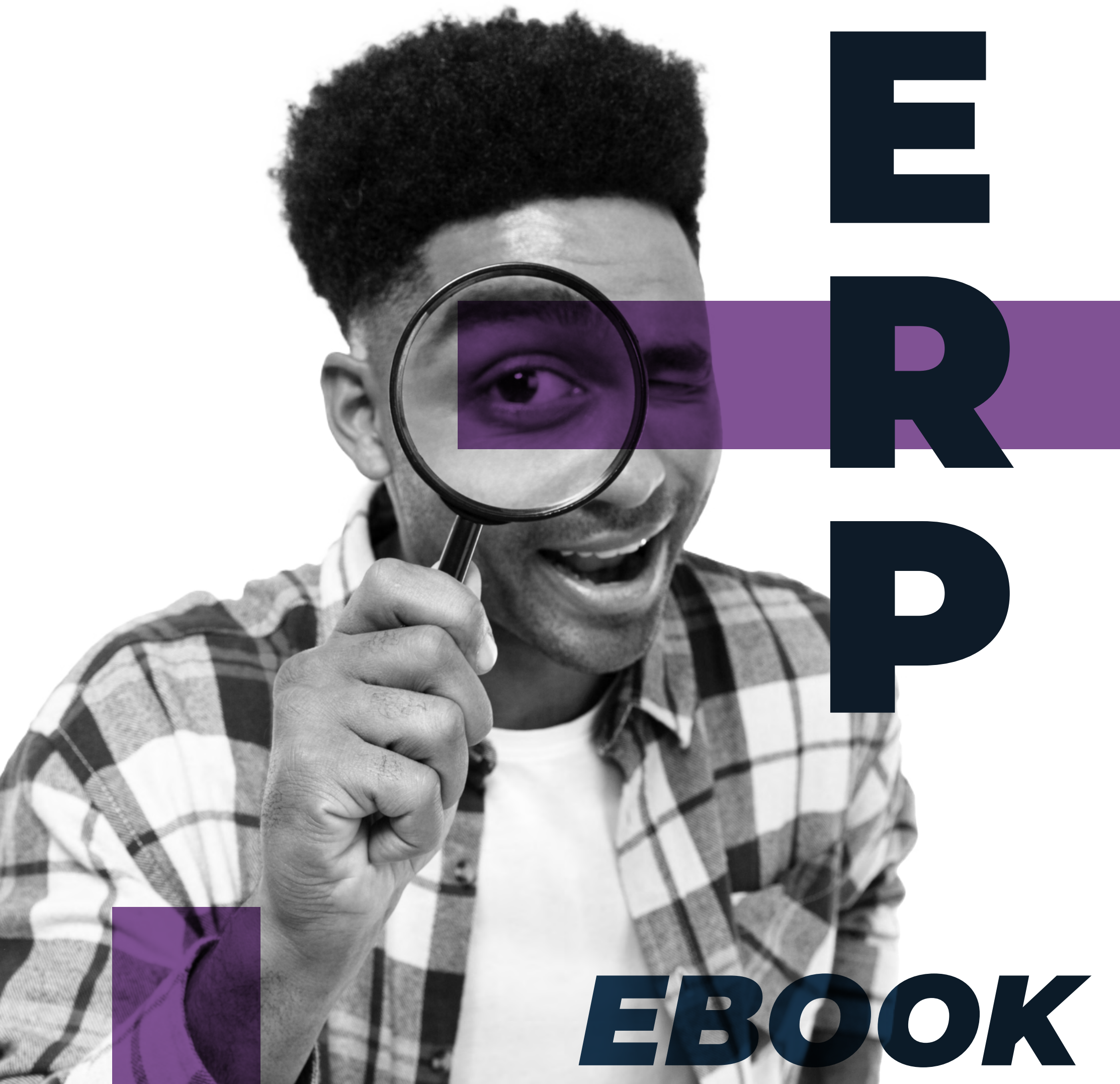


DICCIONARIO



ERP

EBOOK

DICCIONARIO ERP



El mercado ha evolucionado rápidamente y un campo que se ha destacado por adquirir ***soluciones tecnológicas*** con el fin de ubicarse y crecer a la par del mercado es el **ámbito empresarial**, durante las últimas décadas las compañías han optado por digitalizar sus procesos confiando en aplicaciones o **Software ERP**, pero **¿qué es un software ERP y por qué las empresas lo eligen?**

En este E-book te contaremos que significa y te explicaremos cada uno de sus módulos, **¡comencemos!**



¿Qué significa ERP y qué beneficios aporta?

La respuesta es simple, las siglas ERP en ingles significan *Software Enterprise Resource Planing*, es decir un **Sistema de planificación de recursos empresariales**, este Software les permite a las compañías **integrar, controlar, automatizar y optimizar** la operatividad de sus procesos.

