



Reseña

OasisCom es una empresa de tecnología de origen colombiano que inició sus actividades en 1990, completando ya más de 27 años de presencia y trayectoria en el mercado. Desde el comienzo de nuestras actividades nos especializamos en desarrollar soluciones de software de gestión empresarial innovadoras, atendiendo clientes en Colombia y el exterior.

Con el transcurso de los años hemos venido mejorando y complementando nuestro portafolio de productos con el objetivo de proveer a nuestros clientes soluciones integrales a sus necesidades y evolucionar a la par de las innovaciones.

En el año 2014 lanzamos nuestra versión OasisCom R4, plataforma ERP 100% en la nube. A través de esta innovación buscamos que empresas de distintos tamaños, segmentos y geografías se beneficien de nuestras tecnologías para ser competitivas y sobresalir en la nueva economía digital.

Misión y Visión

Ofrecer soluciones tecnológicas innovadoras para empresas que aspiran a diferenciarse, perdurar y crecer sin límites.

Empresas de todos los tamaños, segmentos y geografías se beneficiarán de nuestras tecnologías para diferenciarse y ser más competitivas en la economía digital. Seremos

reconocidos como un referente del sector de **Software empresarial** en América Latina gracias a la innovación y calidad ofrecidas con nuestros productos y servicios.

Reconocimientos

Nuestros productos han sido desarrollados con base en estándares de la industria internacional reconocidas mediante la certificación **CMMI Nivel 3**.

El modelo **CMMI** (**Capability Maturity Model Integration**) provee un conjunto de mejores prácticas orientadas al desarrollo de **software**. Su objetivo es evaluar el proceso de creación y comprobar que se mejora en forma continua, incrementando su madurez con calidad y eficiencia comprobada. Adicionalmente contamos con las certificaciones: **IT Mark**, **Microsoft Gold Partner** y **Oracle Silver Partner**.



La Solución OasisCom Cloud

OasisCom Cloud ofrece un conjunto de aplicaciones que permiten integrar los procesos empresariales y soportar las operaciones para distintos tipos de negocio (industria, comercialización y servicios).

Las aplicaciones (módulos) son habilitados desde una plataforma de servicios **100% Cloud**, con características de modularidad y gran adaptabilidad para atender los requerimientos de distintos tipos de empresa.

De esta forma la solución diseñada para empresas que aspiran a diferenciarse, perdurar y crecer sin límites.

El futuro es hoy
**y la innovación está al alcance
de las empresas**, cambiando el
rumbo de los negocios, brindando
mayor **competitividad y experiencias**
inigualables para sus clientes.



Módulos para la Gestión de la Cadena de Suministro (SCM)

OasisCom SCM le permite incrementar la fuerza operativa de su empresa, diferenciándola de la competencia.

¿Cómo se logra esto?

El modelo operativo de su empresa tiene un impacto directo en el económico, ya que determina los tiempos de respuesta a las solicitudes de sus clientes (entrega de pedidos), ciclos de facturación, compras, rotación de inventarios y utilización de activos.

Los módulos de gestión de la cadena de suministro SCM de OasisCom permiten que sus operaciones se hagan a menor costo, con mayor rapidez y lo más importante, le permiten agregar valor a sus productos y servicios para diferenciarse de la competencia.

La disposición de previsiones de venta, constituye un aspecto fundamental para una adecuada planificación de la logística por las implicaciones que supone en los principales procesos de la cadena de suministro (gestión de inventarios, aprovisionamiento, transporte, fabricación, nivel de servicio, etc.) y, por los beneficios que proporcionan su correcta estimación y control.

Debido a las interrelaciones de las previsiones de venta con el resto de actividades de la compañía, se debe considerar este parámetro como un factor fundamental para el éxito de toda la empresa.

