

株式会社インサイト

insite × Community medicine

株式会社インサイト

株式会社インサイトとは

当社では、社会・人々の生涯健康的で豊かな生活の実現に向け、ヘルスケア領域からサービス提供を行っています。

現在は、健康の入口とも言われる歯科業界において、安定した医院創設を支援し予防医療、健康増進に間接的に貢献することに取り組んでいます。

事業内容



歯科開業コンサルティング

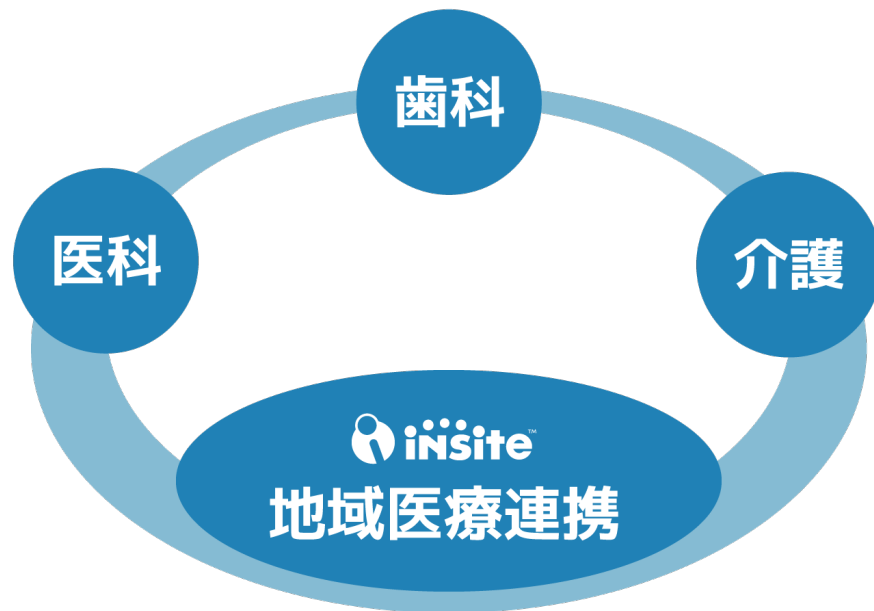
開業を目指す歯科医師の方向けの開業コンサルティングサービスです。『開業後の経営早期安定』が当社のコンサルティングの特徴です。



歯科医院経営コンサルティング

開業後の経営アドバイスや、歯科医院のM&Aなどのコンサルティングサービスを提供しています。

インサイトのビジョン



当社では地域医療の発展と貢献をビジョンに掲げ、事業を展開しています。現在は、歯科開業コンサルティングを軸に、開業後の経営の早期安定を図り、地域社会により良い歯科医療の提供と雇用を生むこと、新しい歯科を地域に広げる活動(内覧会イベント)を通じて、地域社会での口腔衛生に関わる意識を高めることに貢献しています。

また、近年、日本では人口減少と高齢化がますます加速しており、地域の医療連携が重要視されていますが、内科・歯科・介護の包括ケアは未だ進んでいません。医療連携の事業展開により、貢献できるよう考えています。

insite × Corporate culture

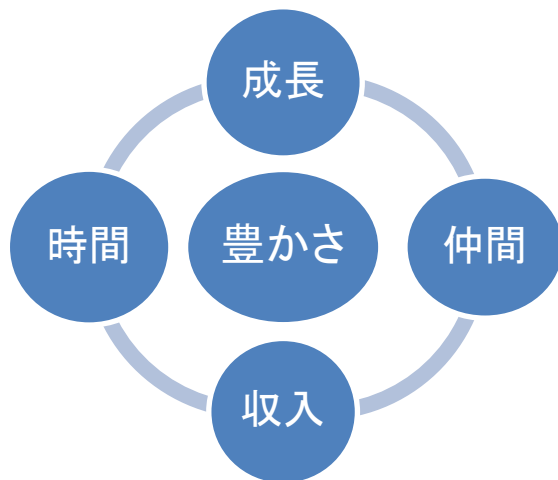
どんな会社なのか？

信条 our Value

永続するよい会社を創りましょう

永続するよい会社とは、
社員の豊かさを追求し続ける会社であると信じています。

社員の豊かさとは、
①自己成長ができ、
②信頼・尊敬できる生涯の仲間と出会い
③生活基盤が安定し、
④自分の大切な時間を確保すること
で、物心両面のバランスの取れた状態の実現です。



