Termes de Référence (TdR) pour la mise Plateforme digitale de mise en relation entre mines et propriétaires d'engins

Objectif principal

Faciliter l'accès direct aux engins et équipements miniers entre sociétés minières et propriétaires d'équipements, en optimisant le processus de mobilisation, location, et achat d'équipements nécessaires aux activités minières.

Problèmes identifiés

Pour les propriétaires d'équipements :

Difficulté d'accès aux sociétés minières sans intermédiaires.

Opportunités manquées en raison de mauvaise visibilité sur les projets miniers.

Pour les sociétés minières :

Défis logistiques pour mobiliser rapidement des équipements adaptés.

Manque de transparence dans l'offre disponible sur le marché.

Surcoût lié aux intermédiaires.

Solution proposée

Créer une plateforme digitale interactive qui met en contact les propriétaires de camions, engins lourds, et équipements avec les mines en besoin, en simplifiant et automatisant le processus de location, achat, ou mise à disposition.

Fonctionnalités principales

1. Gestion des profiles

-Intégré un module de gestion fines des profiles sur la plateforme.

Propriétaires d'équipements :

Création d'un profil avec détails sur leurs équipements disponibles (type, capacité, localisation, prix de location ou vente, période de disponibilité).

Possibilité d'ajouter des photos, documents techniques (certificats, carnet d'entretien), et historique d'utilisation.

Mines:

Accès à une interface utilisateur personnalisée pour soumettre des demandes précises en fonction de leurs besoins (ex. chargeurs, camions-bennes, bulldozers, foreuses).

Publication des projets ouverts avec une liste d'engins recherchés.

2. Moteur de recherche intelligent

Permet aux sociétés minières de rechercher des engins selon des critères précis : localisation, prix, disponibilité, capacité technique, etc.

Un système de Matching automatique entre l'offre d'équipements et les demandes en cours.

3. Système de notifications et alertes

Propriétaires d'engins : Reçoivent des alertes en temps réel sur les nouveaux appels d'offres ou demandes de location.

Mines : Notifiées dès qu'un engin correspondant à leur besoin est disponible.

4. Outils de négociation et gestion des transactions

Messagerie intégrée : Permet une communication directe et rapide entre les deux parties.

Fonction de devis et contrat automatisé : Génération de contrats standardisés et suivi des paiements.

5. Tableau de bord analytique

Mines : Suivi des coûts liés aux équipements loués ou achetés, état des équipements mobilisés.

Propriétaires d'équipements : Visualisation des performances de location, rentabilité des engins.

Modèle économique

7. Abonnement Premium:

Les utilisateurs peuvent souscrire à un abonnement payant pour accéder à des fonctionnalités avancées (statistiques, priorisation dans le moteur de recherche, etc.).

Commission par transaction:

Un pourcentage sur chaque transaction effectuée via la plateforme (location ou vente).

8. Publicité ciblée:

Possibilité pour les équipementiers ou fournisseurs d'autres services liés au secteur minier de promouvoir leurs offres sur la plateforme.

9. Matching intelligent : Outils automatisés pour trouver rapidement les bonnes correspondances entre offre et demande.

10. Fiabilité et sécurité : Intégration de systèmes de paiement sécurisé et contrats automatisés.

Avantages

Pour les mines

Réduction des coûts liés à la mobilisation d'équipements.

Accès rapide et direct aux équipements certifiés.

Optimisation des délais d'approvisionnement.

- Pour les propriétaires d'engins

Visibilité accrue sur les projets miniers et opportunités.

Accès direct aux besoins en équipements sans intermédiaires.

Amélioration du taux d'utilisation des équipements. Différenciateurs clés

Accessibilité: Interface conviviale, accessible sur mobile et web.

Étapes de mise en œuvre

Étude de marché approfondie pour comprendre les attentes des mines et propriétaires d'engins.

Développement de la plateforme (web et application mobile).

Tests pilotes avec des entreprises minières et équipementiers partenaires.

Lancement officiel avec une campagne de communication ciblée.

Évolution continue : Intégrer des fonctionnalités selon les retours des utilisateurs (ex. maintenance prédictive, notation des équipements).