

PROPUESTA COMERCIAL



Presentada a:

cliente

1. Carta de presentación

Bogotá D.C., febrero 15 de 2018



Señora: **Cliente** La ciudad

Asunto: Solución Tecnológica POS

Tenemos el agrado de dirigirnos a ustedes con la finalidad de saludarlos y a su vez, remitirles adjunto a la presente, la propuesta comercial sobre el servicio de facturación POS que actualmente su empresa está solicitando.

Agradecemos la atención prestada por usted, quien nos brindó la oportunidad de conocer en detalle las necesidades que esperan cubrir con la implementación de nuestra solución.

OasisCom cuenta con más de 25 años de experiencia en América Latina, ofreciendo e implementando soluciones tecnológicas innovadoras para empresas que aspiran a **diferenciarse**, **perdurar y crecer sin límites**. Empresas de distintos tamaños, segmentos y geografías se benefician de nuestras tecnologías para ser más competitivas y sobresalir en la nueva economía digital.

Cualquier inquietud con relación a este documento, por favor no dude en comunicarse con nosotros, estamos a su disposición para resolverla con mayor brevedad.

Cordialmente,

Juliana Gaviria SantiagoApoyo Ejecutiva de Cuenta
OasisCom Sas





Ventajas y beneficios inigualables



Manejo touch screen

Tecnología POS Touch Screen, realice facturas de forma ágil mediante pantallas táctiles que le representara a su negocio ventajas como:

- · Facilidad de uso.
- Sistema intuitivo para el manejo de dispositivos móviles.
- Disminución de uso de periféricos como teclado, mouse etc.



Multidispositivo

Los sistemas **POS** del futuro no se limitan, por eso **OasisCom POS** se integra con cualquier dispositivo **Android o Windows**, permitiendo consecución de tareas en tiempo real con múltiples opciones permitiendo tener:

- · Una experiencia de usuario integrada.
- · Nuevos hábitos de navegación.
- Procesos no dependientes de puntos específicos.



Informes inteligentes

Tableros de mando o **Dashboard** como suele conocerse, representa para su empresa fortalecimiento y competitividad a la hora de tomar decisiones de impacto:

- Analítica al instante.
- Comparte agrupa y centraliza datos.
- Facilita la toma de decisiones.
- Reacción rápida.
- Espacio de trabajo familiar.



Información en línea

Información y gestión descentralizada enfocada en acelerar procesos y tener acceso a la información en tiempo real desde cualquier lugar.

- Flexibilidad.
- Actualización constante.
- Menor riesgo de pérdida de información.
- · Bajos costos.



Facturación electrónica

Implemente de manera fácil y rápida su facturación electrónica, dando cumplimiento a la normatividad.

- Ayuda a cuidar el medio ambiente.
- · Reduce costos de papel.
- Información segura en la nube.





Búsqueda precisa

Con el sistema **POS de OasisCom** obtenga resultados 3 veces más rápido, mitigue filas extensas y obtenga información ágil de otros.



Fácil parametrización y configuración

Nuestras soluciones están desarrolladas para una configuración fácil, intuitiva y en tiempos adecuados para no afectar la gestión del día a día de nuestros clientes.



Movilidad

Elimine los traslados de tienda en tienda. La información de su negocio está a la mano.

- Intercambio de información de manera segura.
- Optimización de tiempos.
- Desde cualquier lugar.
- Actualización constante.
- Menor riesgo de pérdida de información.
- · Bajos costos.



" Integramos cada paso del proceso de compra y venta a nuestra solución lo que le evitará depender de múltiples herramientas "

OasisCom PUNTO DE VENTA

El cliente ingresa



Consulta del Stock. en toda la cadena de tiendas.



Decisión de

compra

Facturación electrónica Aplicación automática de condiciones vigentes para cada tipo de cliente.



Historial del cliente. Reporte de cumpleaños Aceptación de de cliente para configuración del CRM.



PAGO

de pago.

cualquier medio

ANÁLISIS DE PROMOCIONES BANCARIAS Control de superposición con otras promociones propias de la tienda.





Apertura de caja

Consulta de inventarios Descargue de Inventarios

Facturación

Venta

Registro de Venta

Cuadre parcial

Cuadre final

Tesorería

Fin del proceso

3. Propuesta de Inversión

Pago mensual de Servicios por uso de la aplicación / Modalidad SaaS

Tipo de Suscripción	Basic E1
Valor mensual por usuario	\$60.000
Pesos Colombianos	
Número Total Usuarios	1
Valor Total pago mensual	\$60.000
Pesos Colombianos	

El pago de la suscripción mensual incluye:

- Acceso a la aplicación OasisCom desde navegadores web y aplicación móvil (disponible para Android, iOS y Windows).
- 4 HORAS de acceso al servicio de soporte al mes.
- Actualizaciones automáticas de la aplicación por cambios de versión y cambios normativos (modificaciones tributarias, contables, laborales, etc).
- Espacio de almacenamiento de 2GB para archivos adjuntos.
- Emisión de factura electrónica para máximo 10 transacciones al mes.

