【表紙】

【提出書類】 有価証券報告書

【根拠条文】 金融商品取引法第24条第1項

 【提出先】
 関東財務局長

 【提出日】
 2023年8月30日

【事業年度】 第9期(自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)

【会社名】 株式会社アイデミー

【英訳名】 Aidemy Inc.

【代表者の役職氏名】 代表取締役執行役員社長CEO 石川 聡彦

【本店の所在の場所】 東京都千代田区大手町一丁目2番1号

【電話番号】 03-6868-0998

【事務連絡者氏名】 取締役執行役員 コーポレート本部 本部長 馬場 博明

【最寄りの連絡場所】 東京都千代田区大手町一丁目2番1号

【電話番号】 03-6868-0998

【事務連絡者氏名】 取締役執行役員 コーポレート本部 本部長 馬場 博明

【縦覧に供する場所】 株式会社東京証券取引所

(東京都中央区日本橋兜町2番1号)

第一部【企業情報】

第1【企業の概況】

1【主要な経営指標等の推移】

決算年月 2019年5月 2020年5月 2021年5月 2022年5月 売上高 (千円) 132,172 378,386 603,764 1,156,0	
売上高 (千円) 132 172 378 386 603 764 1 156 (5月 2023年5月
	059 1,666,618
経常利益又は経常損失() (千円) 71,028 217,512 177,703 8,4	425 240,070
当期純利益又は当期純損失 (千円) 71,294 218,042 178,229 8,5	957 290,261
持分法を適用した場合の投資利 益	
資本金 (千円) 55,810 100,000 10,000 81,4	435 81,435
発行済株式総数 3,030,000 2,000,000 2,000,000 2,000,000 S1種優先株式 - 364,000 364,000 364,00 S2種優先株式 - 150,000 150,000 150,00 S3種優先株式 - 516,000 516,00 516,00 A種優先株式 - 737,800 777,700 777,7 B種優先株式 109,5	000 - 000 - 000 - 700 -
純資産額 (千円) 2,928 613,062 479,920 613,8	833 904,095
総資産額 (千円) 81,741 834,815 852,880 1,089,0	061 1,451,696
1株当たり純資産額 (円) 56.27 165.29 254.41 258	.88 230.69
1株当たり配当額 (円) (一) (一) (一) (一) (一) (一) (一) (一) (一) (一	(-)
1株当たり当期純利益又は当期 (円) 23.52 64.32 47.08 2	.29 74.09
潜在株式調整後 1 株当たり当期 (円)	
自己資本比率 (%) 3.5 73.4 56.2 56	6.3 62.2
自己資本利益率 (%)	- 38.2
株価収益率 (倍)	
配当性向 (%)	
営業活動によるキャッシュ・フ	507 350,877
投資活動によるキャッシュ・フ ロー - 6,496 6,5	512 38,164
財務活動によるキャッシュ・フ ロー - 21,837 142,2	250 -
現金及び現金同等物の期末残高 (千円) - 756,713 934,8	958 1,247,670
従業員数 (人) 15 39 55 (ほか、平均臨時雇用者数) (10) (29) (33)	55 79 (41) (40)
株主総利回り (%)	- -
(比較指標:-) (%) (-) (-)	(-)
最高株価 (円)	
最低株価 (円)	

(注) 1. 当社は連結財務諸表を作成しておりませんので、連結会計年度に係る主要な経営指標等の推移については記載しておりません。

- 2.第8期までの1株当たり純資産額の算定に当たっては、優先株主の払込金額を控除して計算しております。
- 3 . 持分法を適用した場合の投資利益については、関連会社が存在しないため記載しておりません。
- 4.1株当たり配当額及び配当性向については、配当を実施していないため、記載しておりません。
- 5 . 第 8 期までの潜在株式調整後 1 株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため、また、 1 株当たり当期純損失であるため、記載しておりません。
- 6.第9期の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため、記載しておりません。
- 7.「収益認識に関する会計基準」(企業会計基準第29号 2020年3月31日)等を第8期の期首から適用しており、第8期以降に係る主要な経営指標等については、当該会計基準等を適用した後の指標等となっております。
- 8.第8期までの自己資本利益率については、当期純損失であるため、記載しておりません。
- 9.株価収益率については、当社株式は非上場であるため、記載しておりません。
- 10.第7期以降の財務諸表については、「財務諸表等の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和38年大蔵省令第59号)に基づき作成しており、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、有限責任 あずさ監査法人の監査を受けております。なお、第5期及び第6期の財務諸表については、「会社計算規則」(平成18年法務省令第13号)の規定に基づき算出した各数値を記載しております。また、当該各数値については、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づく有限責任 あずさ監査法人の監査を受けておりません。
- 11. 従業員数は就業人員であり、臨時雇用者数 (パートタイマー、アルバイトを含む)は、()内に年間の平均人員を外数で記載しております。
- 12. 当社は、第7期よりキャッシュ・フロー計算書を作成しておりますので、第5期及び第6期のキャッシュ・フロー計算書に係る各項目については記載しておりません。
- 13.2023年3月10日開催の取締役会決議により、2023年3月27日付ですべてのS1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A 種優先株式及びB 種優先株式を自己株式として取得し、対価として当該S1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、S3種優先株式、A 種優先株式及びB 種優先株式 1 株につき、それぞれ普通株式 1 株を交付しております。また、当社が取得したS1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A 種優先株式及びB 種優先株式のすべてについて、同日付で消却しております。これにより、発行済株式数は普通株式3,917,600株となっております。なお、2023年3月28日開催の臨時株主総会において、種類株式を発行する旨の定款の定めを廃止しております。
- 14. 当社は、2019年2月22日開催の取締役会決議により、2019年3月20日付で普通株式1株につき2,000株の株式分割を行っております。そのため、第5期の期首に当該株式分割が行われたと仮定して算定した場合の1株当たり純資産額及び1株当たり当期純損失を算定しております。
- 15.株主総利回り、比較指標、最高株価及び最低株価については、当社株式は非上場でありましたので記載して おりません。
 - なお、当社株式は2023年6月22日付で、東京証券取引所グロース市場に上場いたしました。

2【沿革】

当社の主な沿革は以下のとおりであります。

年月	概要
2014年 6 月	当社代表取締役 石川 聡彦が東京大学に在学中、東京都中央区にGoods株式会社(現株式会社ア
	イデミー)を設立
2016年7月	本社を東京都渋谷区に移転
2017年7月	商号を株式会社アイデミーに変更
2017年 9 月	個人領域におけるデジタル人材育成支援プログラム「Aidemy Premium(アイデミー プレミア
	ム)」をリリース
2017年12月	無料で学べるAIプログラミング学習サービス「Aidemy Free(アイデミーフリー)」をリリース
2018年7月	エンタープライズ企業のデジタル変革に向けて必要なデジタル人材の育成支援を行うオンライン
	DXラーニング「Aidemy Business(アイデミー ビジネス)」をリリース
	本社を東京都文京区に移転
2019年3月	「Aidemy Business」に付随したサービスとして講師派遣型でデジタル人材育成研修を行う
	「Aidemy Practice(アイデミープラクティス)」をリリース
2019年12月	一般社団法人日本経済団体連合会(経団連)に入会
2020年 1月	ダイキン工業株式会社と資本業務提携契約を締結。AI人材の育成を強化し、AIを活用したソ
	リューションを創出
	株式会社テクノプロと資本業務提携契約を締結。AI人材育成からサービス開発まで共同で実施
2020年 4 月	エンタープライズ企業のデジタル変革をテーマ選定からPoC開発、システム開発、運用まで一気
	通貫で伴走型支援するサービス「Modeloy(モデロイ)」をリリース
2020年8月	本社を東京都千代田区に移転
2021年2月	「Aidemy」シリーズの受講者数が10万人を突破
2021年 6 月	古河電気工業株式会社と資本業務提携契約を締結。デジタル人材育成から新規事業開発まで共同
000477447	で実施
2021年11月	KDDI株式会社と地域のDX人材育成に関する業務提携契約を締結
2022年7月	個人のデジタルスキルを可視化するアセスメントテスト 「DSAT (Digital Skill Assessment
0000/740/7	Test)」をリリース
2022年12月	日本ゼオン株式会社と資本提携契約を締結。マテリアルズ・インフォマティクス(ビッグデー
	タ、AIなどのデジタル技術の活用により、材料の製造方法を予測するなど、材料開発の効率化を
2022年 1 日	図る取り組み)領域での本格的な協業を開始
2023年1月	「Aidemy」シリーズの受講者数が20万人を突破
2023年6月	東京証券取引所グロース市場に株式を上場

3【事業の内容】

(1) 事業の概況

当社は「先端技術を、経済実装する。」をミッションに掲げ、AIをはじめとした新たなソフトウエア技術を、いち早くビジネスの現場にインストールし、次世代の産業創出を加速させることを目的として事業を展開しております。

当社は、主にAI/DX(注1、注2)に関するプロダクト・ソリューション事業を展開しており、法人向けのAI/DXプロダクト、AI/DXソリューション、個人向けのAI/DXリスキリングから成り立っております。

AI/DXプロダクトでは、主にエンタープライズ企業(従業員1,000名以上の企業約4,000社、当社定義)のデジタル変革を行う土台づくりやデジタル技術内製化のために、デジタル人材の育成支援を行うオンラインDXラーニング「Aidemy Business(アイデミービジネス)」及び講師を派遣し研修を実施する講師派遣型デジタル人材育成研修「Aidemy Practice(アイデミープラクティス)」を提供しております。

AI/DXソリューションでは、主にエンタープライズ企業向けに様々な現場のデジタル変革に必要なテーマ選定、PoC開発(注3)、システム開発、運用までの全ての領域を顧客企業に伴走しながら支援する「Modeloy(モデロイ)」のサービスを提供しております。

AI/DXリスキリングでは、個人領域におけるデジタル人材育成支援プログラム「Aidemy Premium (アイデミープレミアム)」のサービスを提供し、個人のリスキリングを支援しております。

(2) AI/DXプロダクト~デジタル人材育成支援~(Aidemy Business、Aidemy Practice)

当社の主要サービスである「Aidemy Business」は、主にエンタープライズ企業に対してAIやIoT(注4)、DX、プロックチェーン技術等のデジタル技術内製化に向けて必要なデジタル人材育成支援を行うオンラインDXラーニングであります。PCやスマートフォン、タブレット等を使ってオンラインでデジタル人材を育成することが可能であり、コンテンツはオフィス内だけでなく、在宅、営業所、店舗、外出先、移動中、海外拠点など離れていても活用することが可能であります。コンテンツには、分かりやすい動画形式や実際にタイピングして習得する形式があり、動画形式のコンテンツは、1つのセクション当たりの時間が5~10分程度であり、忙しいビジネスパーソンが「すきま時間」を使ってデジタル技術を習得することが可能であります。

「Aidemy Business」では、AI、DX等のデジタル技術を中心にエンジニア向け、ビジネス職向けに全189コース (2023年5月現在)を提供しており、ユーザーはコンテンツを自由に受講可能であります。また、難易度を4段階 に分けてコンテンツを提供しており、顧客企業側が育成したい人材のレベルに合わせたカリキュラム設定が可能で あります。顧客企業に対して、当社の担当者がニーズをヒアリングし、顧客企業に合ったカリキュラムをカスタマイズして提供しております。管理者向けのツールでは、ユーザーのデジタル人材育成の進捗状況がひと目で分かるような管理画面や、各種データをダウンロードして分析できる機能が付随しております。また、ユーザー管理画面を通じてデジタル推進、デジタル変革のリーダー候補を見つけることが可能であります。

また、デジタルに強い組織の構築のため、役員・管理者向けにデジタル人材育成、デジタル変革の事例紹介を行うクローズドユーザー会をオンライン・オフラインで開催しており、顧客企業間の垣根を越えて、デジタル人材育成の進め方やデジタル活用事例等のナレッジが共有されております。

「Aidemy Business」は、ライセンス数に応じた利用料金を支払うSaaS(注5)形態のサービスであります。顧客企業内での利用人数が多くなるにつれて、1ユーザー当たりの利用単価が低減するボリュームディスカウントの価格モデルであります。サービスの提供は、原則12ヵ月以上での契約を基本としており、12ヵ月以上の契約顧客企業を「標準契約企業」、12ヵ月未満を「トライアル契約企業」と位置付けております。

「Aidemy Business」では、サービス開始後4年以上にわたって継続的にアップデートを行っており、最新の内容を反映したコンテンツの質と量、顧客企業の目的に合う最適な学習カリキュラムの提案や学習アドバイス、他社交流会の開催、顧客企業専任の担当者やカスタマーサクセスによる手厚いサポートが評価され、エンタープライズ企業を中心に、幅広いサービス提供実績を積み上げております。提供するコンテンツの領域を継続的に拡大しており、今後も一層のシステム、コンテンツ、サポートの強化を図りながら、オンラインDXラーニングを展開してまいります。

また、「Aidemy Business」に付随したサービスとして、「Aidemy Practice」では講師を派遣しデジタル人材育成研修を実施する講師派遣型研修を提供しております。さらに、顧客企業の事情に合わせたカスタマイズ研修や、デジタル技術活用のためのコンサルティング、複数の企業の社員が1つの研修に参加するオープン型研修も実施しております。デジタル時代に必要なAI・DXスキルを実践形式の研修で提供しており、「Aidemy Business」と組み合わせた反転学習により、通常の研修よりも学習効果の高い研修プログラムとなっております。「Aidemy Business」でデジタルリテラシーの習得を事前に行うことで、研修中はワークショップやハンズオンといった、より実践的な内容に集中することが可能となります。そして、理論の習得だけでなく、現場ですぐに使えるデジタルスキルやノウハウの習得を重視したプログラム構成となっております。主に提供しているプログラムは、「実践型Python研修」「DX事業立案ワークショップ」「AI活用企画ワークショップ」「新入社員向けDXプログラム」「Power BIローコードデータ可視化研修」等でありますが、顧客企業のニーズに応じて研修内容を柔軟にカスタマ