大切な価値観 our 4 Credo

コトに真摯に向き合う

純粹に目的達成の為に・目の前の目標に集中しよう。

コト(目的、目標)に対して真摯に情熱を持って向き合おう。

コトに真摯に向き合う事は、お客様との約束、自分との約束に誠実であり続ける事であり、それが信頼を生み、自己成長を加速させ、企業を成長させる。

感謝尊敬し報いる

周囲の協力を感謝し、報い、その輪を広げよう。

周囲からの協力を感謝し、相手の優れた部分から学び、

自分も今できる限りで貢献してみよう。その輪を広げていく事で大きな成果が生まれ、真の信頼関係が生まれる。

地球規模の考動

まだまだ知らない世界ばかり、地球規模で考え行動しよう

変化の予兆に敏感に、本質的に捉え多面的に考え、

新しい付加価値を探索する。時流を見定め、熟慮し迅速に行動しよう。

挑戦にワクワク感

挑戦に失敗はつきもの！失敗を恐れずワクワクする挑戦をしよう

挑戦こそが自己成長の最良の機会。挑戦には失敗はつきもの。

正しい挑戦には賛辞をおくり、真剣な失敗には寛容でいよう。

現状満足は衰退、改善させて維持、挑戦し続けて進化できる。

Business content

インサイトの歯科開業コンサルティングの特徴と強み

歯科医師の方の多くは、医療技術の習得に専念していますが、開業にあたっての、マーケティング・経営知識を身に付けてない方が多くいらっしゃいます。当社では、開業のプロとして培ってきたノウハウで、新規開業の早期経営安定を実現し、業界でNO1のシェアと信用を持つ開業支援企業となります。



★業界唯一の開業を専門としたワンストップサービス★

開業コンサルティングを行っている企業の多くは、開業後に自社商品やサービスを利用してもらうための支援となっていることがほとんどです。そのため、内製化してサービス提供している企業はありません。当社では、歯科医師の方1名ごとに、専任のコンサルタントの他、コンシェルジュ担当、デザイン担当、ファイナンス担当、マーケティング担当と自社で専任セクションを設け、チーム一丸となって開業ビジョンを具現化するプラン立案を行い支援を行っています。



