

## SITE INTERNET

Cahier des charges : LA SOCKETTERIE

### L'entreprise :

Odam Soluces 19-21 Rue Nicolas Appert, 59650 Villeneuve-d'Ascq

### Contact:

Odam DOE

Tel: 06 06 06 06 06

Mail: odamsoluce@gmail.com

### SOMMAIRE

- 01 Présentation de notre entreprise (Odam SOLUCES)
- 02 Présentation de LA SOKETTERIE
- 03 Projet
- 04 Objectifs
- 05 Fonctionnalités
- 06 Besoins
- 07 Contraintes techniques
- 08 Arborescences
- 09 Design
- 10 Maquette page d'accueil
- 11 Maquette page produits et avis
- 12 Maquette A propos
- 13 Déroulement du projet
- 14 Planning / suivi
- Fin Devis

### **Présentation ODAM SOLUCES**

\_\_

### Présentation de Odam Soluces

Bienvenue chez Odam Soluces, votre partenaire de confiance pour la création de sites web sur mesure. Notre équipe de professionnels passionnés met tout en œuvre pour vous offrir des solutions digitales uniques et adaptées à vos besoins.

\*\*Nos services:\*\*

- 1. Conception de sites web personnalisés
- 2. Développement web sur mesure
- 3. Référencement et optimisation SEO
- 4. Maintenance et support technique
- 5. Conseils en stratégie digitale

\*\*Pourquoi choisir Odam Soluces :\*\*

- Expérience et expertise dans le domaine
- Approche personnalisée pour chaque projet
- Respect des délais et des budgets
- Service client réactif et à l'écoute
- Créativité et innovation au cœur de notre travail

Cahier des charges Présentation de l'entreprise Secteur d'activité : Vente de chaussette dépareillées fait main Année de création : Nombre d'employés : Site internet A définir Secteur d'activité : × E-Commerce Secteur publique Industrie Informatique Marketing × Autre : Commerce physique Présentation de l'activité : La Socketterie est une entreprise créée en 2019, nous vendons des chaussettes déparaillées fait main dans notre boutique située à Nice, nous souhaiterions étendre cette activité sur internet via un site e-commerce. Nous sommes actif dans l'insertion de personnes atteintes de trisomie, nous reversons 1% de notre chiffre d'affaires à une association qui aide à l'employabilité des personnes atteintes de ce syndrome (chaque 21 mars, cette association participe à la journée mondiale de la trisomie). Principaux concurrents: Magasin physique: Oui Non | Si oui : Ville Site internet : Noms: Les trésors de Chloé lestresorsdechloe.com Noms: Site internet : Χ La chaussette Française boutique.la-chaussette-francaise.com Distributeur Nice / Cap Ferrat Noms: Site internet : Х Lille Le bar a chaussettes lebarachaussettes.com (referencement) Noms : Site internet : Analyse des sites concurrents : Ci-dessous décrivez les points forts et faibles des sites Points forts : -Visuel simple et épurés -Bandeau fixe supérieur pour faciliter les choix dans la navigation -Zone d'avis par produits. Points faibles -Bandeau des filtres trop mobil. -Moyen de paiement pas toujours affiché avant d'arriver à l'étape finale de commande.

### **Projet**

#### **Projet**

Expliquez votre projet le plus clairement possible afin qu'une personne extérieure à votre entreprise puisse s'imprégner rapidement du contexte de votre demande. Décrivez comment votre projet est né, vos attentes, votre vision du déroulé du projet...

Nous possédons une boutique physique sur Nice mais souhaiterions que notre activité de chaussettes faites main soit visible sur le net, ainsi, nous pourrions élargir notre clientèle, que ce soit en nationale voir internationale.

De plus, nous sommes actif dans le domaine de l'associatif, il sera important pour nous de faire connaître notre engagement envers l'insertion professionnelle des personnes atteintes de Trisomie.