「Power BIローコードデータ可視化研修」等でありますが、顧客企業のニーズに応じて研修内容を柔軟にカスタマイズしております。

「DSAT (Digital Skill Assessment Test)」は、個人のデジタルスキルを総合的に評価、可視化できるアセスメントテストであります。AI/DX推進を実施する上で必要なスキルを、「スタンダード」「エンジニアリング」「データサイエンス」「ビジネスプランニング」の4つに区分し、それぞれの区分に対してスキルレベルを数値化できるテストであります。4つのテストを複数組み合わせることで、一人格を総合的に評価することも可能であります。デジタル人材の育成に必要な4つのスキルレベルを数値化し、組み合わせて評価することで、スキルの可視化や学習効果の測定、デジタル人材の発掘、スキル別人材の分析、人材育成計画の立案・見直し、及び適材配置が可能になり、企業や組織の競争力向上やデジタル変革を促進します。「DSAT」は、各区分20~30分間で20~30間に答える選択肢式のアセスメントテストで、Web上で受験することが可能であります。

顧客企業内におけるGX(グリーントランスフォーメーション、企業における温室効果ガスの排出源である化石燃料や電力の使用を、再生可能エネルギーや脱炭素ガスに転換することで、社会経済を変革させること)の実現に向けた事業・サービス開発を伴走型により支援するサービスも提供しており、オンラインでGXを学ぶ「Aidemy GX」及びGX新規事業支援を提供しております。「Aidemy GX」はGX人材育成を目的とし、GXに特化したコンテンツをSaaS形態で提供しております。付随するサービスとして、「GX事業立案ワークショップ」や「GXリテラシーアップ研修」等も提供しております。また、顧客企業内のGX新規事業の創出をサポートする中で、AI/DXが関わるプロジェクトに繋がった場合には、当社のプロフェッショナル人材(AIコンサルタント・エンジニア・データサイエンティスト)が伴走型で支援する体制を構築しております。

(3) AI/DXソリューション~デジタル変革伴走型支援~ (Modeloy)

当社の「Mode loy」は、主にエンタープライズ企業向けにデジタル変革におけるテーマ選定、PoC開発、システム開発、運用までの全ての領域を顧客伴走型で支援するサービスであります。顧客伴走型支援とは、当社が顧客企業と密接に協力してプロジェクトを進めることにより、顧客企業のデジタル変革を支援するサービスであります。当社のプロフェッショナル人材が、「Aidemy Business」によって育成された顧客企業側のデジタル人材とともにプロジェクトを立ち上げ、デジタル変革を推進し、顧客企業内にノウハウが蓄積する形でデジタル技術内製化の支援を行います。

顧客企業がデジタル変革プロジェクトを実現するにあたっては、人材育成、テーマ選定、PoC開発、運用の4つのステップを進む必要があります。「Aidemy Business」を活用することで、社内におけるデジタル人材を幅広に育成し、その中からデジタル変革に強い顧客企業内のリーダー候補人材を選別・活用してテーマ選定、PoC開発を行います。デジタル変革プロジェクトは顧客企業のビジネスモデルをデジタル技術を用いて変革することで、新たな付加価値を創造するものであります。従来の外部ベンダーを使ったシステム開発は業務効率改善が主である一方、デジタル変革プロジェクトは新規ビジネスとなることが多く、社内のビジネスのコアであるケースが多くなります。そのため、外部ベンダーのノウハウや知見に頼るのではなく、顧客企業の社内にノウハウや知見が残る内製化が求められるため、当社ではプロジェクトの上流工程から下流工程まで一気通貫で伴走型支援を行っております。

「Modeloy」は主に、「テーマ選定支援」「PoC開発支援」「システム開発支援」の3つの領域で構成されており、全ての工程において顧客企業の支援をするケースや、3つの領域のうち1~2つの支援を行うケースがあり、顧客企業のニーズに合わせて最適な支援を実行しております。

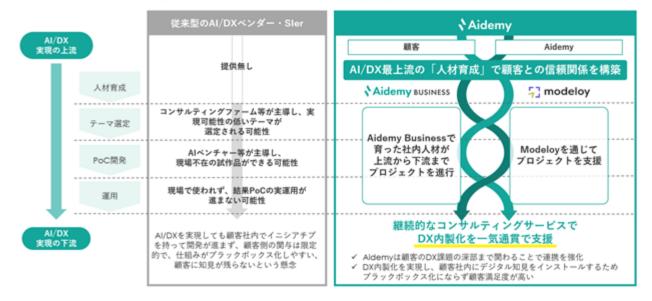
「テーマ選定支援」のゴールは、現場のメンバーがデジタル技術を使って解決する課題や、必要となるデータを整理することであります。そのために、現場メンバーと当社のプロフェッショナル人材が協働して、現場の業務理解をした上で、データサイエンティストが解決可能な課題に落とし込み、デジタル技術で解決すべきテーマの整理を行います。AIやML(注6)を活用する場合に必要な要素(必要性能や性能が下がった場合のリスクヘッジ、モデルの再学習の定義など)の具体化も行います。

これまで顧客企業が取り組んだテーマの例としては、「工場内のAIによる製品目視検査システム構築」「業務プロセス効率化のための画像認識アプリケーションの開発」「実験データ管理のためのアプリケーション開発及び予測モデルの開発」などがあります。

「PoC開発支援」のゴールは、実際にデータを使って機械学習モデルやWebアプリケーションを構築し、性能の検証を行うことであります。そのために、整理した課題と顧客企業内のデータを使ってPoCモデルを顧客企業とともに開発します。

「システム開発支援」のゴールは、デジタルで課題解決するシステムを構築することであります。そのために、実際に現場で利用できるシステムを構築します。デジタルを活用したプロダクトの開発に向いているアジャイル開発手法(現在主流であるシステムやソフトウエアの開発手法の1つで、「計画 設計 実装 テスト」という開発工程を機能単位の小さいサイクルで開発を繰り返す手法)を用いることを想定しております。汎用的なAWS/Azure/GCP(アマゾン社/マイクロソフト社/ゲーグル社提供のクラウドサービス)等のクラウドサービスの利用など、案件ごとに最適なものを選択します。

顧客のデジタル人材育成からスタートし、顧客の人材とともにDX内製化を推進。 最上流フェーズの人材育成分野で多種多様なコンテンツを既に揃えており、後発参入が難しい

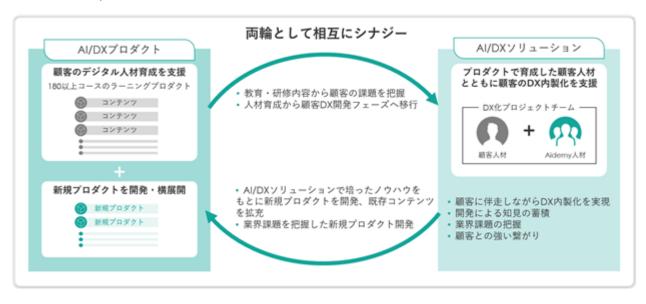


(4) AI/DXプロダクトとAI/DXソリューションの相互シナジー

AI/DXプロダクトとAI/DXソリューションは相互にシナジーを発揮することで好循環するビジネスモデルになっております。導入ハードルが低いプロダクトである「Aidemy Business」をまず導入していただくことで、強固な顧客基盤を構築することが可能になるため、ドアノックツールとして機能しております。その上で、顧客企業のニーズやデジタル人材育成のノウハウが当社に蓄積されていきます。

デジタル人材育成に対する顧客企業の期待は、育成された人材が社内で活躍し、新たな価値を創出することであり、そのニーズに対して「Mode loy」を通じたサポートをすることでビジネスの共創が可能であります。当社のプロフェッショナル人材と共同で開発することで、当社も顧客企業の属する業界特有の課題を把握でき、顧客企業との強い信頼関係を構築できます。そして共同のプロジェクトを通じて得られたノウハウやナレッジを当社のプロダクトにも還元させ、さらに次の新規プロダクト開発に活かしていくことが可能であります。実際にそのようなノウハウやナレッジを「Aidemy Business」のコンテンツ制作に還元しており、また「Aidemy Business」に続く新規プロダクトの開発も進めております。

実際に「Mode loy」による新たな取り組みとして、デジタル変革伴走型支援を通じて、大手材料メーカーとともに新たなデジタルプロダクトを共同開発しております。具体的には、顧客企業側のデジタル人材と当社のプロフェッショナル人材が協力して、材料開発を効率化するための新しいプロダクト「Lab Bank」を開発しております。このプロダクトは、ビッグデータやAIを使って、材料の製造方法を予測することができます。顧客企業側のデジタル人材はペアプログラミング(初心者と上級者又は上級者同士でペアを組み行う開発)などの方法で、スキルを向上させることも可能であります。顧客企業が保有する材料開発や研究に関する実験データをもとに、データを構造化するためのデータベースやアプリケーション等の管理システムを構築し、蓄積したデータを利活用することができます。そして、原材料や配合割合から素材加工メーカーでの製造結果を予測するマテリアルズ・インフォマティクス(ビッグデータ、AIなどのデジタル技術の活用により、材料の製造方法を予測するなど、材料開発の効率化を図る取り組み)の基礎モデルの開発を顧客企業と共同で進める体制を構築しております。



(5) AI/DXリスキリング~個人向けAI/DXリスキリング支援~ (Aidemy Premium)

当社の「Aidemy Premium」は、個人領域におけるデジタル人材育成支援プログラムであり、3~6ヶ月間ですぐに使えるデジタルスキルの習得を目指すオンラインのリスキリング支援サービスであります。初心者から始めることができ、AI/DX領域に特化していること、マンツーマンサポートでスキルを身につけられることが特徴であります。

AI/DX市場は「IT人材需給に関する調査報告書」(出所:「みずほ情報総研 IT人材需給に関する調査報告書 2019年3月」)によれば、IT人材は78.7万人、AI人材は12.4万人不足(ともに2030年予測)すると想定されており、AI/DX市場の成長に伴い最先端人材を現在の教育規模の10倍にあたる年2~3万人の追加育成が急務と言われるほど、今デジタル人材のニーズは高まっております。市場環境が当社ビジネスに追い風である中、当社の「Aidemy Premium」が選ばれる理由は、次の3つであります。

完全オンラインで、時間や場所に縛られずスキル習得が可能

「Aidemy Premium」は完全オンラインのサービスであります。平日に忙しい会社員や、プログラミング未経験で丁寧にスキルを習得したい個人でも、自身のペースに合わせて柔軟にスキル習得のスケジュールを立てることができます。また、厚生労働省指定の教育訓練給付制度を利用できる数少ないオンラインプログラムに認定されております。

マンツーマンサポートにより実践に近い経験ができる

プログラム受講中は専属のチューターがマンツーマンで、一人ひとりの進捗に合わせてサポートしております。添削課題や成果物はチューターが丁寧にレビューし、実務でも通用するより質の高いコードを書くためのフィードバックを行います。自身で作成したアプリケーションのポートフォリオ作成もサポートしており、転職活動ではそれを開示することで、転職先にアピールすることが可能であります。

「Aidemy Premium」を利用した受講生の中には、エンジニア未経験から機械学習エンジニアへ転職された方も多数存在しております。プログラムを進める中でつまずいている箇所を質問することができ、実務的な知識を習得することができることは独学にはないポイントとして評価されております。

「講座受け放題」で、さらに学べる

「Aidemy Premium」では受講期間内であれば、画像認識・自然言語処理・AIアプリ開発等のプログラムからさらに 習得したNプログラムを自由に追加で受講することが可能であります。

「Aidemy Premium」では2023年5月末時点で計7の講座を提供しておりますが、主にユーザーから選択される講座は次の5つであります。特に(1)~(3)及び(5)の講座は、経済産業省より第四次産業革命スキル取得講座(通称「Reスキル講座」(注7))に認定されており、厚生労働省指定の教育訓練給付制度の活用が可能であることから受講料の最大70%が支給されるため、受講者は自己負担を大幅に軽減することが可能であります。

(1)AIアプリ開発講座

画像認識を利用した機械学習を用いたWebサービスを作成する講座であります。データの取得から、機械学習アルゴリズム、Webアプリの実装までの流れを学ぶことができます。

(2)データ分析講座

データの自動取得(スクレイピング)、機械学習、時系列解析等のスキルが習得できます。応用課題では、タイタニック号の乗客の生存率を予測する課題、最終課題ではオリジナルデータを利用したデータ分析を行います。

(3)自然言語処理講座

機械学習、ディープラーニング、自然言語処理を学び、応用課題ではツイッターのデータから、会社の株価を予測するモデルを作成します。

(4)実践データサイエンス講座

Kaggle (世界中の機械学習・データサイエンスに携わる人のコミュニティ)で上位入賞を目指せるデータサイエンススキルを、豊富な演習問題をこなしながら学びます。Kaggleに挑戦したい場合やデータ分析力を身に付けたい場合に適しております。

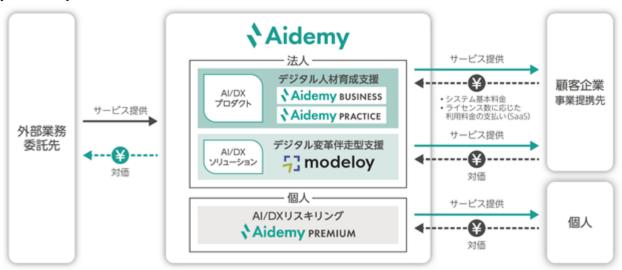
(5)JDLA E資格(注8)対策コース

JDLA(一般社団法人 日本ディープラーニング協会)認定プログラムとして、E資格の試験の対策を行います。機械学習、ディープラーニングを中心とした最新技術についての理論を学び、豊富な演習問題で機械学習モデルの実装スキルを磨きます。

ユーザーが受けられるものとして、チャット機能によるサポート、チューターによるコードレビュー、オンラインカウンセリング、転職相談があります。

申込にあたっては、無料オンライン相談会でユーザーの疑問や不安を解消しております。また、開始後8日以内であって、開始後に満足いただけない場合は全額返金保証も付けており、ユーザーは安心してコースを開始することができます。

[事業系統図]



(注記)