★コンサルティング成功率99%！★

創業後から、手がけた歯科医院は350件以上です。その99%は開業後早期に経営を軌道に乗せているという、圧倒的な成功をさせる開業支援を実践しています。

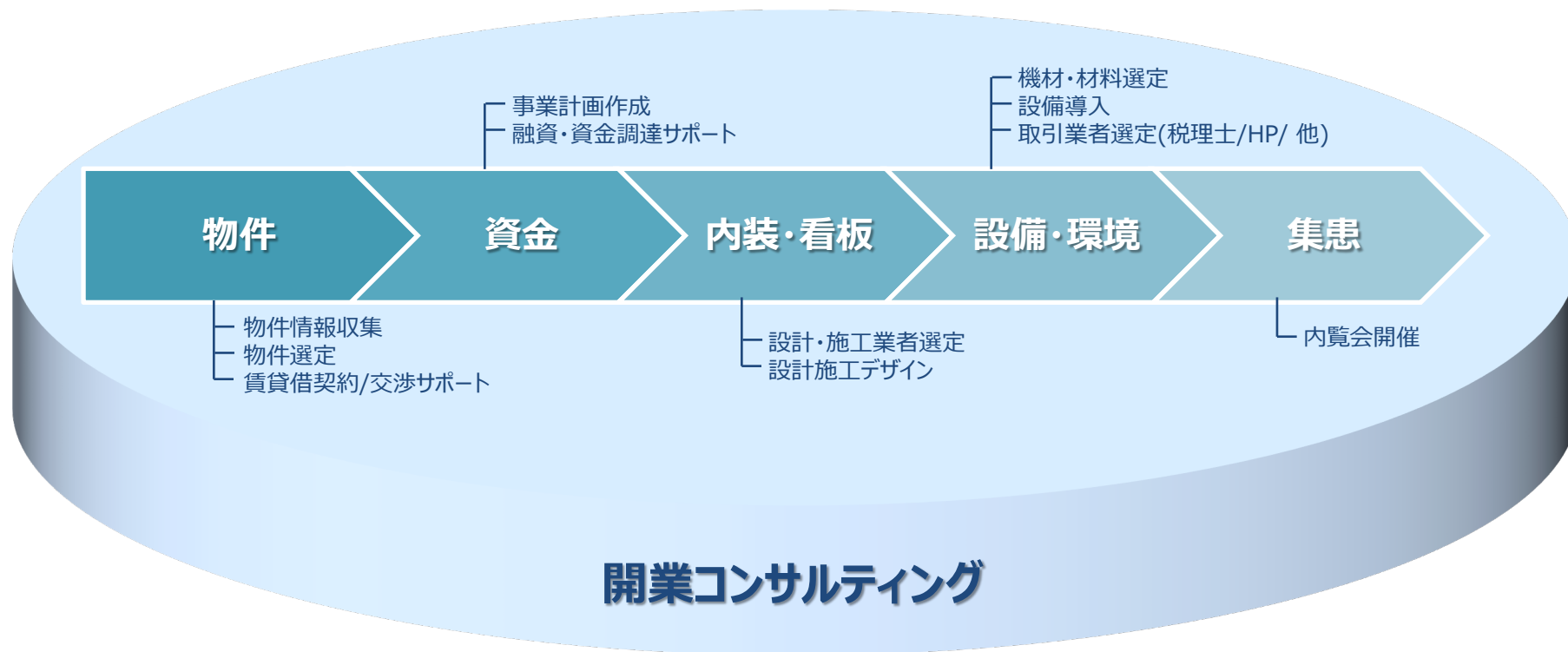


★集患力のある物件収集の独自ルートと歯科医院開業物件調査システム★

歯科医院の早期収益化で重要なポイントの1つに、開業立地があります。当社では、物件の専門部署を設け、コンビニエンスストアをはじめとする国内大手FCチェーン、並びに大手SC、都市計画などから機密出店情報を取得することで、競争力のある物件情報の収集を行っています。さらに収集した物件は、社内で独自開発したデータベースと、国勢調査データ等での定量分析・地域の日常行動線の独自調査によりフィルタリングした優良物件のみをスピーディーに提供することで、歯科医師の方のビジョンにマッチした物件情報の提供が可能です。

