



# Noura GHAZGHAZI


Professionnelle dotée d'un grand sens de l'organisation et d'une solide connaissance des services approvisionnement, achat et commercial.


Je désire évoluer au sein d'une entreprise à laquelle je pourrais apporter mon dynamisme et mon goût du challenge.


Je sais m'intégrer sans difficultés dans de nouveaux contextes de travail grâce à un véritable esprit d'équipe et à d'excellentes capacités d'écoute et de communication.

J'aspire à exprimer mes compétences dans un poste à responsabilité.

## COORDONNÉES

 Cité Nassim - Borj Louzir, 2073, Ariana

 95500147

 ghazghazi\_noura@yahoo.fr

## COMPÉTENCES

- Résistance au stress
- Autonomie
- Sens de responsabilité
- Prise de décision
- Organisation
- Capacités d'adaptation
- Aptitude à la communication
- Travail en équipe
- Sens de l'initiative
- Capacité d'analyse
- Capacité à négocier

## LANGUES

### Arabe

Langue maternelle

### Français

Courant

### Anglais

Courant

## LOGICIELS

- Pack office : Word, Excel, PowerPoint, Outlook
- Navision
- Internet

## PARCOURS PROFESSIONNEL

### *Ingenieur Approvisionnement/Achat/Dvlpt/Commercial* **SOCOOPEC** - Tunis

- 01/2015 - Actuel
- Surveillance de la réserve en marchandise de toutes les succursales et alimentation des magasins centraux.
  - Ouverture, suivi et réception des transferts.
  - Suivi de l'état des stocks et calcul des besoins prévisionnels d'approvisionnement.
  - Gestion des commandes fournisseurs (quantité, prix, modalité de paiement et délai de livraison) ;
    - Préparation/Passation/Validation et clôture de la commande achat.
  - Suivi de la situation de commande chez le fournisseur.
  - Supervision du dédouanement et de la réception avec vérification de la conformité des marchandises reçues.
  - Etude et analyse des besoins concrets des clients.
  - Recherche et introduction de nouveaux produits sur le marché tunisien.
  - Réponse aux demandes d'information et de devis des clients.
  - Communication avec les clients et recommandation de solutions adaptées à leurs besoins.
  - Etablissement des offres de prix et suivi des affaires de la concrétisation jusqu'à la livraison.
  - Suivi commercial des clients après chaque dossier conclu.
  - Assistance à la résolution rapide des problèmes des clients.
  - Direction du comité de crédit.

## FORMATION

/2014

**Ingenieur en industries agroalimentaires**  
**Institut National Agronomique de Tunisie**

/2011

**Classe préparatoire/Concours national d'entrée aux écoles d'ingénieur**  
**Biologie/Géologie**  
**ISEP BG SOUKRA**

/2009

**Baccalauréat sciences expérimentales**  
**Lycée Nouvelle Medina 3**