(1210)	(注意)						
番号	用語	解説					
1 1	AI	「Artificial Intelligence」の略。人工知能。識別や推論、問題解決などの知的行動を人					
_ ' _	AI	間に代わってコンピュータに行わせる技術。					
		「Digital Transformation」の略。データとデジタル技術を活用して、顧客企業や社会の					
2	DX	ニーズをもとに、製品やサービス、ビジネスモデルを変革するとともに、業務そのもの					
		や、組織、プロセス、企業文化・風土を変革し、競争上の優位性を確立すること。					
		「Proof of Concept」の略。概念実証。新たなアイデアやコンセプトの実現可能性やそれ					
3	PoC	によって得られる効果などについて検証すること。事前に検討したアイデアやコンセプト					
3	1 100	の実現可能性を見極め、期待した効果が得られると判断できれば実プロジェクトを進めて					
		いくことになる。					
4	IoT	「Internet of Thing」の略。今までインターネットに繋がっていなかったモノをインター					
4	101	ネットで繋ぐこと。					
5	SaaS	「Software as a Service」の略。インターネット経由でサービスが提供される形態。					
		「Machine Learning」の略。機械学習のことで、人工知能技術の主要な研究分野。データ					
6	ML	を反復的に学習させ、そこに潜むパターンを見つけ出すことで、コンピュータ自身が予					
		測・判断を行うための技術・手法。					
		講座を受講した修了生に対して、受講費用の50%(年間上限40万円)、更に受講修了日か					
7	Reスキル講座	ら1年以内に資格取得等し、被保険者として雇用された又は雇用されている等の場合には					
		20%の追加支給(合計70%、年間上限56万円)を雇用保険から支援がなされる。					
8		ディープラーニングを実装するエンジニアの技能を認定するAIエンジニア向けの資格であ					
L °	│E資格 │	り、「一般社団法人日本ディープラーニング協会」(JDLA)が創設した資格試験のこと。					

4 【関係会社の状況】 該当事項はありません。

5【従業員の状況】

(1)提出会社の状況

2023年 5 月31日現在

従業員数(人)	平均年齢(歳)	平均勤続年数(年)	平均年間給与(千円)	
79 (40)	35.3	2.0	6,569	

- (注) 1.従業員数は就業人員であり、臨時雇用者数(パートタイマー、アルバイトを含む。)は、年間の平均人員を ()外数で記載しております。
 - 2. 平均年間給与は、賞与及び基準外賃金を含んでおります。
 - 3. 当社はAI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであるため、セグメント別の記載 は省略しております。
 - 4.従業員の内訳として、ビジネス領域に属する人員(セールス・カスタマーサポートに係る人員)は54%、テクノロジー領域に属する人員(エンジニア・コンサルティング・データサイエンス・コンテンツ制作に係る人員)は31%、コーポレート領域に属する人員(管理業務に係る人員)は15%となっております。
 - 5.従業員数が前事業年度末に比べ24名増加しております。主な増加理由は、業容拡大に伴い採用を積極的に 行ったことによるものであります。

(2) 労働組合の状況

当社において労働組合は結成されておりませんが、労使関係は円満であり、特記すべき事項はありません。

(3) 管理職に占める女性労働者の割合、男性労働者の育児休業取得率及び労働者の男女の賃金の差異

管理職に占める女性労働者	男性労働者の 育児休業取得	労働者の	男女の賃金の差 (注)1	異(%)		補足説明
の割合(%) 率(%) (注)1 (注)2		全労働者	正規雇用労働 者	パート・有期 労働者		
22.2	66.7	91	86	117	(注)3	

- (注) 1.「女性の職業生活における活躍の推進に関する法律」(平成27年法律第64号)の規定に基づき算出したものであります。
 - 2.「育児休業、介護休業等育児又は家族介護を行う労働者の福祉に関する法律」(平成3年法律第76号)の規定に基づき、「育児休業、介護休業等育児又は家族介護を行う労働者の福祉に関する法律施行規則」(平成3年労働省令第25号)第71条の4第1号における育児休業等の取得割合を算出したものであります。
 - 3.男女の賃金の差異については、男性の賃金に対する女性の賃金割合を示しております。なお、賃金の基準は性別に関係なく同一であり、等級別人員構成の差によるものであります。

第2【事業の状況】

1【経営方針、経営環境及び対処すべき課題等】

当社の経営方針、経営環境及び対処すべき課題等は、以下のとおりであります。

なお、文中の将来に関する事項は、当事業年度末現在において当社が判断したものであります。

(1) 経営方針

ミッション

当社は「先端技術を、経済実装する。」をミッションに掲げ、AIをはじめとした新たなソフトウエア技術を、いち早くビジネスの現場にインストールし、次世代の産業創出を加速させることを目的として事業を展開しております。

バリュー

当社は上記のミッションを実現するために、4つのバリューを設定して行動しております。

- 1. Client First すべてはお客様のために お客様に最高の価値を提供し、期待を超えた感動を追求しよう。
- 2. Top Speed 爆速、その先の成長 スピード感ある判断・行動を通じて、高い成長性を実現しよう。
- Scientific Mindset 科学者たれ
 事実やデータに対して素直に向き合いながら、常に挑戦しよう。
- 4. One Aidemy 信頼と尊敬 ミッションを達成するために、全員の力を合わせよう。

(2) 経営上の目標の達成状況を判断するための客観的な指標等

当社は、より高い成長性と収益性を実現するため、売上高・売上高成長率、売上総利益・売上総利益率、営業利益・営業利益率を重要な経営指標と位置づけ、各経営課題に取り組んでおります。

デジタル技術内製化に向けて必要なデジタル人材の育成支援を行うオンラインDXラーニング「Aidemy Business(アイデミービジネス)」では、社内でデジタル人材を育成したいエンタープライズ企業が主なターゲット顧客であり、数日間のトライアルを実施した上で本導入していただく販売形態であります。売上の計上方法については、「Aidemy Business」、「Aidemy Premium」それぞれの契約金額について、サービス提供期間で按分し、計上しております。また、テーマ選定、PoC開発、システム開発、運用までの全ての領域を「顧客伴走型」で支援する「Modeloy」では、顧客企業側で育成されたデジタル人材と、当社のプロフェッショナル人材が協働してプロジェクトを進行するプロジェクト伴走型支援を実施しております。

そのため、事業運営上重視する経営指標は、長期継続顧客数をKPI (Key Performance Indicators)としております。 長期継続顧客数は、当四半期を含む過去4四半期間連続でサービス契約中の顧客企業数と定義しております。

サービス契約継続中の「長期継続顧客数」の推移(単位:社)

						. — ,						
	2021年 5 月期			2022年 5 月期			2023年 5 月期					
	1 Q	2 Q	3 Q	4 Q	1 Q	2 Q	3 Q	4 Q	1 Q	2 Q	3 Q	4 Q
長期継続顧客数	25	27	36	45	55	64	78	84	87	94	111	118

法人向け事業及び個人向け事業の売上高及び全社営業利益の推移(単位:百万円)

	2021年 5 月期				2022年 5 月期			2023年 5 月期				
	1 Q	2 Q	3 Q	4 Q	1 Q	2 Q	3 Q	4 Q	1 Q	2 Q	3 Q	4 Q
法人向け売上高	82	92	115	125	173	221	235	284	324	351	343	364
個人向け売上高	44	35	46	61	62	56	52	69	74	73	63	70
営業利益	32	41	50	56	114	46	37	18	59	31	58	88

(注)表中の金額は百万円未満を切り捨てとしているため、各期の売上高及び営業利益の金額の合計とは一致しません。

(3) 当社の特徴と優位性

AI/DX市場の成長性及び事業成長を後押しする内製化ニーズの増加

近年、デジタル技術の活用は特に注目されており、そのデジタル技術を駆使するリテラシーの重要性、デジタル人材の育成の必要性が説かれることが多くなっております。近い将来、内閣府や経団連が提唱する"Society5.0"社会になると、どのような業種・業界であってもAI/DX人材が必要となり需要が高まると考えられ、AI/DX市場がさらに拡大すると予測しております。

当社ではAI/DXというテーマで、特にエンタープライズ企業に対して、デジタル技術の内製化を支援するアプローチを 実行しております。日本だけでIT人材が78.7万人、AI人材が12.4万人不足すると言われており(出所:「みずほ情報総研 IT人材需給に関する調査報告書2019年3月」)、人材の質にも不足感があるという調査結果(出所:「IPA社会基盤センターIT人材白書2020」)が出ております。

特にコア技術に近い領域に対しては内製化の動きが見られ、DX取り組み企業の約7割は内製化を進めているというデータもあります(出所:「IPA社会基盤センターIT人材白書2020」)。当社は顧客企業内に必要なリソースや人材を揃えた上でシステム開発の内製化を支援しております。

プロダクトとソリューションを両輪としたビジネス

当社のAI/DXプロダクトとAI/DXソリューションは相互にシナジーを発揮することで好循環するビジネスモデルであります。顧客企業にとって始めやすい価格であり導入ハードルが低いプロダクトである「Aidemy Business」をまず導入していただくことで、強固な顧客基盤を構築することが可能になるため、ドアノックツールとして機能しております。その上で、顧客企業のニーズやデジタル人材育成のノウハウが当社に蓄積されていきます。

デジタル人材育成に対する顧客企業の期待は、育成された人材が社内で活躍し、新たな価値を創出することであり、そのニーズに対して「Modeloy」を通じたサポートをすることでビジネスの共創が可能であります。当社のプロフェッショナル人材と共同で開発することで、当社も顧客企業の属する業界特有の課題を把握でき、顧客企業との強い信頼関係も構築できます。そして共同のプロジェクトを通じて得られたノウハウやナレッジを当社のプロダクトにも還元させ、さらに次の新規プロダクト開発に活かしていくことが可能であります。実際にそのようなノウハウやナレッジを「Aidemy Business」のコンテンツ制作に還元しており、また「Aidemy Business」に続く新規プロダクトの開発も進めております。

プロダクトアプローチに強みを持つユニークなモデル

当社はAI/DXプロダクトの売上高比率が約70% (2023年5月期)であります。特に「Aidemy Business」という強力なプロダクトで、当社サービスの導入ハードルが低いことが強みであります。当社からすぐにサービスを提供でき、その後プロダクトを通じて顧客企業との長期接点が期待できます。

さらに、プロダクトを提供する中で顧客企業から課題をヒアリングでき、特定した課題をオーダーメイドで解決するソリューションを提案可能な体制となっております。ソリューション提供で得られたナレッジ・ノウハウをプロダクトにもフィードバック可能であり、サービスの起点がプロダクトにあることがユニークなポイントであります。

収益構造も分散しており、「Aidemy Business」における上位10社累計の売上高構成比は約27%以下(2023年5月期)となっております。「Aidemy Business」の標準契約企業及びトライアル契約企業数の合計導入顧客企業数は215社(2023年5月期末時点)であり、エンタープライズ企業の割合は95%以上(2023年5月期末時点)となっております。

「一気通貫」かつ「顧客伴走型」のAI/DXソリューションの高い競争力

AI/DXソリューションでは、主にエンタープライズ企業向けにテーマ選定、PoC開発、システム開発、運用までの全ての領域を「一気通貫」かつ「顧客伴走型」で支援する「Modeloy」のサービスを提供しております。従来型のAI/DXベンダーでは、人材育成のサービスがほとんど提供されていないと当社では考えております。また、テーマ選定、PoC開発、システム開発、運用などのフェーズごとに分断されたサービスが提供されていると当社では考えております。近年、一気通貫型のAI/DXベンダーが増えておりますが、顧客企業の関与が限定的で、仕組みがブラックボックス化しやすく顧客企業内でイニシアチブを取ってシステム開発がなされないため、顧客企業側に知見が残らないという懸念があると当社では認識しております。

一方、当社のアプローチは、まず「Aidemy Business」を使ってデジタル人材の育成を行い、後続工程では育成された人材に当社のプロフェッショナル人材が伴走してソリューションを提供することで、顧客企業内にデジタル知見をインストールします。こうした独特な開発プロセスが他社にはない特徴となっております。

専門人材とのコラボレーション

当社では常に新しい技術をキャッチアップできる体制を構築しております。当社のAIコンサルタントやエンジニアは、日本を代表するデジタル企業から参画しており、多様なバックボーンを持つ社内人材が揃っております。これにより、顧客企業のニーズに対応した総合的なソリューションを提案することが可能であります。また、業界最先端の知見を有する東京大学の教授陣と提携しており、最新の技術動向についてフィードバックをいただいております。AI/DXソリューションのサービス提供にあたっては、外部パートナーとチームを組成することもあり、協働して最先端技術を提供できるチームを構築することが可能であります。外部パートナーは「Aidemy Business」のコンテンツを制作する際に協働した専門家や法人であります。

(4) 経営環境及び事業対象となる市場

当社が提供するAI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業は、法人向けのAI/DXプロダクト、AI/DXソリューション、個人向けのAI/DXリスキリングに係るサービスを提供しており、AI/DXビジネスの国内市場に属しております。AI/DXビジネスの国内市場は成長を続けており、2030年度には5兆1,957億円にも及ぶ想定(出所:「富士キメラ総研 2022デジ

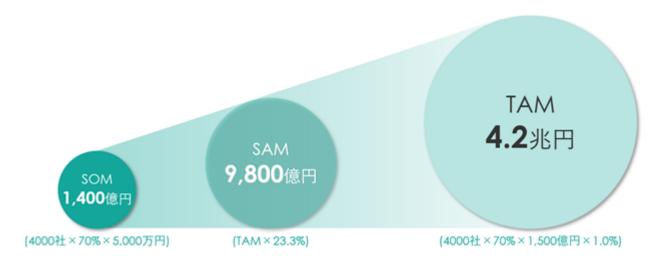
タルトランスフォーメーション市場の将来展望」)であり、国内におけるAI/DXビジネスの拡がりが見込まれます。特に製造業や金融業、サービス業など幅広い各産業でAI/DXの導入に向けた取り組みが進んでおります。また、国内外の競争力を維持・向上させるために、政府もデジタル変革を推進する施策を積極的に展開しております。

当社は、AI/DXプロダクトの分野での持続的な競争優位性を築くため、デジタル人材育成の領域において顧客企業のニーズを的確に捉えたコンテンツの開発力、顧客を第一に考えたUI/UX(ユーザーインターフェイス/ユーザーエクスペリエンス)を反映したシステム開発力が重要と考えており、これらの組織能力を築くための継続的な投資・改善に努めております。また、競争優位性を保つために、市場の動向を常に監視し、競合他社の戦略や新技術の出現に対して、適時かつ適切に対応する体制を構築しております。

