
Bee2Bee

Cahier des charges

OUSSADI Karim

Sommaire

1. Problématique et solution

- a. Problématique
- b. Solution

2. Introduction

3. Fonctionnalités et cas d'utilisations

- a. Pour les visiteurs
- b. Pour les entreprises
- c. Pour les employées
- d. Pour les admins

4. Récapitulatifs des besoins fonctionnels et non fonctionnels

- a. Besoins fonctionnels
- b. Besoins non fonctionnels

5. Architecture technique

6. Limite de performance

7. Support technique

8. Livrables

9. Conclusion

1. Problématique et solution

a. Problématique :

L'Algérie est un pays en pleine croissance économique, avec un tissu entrepreneurial dynamique. Cependant, les entreprises algériennes sont souvent confrontées à des difficultés pour se trouver des clients et des partenaires. Ces difficultés sont dues à un certain nombre de facteurs, notamment :

- Un manque de visibilité sur le marché algérien
- Des difficultés à trouver des informations fiables sur les entreprises
- Des coûts élevés de prospection commerciale B2B

b. Solution :

Notre application permettra aux entreprises algériennes de surmonter ces difficultés en leur fournissant une plateforme unique pour se connecter les unes aux autres et trouver des clients, des partenaires et des fournisseurs potentiels. L'application proposera une variété de fonctionnalités, telles que :

- Une recherche d'entreprises par secteur
- La publication d'annonces de tous types (exemples : demande de financement, collaboration de soumission a un appel d'offre, prospection de fournisseurs et de clients, fusion/acquisition...etc.)
- La création de profils d'entreprise
- La diffusion d'informations fiables sur les entreprises

2. Introduction

L'économie algérienne est en constante évolution, et il est essentiel pour les entreprises de trouver des partenaires commerciaux fiables et pertinents pour assurer leur croissance et leur succès. Cependant, la mise en relation entre entreprises en Algérie est souvent un défi majeur en raison du manque de plateformes dédiées et efficaces. C'est dans ce contexte que ce projet d'application de mise en relation entre entreprises prend tout son sens.

Cette application vise à combler le fossé existant en offrant une solution numérique complète, qui facilite la mise en relation entre les entreprises en Algérie. Elle fournira un espace virtuel où les entreprises pourront trouver des opportunités commerciales, établir des partenariats solides et promouvoir leur activité de manière ciblée et efficace. Notre objectif est de créer une communauté dynamique et prospère, qui favorise le développement économique du pays en encourageant les collaborations et les échanges commerciaux.

Objectifs du projet :

- Faciliter la recherche de partenaires commerciaux : L'application permettra aux entreprises de trouver des partenaires commerciaux pertinents en fonction de leurs besoins spécifiques. Elle offrira des fonctionnalités de recherche avancées afin de faciliter la mise en relation entre les acteurs économiques en Algérie.
- Encourager les échanges commerciaux : Notre objectif est de favoriser les échanges commerciaux en simplifiant les démarches de négociation et de collaboration entre les entreprises. L'application offrira des fonctionnalités telles que la messagerie

intégrée, permettant aux utilisateurs de communiquer facilement et de développer leurs activités commerciales.

- Promouvoir le développement économique : En permettant aux entreprises de trouver des opportunités commerciales, l'application contribuera à stimuler le développement économique en Algérie. Elle créera un environnement propice à l'innovation, à la croissance des entreprises et à la création d'emplois.
- Fournir une plateforme conviviale et sécurisée : Nous nous engageons à développer une application conviviale, intuitive et sécurisée. La confidentialité des données et la protection des utilisateurs seront des aspects essentiels de notre solution, garantissant ainsi une expérience positive et sécurisée pour tous les utilisateurs.

En somme, ce projet d'application de mise en relation entre entreprises en Algérie vise à répondre aux besoins des entreprises en matière de collaboration, de croissance et de développement commercial. Nous aspirons à créer un écosystème numérique dynamique, qui favorise les opportunités d'affaires et contribue au renforcement de l'économie algérienne.

3. Fonctionnalités et cas d'utilisations

a. Pour les visiteurs

- Page d'Accueil : Les visiteurs peuvent accéder à une page d'accueil présentant les fonctionnalités et avantages de la plateforme.
- Inscription/Connexion : Les visiteurs peuvent s'inscrire sur la plateforme ou se connecter s'ils possèdent déjà un compte.

