انت من سیخسر لا احد قادر على هذا غيرك ، الاكتاب يجعلك تختار طريقك بحكمة و بكل ثقة ،. و يذيل الغشاوة البيضاء من على عينك ، قد تري الكثير من البشر لا يفعلون مثلك ، وهذا حقيقى ، لان ليس كل الناس ناجحون اتعلم صديقى ، ان رجل واحد قد يتحكم بحياة الاف البشر او ملاين ! تعلم هذا حقیقی فعلا ، تری صاحب شرکة کوکاکولا او شرکة بیبسی او ای شركة عالمية ، صاحبة واحد فقط و يعمل بها اغلبية من الناس ، نعم قد لا تري الاغنياء و الناجحون يسيرون في الشارع مثلك ، هم في المنزل الكبير و السيارات الفارهة لذالك قد لا تري النجاحون حولك الان اخبرك بهم كي تصبح واحد منهم و ان تغير حياتك للافضل ، انظر للاعب امبابي لاعب نادي باريس لن اخبرك قصة انت اقرأة حياة الكثير قد تغيرت بمجرد ان خرجه من واقع الحياة الروتيني المحيط بنا ، الان جاء دورك و تغير حياتك ، انت تستطيع you can

6

## الفهرس

المقدمة
الفصل الاول
قانون نشطاط العقل الباطن ١٢
قانون التفكير المتساليي١٩
قانون المراسلات
قانون الأنعكاس ٢٣
قانون التركيز
قانون التوقع ٣٢
قانون التوقع ٣٩
التكرار ٢٤
الاعتقاد الداخلي ٤٤

# الفصل الثاني

تحديد الأهداف ٠٥
نياً النظرة المشوشة للذات٧٥
تأجيل
عدم الأيمان بأهيمة الاهداف ٢٦
عدم المعرفة

## الفصل الثالث

همية الاهداف
لثقة بالنفس
قِي الذاتقي الذات
ستمتع بحياتك

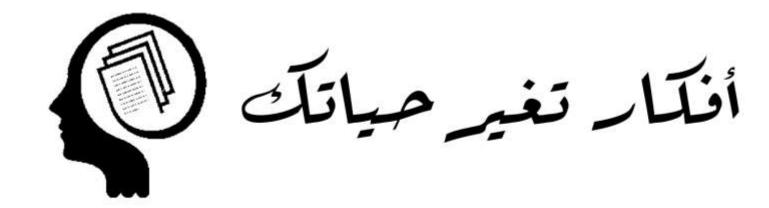
# الفصل الرابع

الحياة المتزنة٥٧
الركن الاول٥٧
الركن الثاني
الركن ثالث
الركن الرابع
الركن الخامس
كن يقظاً دائما تجاه ما تقوم به٧
خاطب نفسك
متي
کیف
تحديد المصير

أفكار تغير حياتك
الهدف المستمر و الهدف المنتهي ٥٩
حدد جيداً ماذا تريد ٩٩
الرغبة المشتعلة
اتخاذ القرار
اكتب هدفك
تحدید أیطار زمني
اعرف إمكانياتك
تقدم ۲۰۱
قيم خططك
الالتزام
الي الهدف
الطريق الي هدفك

## الفصل الخامس

المقارنةا
اللوما
الكذب الكذب
عدم تحمل المسؤلية
شحذ المنشار
اختلاف وجهات
لا تأخذ قرارات بالقلب
العادات الصغيرةالعادات الصغيرة المعادات الصغيرة المعادات الصغيرة المعادات المع
التعليم في الصغرا
اقتباساتا



### THE WAY TO LIFE CHANGE

### **YOU CAN**

ملخص هذا الكتاب

هذا الكتاب

يكمن فيه مجموعة من الافكار و المقتراحات المختلفة عن الاشياء الروتينية , التي نرها في الحياة المعاصرة اليوم

فهو يحتوي علي مجموعة من القوانين و الاقتباسات و التجارب لكل الشباب و الاعمار المختلفة حتي و اذا كنت في عمر ال60 او 70 يمكن ان تقرأ هذا الكتاب لتغير بعض الافكار و يمكن ان تعلمها و تفيد بها الناس من حولك و اذا كنت في سن الشباب مثلي فيمكن ان يغير هذا الكتاب نظرتك حول نفسك و نظرتك حول الحياة بشكل عام ,

الان

اود ان اشكر كل شخص علمني حرفاً , و اود ان اشكر ايضاً كل من ساهم بنشر هذا الكتاب ليعلم الناس كيف يغيره حياتهم للافضل , يقول الله سبحانة و تعالي خيركم من , تعلم العلم وعلمه

كلما عُلمت النّاس و نشرت علمك للناس ذادك الله علمناً , من عنده

### HASSAN ABD ELFTAH