そして、AI/DXソリューションでは、多くのAI/DXベンダーがサービスの一つとして類似のサービスを提供しております。当社は、他社との差別化としてAI/DXプロダクトでのデジタル人材育成を通じて把握した顧客企業のニーズをもとに、顧客企業のデジタル変革支援を提供しており、かつ伴走型支援とすることで顧客企業内にノウハウを残すことができます。これにより、顧客企業からの信頼を獲得し、長期的なビジネス関係を構築することができると考えております。

当社では、AI/DXプロダクト及びAI/DXソリューションにおいてコアなターゲット領域と位置づけているエンタープライズ企業数(従業員1,000名以上の企業数4,000社、当社定義)とそれら顧客企業の売上高の中央値(1,500億円)、売上高に占めるIT予算比率の中央値(1.0%、注1)、内製化率(70%、注2)から約4.2兆円を初期的な市場規模(TAM、注3)と想定しております。

また、TAMのうち、当社がターゲットとしている市場規模(SAM、注4)は、IT予算全体に占めるDX関連予算は23.3%(注5)であり、SOM(注6)は、コアなターゲット領域と位置づけているエンタープライズ企業数(4,000社)、内製化率、当社の1社当たり最大売上高5,000万円を元に想定しております。



- (注) 1.一般社団法人 日本情報システム・ユーザー協会(JUAS) 企業IT動向調査報告書 ~ユーザー企業のIT投資・活用の最新動向(2020年度調査)
 - 2 . IT人材白書2020、調査対象:業界団体(JUAS、JEITA)の会員企業/地域の業界団体の会員企業/民間データベース登録企業(情報システム部門)
 - 3. TAMはTotal Addressable Marketを表し、あるサービス・プロダクトにおいて様々な条件が満たされた時に実現する最大の市場規模を意味しております。このため当社が掲載するTAMの数値は当社が本書提出日現在で営む事業に係る客観的な市場規模を示すものではありません。当社グループの提供する各種サービス・プロダクトのTAMは、外部の統計資料や公表資料を基礎として、当社社内の事業進捗や知見に基づく一定の前提を用いて当社が推計した金額であるため、高い不確実性を伴うものであり、今後実際に実現する市場規模は大きく変動する可能性があります。
 - 4 . SAMはServiceable Available Marketを表し、TAMの中でターゲティングした部分の市場規模を意味しております。
 - 5.一般社団法人 日本情報システム・ユーザー協会(JUAS) 企業IT動向調査報告書 ~ ユーザー企業のIT投資・活用の最新動向(2019年度調査)より、IT予算に占めるバリューアップ予算の割合をDX予算として想定しております。
 - 6. SOMはServiceable Obtainable Marketを表し、実際に商品・サービスを市場に投入した時に、実際にアプローチして獲得できる可能性のある市場規模を意味しております。

当社では、このような環境下において、特にAI/DXの導入に注力するエンタープライズ企業を中心に、AIをはじめとした新たなソフトウエア技術を、いち早くビジネスの現場にインストールし、次世代の産業創出を加速させることが重要であると認識しており、AI/DX人材の育成及びAI/DXプロジェクトに貢献するサービスの開発、提供を目指してまいります。

(5) 優先的に対処すべき事業上及び財務上の課題

「Aidemy Business」及び「Aidemy Practice」の強化

当社の「Aidemy Business」及び「Aidemy Practice」はデジタル人材育成支援という特徴から、特定の産業に依存しないサービス展開ができております。また、既存の事業・サービスに限らず、まだAI/DX化が進んでいない新たな産業分野においても、サービス展開が可能であると考えております。また、当社は充実した法人顧客基盤から生じる顧客ニーズを取り入れたコンテンツの充実を図っております。具体的には、経済産業省のDXリテラシー標準に準拠したコンテンツを増加させております。当社は今後も、一層のシステム、コンテンツ、サポートの強化を図ることで今後課題となる可能性がある過剰な価格競争に陥ることなく、顧客満足度のさらなる拡大、提供するサービスの拡充による当社ブランドの確立に取り組んでまいります。

「Modeloy」の拡大

当社は、「Aidemy Business」の顧客基盤を主なターゲット顧客として、テーマ選定、PoC開発、システム開発、運用までの全ての領域を「顧客伴走型」で支援しており、営業活動を展開しております。その結果として、「Modeloy」が売上高全体に占める割合は、2023年5月期末時点で約13%まで拡大しております。

今後も、顧客企業のデジタル変革ニーズを捉えるため、「Modeloy」における伴走型支援サービスを拡大し、新規プロダクトの開発につなげていきたいと考えております。

優秀な人材の確保及び育成

「先端技術を、経済実装する。」というミッションに共感する優秀な人材を適時採用するとともに、持続的な成長を支える人材の育成を強化してまいります。また、当社の事業領域において市場のリーダーシップを構築していくため、新しい顧客価値を創造できる次世代を担うリーダーの育成にも注力してまいります。

また、カーボンニュートラル(炭素中立のための活動)やGX(グリーントランスフォーメーション、企業における温室効果ガスの排出源である化石燃料や電力の使用を、再生可能エネルギーや脱炭素ガスに転換することで、社会経済を変革させること)などに関連する新規事業の開発も進めており、その分野の専門知識を持った人材の採用も進めております。

これらの人材を確保及び育成することで、顧客企業のデジタル人材育成及びデジタル変革を伴走型で支援し、主にエンタープライズ企業のデジタル化を促進させてまいります。

財務上の課題

当社は、自己資金及び営業キャッシュ・フローによる安定的な財務基盤を確保できているものと考えております。今後の成長戦略の展開に伴い、内部留保の確保と営業キャッシュ・フローの拡大で、さらに財務体質を強化するとともに、株式市場からの必要な資金確保と金融機関からの融資等を選択肢とすることにより多様な資金調達を図ってまいります。

2【サステナビリティに関する考え方及び取組】

当社は、「先端技術を、経済実装する。」をミッション掲げ、AIをはじめとした新たなソフトウエア技術を、いち早くビジネスの現場にインストールし、次世代の産業創出を加速させることを目的として事業を展開しております。 当社のサステナビリティに関する考え方及び取組は、次のとおりであります。なお、文中の将来に関する事項は、 当事業年度末現在において当社が判断したものであります。

(1) サステナビリティに関する考え方

当社にとってのサステナビリティとは、事業活動を通じて社会課題の解決に取り組むことであり、当社の持続的な成長が、社会の持続的な発展に貢献できることにあると考えております。その実現に向けては、あらゆるステークホルダーとのエンゲージメントが重要であると認識しており、公正かつ透明性の高い経営の実現と、多様な人材が活躍し、働きやすい環境の整備に取り組んでおります。

(2) ガバナンス体制及びリスク管理

取締役会を経営の基本方針や重要課題並びに法令で定められた重要事項を決定するための最高意思決定機関と位置づけ、原則月1回開催するとともに、事業経営にスピーディーな意思決定と柔軟な組織対応を可能にするため、常勤取締役(常勤監査役を含む)及び事業責任者等が出席する会議を原則週1回開催しております。加えて、監査役会を設置しており、業務執行に関する監視、コンプライアンスや社内規程の遵守状況、業務活動の適正性かつ有効性等を、監査役が取締役会に出席することで逐次確認しております。

詳細は「第4 提出会社の状況 4 コーポレート・ガバナンスの状況等 (1)コーポレート・ガバナンスの概要」をご参照ください。

サステナビリティ関連のリスク及び機会については、各部門責任者による情報共有及び週1回の会議を継続的に行い、リスクの早期発見に努めております。また、当社事業における重要リスクの一つである情報管理については、2020年12月にはプライバシーマーク(JISQ15001)を取得し、個人情報管理体制の強化に努めております。

(3) 戦略 (人的資本について)

当社は、人的資本への投資の重要性を認識しており、従業員の身体的・精神的・社会的な健康を実現することで、中長期的な企業価値向上に寄与するものと考えております。

多様な属性、才能、経験等をもった人材を積極的に採用し、業務に必要な知識習得に向けた自己研鑽を促進することで、継続的な人材育成に取り組んでおります。

また、テレワーク勤務、フルフレックス制度などにより柔軟な働き方を可能とするとともに、ストック・オプションをはじめとした従業員インセンティブの充実、各種福利厚生制度の拡充など、多様な人材が健康で、モチベーション高く、やりがいをもって働きやすい環境の整備に取り組んでおります。

(4) 指標及び目標

当社では、(3)戦略(人的資本について)において記載した、人材の多様性の確保を含む人材の育成及び社内環境整備に係る指標について、具体的な取り組みを行っているものの、本報告書提出日現在においては、当該指標についての目標を設定しておりません。

今後、関連する指標のデータの収集と分析を進め、目標を設定し、その進捗に合わせて開示項目を検討してまいります。

なお、女性管理職比率、男性育児休業等取得率、男女間賃金格差については、「第1 企業の概況、5 従業員の 状況、(3)管理職に占める女性労働者の割合、男性労働者の育児休業取得率及び労働者の男女の賃金の差異」に記載しております。

3【事業等のリスク】

本書に記載した事業の状況、経理の状況等に関する事項のうち、投資者の判断に重要な影響を及ぼす可能性のある事項には、以下のようなものがあります。また、必ずしもそのようなリスク要因に該当しない事項についても、投資者の判断上、重要であると考えられる事項については、積極的な情報開示の観点から記載しております。なお、本項の記載内容は当社株式の投資に関するすべてのリスクを網羅しているものではありません。当社は、これらのリスク発生の可能性を認識した上で、発生の回避及び発生した場合の迅速な対応に努める方針ではありますが、当社株式に関する投資判断は、本項及び本項以外の記載内容もあわせて慎重に検討した上で行われる必要があると考えております。なお、以下の記載事項は、本書提出日現在の事項であり、将来に関する事項は、本書提出日現在において当社が判断したものであります。

(1)市場について

発生可能性:低、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:大

当社はAI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業を展開しており、デジタル技術を活用して企業のデジタル変革を支援しております。当社の属するAI/DXビジネスの国内市場は成長を続けており、2030年度には5兆1,957億円にも及ぶとの調査結果があります(出所:「富士キメラ総研 2022デジタルトランスフォーメーション市場の将来展望」)。今後国内においてAI/DX関連市場は拡大を続けるものと見込まれており、特に製造業や金融業、サービス業など幅広い産業でAI/DXの導入に向けた取り組みが進んでおります。また、国内外の競争力を維持・向上させるために、政府もデジタル変革を推進する施策を積極的に展開しております。しかしながら、市場の成長ペースが大きく鈍化した場合には、当社の事業及び業績に影響を与える可能性があります。また、市場の拡大が進んだ場合であっても、当社が同様のペースで順調に成長しない可能性があります。

このようなリスクに対して、当社では市場動向を日々注視しながら、適宜当社の経営戦略に織り込み柔軟に対応できる体制構築に努めてまいります。

(2)競合について

発生可能性:中、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:大

複数の企業がオンラインでAI/DX人材育成のサービスを提供しており、当社のAI/DXプロダクトでは、競合企業が存在している状況であります。そのため当社は、持続的な競争優位性を築くために、AI/DX人材育成の領域において顧客企業のニーズを的確に捉えたコンテンツの開発力、顧客を第一に考えたUI/UX(ユーザーインターフェイス/ユーザーエクスペリエンス)を反映したシステム開発力が重要と考えており、これらの組織能力を築くための継続的な投資・改善に努めております。そのため、最新の技術トレンドを追跡し、継続的な研究開発により革新的なソリューションを創出することを目指しております。しかしながら、巨大資本等によるさらなる新規参入により、これらの組織能力を短期的に構築される脅威が発生する可能性があるため、市場の動向を常に監視し、競合他社の戦略や新技術の出現に対して、適時かつ適切に対応する体制構築を検討しております。しかし、当社が適時かつ適切に対応できなかった場合には、市場での競争力低下や、対応のための支出の増加により、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

また、AI/DXソリューションでは、多くのAI/DXベンダーがサービスの一つとして当該サービスを提供しております。当社は、他社との差別化としてAI/DXプロダクトでのデジタル人材育成を通じて把握した顧客企業のニーズをもとにデジタル変革プロジェクト支援を提供しており、かつ伴走型支援とすることで顧客企業内にノウハウを残すことができます。これにより、顧客企業からの信頼を獲得し、長期的なビジネス関係を構築することを目指しております。しかしながら、同様のビジネスを行うAI/DXベンダーなどが現れた場合には、市場での競争力低下により、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

(3)技術革新について

発生可能性:低、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:大

当社が事業展開しているAI/DX関連市場では、技術革新や環境変化のスピードが非常に速く、関連事業の関係者はその変化に柔軟に対応する必要があります。当社においても、最新の技術動向等を常に把握し、技術を自社サービスに活用できる体制を構築するだけではなく、優秀な人材の確保及び教育等により技術革新や環境変化に柔軟に対応できるよう努めております。しかしながら、当社が、優秀な人材の確保を適時適切に行う事ができない場合、また、技術変化への対応のためにシステム投資や人件費等多くの費用を要する場合、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

このようなリスクに対して、当社は技術革新の動向を注視するとともに、それに追従するため、データサイエンティストやエンジニア人員を中心とした人材採用・育成や、顧客へのサービスを迅速に提供できる組織体制等の整備に努めることで、常に新しい技術やノウハウを獲得し、当社のサービス開発プロセスに取り入れてまいります。

(4)システム障害について

発生可能性:低、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:小

当社のサービスは、外部クラウドサーバー(Google社が提供するGoogle Cloud Platformのサービス(以下、「GCP」という))にて提供しており、GCPの安定的な稼働が当社の事業運営上、重要な事項となっております。また、安定的なサービスの運営を行うために、セキュリティ強化及び監視体制の構築等により、システム障害に対し備えるよう努めております。しかしながら、GCPでの障害、自然災害やサイバー攻撃、その他何らかの要因等によりシステム障害やネットワークの切断等予測不能なトラブルが発生した場合には、社会的信用失墜等により、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