Service introduction

歯科医院開業の流れ

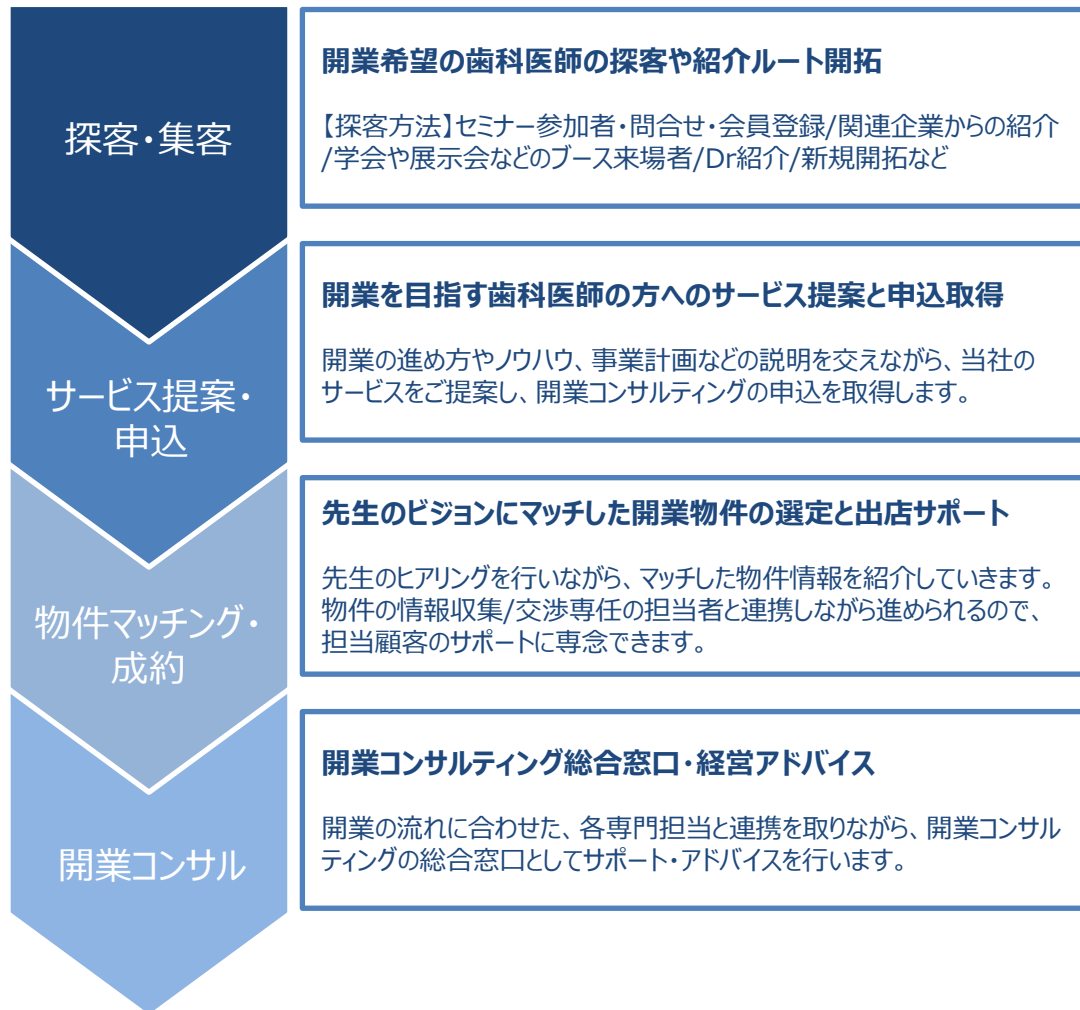


開業には多岐に渡る業務と知識が必要です。当社では、開業全般の窓口となるコンサルタントの他、それぞれ専門の部署の連携で、『**開業後3ヶ月で、医院経営を安定化**』できることを『**1つの成功の軸**』として、開業をサポートしています。

営業・開業コンサルタント 職

歯科医院の経営安定は開業後半年～1年かかると言われている中、開業後3ヶ月間で医院の経営を安定化させることが出来るノウハウと仕組みを持つ開業コンサルティングサービスです。近いコンサルティングサービスを提供している企業と比較しても、当社のコンサルティング費用は、高額となっています。しかし、高額商品だからこそ、充実したサポートと確かな成功を提供し、多くの歯科医師の方から選ばれ続けています。

業務内容



【仕事の特徴】

歯科医師の方の開業を最初から最後まで専任で担当します。もちろん、必要なタイミングで必要な部署からのフォローがあるので、一人で悩まず進めることができます。

【やりがい】

開業は、歯科医師の方にとっての大きな決断です。その瞬間をサポートしていくことで「あなたにお願いして良かった」との声を、ダイレクトに聞くことができます。また、総合窓口となっているコンサルタントは個人裁量で進めることも多く、広い知識やスキルを身に付けて、成長していくことができます。

【経験・知識・スキル】

- ・自由度の高い職場で、自分の力を発揮したい方
- ・話を聞き、最適解を提案する仕事に面白さを感じる方
- ・質問の意図をくみ取り、自分の考えが言える方
- ・目標をもって1つのことを突き詰めている方
- ・一人ひとりのお客さまに誠実に真摯に対応できる方
- ・ロジカルシンキング（論理的思考力）ができる方
- ・課題に対して、主体的に取り組み自らの考えを導ける方

※不動産、IT、人材、メーカー、医療系の営業職など、さまざまな経歴をお持ちの方が活躍しています。

【インセンティブ】

申込1件2万円/成約1件15～55万円

入社初年度は2件成約目標とし、ハイパフォーマーは年間10～12件の成約

働きやすさと労働モデル



働き方をデザインできる

独り立ち後の1週間の業務スケジュールは、顧客対応など含めご自身で調整頂きます。先輩社員の1週間のタイムスケジュールを次のページで紹介しています。

顧客となる歯科医師の方との打合せは、歯科医院の診療が終わった時間帯や土日に仕事が入ることもありありますが、土日で働いた分は振替休日をとって休むのはもちろん、翌日や別日の時間を調整するなど、ご自身でスケジュール調整が可能です。