Este módulo se compone por los siguientes aplicativos:

- Ventas
- Facturación
- Factura electrónica
- Puntos de venta POS
- Compras
- Contratos
- Inventarios
- Bodegas WMS
- Importaciones
- Distribución





Módulos de gestión de la producción (MRP)

Siempre necesitará un control efectivo de la producción para lograr una ventaja competitiva, ya sea que fabrique soluciones complejas o productos simples. A medida que el mercado global sigue disminuyendo los márgenes de ganancias y los clientes se vuelven cada vez más exigentes, los negocios buscan soluciones ágiles que puedan proporcionar la infraestructura que necesitan para responder en forma rápida y eficiente.

Los módulos de gestión de la producción **MRP** de **OasisCom**, permiten la planificación, control y programación de los recursos de producción a nivel de bienes y servicios.

OasisCom MRP soporta la gestión de todo el flujo productivo de la empresa: definición de la estructura productiva, programación de la producción, planificación de las necesidades de material, lanzamiento y control de órdenes de fabricación, seguimiento de los indicadores de producción (costes y otros).

Los beneficios para la empresa son múltiples:

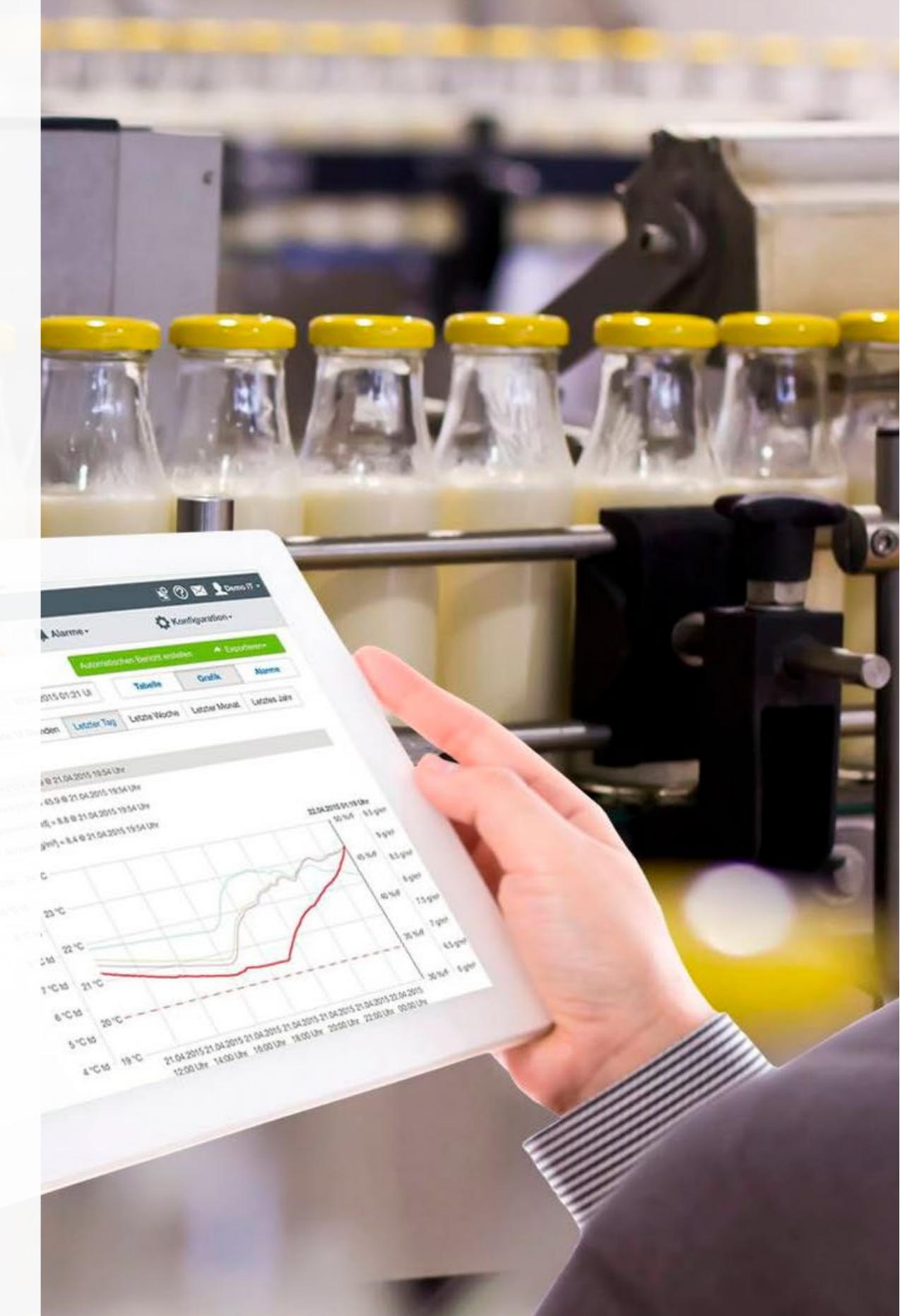
- Mejor adaptación entre demanda y capacidad.
- Mejora de los plazos de entrega.
- Disminución de stocks.
- Sincronización con la cadena de suministro.
- Reducción de costes.
- Optimización de los recursos disponibles.
- Mejora de la información sobre la producción.