このようなリスクに対して、当社は安定的なサービス運営を行うために、セキュリティ対策の強化や障害発生時の社内体制の構築を行っております。

(5)人材の確保及び育成について

発生可能性:中、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:大

当社は、継続的な事業拡大のためには、優秀な人材の確保や育成が重要であると認識しており、人材の確保・育成に努めております。しかしながら、今後策定する人員採用計画に沿った人材採用が順調に進まなかった場合や、労働力市場の変化、及び経営環境等の変化による人材流出が進んだ場合には、当該影響による業務運営及び事業拡大に支障が生じる可能性があり、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

このようなリスクに対して、当社はエージェントからの紹介だけではなく、スカウトツールの活用、リファラル採用の強化など様々な採用手法を活用することで人員採用計画に沿った採用を進めてまいります。また、従業員の待遇や福利厚生を充実させることで、労働力市場の変化や経営環境の変化による人材流出を抑制してまいります。

(6)知的財産管理について

発生可能性:中、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:小

当社は、特許権や商標権等の知的財産権に関して、外部の弁理士等を通じて調査する等、その権利を侵害しないように 留意するとともに、必要に応じて知的財産権を登録することにより、当社権利の保護にも留意するよう努めております。 しかしながら、当社の認識していない第三者の知的財産権が既に成立している又は今後成立する可能性があり、仮に当社 が第三者の知的財産権を侵害した場合には、当該第三者により損害賠償請求、使用差止請求又はロイヤルティ支払要求等 が発生する可能性があり、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

(7)訴訟について

発生可能性:低、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:中

当社は、事業活動を行う上で取引先や従業員などから訴訟などを提起されるリスクが存在します。社内ではマネジメントトレーニングを通じて管理職の能力向上と従業員とのコミュニケーションの円滑化に努めております。また、取引先との関係では、正当な目的、内容、対価の確認を稟議承認で確認することでリスクの抑制に努めております。

しかしながら、訴訟の完全回避は困難であり、一度起こった場合には予想困難な結果や多額の費用がかかり、事業に影響する可能性があります。また、当社の責任が問われるような判断がなされた場合は、財政状態や経営成績に影響する可能性があります。

(8)風評被害について

発生可能性:中、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:中

ソーシャルメディアの急速な普及に伴い、インターネット上の投稿や、それを原因とするマスコミ報道などによって、 風評被害が発生した場合、企業のイメージが損なわれ、社会的な信頼や事業への信用が低下する可能性があります。弊社 は「リスク管理・コンプライアンス規程」を設け、リスク・コンプライアンス研修を実施し、従業員のコンプライアンス 意識を養成し、リスク管理やリスク発生の抑制、リスク発生時の対応を行っておりますが、それにも関わらず従業員の不 正や不適切な行為が発生したり、否定的な風評が拡散した場合、顧客の離脱や影響が出ることも想定され、当社の財政状態や経営成績に影響を及ぼす可能性があります。

(9)情報セキュリティ体制について

発生可能性:中、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:小

当社は、受講者の個人情報等を保有しております。当社では、代表取締役を筆頭に、情報セキュリティ管理体制を構築しております。また、2020年12月にはプライバシーマーク(JISQ15001)を取得し、個人情報管理体制の強化に努めております。しかしながら、万一、個人情報への不正アクセス等により情報漏洩が起きた場合、受講者及び取引先の信頼が失墜し、当社の経営成績及び財政状態に影響を及ぼす可能性があります。

(10)経営管理体制の確立について

発生可能性:低、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:中

当社は、業容の拡大及び従業員の増加に合わせて内部管理体制の整備を進めており、今後も一層の充実を図るよう努めております。しかしながら適切な人的・組織的な対応ができずに、事業規模に応じた事業体制、内部管理体制の構築が追いつかない場合には、当社の業績に影響を及ぼす可能性があります。

このようなリスクに対して、当社は業務の適正性及び財務報告の信頼性の確保のための内部統制システムの適切な整備・運用、更に法令・定款・社内規程等の遵守を徹底してまいります。

(11)特定の人物への依存について

発生可能性:低、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:大

当社代表取締役である石川聡彦は、当社の設立者であるとともに、大株主であり、経営方針や事業戦略の決定において重要な役割を果たしております。このため、当社は、特定の人物に過度に依存しない体制を作るために、取締役会等における役員間の相互の情報共有や経営組織の強化に努めております。しかし、現状において、何らかの理由により当人が当社の業務を継続することが困難になった場合には、当社の業績に影響を及ぼす可能性があります。

(12)新株予約権の新たな発行による株式価値の希薄化について

発生可能性:高、顕在化する可能性のある時期:5年以内、影響度:小

当社は、当社の役員並びに従業員に対するインセンティブを目的とし、新株予約権を付与しております。当社は今後も役員並びに従業員に対するインセンティブとして、新株予約権を付与する可能性があり、それにより株式が新たに発行された場合、既存の株主が有する株式の価値及び議決権割合が希薄化する可能性があります。なお、本書提出日時点でこれらの新株予約権による潜在株式数は458,000株であり、発行済株式総数3,967,600株の11.5%に相当しております。

ただし、新株予約権による潜在株式には新株予約権信託320,000株が含まれており、うち150,000株については東京証券取引所グロース市場に上場した日から2年6か月が経過した日、プライム市場に上場した日から6か月が経過した日、又は2027年5月31日のいずれか早い日に信託期間が満了しその後6か月が経過した日以降に順次希薄化が生じ、うち170,000株については、プライム市場に上場した日から6月が経過した日又は2030年5月31日のいずれか早い日に信託期間が満了しその後6か月が経過した日以降に順次希薄化が生じるため、数年にわたって徐々に希薄化することで、その影響は抑えられる構造となっております。

(13) 資金使途について

発生可能性:低、顕在化する可能性のある時期:3年以内、影響度:小

公募増資による調達資金の使途については、「Aidemy Business」及び「Modeloy」における人材の採用、育成等に係る人件費やマーケティング等の運転資金、コンテンツ開発投資に充当する予定であります。しかしながら、変化する経営環境に柔軟に対応するため、現時点での計画以外の使途にも充当される可能性があります。また、当初の計画に沿って資金を使用した場合においても、想定どおりの投資効果を上げられない可能性もあります。

このようなリスクに対して、当社を取り巻く外部環境や経営環境の変化については適時その動向を注視するとともに、 公募増資による資金調達の使途が変更になった場合には、適時適切に開示を行います。

(14)税務上の繰越欠損金について

発生可能性:高、顕在化する可能性のある時期:3年以内、影響度:小

当社には、税務上の繰越欠損金が存在しております。これは法人税負担の軽減効果があり、今後も当該欠損金の繰越期間の使用制限範囲内においては納税額の減少により、キャッシュ・フロー改善に貢献することになりますが、当社の業績が順調に推移するなどして繰越欠損金が解消した場合には、通常の税率に基づく法人税等が計上されることとなるため、当社の業績及び財政状態に影響を与える可能性があります。

(15)継続的な投資について

発生可能性:中、顕在化する可能性のある時期:特定時期なし、影響度:中

当社は、AI/DXプロダクトの「Aidemy Business」による顧客獲得を皮切りに、AI/DXソリューションへのクロスセルを行う、プロダクトを起点にしたアプローチに強みをもつビジネスモデルを有しております。そのため、当社の成長においては、「Aidemy Business」における顧客基盤の強化及び「Modeloy」による伴走型支援の拡大が重要であると考えております。当社としては継続的な投資により顧客基盤を拡大させる方針で、新規顧客獲得のためのマーケティング投資、新規顧客獲得及び取引継続率向上にむけたコンテンツの質・量の拡充に係る投資、「Modeloy」による伴走化支援ニーズの拡大に対応ができるよう、プロジェクトマネージャー、データサイエンティスト、エンジニア等の優秀な人材の獲得に係る採用費及び人件費への投資を予定しております。しかしながら、これらの投資を上回る収益が創出できない場合は、当社の財政状態及び経営成績に影響を与える可能性があります。

このようなリスクに対して、当社は「Aidemy Business」における契約状況等を経営上の重要なKPIとして、その達成状況を取締役会等においてモニタリングし、必要に応じて追加の施策を実行してまいります。

4【経営者による財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況の分析】

(1) 経営成績等の状況の概要

当社の財政状態、経営成績及びキャッシュ・フロー(以下「経営成績等」という。)の状況の概要は次のとおりであります。

財政状態及び経営成績の状況

a.財政状態の状況

(資産)

当事業年度末における流動資産は1,344,877千円となり、前事業年度末に比べ284,579千円増加いたしました。これは主に、現金及び預金が312,712千円増加したことによるものであります。固定資産は106,819千円となり、前事業年度末に比べ78,056千円増加いたしました。これは主に、当事業年度より計上することとなった自社開発のソフトウエアやコンテンツの無形固定資産が43,825千円増加し、繰延税金資産の計上により50,955千円増加した一方で、敷金及び保証金が本社移転に伴い15,525千円減少したことによるものであります。

この結果、総資産は、1,451,696千円となり、前事業年度末に比べ362,635千円増加いたしました。

(負債)

当事業年度末における流動負債は547,601千円となり、前事業年度末に比べ72,373千円増加いたしました。これは主に、売上代金を事前に回収する事業を主としていることから受注の増加に伴い前受金が38,287千円増加、人員の増加による給与等の人件費の増加により未払費用が21,653千円増加したことによるものであります。この結果、負債合計は、547,601千円となり、前事業年度末に比べ72,373千円増加いたしました。

(純資産)

当事業年度末における純資産合計は904,095千円となり、前事業年度末に比べ290,261千円増加いたしました。 これは、当期純利益290,261千円の計上により利益剰余金が増加したことによるものであります。

b. 経営成績の状況

当社は「先端技術を、経済実装する。」をミッションに掲げ、AIをはじめとした新たなソフトウエア技術を、いち早くビジネスの現場にインストールし、次世代の産業創出を加速させることを目的として事業を展開しております。

当社は、主にAI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業を展開しており、法人向けのAI/DXプロダクト、AI/DXソリューション、個人向けのAI/DXリスキリングから成り立っております。

AI/DXプロダクトでは、主にエンタープライズ企業(従業員1,000名以上の企業約4,000社、当社定義)のデジタル変革を行う土台づくりやデジタル技術内製化のために、デジタル人材の育成支援を行うオンラインDXラーニング「Aidemy Business(アイデミービジネス)」及び講師を派遣し研修を実施する講師派遣型デジタル人材育成研修「Aidemy Practice(アイデミープラクティス)」を提供しております。

AI/DXソリューションでは、主にエンタープライズ企業向けに様々な現場のデジタル変革に必要なテーマ選定、PoC開発、システム開発、運用までの全ての領域を顧客企業に伴走しながら支援する「Modeloy(モデロイ)」のサービスを提供しております。

AI/DXリスキリングでは、個人領域におけるデジタル人材育成支援プログラム「Aidemy Premium (アイデミープレミアム)」のサービスを提供し、個人のリスキリングを支援しております。

当事業年度(2022年6月1日から2023年5月31日)におけるわが国の経済状況は、新型コロナウイルス感染症の影響や、ウクライナ問題をはじめとした世界情勢の悪化、世界的なインフレの進行により、依然として先行きが不透明な状況にあります。一方でデジタル市場においては、働き方改革に伴う生産性向上や業務効率化の需要拡大、ソフトウエアを活用した新規ビジネス展開が求められる中、企業は既存のビジネスモデルや組織の変革に迫られ、社会におけるDX(デジタルトランスフォーメーション)の必要性が高まっており、当社にとって追い風とも言える事業環境が継続しています。また、最近ではChat GPTを始めとした生成AIのビジネス活用ニーズが高まっており、当社においても社内の業務効率改善や新規ビジネスへの応用など、追い風となっております。

当事業年度につきまして、法人向けAI/DXプロダクトの「Aidemy Business」においては、前事業年度に引き続き新規コンテンツの作成や既存コンテンツの改善、アップデート、カスタマーサクセスの充実に注力いたしました。ユーザー数も順調に拡大しており、2023年5月には累計14万人(個人向けと合わせると累計22万人)を突破しました。コンテンツはエンジニア向け講座だけでなく、近年顧客ニーズの強いいわゆる文系人材向けのDXリテラシー向上を目的とした講座を多数リリースしました。また新たな取り組みでは、カーボンニュートラル(炭素中立のための活動)やグリーン・トランスフォーメーション(企業における温室効果ガスの排出源である化石燃料や電力の使用を、再生可能エネルギーや脱炭素ガスに転換することで、社会経済を変革させること)などのコンテンツや生成AI関連のコンテンツもリリースしており、提供可能なコンテンツの領域を拡大しています。また、カスタマーサクセスによる手厚いサポートは顧客企業から好評を得ています。

「Aidemy Practice」ではデジタル時代に必要なAI/DXスキルを実践形式の研修で提供しており、「DX事業立案ワークショップ」「AI活用企画ワークショップ」「現場で活きる!新入社員向けDXプログラム」「Power BIローコードデータ可視化研修」等を顧客ニーズに応じて研修内容を柔軟にカスタマイズして提供いたしました。

法人向けAI/DXソリューションの「Modeloy」においては、当社のプロフェッショナル人材が、「Aidemy Business」によって育成された顧客企業側のデジタル人材とともにプロジェクトを立ち上げ、デジタル変革を推進し、顧客企業内にノウハウが蓄積する形でデジタル技術内製化の支援を行っています。提供可能なサービス領域の拡張や既存顧客からの受注に注力した結果、既存顧客からの受注も順調に拡大し、1社あたりの受注額も増加しております。

「Mode loy」による新たな取り組みとして、デジタル変革伴走型支援を通じて、大手材料メーカーとともに新たなデジタルプロダクトを共同開発しております。具体的には、顧客企業側のデジタル人材と当社のプロフェッショナル人材が協力して、材料開発を効率化するための新しいプロダクト「Lab Bank」を開発しております。このプロダクトは、ビッグデータやAIを使って、材料の製造方法を予測することができます。顧客企業側のデジタル人材はペアプログラミング(初心者と上級者又は上級者同士でペアを組み行う開発)などの方法で、スキルを向上させることも可能であります。顧客企業が保有する材料開発や研究に関する実験データをもとに、データを構造化するためのデータベースやアプリケーション等の管理システムを構築し、蓄積したデータを利活用することができます。そして、原材料や配合割合から素材加工メーカーでの製造結果を予測するマテリアルズ・インフォマティクス(ビッグデータ、AIなどのデジタル技術の活用により、材料の製造方法を予測するなど、材料開発の効率化を図る取り組み)の基礎モデルの開発を顧客企業と共同で進める体制を構築しております。