基本直行直帰／シェアオフィスやカフェ、自宅勤務OK

関東圏(一都三県が主)を中心にコンサルティングを行っているので、打合せ場所などは、様々な場所で行います。打合せや資料作成などについては、自宅・カフェ・法人契約をしているワークスペースの各拠点などを利用し、出社しなくても働ける環境を整備しています。

また、本社への出社は、社内MTG(現在はZOOM)や印刷・契約書の原本提出など、必要な時のみの出社となっており、頻度としては1週間に1度程度となっています。



年間休日130日！9日以上連続休暇推奨！

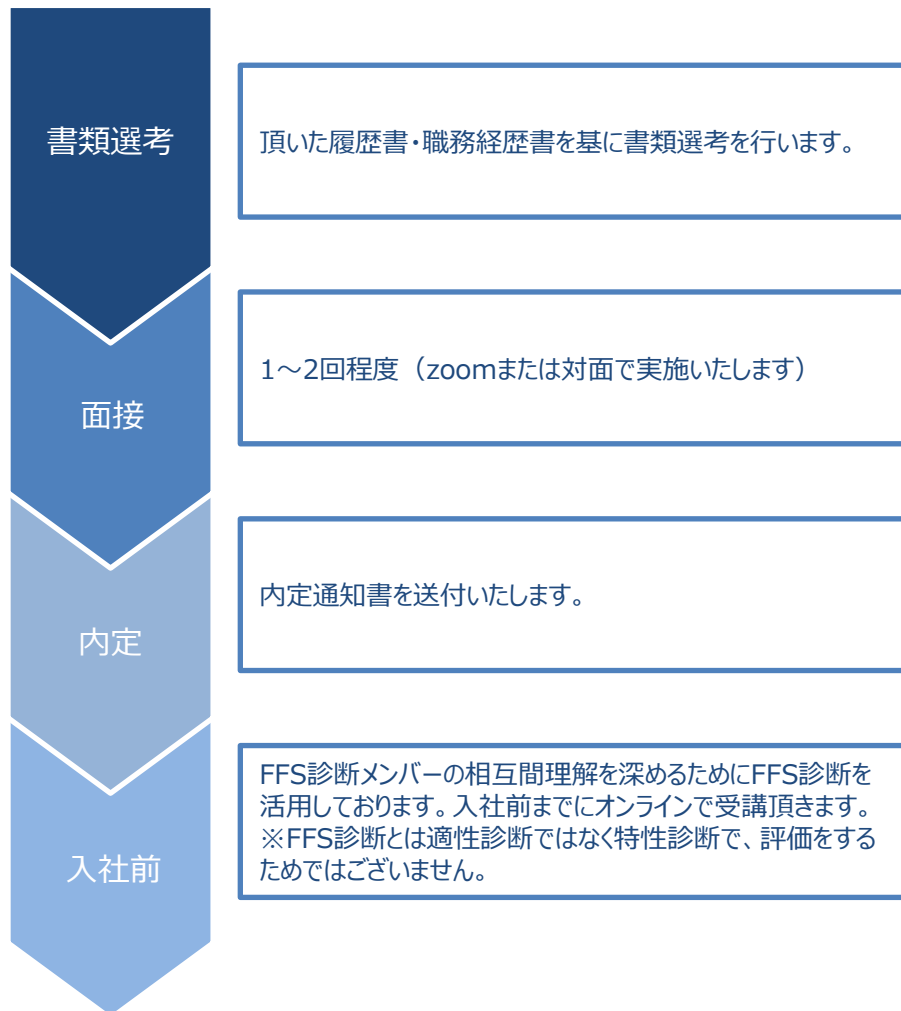
土日祝日、年末年始や慶弔、有給休暇、特別休暇(結婚/出産)などの他、長期休暇も推奨しています。

※長期休暇推奨の特別休暇：年1回9日以上連続した休みを取得する場合特別休暇が付与されます。(有給2日+特別休暇3日+前後の土日で計9日)

年末年始と組み合わせて2週間近く休暇を取得する社員も多くいます。

選考の流れと入社後の流れ

選考の流れ



入社後の流れ