b. Pour les entreprises

1. Inscription/Connexion : Les entreprises peuvent créer un compte sur la plateforme et se connecter à tout moment.
2. Profil des entreprises : Les entreprises peuvent créer et gérer leur profil sur la plateforme, incluant les informations de contact.
3. Ajouter des employés : Les entreprises peuvent ajouter des employés à la plateforme et peuvent gérer leurs rôles.
4. Rechercher des entreprises : Les entreprises peuvent effectuer une recherche des entreprises selon différents critères tels que les secteurs d'activités, taille d'entreprise...etc.
5. Création de postes : Les entreprises peuvent créer des postes en incluant la catégorie du poste soit Investissement, Services et produit...etc.
6. Commenter un poste : Les entreprises peuvent commenter un poste et répondre aux commentaires d'autres entreprises.
7. Voter en faveur d'un poste : Les entreprises peuvent voter en faveur d'un poste pour accentuer sa visibilité sur la liste des postes.
8. Rechercher des postes : Les entreprises peuvent rechercher des postes en filtrant par date, secteurs d'activités, catégories...etc.
9. Messagerie : Les entreprises peuvent envoyer et recevoir des messages de la part d'autres entreprises.

c. Pour les employées

1. Inscription/Connexion : Les employées peuvent se connecter à la platform à tout moment.
2. Profil de employées : Les employées peuvent créer et gérer leur profil sur la plateforme, incluant les informations de contact.
3. Fonctionnalités par rôle : les employées peuvent accéder aux fonctionnalités permises par leurs rôle mise en place par leurs entreprises (exemples : envoyer des messages, créer un poste...etc.)

d. Pour les admins

1. Inscription/Connexion : Les admins peuvent se connecter à la platform à tout moment.
2. Profil de admins : Les admins peuvent créer et gérer leur profil sur la plateforme, incluant les informations de contact.
3. Vérifier les entreprises : Les admins peuvent gestionner les entreprises de la platform
4. Supprimer une entreprise : Les admins peuvent supprimer une entreprise si besoin.
5. Valider une entreprise : Les admins peuvent valider une entreprise.
6. Voir les statistiques : Les admins peuvent voir les statistiques liées au nombre d'entreprises sur la platform, le nombre de postes...etc.

4. Récapitulatifs des besoins fonctionnels et non fonctionnels

a. Besoins fonctionnels

- Système d'authentification et d'autorisations pour les entreprises/employées et les admins
- Système de gestion des rôles des employées pour les entreprises
- Système de publication de postes pour les entreprises/ employées
- Système de recherche des entreprises pour les entreprises/ employées et les admins
- Système de recherche de postes pour les entreprises/ employées
- Système de vote des postes et des commentaires pour entreprises/ employées
- Système de messagerie pour la communication entre les entreprises
- Système de vote de notifications pour entreprises/ employées

b. Besoins non fonctionnels

- Authentification et autorisation pour la gestion des accès
- Chiffrement pour prévenir d'éventuelles fuites de données
- Sauvegardes régulières pour garder des backups en cas de perte de données
- Politiques de mot de passe robuste pour renforcer la sécurité des accès des utilisateurs

- Protection contre les injections SQL pour protéger la base de données contre les attaques externe potentielles
- Performance et rapidité du système de recherche
- Interface utilisateur conviviale et intuitive

5. Architecture technique

- Frontend : React.js pour la partie client pour la rapidité et la performance de l'UI
- Backend : Node.js et Express pour la partie serveur
- Base de données : MongoDB pour le stockage des données car plus performant en termes de scalabilité
- Utilisation de PWA pour la version mobile pour assurer la compatibilité avec toutes les plateformes avec le même code que pour le web et avec une bonne performance, le budget et le temps sont aussi des facteurs très importants pour ce choix

6. Limites de performance

- Taux de disponibilité du service : supérieur à 98%
- Nombre maximal d'utilisateurs simultanés : 500
- Capacité de stockage minimale : 500 Go

7. Support technique

Le support technique sera disponible 24h/24 et 7j/7 pour répondre à toute demande ou problème technique via une adresse e-mail dédiée. Un temps de réponse maximal de 24 heures est garanti pour toutes les demandes de support

8. Livrables

- Plateformes web et mobile fonctionnelles
- Code source
- Documentation
- Rapport de test

9. Conclusion

Ce cahier des charges a pour but de définir les besoins et les exigences du projet de mise en relation entre les entreprises. Ce projet vise à offrir une plateforme pour faciliter la collaboration et les échanges entre elles, ainsi qu'à favoriser la création de nouveaux projets.

Ce projet couvre un large éventail de fonctionnalités, allant de l'inscription des utilisateurs à la gestion des profils et des postes, en passant par la mise en relation des entreprises. Le système doit également répondre à plusieurs exigences non fonctionnelles, telles que la sécurité des données et la facilité d'utilisation de l'interface utilisateur.

La mise en place de ce projet nécessitera l'utilisation de plusieurs technologies, telles que React.js, Node.js, Express et MongoDB.

En résumé, ce projet vise à faciliter la collaboration, en offrant une plateforme conviviale et sécurisée pour les utilisateurs.