以上の結果、当事業年度末時点の長期継続顧客数は118社(前期比+34社)となり、順調に拡大しました。法人向け売上高は1,385,008千円となりました。

個人向けAI/DXリスキリングの「Aidemy Premium」においても、前事業年度に引き続きチューターによるサポート体制の充実、既存コンテンツのアップデート、Webマーケティングの強化などに注力いたしました。2020年10月から一部の講座が厚生労働省の教育訓練給付制度の対象となっており、利用者も増加しています。

以上の結果、個人向け売上高は281,610千円となりました。

このような状況の中、当事業年度の経営成績は売上高1,666,618千円(前期比44.1%増)となりましたが、今後の成長を見据えたシステムやコンテンツの開発、新規事業の開発、人材採用への先行投資等により、営業利益は

238,207千円(前期は12,069千円の損失)、経常利益は240,070千円(前期は8,425千円の損失)、当期純利益は290,261千円(前期は8,957千円の損失)となりました。

なお、当社はAI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであるため、セグメント別の記載は省略しております。

キャッシュ・フローの状況

当事業年度末における現金及び現金同等物は、前事業年度末より312,712千円増加し、1,247,670千円となりました。

当事業年度における各キャッシュ・フローの状況とそれらの要因は次のとおりであります。

(営業活動によるキャッシュ・フロー)

当事業年度において営業活動の結果増加した資金は、350,877千円(前事業年度は42,507千円の増加)となりました。これは主に、税引前当期純利益の計上239,838千円、代金を事前に収受して開始される事業形態であることから受注増による前受金の増加額38,287千円、人員の増加による給与等の人件費の未払費用の増加額19,302千円や減価償却費の計上15,956千円があったことによるものであります。

(投資活動によるキャッシュ・フロー)

当事業年度において投資活動の結果減少した資金は、38,164千円(前事業年度は6,512千円の減少)となりました。これは主に、有形固定資産の取得による支出10,498千円、当事業年度より計上することとなった自社開発のソフトウエアやコンテンツの無形固定資産の取得による支出45,332千円があった一方で、敷金及び保証金が本社移転に伴い返還された20,122千円の収入があったことによるものであります。

生産、受注及び販売の実績

a . 生産実績

当社が提供するサービスの性格上、生産実績の記載になじまないため、記載を省略しております。

b . 受注実績

当社が提供するサービスの性格上、受注実績の記載になじまないため、記載を省略しております。

c . 販売実績

販売実績は、次のとおりであります。

	当事業年度				
カゲット のなわ	(自2022年6月1日				
セグメントの名称 	至2023年 5 月31日)				
	販売高 (千円)	前年同期比(%)			
AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業	1,666,618	144.1			

- (注) 1.当社は、AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであるため、セグメントごとの記載はしておりません。(増加理由については、下記事業領域の注記をご確認下さい。)
 - 2 . 主な相手先別の販売実績及び当該販売実績の総販売実績に対する割合は次のとおりであります。

販売先	前事業	年度	当事業年度			
以元元	販売高(千円)	割合(%)	販売高(千円)	割合(%)		
日本ゼオン株式会社	39,744	3.4	182,257	10.9		

当社は、AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであり、主要な顧客との契約から生じる収益を分解した情報は、以下のとおりであります。

ラエック 水血 とががった はんかく グイル との アイグ					
	当事業年度				
事	(自2022年6月1日				
事業領域	至2023年 5 月31日)				
	販売高 (千円)	前年同期比(%)			
AI/DXプロダクト	1,160,787	135.7			
AI/DXソリューション	224,220	369.8			
AI/DXリスキリング	281,610	117.3			

(注)各事業領域の増加理由について

・AI/DXプロダクト

AI/DX推進の流れやDX/AI人材の不足といった外部環境が非常に良好であること及びコンテンツの拡充、カスタマーサクセスによるアップセルが寄与したことによります。

・AI/DXソリューション

法人向けにテーマ選定、PoC開発、システム開発、運用までの全ての領域を「顧客伴走型」で支援する「Modeloy」においては、提供可能なサービス領域の拡張や既存顧客からの受注に注力したことによります。

・AI/DXリスキリング

チューターによるサポート体制の充実、既存コンテンツのアップデート、Webマーケティングの強化などに注力しました。また、2020年10月から一部の講座が厚生労働省の教育訓練給付金の対象講座に認定されており、利用者が増加したことも要因であります。

(2)経営者の視点による経営成績等の状況に関する認識及び分析・検討内容

経営者の視点による当社の経営成績等の状況に関する認識及び分析・検討内容は次のとおりであります。なお、 文中の将来に関する事項は、本書提出日現在において判断したものであります。

1 重要な会計上の見積り及び当該見積りに用いた仮定

当社の財務諸表は、わが国において一般に公正妥当と認められている会計基準に基づいて作成されております。この財務諸表を作成するに当たり重要となる会計方針については「第5 経理の状況 1 財務諸表等(1)財務諸表「注記事項」(重要な会計方針)」に記載のとおりであります。また、財務諸表の作成にあたっては、経営者による会計方針の選択・適用、資産・負債及び収益・費用の報告金額及び開示に影響を与える見積りを必要としております。経営者は、これらの見積りについて、当社の実態等を勘案して合理的に判断しておりますが、実際の結果は、見積りによる不確実性のため、これらの見積りと異なる場合があります。

財務諸表の作成にあたって用いた会計上の見積り及び当該見積りに用いた仮定のうち、重要なものについては、「第5 経理の状況 1 財務諸表等(1)財務諸表 注記事項(重要な会計上の見積り)」に記載のとおりであります。

2 経営成績等の状況に関する認識及び分析・検討内容

a.経営成績の分析

当事業年度の業績は売上高1,666,618千円(前期比44.1%増)となりました。これは、デジタル市場においては、働き方改革に伴う生産性向上や業務効率化の需要拡大、テレワークの導入拡大等が求められる中、企業はビジネスモデルや組織の変革に迫られ、社会におけるDXの必要性が高まっており、当社にとって追い風とも言える事業環境が継続していることが要因と考えております。

今後の成長を見据えたシステムやコンテンツの開発、及び来期以降の売上増の基盤となる顧客を獲得するための広告宣伝費の先行投資等により、営業利益は238,207千円(前期は12,069千円の損失)、経常利益は240,070千円(前期は8,425千円の損失)、当期純利益は290,261千円(前期は8,957千円の損失)となりました。

b.財政状態の分析

前述の「(1)経営成績等の状況の概要 財政状態及び経営成績の状況 a財政状態の状況」をご参照ください。

c.キャッシュ・フローの分析

前述の「(1)経営成績等の状況の概要 キャッシュ・フローの状況」をご参照ください。

3 資本の財源及び資金の流動性

資金需要

資金については、現金及び預金が当事業年度末は1,247,670千円と前事業年度末に比べ312,712千円増加しており、営業活動から得る現金及び現金同等物の水準については、当面事業を継続していく上で十分な流動性を確保しているものと考えております。

当社の運転資金需要のうち主なものは、従業員の給与及び手当の他、販売費及び一般管理費の営業費用であります。また、今後の成長を見据えたシステムやコンテンツの開発、人材採用及び売上増の基盤となる顧客を獲得するための広告宣伝費の先行投資等で活用してまいります。

財務政策

当社は、事業運営上必要な資金を安定的に確保するために、必要な資金は自己資金、エクイティファイナンス等でバランスよく調達していくことを基本方針としております。

4 経営成績に重要な要因を与える要因について

経営成績に重要な影響を与える要因につきましては、「第2 事業の状況 3 事業等のリスク」に記載のとおりであります。また、今後の経営成績に影響を与える課題につきましては、「第2 事業の状況 1 経営方針、経営環境及び対処すべき課題等」に記載のとおりであります。

5 経営者の問題意識と今後の方針に関して

経営者の問題意識と今後の方針については、「第2 事業の状況 1 経営方針、経営環境及び対処すべき課題等」に記載のとおりであります。

6 経営方針・経営戦略、経営上の目標の達成状況を判断するための客観的な指標等

当社は、経営上の目標の達成状況を判断するための客観的な指標等につきましては、「第2 事業の状況 1 経営方針、経営環境及び対処すべき課題等 (2)経営上の目標の達成状況を判断するための客観的な指標等」に記載のとおり、主な経営指標として売上高・売上高成長率、売上総利益・売上総利益率、営業利益・営業利益率を経営上重要な指標と位置付けております。また、事業運営上重視する経営指標は、長期継続顧客数をKPI(Key Performance Indicators)としております。

当事業年度については、長期継続顧客が118社(前期末は84社)、法人向け売上高の増加率が51.2%となりました。これらの結果、売上高510,559千円増加(前期比44.1%増)、売上総利益388,801千円増加(前期比45.6%増)、営業利益238,207千円(前期は 12,069千円)となりました。

顧客企業が「Aidemy Business」を最初に導入することで、強固で長期的な顧客基盤を構築できるため、ドアノックツールとして機能しております。これにより、顧客企業のニーズやデジタル人材育成のノウハウが当社に蓄積されております。デジタル人材育成に対する顧客企業の期待は、育成された人材が社内で活躍し、新たな価値を創出することであります。当社は「Modeloy」を通じて顧客企業の新規事業創出のニーズに対応し、ビジネスの共創を実現しております。当社のプロフェッショナル人材と共同開発することで、業界特有の課題を把握し、顧客との長期的な信頼関係を築くことができます。共同プロジェクトを通じて得られたノウハウやナレッジは、当社のプロダクトに還元され、新規プロダクト開発に活用されております。

AI/DXプロダクトとAI/DXソリューションが相互にシナジーを発揮することで、当社の好循環なビジネスモデルが実現しており、長期継続顧客がその基盤になっております。

EDINET提出書類 株式会社アイデミー(E38690) 有価証券報告書

- 5【経営上の重要な契約等】 該当事項はありません。
- 6【研究開発活動】 該当事項はありません。

第3【設備の状況】

1【設備投資等の概要】

当事業年度に実施した設備投資の総額は58,879千円であり、その内容は、人員増加に伴う情報機器の取得による工具、 器具及び備品10,334千円、ソフトウェアや教材コンテンツ等の制作48,544千円であります。

なお、当社は、AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであるため、セグメントに関連付けた記載はしておりません。

2【主要な設備の状況】

2023年 5 月31日現在

			帳簿価額							
事業所名	設備の内容	工具、器具	ソフトウエア (ソ	コンテンツ(コン		従業員数				
(所在地)	IX III VI III				· ·	及び備品	フトウエア仮勘定	テンツ仮勘定を含	合計	(名)
		及び哺品	を含む)	む)						
本社 (東京都千代田区)	本社設備	9,518	21,824	22,001	53,344	79(40)				

- (注)1.現在休止中の主要な設備はありません。
 - 2. 本社は賃借物件であり、年間賃料は30,282千円であります。
 - 3. 当社は、AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであるため、セグメントに関連付けた記載はしておりません。
 - 4.従業員数は就業人員であり、臨時雇用者数(パートタイマー、アルバイトを含む。)は、()内に年間の 平均人員を外数で記載しております。

3【設備の新設、除却等の計画】

- (1) 重要な設備の新設等 該当事項はありません。
- (2) 重要な設備の除却等 該当事項はありません。

第4【提出会社の状況】

1【株式等の状況】

(1)【株式の総数等】

【株式の総数】

種類	発行可能株式総数(株)
普通株式	15,000,000
計	15,000,000

【発行済株式】

種類	事業年度末現在発行数 (株) (2023年 5 月31日)	提出日現在発行数(株) (2023年8月30日)	上場金融商品取引所名又 は登録認可金融商品取引 業協会名	内容
普通株式	3,917,600	3,967,600	東京証券取引所 グロース市場	完全議決権株式であり、 権利内容に何ら限定のない当社における標準となる株式であります。なお、単元株式数は100株であります。
計	3,917,600	3,967,600	-	-

⁽注) 当社株式は2023年6月22日付で、東京証券取引所グロース市場に上場いたしました。

(2)【新株予約権等の状況】

【ストックオプション制度の内容】

第1回新株予約権

2019年6月27日付臨時株主総会決議及び2019年6月27日付取締役会決議

2019年 0 月21 日 19 咖啡外工总会人俄及0 2019年 0 月21 日 19 联邦仅会人俄				
決議年月日	2019年 6 月27日			
付与対象者の区分及び人数(名)(注)6	当社取締役 2 当社監査役 1 当社従業員 15 社外協力者 1			
新株予約権の数(個)	45,500(注) 1			
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)	普通株式 45,500(注) 1			
新株予約権の行使時の払込金額(円)	179(注)2			
新株予約権の行使期間	2021年 6 月28日 ~ 2029年 6 月27日			
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行 価格及び資本組入額(円)	発行価格 179 資本組入額 90			
新株予約権の行使の条件	(注)3			
新株予約権の譲渡に関する事項	新株予約権の譲渡については、取締役会の承認を要す るものとする。			
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項	(注)5			

当事業年度の末日(2023年5月31日)における内容を記載しております。なお、当事業年度の末日から提出日の前月末現在(2023年7月31日)において、記載すべき内容が当事業年度の末日における内容から変更がないため、提出日の前月末現在に係る記載を省略しております。

(注) 1.本新株予約権1個につき目的となる株式数は、1株であります。ただし、本新株予約権1個あたりの目的となる株式数は、以下の定めにより調整されることがあります。

(1)当社が普通株式について株式の分割又は併合を行う場合には、未行使の本新株予約権についてその1個あたりの目的たる株式数を次の算式に従い調整するものとし、調整により生じる1株の100分の1未満の端数は切り捨て、金銭による調整は行わない。

調整後株式数 = 調整前株式数 × 分割・併合の比率

- (2)当社が株主割当の方法により募集株式の発行又は処分を行う場合、株式無償割当てを行う場合、合併する場合、株式交換を行う場合、会社分割を行う場合その他必要と認められる場合には、当社は適当と認める本新株予約権1個あたりの目的たる株式数の調整を行う。
- 2.本新株予約権の割当日後、当社が株式分割(無償割当を含む)、株式併合を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