#### Vos besoins

lesquelles
vous souhaitez développer
votre projet.
Soyez le plus clair possible afin
que le
prestataire comprenne
rapidement votre
problématique.

Décrivrez les raisons pour

Aujourd'hui le domaine de la vente physique est dans un contexte particulièrement difficile. Entre la baisse de fréquentation des clients en réel et l'explosion des achats sur internet, il est important pour nous de suivre cette transition / tendance, cela nous permettra aussi de faire connaître notre boutique de façon local, et pourquoi pas en national voir international.

Il sera important de mettre notre travail fait main en avant.

### **Objectifs / Attentes**

### Objectifs qualitatifs:

Indiquez ici les objectifs non quantifié, exemple : Meilleur visibilité produit / Faciliter l'accès aux catalogues formations / ... Nous désirons que le site futurement créé nous permette une meilleur visibilité de notre activité, la mise en avant du fait main, de l'augmentation de commandes.

Que chaque achat qui est une aide pour l'insertion ou l'employabilité des personnes atteintes de trisomie soit mise en avant.

Donner un ton plus professionnel à la présentation de nos produits. Que les responsables soient autonomes sur la partie gestion des stocks du site internet et magasin.

Nous désirons donner de la visibilité à notre boutique sur les réseaux sociaux (instagram / facebook etc...)

Un employé sera autonome sur la gestion des mise à jours produits/ articles et prix.

### Objectifs quantitatifs:

Indiquez ici les objectifs non quantifié avec des chiffres, exemple : nombres de ventes / trafic (visite du site) / ...

#### Les objectifs sont :

- Un trafic de 200 visites par jours miniumum,
- Un taux de conversion de 3% sur ces visites,
- Un panier moyen de 50€ par jour pour cette conversion.

#### Vote cible:

Décrier ici le profil des clients / visiteurs, exemple : Age, particuliers, professionnel.. /...

Nous cherchons à atteindres des clients entre 25 et 30 ans, autant particuliers que professionnel et associatifs. Les familles sont à privilégier.

Cahier des charges	
	Fonctionnalités
Type de site :	Site vitrine  X E-Commerce  Blog  Associatif
Fonction attendues :	Marketplace  X Espace client / Membres  X Espace avis
	X Multilinguages X Contenus multimédias X Géolocalisation Forum
	X Formulaire de contact X Paiement
	Virement x PayPal  Autres : SumUp
	pres à votre activité à intégrer à votre futur site. isse avoir une vision précise de votre demande.
	bbile. nt de type associatif mais une page explicative de notre lien avec l'association ntes de Trisomie devra y être dediée.

## Besoins connexes

Besoins techniques :	X Hébergement
Listez précisément les services techniques complémentaires	Hébergeur souhaité : OVH
dont vous avez besoin.	X Maintenance
	X Dépannage
	X Formation
	X Intégration de services tiers (CRM, automation, etc):
	Mise en plage d'une gestion CRM et d'automation selon validation ou non du client pour des news, promo / offres etc
Besoins marketing :	Veille concurrentielle
Précisez vos besoins marketing pour augmenter la visibilité de votre site internet sur le web.	X Rédaction de contenus SEO
	X Référencement naturel
	Growth hacking
	X Réseaux sociaux
	Campagnes publicitaires
	Autres:
	Des liens vers nos réseaux sociaux devront êtres intégrés.

## **Conrtaintes techniques**

Listez ici toutes les contraintes techniques liées à votre projet. N'hésitez pas à rentrer dans les détails et donner des exemples de sites internet, de concurrent ou non, dont vous appréciez un élément. Soyez le plus complet possible.

Il sera primordial qu'un ou deux de nos employés soient formés à la gestion du back office de notre site web, mise à jours de nouveaux produit, gestion des stocks, modification des options de CRM et de système d'automation.
Nous souhaiterions voir avec vous pour rédiger un contrat de maintenance et de dépannage, ainsi voir comment vous pouvez être disponible en terme de dépannage, les fréquence de maintenance etc
Nous souhaiterions qu'en terme de navigation un bandeau de navigation supérieur reste en constance, tel que le site le bar à chassuettes, le lien ci-contre : https://lebarachaussettes.com/ .
Une vidéo de présentation de notre entreprise devra être integrée dans notre section "A propos"
Le site devra aussi être rédigé en anglais.

