



Noura GHAZGHAZI


Professionnelle dotée d'un grand sens de l'organisation et d'une solide connaissance des services approvisionnement, achat et commercial.


Je désire évoluer au sein d'une entreprise à laquelle je pourrais apporter mon dynamisme et mon goût du challenge.


Je sais m'intégrer sans difficultés dans de nouveaux contextes de travail grâce à un véritable esprit d'équipe et à d'excellentes capacités d'écoute et de communication.

J'aspire à exprimer mes compétences dans un poste à responsabilité.

COORDONNÉES

 Cité Nassim - Borj Louzir, 2073, Ariana

 95500147

 ghazghazi_noura@yahoo.fr

COMPÉTENCES

- Résistance au stress
- Autonomie
- Sens de responsabilité
- Prise de décision
- Organisation
- Capacités d'adaptation
- Aptitude à la communication
- Travail en équipe
- Sens de l'initiative
- Capacité d'analyse
- Capacité à négocier

LANGUES

Arabe

Langue maternelle

Français

Courant

Anglais

Courant

LOGICIELS

- Pack office : Word, Excel, PowerPoint, Outlook
- Navision
- Internet

PARCOURS PROFESSIONNEL

Ingénieur Approvisionnement/Achat/Dvlpt/Commercial **SOCOOPEC - Tunis**

- 01/2015 - Actuel
- Surveillance de la réserve en marchandise de toutes les succursales et alimentation des magasins centraux.
 - Ouverture, suivi et réception des transferts.
 - Suivi de l'état des stocks et calcul des besoins prévisionnels d'approvisionnement.
 - Gestion des commandes fournisseurs (quantité, prix, modalité de paiement et délai de livraison).
 - Suivi des commandes d'achat.
 - Supervision du dédouanement et de la réception avec vérification de la conformité des marchandises reçues.
 - Etude et analyse des besoins concrets des clients.
 - Recherche et introduction de nouveaux produits sur le marché tunisien.
 - Réponse aux demandes d'information et de devis des clients.
 - Communication avec les clients et recommandation de solutions adaptées à leurs besoins.
 - Etablissement des offres de prix et suivi des affaires de la concrétisation jusqu'à la livraison.
 - Suivi commercial des clients après chaque dossier conclu.
 - Assistance à la résolution rapide des problèmes des clients.
 - Direction du comité de crédit.

FORMATION

/2014

Ingénieur en industries agroalimentaires
Institut National Agronomique de Tunisie

/2011

Classe préparatoire/Concours national d'entrée aux écoles d'ingénieur
Biologie/Géologie
ISEP BG SOUKRA

/2009

Baccalauréat sciences expérimentales
Lycée Nouvelle Medina 3