調整後払込金額 = 調整前払込金額 × 1 分割・併合の比率

また、本新株予約権の割当日後に時価を下回る価額で新株式の発行又は自己株式の処分を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

- 3. 本新株予約権の行使の条件
 - (1)本新株予約権の行使は、行使しようとする本新株予約権又は権利者について、当社と新株予約権の割当を受けた者との間で締結した新株予約権割当契約書に定める取得事由が発生していないことを条件とし、取得事由が生じた本新株予約権の行使は認められないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない。
 - (2)本新株予約権の行使は権利者が生存していることを条件とし、権利者が死亡した場合、本新株予約権は相続されず、本新株予約権は行使できなくなるものとする。但し、死亡から6ヶ月以内に当社が特に行使を認めた場合はこの限りではない。
 - (3)権利者は、当社の株式のいずれかの金融商品取引所への上場がなされるまでの期間は、本新株予約権を行使 することはできないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない。
 - (4)本新株予約権の行使は1新株予約権単位で行うものとし、各新株予約権の一部の行使は認められないものとする。
- 4.新株予約権の取得に関する事項

当社は、以下の各号に基づき本新株予約権を取得することができる。当社は、以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権を取得する場合、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により別途定める日においてこれを取得するものとする。また、当社は以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権の全部又は一部を取得することができ、一部を取得する場合は、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により取得する本新株予約権を決定するものとする。

- (1)当社が消滅会社となる吸収合併もしくは新設合併、当社が分割会社となる吸収分割もしくは新設分割、又は当社が完全子会社となる株式交換もしくは株式移転(以下これらを総称して「組織再編行為」という。)について、法令上又は当社の定款上必要な当社の株主総会の承認決議(株主総会決議に替えて総株主の同意が必要である場合には総株主の同意の取得、そのいずれも不要である場合には、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には取締役の決定))が行われたときは、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
- (2) 当社の発行済株式総数の過半数の株式について、同時又は実質的に同時に特定の第三者(当社の株主を含む。)に移転する旨の書面による合意が、当該株式の各保有者と当該第三者との間で成立した場合には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
- (3)当社の株主による株式等売渡請求(会社法第179条の3第1項に定義するものを意味する。)を当社が承認した場合には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
- (4)権利者が下記いずれの身分とも喪失した場合、当社は、未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

当社又は当社の子会社(会社法第2条第3号に定める当社の子会社を意味し、以下単に「子会社」という。)の取締役又は監査役

当社又は子会社の使用人

顧問、アドバイザー、コンサルタントその他名目の如何を問わず当社又は子会社との間で委任、請負等の 継続的な契約関係にある者

(5)次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が禁錮以上の刑に処せられた場合

権利者が当社又は子会社と競合する業務を営む法人を直接もしくは間接に設立し、又はその役員もしくは使用人に就任するなど、名目を問わず当社又は子会社と競業した場合。但し、当社の書面による事前の承認を得た場合を除く。

権利者が法令違反その他不正行為により当社又は子会社の信用を損ねた場合

権利者が差押、仮差押、仮処分、強制執行もしくは競売の申立を受け、又は公租公課の滞納処分を受けた 場合

権利者が支払停止もしくは支払不能となり、又は振り出しもしくは引き受けた手形もしくは小切手が不渡 りとなった場合

権利者につき破産手続開始、民事再生手続開始、会社更生手続開始、特別清算手続開始権利者につき破産 手続開始、民事再生手続開始、会社更生手続開始、特別清算手続開始その他これらに類する手続開始の申 立があった場合その他これらに類する手続開始の申立があった場合

権利者につき解散の決議が行われた場合

権利者が反社会的勢力(暴力団、暴力団員、暴力団準構成員、暴力団関係企業、総会屋、その他暴力、威力又は詐欺的手法を使用して経済的利益を追求する集団又は個人を意味する。以下同じ。)であること、又は資金提供等を通じて反社会的勢力と何らかの交流もしくは関与を行っていることが判明した場合権利者が本要項又は本新株予約権に関して当社と締結した契約に違反した場合

(6)権利者が当社又は子会社の取締役もしくは監査役又は使用人の身分を有する場合(本新株予約権発行後にかかる身分を有するに至った場合を含む。)において、次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は、未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が自己に適用される当社又は子会社の就業規則に規定する懲戒事由に該当し、又はこれに準ずる 非行を行った場合

権利者が取締役としての忠実義務等当社又は子会社に対する義務に違反した場合

- 5.当社が組織再編行為を行う場合は、組織再編行為の効力発生日の直前において残存する本新株予約権の権利者に対して、手続に応じそれぞれ合併における存続会社もしくは新設会社、会社分割における承継会社もしくは新設会社、又は株式交換もしくは株式移転における完全親会社(いずれの場合も株式会社に限る。以下総称して「再編対象会社」という。)の新株予約権を、下記の方針に従って交付することとする。但し、下記の方針に従って再編対象会社の新株予約権を交付する旨を、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めた場合に限るものとする。
 - (1)交付する再編対象会社の新株予約権の数

権利者が保有する本新株予約権の数と同一の数をそれぞれ交付するものとする。

(2)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の種類

再編対象会社の普通株式とする。

(3)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数

組織再編行為の条件等を勘案の上、上記1.に準じて決定する。

(4)新株予約権の行使に際して出資される財産の価額又はその算定方法

組織再編行為の条件等を勘案の上、上記 2 . で定められる行使価額を調整して得られる再編後行使価額に、 上記 5 . (3)に従って決定される当該新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数を乗じた額とする。

(5)新株予約権を行使することができる期間

上記に定める新株予約権を行使することができる期間の初日と組織再編行為の効力発生日のうちいずれか遅い日から、上記に定める新株予約権を行使することができる期間の末日までとする。

(6)権利行使の条件、取得事由、その他の新株予約権の内容

本新株予約権の内容に準じて、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めるものとする。

(7)新株予約権の譲渡制限

新株予約権の譲渡について、再編対象会社の取締役会(取締役会非設置会社の場合は株主総会)の承認を要するものとする。

- (8)組織再編行為の際の取扱い
 - 本項に準じて決定する。
- 6 . 付与対象者の権利の喪失及び区分の変更により、本書提出日現在の「付与対象者の区分及び人数」は、当社取締役1名、当社監査役1名、当社従業員5名、社外協力者1名となっております。

第2回新株予約権

2020年5月28日付臨時株主総会及び2020年5月28日付取締役会決議

2020年37120日1910時3777上780公及02020年37120日194次時及公次的				
決議年月日	2020年 5 月28日			
付与対象者の区分及び人数(名)(注)6	当社監査役 2			
	当社従業員 26			
新株予約権の数(個)	39,500(注)1			
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)	普通株式 39,500(注)1			
新株予約権の行使時の払込金額(円)	450(注)2			
新株予約権の行使期間	2022年 5 月30日 ~ 2030年 5 月28日			
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行	発行価格 450			
価格及び資本組入額(円)	資本組入額 225			
新株予約権の行使の条件	(注)3			
新株予約権の譲渡に関する事項	新株予約権の譲渡については、取締役会の承認を要す			
MILW LALLO KINDICALINIO TALIO	るものとする。			
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項	(注)5			

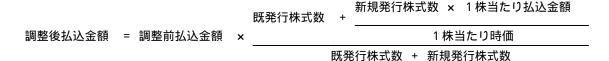
当事業年度の末日(2023年5月31日)における内容を記載しております。なお、当事業年度の末日から提出日の前月末現在(2023年7月31日)において、記載すべき内容が当事業年度の末日における内容から変更がないため、提出日の前月末現在に係る記載を省略しております。

- (注) 1.本新株予約権1個につき目的となる株式数は、1株であります。ただし、本新株予約権1個あたりの目的となる株式数は、以下の定めにより調整されることがあります。
 - (1)当社が普通株式について株式の分割又は併合を行う場合には、未行使の本新株予約権についてその1個あたりの目的たる株式数を次の算式に従い調整するものとし、調整により生じる1株の100分の1未満の端数は切り捨て、金銭による調整は行わない。

調整後株式数 = 調整前株式数×分割・併合の比率

- (2)当社が株主割当の方法により募集株式の発行又は処分を行う場合、株式無償割当てを行う場合、合併する場合、株式交換を行う場合、会社分割を行う場合その他必要と認められる場合には、当社は適当と認める本新株予約権1個あたりの目的たる株式数の調整を行う。
- 2.本新株予約権の割当日後、当社が株式分割(無償割当を含む)、株式併合を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

また、本新株予約権の割当日後に時価を下回る価額で新株式の発行又は自己株式の処分を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。



- 3. 本新株予約権の行使の条件
 - (1)本新株予約権の行使は、行使しようとする本新株予約権又は権利者について、当社と新株予約権の割当を受けた者との間で締結した新株予約権割当契約書に定める取得事由が発生していないことを条件とし、取得事由が生じた本新株予約権の行使は認められないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない。
 - (2)本新株予約権の行使は権利者が生存していることを条件とし、権利者が死亡した場合、本新株予約権は相続されず、本新株予約権は行使できなくなるものとする。但し、死亡から6ヶ月以内に当社が特に行使を認めた場合はこの限りではない。
 - (3)権利者は、当社の株式のいずれかの金融商品取引所への上場がなされるまでの期間は、本新株予約権を行使することはできないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない。
 - (4)本新株予約権の行使は1新株予約権単位で行うものとし、各新株予約権の一部の行使は認められないものとする。
- 4.当社は、以下の各号に基づき本新株予約権を取得することができる。当社は、以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権を取得する場合、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により別途定める日においてこれを取得するものとする。また、当社は以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権の全部又は一部を取得することができ、一部を取得する場合は、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により取得する本新株予約権を決定するものとする。
 - (1)当社が消滅会社となる吸収合併もしくは新設合併、当社が分割会社となる吸収分割もしくは新設分割、又は当社が完全子会社となる株式交換もしくは株式移転(以下これらを総称して「組織再編行為」という。)について、法令上又は当社の定款上必要な当社の株主総会の承認決議(株主総会決議に替えて総株主の同意が必要である場合には総株主の同意の取得、そのいずれも不要である場合には、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には取締役の決定))が行われたときは、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
 - (2)当社の発行済株式総数の過半数の株式について、同時又は実質的に同時に特定の第三者(当社の株主を含む。)に移転する旨の書面による合意が、当該株式の各保有者と当該第三者との間で成立した場合には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
 - (3)当社の株主による株式等売渡請求(会社法第179条の3第1項に定義するものを意味する。)を当社が承認した場合には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
 - (4)権利者が下記いずれの身分とも喪失した場合、当社は、未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

当社又は当社の子会社(会社法第2条第3号に定める当社の子会社を意味し、以下単に「子会社」という。)の取締役又は監査役

当社又は子会社の使用人

顧問、アドバイザー、コンサルタントその他名目の如何を問わず当社又は子会社との間で委任、請負等の 継続的な契約関係にある者

(5)次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が禁錮以上の刑に処せられた場合

権利者が当社又は子会社と競合する業務を営む法人を直接もしくは間接に設立し、又はその役員もしくは使用人に就任するなど、名目を問わず当社又は子会社と競業した場合。但し、当社の書面による事前の承認を得た場合を除く。

権利者が法令違反その他不正行為により当社又は子会社の信用を損ねた場合

権利者が差押、仮差押、仮処分、強制執行もしくは競売の申立を受け、又は公租公課の滞納処分を受けた 場合

権利者が支払停止もしくは支払不能となり、又は振り出しもしくは引き受けた手形もしくは小切手が不渡りとなった場合

権利者につき破産手続開始、民事再生手続開始、会社更生手続開始、特別清算手続開始その他これらに類する手続開始の申立があった場合

権利者につき解散の決議が行われた場合

権利者が反社会的勢力(暴力団、暴力団員、暴力団準構成員、暴力団関係企業、総会屋、その他暴力、威力又は詐欺的手法を使用して経済的利益を追求する集団又は個人を意味する。以下同じ。)であること、又は資金提供等を通じて反社会的勢力と何らかの交流もしくは関与を行っていることが判明した場合権利者が本要項又は本新株予約権に関して当社と締結した契約に違反した場合

(6)権利者が当社又は子会社の取締役もしくは監査役又は使用人の身分を有する場合(本新株予約権発行後にかかる身分を有するに至った場合を含む。)において、次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は、 未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が自己に適用される当社又は子会社の就業規則に規定する懲戒事由に該当し、又はこれに準ずる 非行を行った場合

権利者が取締役としての忠実義務等当社又は子会社に対する義務に違反した場合

- 5.当社が組織再編行為を行う場合は、組織再編行為の効力発生日の直前において残存する本新株予約権の権利者に対して、手続に応じそれぞれ合併における存続会社もしくは新設会社、会社分割における承継会社もしくは新設会社、又は株式交換もしくは株式移転における完全親会社(いずれの場合も株式会社に限る。以下総称して「再編対象会社」という。)の新株予約権を、下記の方針に従って交付することとする。但し、下記の方針に従って再編対象会社の新株予約権を交付する旨を、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めた場合に限るものとする。
- (1)交付する再編対象会社の新株予約権の数

権利者が保有する本新株予約権の数と同一の数をそれぞれ交付するものとする。

- (2)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の種類 再編対象会社の普通株式とする。
- (3)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数組織再編行為の条件等を勘案の上、上記1.に準じて決定する。
- (4)新株予約権の行使に際して出資される財産の価額又はその算定方法 組織再編行為の条件等を勘案の上、上記2.で定められる行使価額を調整して得られる再編後行使価額に、上記 5.(3)に従って決定される当該新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数を乗じた額とする。
- (5)新株予約権を行使することができる期間

上記に定める新株予約権を行使することができる期間の初日と組織再編行為の効力発生日のうちいずれか遅い 日から、上記に定める新株予約権を行使することができる期間の末日までとする。

- (6)権利行使の条件、取得事由、その他の新株予約権の内容 本新株予約権の内容に準じて、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めるものとする。
- (7)新株予約権の譲渡制限