Esto resulta clave para la toma de decisiones. **Agregamos la inteligencia que requieren las empresas para manejar altas tasas de eficiencia en sus procesos de producción**, haciéndolas más competitivas y sostenibles en sus mercados. Incorporamos módulos para la gestión integrada de proyectos que ofrecen completa trazabilidad de las etapas y su sincronización con distintas áreas de la organización.

El módulo se adapta a empresas de fabricación seriada, contra stock, bajo pedido (Just in Time) u orientadas a proyecto, y es totalmente integrado con los módulos de **OasisCom FIN, SCM, HRM, CRM y DSS**.

Los componentes del módulo MRP son:

- Producción
- Costos
- Control
- Mantenimiento





Módulos de Administración Financiera (FIN)

Este grupo de módulos permiten la administración y control efectivo de sus finanzas, asegurando el cumplimiento de los requisitos contables y tributarios exigidos a nivel nacional e internacionalmente (**NIIF**).

Todas las operaciones financieras son gestionadas y monitoreadas en tiempo real, permitiendo que sus procesos contables cuenten con información actualizada de las operaciones que se llevan a cabo en las distintas áreas de la empresa.

Ya no es necesario esperar al cierre de periodo para que su departamento financiero pueda conocer los resultados de la operación y entregar sus reportes; toda la información que antes se encontraba dispersa en distintas áreas de la compañía, estará ahora unificada en único sistema con lo cual incrementará sus capacidades analíticas y fortalecerá la cultura de colaboración.

Este aplicativo se compone por los siguientes módulos:

- Normativa - NIIF
- Presupuesto
- Tesorería
- Inversiones
- Cartera
- Presupuesto oficial
- Cuentas por pagar
- Asociados
- Activos fijos



Módulos de gestión de Recursos Humanos (HRM)

OasisCom HRM es la solución adecuada para agilizar las actividades propias del departamento de RRHH. Podrás adaptarte rápidamente a los cambios del mercado, construyendo una organización profesional, reduciendo costes y optimizando la gestión de los diferentes equipos.

Este módulo permite automatizar los principales procesos en la gestión de los recursos más importantes de tu negocio: Tu equipo de colaboradores.

Los módulos de HRM se adaptan a las estrategias organizacionales y políticas de gestión del recurso humano cubriendo la formación, la selección, la compensación y beneficios, el talento humano, portal de atención al colaborador, entre otras funciones principales de RRHH. Su empresa podrá medir con precisión el nivel de eficiencia y eficacia de todos los trabajadores, indicando claramente los progresos de rendimiento.

Las compañías que han apostado en invertir en nuestra solución HRM, logran una mejora muy importante en la efectividad de sus colaboradores.

Además, tendrás la garantía y seguridad de cumplir con la legislación laboral vigente, ofreciendo en todo momento las mejores condiciones para la satisfacción y productividad del equipo de colaboradores.

El módulo HRM se compone de:

- Nómina
- Recursos Humanos
- Asistencia





Módulos de gestión de relaciones con clientes (CRM)

OasisCom CRM es la solución a través la cual su empresa podrá mejorar la experiencia en la atención de las necesidades del cliente, diferenciándola de sus competidores.