Observaciones:

- El cliente puede ampliar la capacidad de almacenamiento de adjuntos mediante pago de valor adicional. Los datos propios de la aplicación **NO** consumen espacio de adjuntos, y están incluidos en el valor mensual.
- Puede aumentar el paquete de horas de soporte mediante pago de valor adicional de acuerdo al valor de la tarifa vigente.
- La cantidad de facturas electrónicas adicionales emitidas al mes están sujetas al valor de la tarifa vigente.
- Los valores de suscripción mensual se empiezan a cancelar cuando la solución entra en producción.
- Los servicios de suscripción SaaS están exentos de IVA.
- No se exigen cláusulas de permanencia.



Pago por concepto de servicios de implementación				
Servicios de Parametrización y Configuración de los siguientes productos incluidos con el Plan Basic E1: Producto SCM: (Facturación, Ventas, Punto de venta POS, Compras, Inventarios, Distribución, Bodegas).	\$ 600.000			
IVA Servicios (19%)	\$ 114.000			
Valor Total Servicios (COP)	\$714.000			

La implementación comprende las siguientes actividades:

- Levantamiento de información y reconocimiento de los procesos de la empresa según los requerimientos definidos en la propuesta comercial.
- Adecuación y parametrización de los módulos contemplados en la presente propuesta.
- Pruebas y ajustes de parametrización.
- Capacitación de usuarios finales.
- Salida a producción y puesta en marcha

Tiempo de implementación	Forma de Pago
2-5 Dias	 100% contra firma del contrato y/o acta de inicio con el valor de la implementación

4. Dispositivos Hardware

REFERENCIA	IMAGEN	DESCRIPCIÓN	CANTIDAD	VALOR INCLUIDO IVA
SAT AIO EP130 NEGRO		AIO SAT EP130 CELERON J1900 QC 2.4 GHZ 4G 500 NEGR	1	\$ 1.717.0000
SAT 119X		CAJON MONEDERO SAT 119X	1	\$146.800
SAT16T		MPRESORA TERMICA SAT16T PUERTO USB SERIAL	1	\$449.200
SAT LD101	1	SCANNER SAT LD101 LASER USB	1	\$84.000

NOTA: <u>cuentan con el respaldo y garantía de sus fabricantes por un año solo en</u> <u>(defectos de fabrica)</u>

Pág 4

5. Soporte y acompañamiento

Actividades de Soporte

- Responder a las preguntas frecuentes de los clientes de forma rápida (Consultas técnicas).
- Identificar los requerimientos y/o casos de soporte.
- Manejar errores presentados en las soluciones
- Responder efectivamente a cualquier solicitud de soporte realizada por el cliente a través de un procedimiento formal (mail, teléfono, web).
- Desarrollar soluciones prácticas que resuelvan problemas de prioridad crítica, alta, media o baja.
- Documentación y análisis de mejoras.



Atención de Solicitudes

Las solicitudes de soporte son atendidas en horario de lunes a viernes de 8:00 a.m. a 6:00 p.m. a través de los siguientes canales:

• Línea de atención telefónica Reporte desde la plataforma OasisCom (Opción Soporte)

Reseña

OasisCom es una empresa de tecnología de origen colombiano que inició sus actividades en 1990, completando ya más de 27 años de presencia y trayectoria en el mercado. Desde el comienzo de nuestras actividades nos especializamos en desarrollar soluciones de software de gestión empresarial innovadoras, atendiendo clientes en Colombia y el exterior.

Con el transcurso de los años hemos venido mejorando y complementando nuestro portafolio de productos con el objetivo de proveer a nuestros clientes soluciones integrales a sus necesidades y evolucionar a la par de las innovaciones.

En el año 2014 lanzamos nuestra versión **OasisCom** R4, plataforma ERP 100% en la nube. A través de esta innovación buscamos que empresas de distintos tamaños, segmentos y geografías se beneficien de nuestras tecnologías para ser competitivas y sobresalir en la nueva economía digital.

Misión y Visión

Ofrecer soluciones tecnológicas innovadoras para empresas que aspiran a diferenciarse, perdurar y crecer sin límites.



Empresas de todos los tamaños, segmentos y geografías se beneficiarán de nuestras tecnologías para diferenciarse y ser más competitivas en la economía digital. Seremos reconocidos como un referente del sector de software empresarial en América Latina gracias a la **innovación y calidad** ofrecidas con nuestros productos y servicios.

Reconocimientos

Nuestros productos han sido desarrollados con base en estándares de la industria internacional reconocidas mediante la certificación CMMI Nivel 3. El modelo CMMI (Capability Maturity Model Integration) provee un conjunto de mejores prácticas orientadas al desarrollo de Software. Su objetivo es evaluar el proceso de creación y comprobar que se mejora en continua, forma incrementando madurez con calidad y eficiencia comprobada.

Adicionalmente contamos con las certificaciones IT Mark, Microsfoft Gold Partner y Orcacle Silver Partner.











www.oasiscom.com