¿Cómo es posible? Bueno los Software ERP están compuestos en su mayoría por seis módulos

FIN

 (Siglas del concepto en inglés
Financial, que traduce **Financiero**)

Este módulo gestiona todos aquellos **procesos contables y financieros** de una empresa en tiempo real. Permite integrar las operaciones **administrativas y económicas** fortaleciendo la **toma de decisiones estratégicas** a través de un control estricto de la **contabilidad, presupuesto, tesorería, inventarios, nómina, cuentas por pagar y cartera**. Este software te permite tener un manejo **multiempresa**, elaborar **presupuestos de contabilidad, flujo de efectivo, estados de cuenta** en línea y mucho más.

SCM

(Supply Chain Management, en español
Gestión de la Cadena de Suministro)

El módulo SCM te ayuda a **optimizar, integrar y automatizar procesos** de tu cadena logística y gestionar eficientemente tus inventarios y bodegas, incluso desde la compra. Realiza seguimiento constante a la **emisión de un pedido**, a la **modificación del inventario**, a la generación del pedido, **Picking, Packing** y a la **entrega del producto** al cliente final.

Gestionar la **cadena de abastecimiento** y **distribución** nunca fue tan fácil, las empresas que deciden implementar una **solución tecnológica** tienen un **control total** en una sola aplicación **100% cloud** y claro, lo importante es que además de ser un **SCM eficiente**, debe estar **100% conectado con los procesos Financieros** que viste en el ítem anterior.



MRP

(Materials Requirements Planning que traduce planificador de requerimientos de material)



Módulo enfocado en la planificación de procesos de **transformación de las materias primas en productos terminado**, así como la administración de recursos que intervienen en dicha transformación. MRP tiene como **objetivo** cumplir con los **plazos de entrega**, con la **calidad y rapidez** que exige el mercado. Este sistema permite **controlar y programar la gestión de procesos productivos** de forma eficaz, asegurando la disponibilidad del material para la terminación de la producción a tiempo.

Al contar con un **MRP en la nube** las empresas pueden **centralizar su información** y acceder a esta **24/7 y desde cualquier lugar**.

HRM

(Human Resource Management, en español significa Gestión de Recursos Humanos)

Solución que **optimiza, controla y gestiona** los aspectos relacionados con talento humano tales como la **selección de personal, formación, bienestar, puntualidad en el pago de nómina, proceso de liquidación**, entre otros. Este módulo le permite a la compañía mejorar la **efectividad de los colaboradores** pues se adapta a las **estrategias organizacionales** y brinda la posibilidad de medir **niveles de eficiencia y eficacia**.

Contar con una **solución HRM** que se enfoca en las **ventajas competitivas** le otorga a la empresa **automatización y digitalización** de procesos, influye en el **crecimiento** que pueden tener los colaboradores al desempeñar sus labores de una manera más **ágil y estratégica**.

CRM

(CRM – Customer Relationship Management en español Gestión de la Relación con el Cliente)

El foco del CRM es el **cliente** y las etapas por las que pasa, su objetivo principal es brindar una **atención más cercana** y **comprometida** tanto con el **cliente como con los potenciales**; este módulo toma todo lo que conoces de los clientes (*dirección, teléfono, correo electrónico, productos o servicios adquiridos*) y los **centraliza**, permitiendo que

cualquier persona de la empresa **use, comparta y actúe con** base en esta información.

El CRM **recopila la información** de cada gestión comercial manteniendo un **histórico detallado**, que permite realizar un mayor **seguimiento a los procesos** de **venta y cierre** de negocios de manera fácil.

DSS

(Siglas del concepto Decision Support System, en español los sistemas de soporte a la decisión)

Módulo que permite **analizar la información** recolectada de los procesos de la compañía que facilita tanto la **toma de decisiones estratégicas**, como la identificación de los **factores que agregan valor** a la compañía. Integra la **inteligencia de negocios, el cuadro de mando integral y los costos ABC**, permitiendo evaluar de forma objetiva los resultados de la operación en sus distintos procesos.



Esta solución provee **datos en línea y en tiempo real**, busca patrones **estadísticos significativos**, construye sistemas de **información sinóptica** y orientada a la **alta dirección**.

Como pudimos ver un **Software ERP** integra las diferentes áreas en una solución que **maximiza los procesos** e *impulsa el crecimiento* de tu compañía, ¡no esperes más! implementa **OasisCom Software ERP** y **lleva tu empresa a otro nivel.**



Conoce un poco más de **OasisCom** la solución diseñada para empresas que aspiran a **diferenciarse, perdurar y crecer sin límites** *escaneando este código QR*



EBOOK

DICCIONARIO

ERP