### **Arborescence**

L'arborescence présente clairement l'architecture de votre site. Elle indique le chemin à parcourir pour aller d'une page à une autre. Cette étape permet également de mieux visualiser l'expérience et le parcours utilisateur de votre futur site. Indiquez aussi le nombre de pages estimées : Vous pouvez les organiser par catégories pour faciliter la compréhension. Exemple de catégories : Page client = 3, Page produit = 16,
Page vitrine = 7, etc

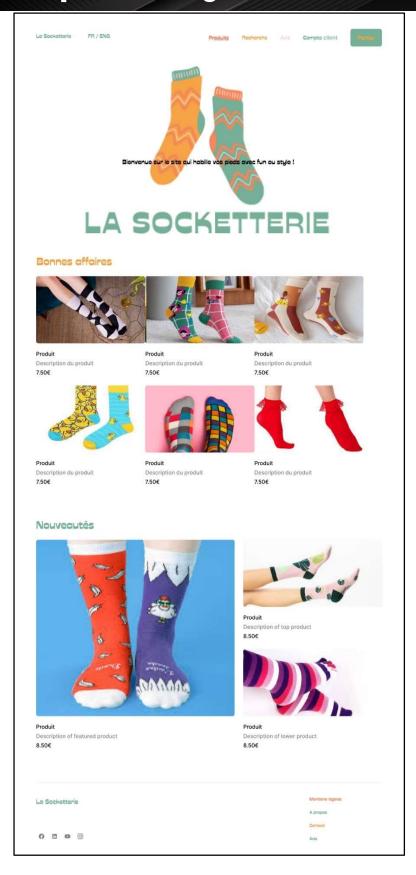


### Design

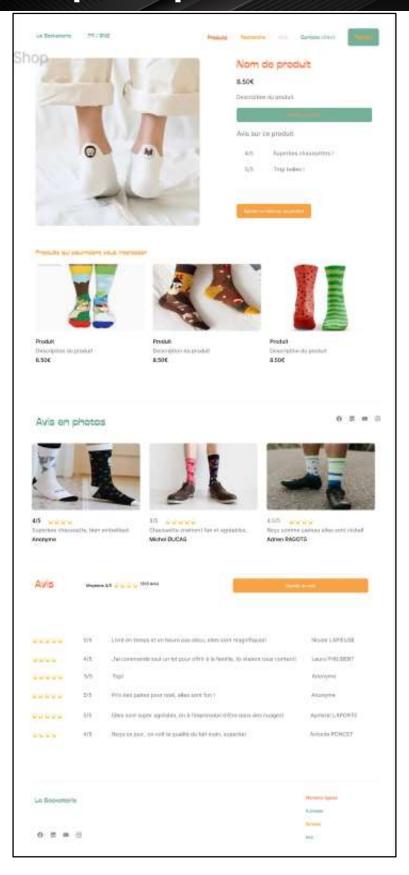
Joignez à votre cahier des charges tous les documents concernant l'identité visuelle de votre entreprise (votre logo et ses variations, vos codes couleurs, polices d'écritures, les règles de conception, etc.).