Los módulos de CRM proveen herramientas que permiten integrar sobre una base de datos común, toda la información dispersa de sus clientes. Mediante esta integración se hace posible generar nuevos conocimientos acerca del cliente para analizar sus comportamientos pasados y predecir sus comportamientos futuros con bastante fiabilidad.

El proceso comercial que comprende adquisición, retención y vinculación de clientes es sustancialmente mejorado con las herramientas de CRM que ofrece OasisCom, incrementando con esto sus márgenes de rentabilidad por cliente; si retiene y vincula a un cliente se hace más probable la mejora del margen medio de esos clientes a través de:

- Más transacciones.
- Venta cruzada.
- Disminución de costos de servicio.

Mejora operativa derivada de la información de retorno que proponen los clientes, menor sensibilidad al precio, etc

OasisCom CRM facilita el empoderamiento de su fuerza comercial, haciéndola más productiva gracias al manejo integrado de Información en todo el ciclo de ventas, manteniendo una relación cercana al cliente en sus distintas etapas de evolución y contacto con las áreas de mercadeo, ventas y operaciones.

El módulo CRM se compone de:

- | | |
|--|--|
| <ul style="list-style-type: none">• Mercadeo• Ventas• Servicio | <ul style="list-style-type: none">• Proyectos• Help Desk• Portales |
|--|--|



Módulos de Apoyo a la Toma de Decisiones (DSS)

En la medida que las empresas crecen, los volúmenes de información generados en sus procesos también lo hacen. Esta situación representa un gran reto para los líderes de negocio que tienen la responsabilidad de analizar el comportamiento de la empresa y tomar decisiones estratégicas para su futuro con máxima agilidad y precisión.

OasisCom DSS provee herramientas de análisis de información que le facilitan a la empresa evaluar de forma objetiva los resultados de la operación en sus distintas áreas.

Las herramientas DSS proveen datos en línea y en tiempo real, a través de múltiples perspectivas: geográfica, productos, distribución, etc.

