KN07

Kostenrechnung erstellen

**Kostenrechnung AWS**

**Ein Bild, das Text, Screenshot, Software, Zahl enthält.

Automatisch generierte Beschreibung**

Ich habe mich bei AWS für den Serverstandort in Ohio entschieden. Mir wurde dieser automatisch vorgeschlagen, da es zu diesem Server die beste Verbinndung hat. Anders als bei Azure ist hier die Backup Funktion gratis. Heisst für Frimen die nicht so regelmässig backups haben müssen wie zb Börsen, wäre eine AWS Ideal. Bei diesem Preis bekommt man auch eine gute leistung

**Kostenrechnung Azure**

**Ein Bild, das Text, Screenshot, Zahl, Schrift enthält.

Automatisch generierte Beschreibung**

Meine Server Standorte (Bei allen Berechnungen) waren alle in den Staaten, da es kostengünstiger gekommen ist. Die Verbindung zu den Servern war aber trotzdem immer noch gut genug.

Für den Web-Server in der AWS-Instanz habe ich mich für die c6g.medium entschieden, da sie den Traffic

**Kostenrechnung Heroku**

Ein Bild, das Text, Elektronik, Screenshot, Schrift enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Bei Heroku konnte man nur begrenzt die Einstellungen personalisieren. Für den DB-Server habe ich mich für das kleinere Paket entschied da es nicht notwendig ist ein grösseres/teureres Paket zu nehmen. Bei dem Webserver habe ich mich für die M Performance entschieden, da es die entsprechende Leistung für den nutzten der Bietet. Zusammen kommen 300.- Monatlich was sicher Budget freundlich ist.

**Kostenrechnung Zoho**

Ein Bild, das Text, Screenshot, Schrift, Zahl enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Bei Zoho habe ich mich für die Professional Version entschieden. Ich wollte mit meinem Budget eher niedrig behalten, da es schnell teuer werden kann mit 16 Personen. Bei dem Leistungsunterschied zwischen Professional und Enterprise ist nicht der doppelte Preis Zuschlag wert. Deshalb habe ich mich so entschieden.

Ein Bild, das Text, Screenshot, Software, Zahl enthält.

Automatisch generierte Beschreibung

Hier habe ich mich diesmal für die Enterprise Version entschieden. Ich habe mich so entschieden da ich noch ein Angebot in einer höheren Preisklasse haben wollte. Auch ein Grund war das CRM angebot da es beim Expandieren gut kommt da die Nutzeranzahl unbeschränkt ist.

**Infrastructure as a Service**

Ich tendiere zur Iaas Lösung, da die Verwaltung anschliessend in meiner Hand liegt. Für diese Lösung beuchte man noch ein spezifisches personal für den Iaas da es von einem dritt-Anbieter gehostet wird. Saas wäre dann die alternative Lösung falls so eine Fachkraft nicht existiert.

**B) Interpretation der Resultate**

**AWS:**

**Kosten:** 584.77.-/Monat

**Lösung:** IaaS variante

**Azure:**

**Kosten:** 1741.80.-/Jährlich

**Lösung:** IaaS variante

**Heroku:**

**Kosten:** 3'600.-/Jährlich

**Lösung:** PaaS

**Zoho:**

**Kosten:** 4'400.-7Jährlich für 16 Personen

**Lösung:** SaaS

**Salesforce:**

**Kosten:** 31'680.-/ jährlich für 16 Personen

**Lösung:** SaaS