Eléments	Feurnia	Λονόον
Elements	Fournis Transmis avec le cahier des charges.	A créer  Devront être réalisés par le prestataire.
Logo	X Le logo sera fournis dans un fichier joint via mail.	
Charte Graphique		X A créer
Maquette / Wireframe		X Maquette à créer
Typographie (police d'écriture)	X La police utilisée sera "stadio now trial display bold"	
Autres		La charte graphique sera à créer selon le code couleur de notre boutique / logo et nous sera présentée suite au premier rendez vous de suivi.
Style graphique attendu:  Définir le style de votre site est indispensable pour garder une cohérence entre tous vos éléments et votre activité.  Indiquez le thème souhaité pour le design de votre site internet.	3D Flat design Futuriste Interactif X Moderne Retro X Autre: Libre selon présentation d'un ap	erçu / maquette du site.
Exigence graphiques: Inscrivez ici tout ce que vous souhaitez ou ne souaitez pas voir sur votre site (couleur, formes géométriques, typographies, thème, etc) Soyez le plus clair et précis possible afin d'être compris par le prestataire	Il est imperatif que le site possède au moins les titre notre boutique, celles-ci vous sont notifié ci-dessou - Vert #778099 - Marron #F5895D - Orange #F6A447 - Beige #F9DACD	

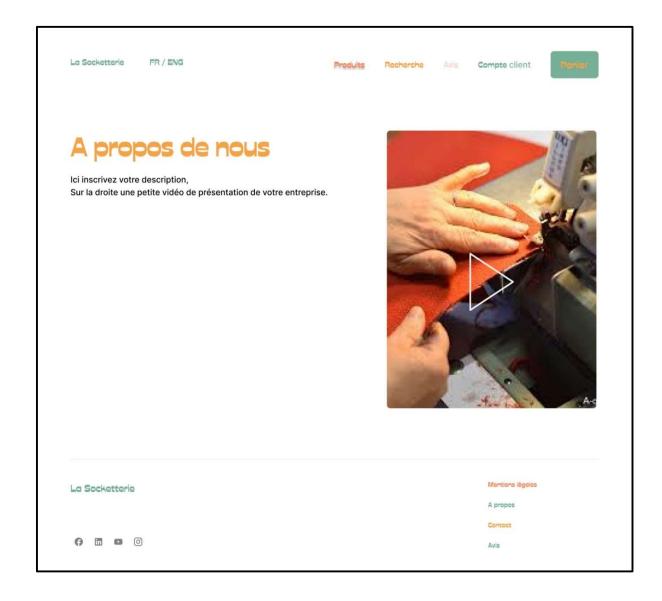
## Maquette Page d'accueil



# Maquette produit / avis



## Maquette A propos



### Déroulement du projet (suivi)

#### Gestion de projet :

Précisez si vous souhaitez que le prestataire gère le projet de bout en bout ou si vous souhaitez être informé régulièrement de l'avancement du projet.

Nous souhaiterions suivre le projet à fréquence d'une fois par semaines, grand maximum deux semaines entre les rendezvous avec notre prestataire.

#### **Communication:**

Detaillez les moyens de communication privilégié avec le prestataire (téléphone, mail, vision conférence, rencontre), et la fréquence des échanges.

Les moyens de communications privilégiés seront via mail, téléphone et pour les rencontres de suivi projets ou dans notre boutique ou au siège du prestataire, si existant.

Tel: 0707070707 Mail: lasocketterie@gmail.com

### Autre:

Indiquez tout autres éléments que vous jugez important à la collaboration avec votre prestataire.

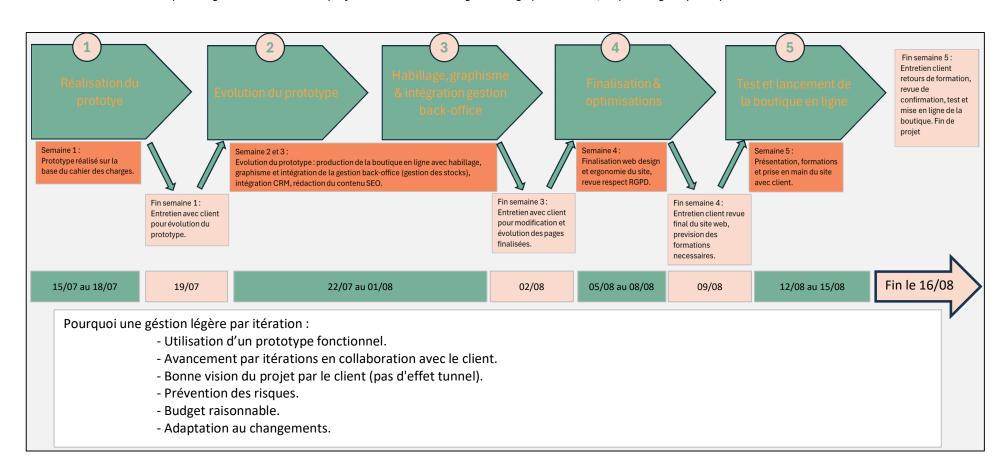
Une réponse en moins de 48h lors de nos échanges de mail sera obligatoire.