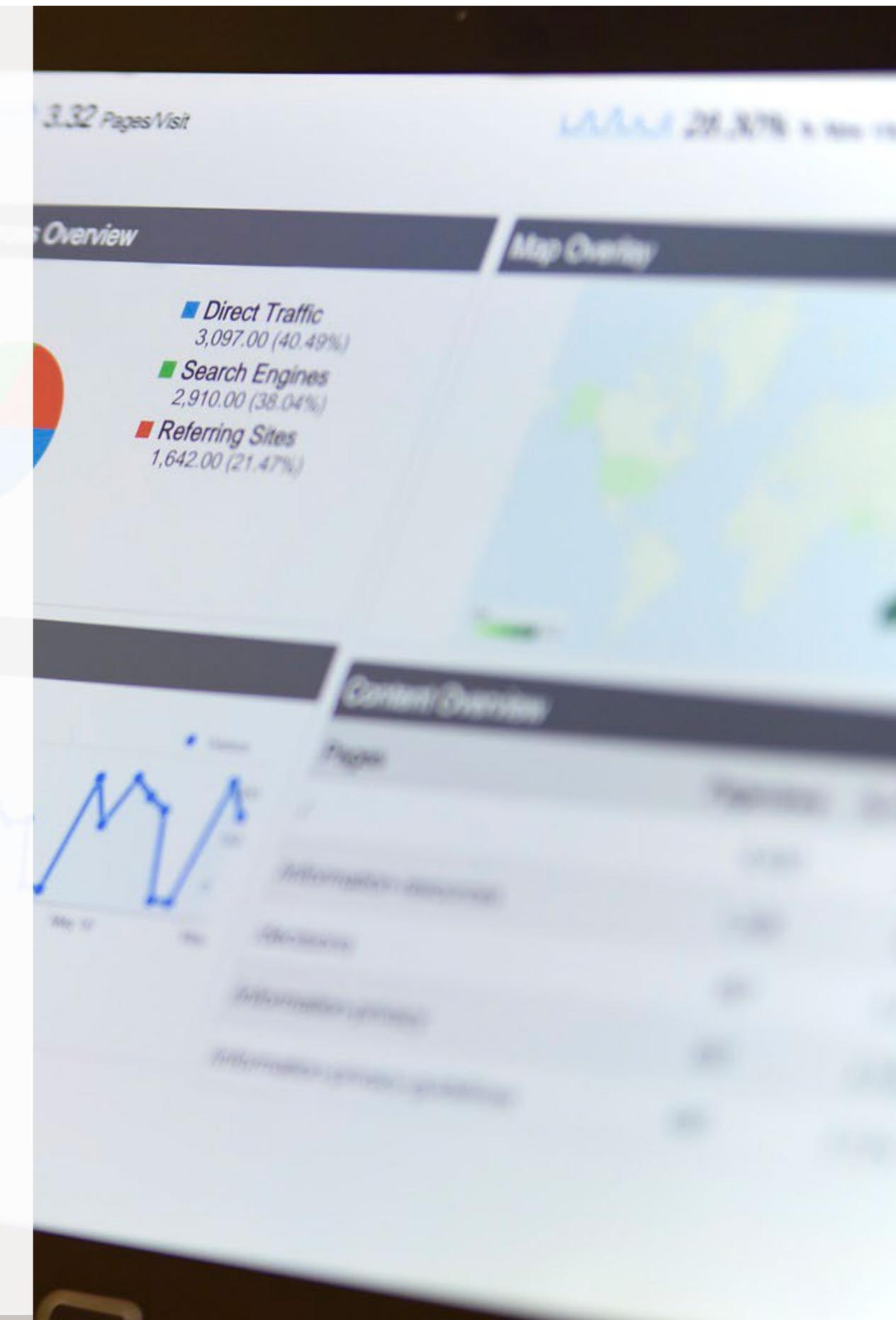
buscar patrones estadísticos significativos: relaciones entre datos, segmentación, etc., construir sistemas de información sinóptica y orientada a la alta dirección o la distribución electrónica de información.

OasisCom DSS permite poner en marcha rápidamente sistemas integrados de medición de objetivos u otros

indicadores clave; estos son presentados a través de una interfaz amigable y de fácil manejo, una visión clave de la organización según los factores críticos definidos por la empresa.

El módulo DSS se compone de:

- Inteligencia de negocios
- Cuadro de mando integral
- Costos ABC



Pag 11 Soluciones e-services

- Reduce costos de facturación al eliminar impresiones y costos de envío.
- Cumple con la normativa de factura electrónica, seguridad y transparencia en las operaciones.
- Disminución de tiempos de operación y tiempos de recaudo.



- Disminuye los tiempos y costos de recaudo y facilita la labor de pago a los clientes.
- Ofrece toda una amplia gama de métodos de pago disponibles.
- Aumenta las ventas y la confiabilidad del pago con el pago por anticipado. Disminuye los tiempos de conciliación.



- Disminuye los costos por devolución de facturas y las glosas asociadas a la presentación de estas.
- Mejora el tiempo de presentación y pago de las facturas por servicios prestados.



- Causación en línea de los movimientos bancarios.
- Efectación automática de los estados de cartera.
- Tiempos de conciliación bancaria disminuidos.



- Consolida las diferentes fuentes de información y valida la calidad de los datos a presentar.
- Disminuye tiempos de preparación y presentación de la información exógena.
- Guarda y mantiene el histórico de la información presentada, facilitando las modificaciones.



- Permite utilizar mejor las disponibilidades de los recursos, aumentando la facturación.
- Ofrece un servicio al cliente para planear sus actividades.
- Proporciona las estadísticas para hacer análisis de la utilización de los servicios.



- Los proveedores cuentan con un nuevo canal de venta con los posibles compradores que hacen parte de la red comercial de OasisCom.
- Aumenta los pedidos de ventas sin incurrir en costos fijos.
- Permite encontrar las ofertas con las demandas en servicios que se requieren entre las empresas.



www.oasiscom.com