Délais souhaité: Deux mois après acceptation du devis.

Budget: 9 000 €

## Planning projet / suivi

Ci-dessous le planning de l'avancement du projet dans un modèle de gestion légé par itération, ce planning est prévu pour l'exercice de l'année 2024



ODAM SOLUCES SAS au capital de 100€ RCS de Villeneuve-d'Ascq 808098069 FR86808098069

19-21 Rue Nicolas Appert, 59650 Villeneuve-d'Ascq

Mobile: 0606060606

Mail: odamsoluces@gmail.com



**DEVIS N°2301-2024** à Villeneuve-d'Ascq

le 10/07/2024 pour LA SOCKETTERIE

Numéro de marché : N°2024T5R020PS01

Agence Comptable - Service Facturier -1 Rue de la République 59650 Villeneuve-d'Ascq

#### **PRESTATIONS**

PRESTATIONS	TARIF JOUR	QUANTITE	НТ€	
Developpement : Création de site e-commerce 22 pages				
Création de site e-commerce sous WordPress	150	30	4500	
réation de gestion de stock back-office via Woocommerce (Ext WordPres	150	2	300	
Gestion Avis produit via WooCommerce	inclus	1	0	
Gestion RGPD via WordPress et WooCommerce	inclus	1	0	
Création de Logo (Fournis)	inclus	1	0	
Réalisation maquette site	150	0,5	75	
Réalisation Arborescence site	150	0,25	37,5	
Rédaction de contenu SEO (possibilité de renouvellement)	150	0,5	75	
Hebergement site par OVH (A charge du client, nom de domaine offert)  Le prix indiqué est présent à titre indicatif des tarifs OVH et n'entre pas dans le devis.	NA	1	10,99 / mois	

PRESTATIONS	TARIF JOUR	QUANTITE	НТ€	
Prestation suivi projet / Maintenance / Mises à jours				
Premier rendez vous demande de devis (offert)	NA	1	0	
Rendez-vous suivi projet	75	4	300	
Formations MAJ site + gestion Woocommerce (en heures)	35	18	630	
Maintenance* Le prix indiqué est présent à titre indicatif mensuel selon contrat et n'entre pas dans le cout du devis final, sauf si demande d'intégration du client.	200	Selon contrat	0	
Dépannage* Le prix indiqué est présent à titre indicatif par heures selon contrat et n'entre pas dans le devis.	60	Selon contrat	0	

RIB: 10268 00000 00000000000 90 IBAN: FR76 1026 8000 8000 0000 0000 090

CODE BIC: COURFR2T

Validité du devis : 2 mois

Passée la date d'échéance ci-dessus, une pénalité de retard sera calculée sur la base du taux marginal de la BCE majoré de 10 points.

Tout retard de paiement entraîne l'exigibilité d'une indemnité forfaitaire pour frais de recouvrement de 40 euros. Escompte de règlement de 1.5 % net de taxe en cas de paiement comptant.

Prix total HT €	5917,5
TVA 20%	1183,5
Prix total TTC €	7101

<sup>\*</sup>Concernant la maintenance et le dépannage, la rédaction d'un contrat sera réalisé afin de valider les modalités convenus entre le client et le prestataire.