新株予約権の譲渡について、再編対象会社の取締役会(取締役会非設置会社の場合は株主総会)の承認を要するものとする。

(8)組織再編行為の際の取扱い

本項に準じて決定する。

6.付与対象者の権利の喪失及び区分の変更により、本書提出日現在の「付与対象者の区分及び人数」は、当社取締役2名、当社監査役2名、当社従業員14名となっております。

第3回新株予約権

2020年5月28日付臨時株主総会決議及び2020年5月28日付取締役会決議

決議年月日	2020年 5 月28日
付与対象者の区分及び人数(名)	社外協力者 1
新株予約権の数(個)	320,000(注)1
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)	普通株式 320,000 (注) 1
新株予約権の行使時の払込金額(円)	450(注)2
新株予約権の行使期間	2022年9月1日~2032年5月31日
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行 価格及び資本組入額(円)	発行価格 451 資本組入額 226(注)5
新株予約権の行使の条件	(注)3
新株予約権の譲渡に関する事項	新株予約権の譲渡については、取締役会の承認を要す るものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項	(注)6

当事業年度の末日(2023年5月31日)における内容を記載しております。なお、当事業年度の末日から提出日の前月末現在(2023年7月31日)において、記載すべき内容が当事業年度の末日における内容から変更がないため、提出日の前月末現在に係る記載を省略しております。

(注)1.本新株予約権1個につき目的となる株式数は、当社普通株式1株とする。なお、付与株式数は、本新株予約権の割当日後、当社が株式分割(当社普通株式の無償割当てを含む。以下同じ。)又は株式併合を行う場合、次の算式により調整されるものとする。ただし、かかる調整は、本新株予約権のうち、当該時点で行使されていない新株予約権の目的である株式の数についてのみ行われるものとする。

調整後付与株式数 = 調整前付与株式数 x 分割・併合の比率

また、本新株予約権の割当日後、当社が合併、会社分割又は資本金の額の減少を行う場合その他これらの場合に準じ付与株式数の調整を必要とする場合には、合理的な範囲で、付与株式数は適切に調整されるものとする。

2. 本新株予約権の割当日後、当社が株式分割(無償割当を含む)、株式併合を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

調整後払込金額 = 調整前払込金額 × 1 分割・併合の比率

また、本新株予約権の割当日後に時価を下回る価額で新株式の発行又は自己株式の処分を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

- 3. 本新株予約権の行使の条件
 - (1)本新株予約権の割当を受けた者(以下、「受託者」という。)は、本新株予約権を行使することができず、 か
 - つ、本要項に別段の定めがある場合を除き、受託者より本新株予約権の付与を受けた者(以下、「本新株予 約権者」という。)のみが本新株予約権を行使できることとする。
 - (2)本新株予約権者は、2022年5月期から2026年5月期までのいずれかの期において、当社の損益計算書(連結損益計算書を作成した場合には連結損益計算書)に記載された売上高が、900百万円を超過した場合にのみ、これ以降本新株予約権を行使することができる。なお、上記における売上高の判定に際しては、適用される会計基準の変更や当社の業績に多大な影響を及ぼす企業買収等の事象が発生し当社の損益計算書(連結損益計算書を作成した場合には連結損益計算書)に記載された実績数値で判定を行うことが適切ではないと取締役会が判断した場合には、当社は合理的な範囲内で当該企業買収等の影響を排除し、判定に使用する実績数値の調整を行うことができるものとする。
 - (3)本新株予約権者は、本新株予約権の権利行使時においても、当社又は当社の子会社・関連会社の取締役、監査役もしくは従業員又は顧問もしくは業務委託先等の社外協力者であることを要する。ただし、任期満了による退任、定年退職、その他正当な理由があると取締役会が認めた場合は、この限りではない。
 - (4)本新株予約権者の相続人による本新株予約権の行使は認めない。
 - (5)本新株予約権の行使によって、当社の発行済株式総数が当該時点における発行可能株式総数を超過することとなるときは、当該本新株予約権の行使を行うことはできない。
 - (6)各本新株予約権1個未満の行使を行うことはできない。
- 4.新株予約権の取得に関する事項
 - (1)当社が消滅会社となる合併契約、当社が分割会社となる会社分割についての分割契約もしくは分割計画、または当社が完全子会社となる株式交換契約もしくは株式移転計画について株主総会の承認(株主総会の承認を要しない場合には取締役会決議)がなされた場合は、当社は、当社取締役会が別途定める日の到来をもって、本新株予約権の全部を無償で取得することができる。
 - (2)新株予約権者が権利行使をする前に、上記3.に定める規定により本新株予約権の行使ができなくなった場合は、当社は新株予約権を無償で取得することができる。

- 5. 増加する資本金及び資本準備金に関する事項
 - (1)本新株予約権の行使により株式を発行する場合における増加する資本金の額は、会社計算規則第17条第1項に従い算出される資本金等増加限度額の2分の1の金額とする。計算の結果1円未満の端数が生じたときは、その端数を切り上げるものとする。
 - (2)本新株予約権の行使により株式を発行する場合における増加する資本準備金の額は、上記5.(1)記載の資本金等増加限度額から、上記5.(1)に定める増加する資本金の額を減じた額とする。
- 6. 当社が、合併(当社が合併により消滅する場合に限る。)、吸収分割、新設分割、株式交換又は株式移転(以上を総称して以下、「組織再編行為」という。)を行う場合において、組織再編行為の効力発生日に新株予約権者に対し、それぞれの場合につき、会社法第236条第1項第8号イからホまでに掲げる株式会社(以下、「再編対象会社」という。)の新株予約権を以下の条件に基づきそれぞれ交付することとする。ただし、以下の条件に沿って再編対象会社の新株予約権を交付する旨を、吸収合併契約、新設合併契約、吸収分割契約、新設分割計画、株式交換契約又は株式移転計画において定めた場合に限るものとする。
 - (1)交付する再編対象会社の新株予約権の数

新株予約権者が保有する新株予約権の数と同一の数をそれぞれ交付する。

- (2)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の種類 再編対象会社の普通株式とする。
- (3)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数組織再編行為の条件を勘案のうえ、上記1.に準じて決定する。
- (4)新株予約権の行使に際して出資される財産の価額

交付される各新株予約権の行使に際して出資される財産の価額は、組織再編行為の条件等を勘案のうえ、上記2.で定められる行使価額を調整して得られる再編後行使価額に、上記6.(3)に従って決定される当該 新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数を乗じた額とする。

(5)新株予約権を行使することができる期間

上記に定める行使期間の初日と組織再編行為の効力発生日のうち、いずれか遅い日から上記に定める行使期間の末日までとする。

- (6)新株予約権の行使により株式を発行する場合における増加する資本金及び資本準備金に関する事項上記5.に準じて決定する。
- (7)譲渡による新株予約権の取得の制限

譲渡による取得の制限については、再編対象会社の取締役会の決議による承認を要するものとする。

(8)その他新株予約権の行使の条件

上記3.に準じて決定する。

- (9) 新株予約権の取得事由及び条件 上記4. に準じて決定する。
- (10)その他の条件については、再編対象会社の条件に準じて決定する。
- 7. 本新株予約権は、新株予約権1個につき1円で有償発行しております。

8. 当社の代表取締役である石川聡彦は、当社の現在及び将来の役職員に対する中長期的な企業価値向上へのインセンティブ付与や優秀な人材のリテンションなどを目的として、2020年5月28日開催の臨時株主総会決議に基づき、2020年5月28日付で白井元氏を受託者として「新株予約権信託」(以下「本信託(第3回新株予約権)」といいます。)を設定しており、当社は本信託(第3回新株予約権)に対して、会社法に基づき2020年5月31日に第3回新株予約権(2020年5月28日臨時株主総会決議)を発行しております。本信託(第3回新株予約権)は、当社の役職員に対して、将来の功績に応じて、白井元氏に付与した第3回新株予約権320,000個(1個当たり1株相当)を分配するものであります。既存の新株予約権を用いたインセンティブプランと異なり、当社の役職員に対して、将来の功績評価を基に将来時点でインセンティブの分配の多寡を決定することを可能とし、より一層個人の努力に報いることができるようにするとともに、将来採用された当社の役職員に対しても、新株予約権の分配を可能とするものであります。第3回新株予約権の分配を受けた者は、当該第3回新株予約権の発行要項及び取扱いに関する契約の内容に従って、当該新株予約権を行使することができます。本信託(第3回新株予約権)の概要は以下のとおりであります。

託(第3回新株予約権)の概要は以下のとおりであります。				
名称	第3回新株予約権(新株予約権信託)			
委託者	石川聡彦			
受託者	白井元			
受益者	受益者適格要件を満たす者(受益権確定事由の発生後一定の手続きを 経て存在するに至ります。)			
信託契約日	2020年 5 月28日			
信託の種類と新株予約権数(個)	(A01) 150,000 (A02) 170,000			
信託期間満了日(交付基準日)	(A01) 発行会社の株式が東京証券取引所グロース市場(もしくはそれに類する市場)に上場した日から2年6か月が経過した日発行会社の株式がプライム市場(もしくはそれに類する市場)に上場した日から6か月が経過した日(発行会社株式が上場していない時点において)発行会社の支配権が第三者(発行会社の親子会社・関連会社を除く。)に直接的もしくは間接的に移転すること(発行会社の議決権の過半数に相当する株式の譲渡の他、発行会社の親会社の議決権の過半数に相当する株式を譲渡する場合などを含む。)が行われた日2027年5月31日のいずれか早い日(A02) 発行会社の株式がプライム市場(もしくはそれに類する市場)に上場した日から6か月が経過した日(発行会社の親子会社・関連会社を除く。)に直接的もしくは間接的に移転すること(発行会社の議決権の過半数に相当する株式の譲渡の他、発行会社の親会社の議決権の過半数に相当する株式の譲渡の他、発行会社の親会社の議決権の過半数に相当する株式の譲渡の他、発行会社の親会社の議決権の過半数に相当する株式の譲渡の他、発行会社の親会社の議決権の過半数に相当する株式を譲渡する場合などを含む。)が行われた日2030年5月31日のいずれか早い日			
信託の目的	(A01)第3回新株予約権150,000個(1個当たり1株相当) (A02)第3回新株予約権170,000個(1個当たり1株相当)			
受益者適格要件	当社は、交付基準日における当社等の役職員を受益候補者とし、当社が別途定める交付ガイドラインに従い、受益候補者の中から本信託の受益者となるべき者を選定し、受益者の確定手続きが完了した後、受益者が確定します。			

第4回新株予約権

2021年6月7日付取締役会決議及び2021年6月15日付臨時株主総会決議

2021年0月7日的联新设会从俄及02021年0月15日的邮码体上	からなり、
決議年月日	2021年 6 月15日
付与対象者の区分及び人数(名)(注)6	当社取締役 2 当社従業員 36
新株予約権の数(個)	50,400(注) 1
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)	普通株式 50,400(注) 1
新株予約権の行使時の払込金額(円)	600(注)2
新株予約権の行使期間	2023年 6 月16日 ~ 2031年 6 月 7 日
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行 価格及び資本組入額(円)	発行価格 600 資本組入額 300
新株予約権の行使の条件	(注)3
新株予約権の譲渡に関する事項	新株予約権の譲渡については、取締役会の承認を要す るものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項	(注)5

当事業年度の末日(2023年5月31日)における内容を記載しております。なお、当事業年度の末日から提出日の前月末現在(2023年7月31日)において、記載すべき内容が当事業年度の末日における内容から変更がないため、提出日の前月末現在に係る記載を省略しております。

- (注) 1.本新株予約権1個につき目的となる株式数は、1株であります。ただし、本新株予約権1個あたりの目的となる株式数は、以下の定めにより調整されることがあります。
 - (1)当社が普通株式について株式の分割又は併合を行う場合には、未行使の本新株予約権についてその1個あたりの目的たる株式数を次の算式に従い調整するものとし、調整により生じる1株の100分の1未満の端数は切り捨て、金銭による調整は行わない。

調整後株式数 = 調整前株式数 × 分割・併合の比率

- (2)当社が株主割当の方法により募集株式の発行又は処分を行う場合、株式無償割当てを行う場合、合併する場合、株式交換を行う場合、会社分割を行う場合その他必要と認められる場合には、当社は適当と認める本新株予約権1個あたりの目的たる株式数の調整を行う。
- 2. 本新株予約権の割当日後、当社が株式分割(無償割当を含む)、株式併合を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

また、本新株予約権の割当日後に時価を下回る価額で新株式の発行又は自己株式の処分を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

3. 本新株予約権の行使の条件

- (1)本新株予約権の行使は、行使しようとする本新株予約権又は権利者について、当社と新株予約権の割当を受けた者との間で締結した新株予約権割当契約書に定める取得事由が発生していないことを条件とし、取得事由が生じた本新株予約権の行使は認められないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない
- (2)本新株予約権の行使は権利者が生存していることを条件とし、権利者が死亡した場合、本新株予約権は相続されず、本新株予約権は行使できなくなるものとする。但し、死亡から6ヶ月以内に当社が特に行使を認めた場合はこの限りではない。
- (3)権利者は、当社の株式のいずれかの金融商品取引所への上場がなされるまでの期間は、本新株予約権を行使することはできないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない。

- (4)本新株予約権の行使は1新株予約権単位で行うものとし、各新株予約権の一部の行使は認められないものとする。
- 4. 新株予約権の取得に関する事項

当社は、以下の各号に基づき本新株予約権を取得することができる。当社は、以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権を取得する場合、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により別途定める日においてこれを取得するものとする。また、当社は以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権の全部又は一部を取得することができ、一部を取得する場合は、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により取得する本新株予約権を決定するものとする。

- (1)当社が消滅会社となる吸収合併もしくは新設合併、当社が分割会社となる吸収分割もしくは新設分割、又は当社が完全子会社となる株式交換もしくは株式移転(以下これらを総称して「組織再編行為」という。)について、法令上又は当社の定款上必要な当社の株主総会の承認決議(株主総会決議に替えて総株主の同意が必要である場合には総株主の同意の取得、そのいずれも不要である場合には、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には取締役の決定))が行われたときは、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
- (2)当社の発行済株式総数の過半数の株式を特定の第三者(当社の株主を含む。)が保有することとなる、同時 又は実質的に同時に行われる株式の譲渡にかかる書面による合意が、当該株式の各保有者と当該第三者との 間で成立した場合(株式交付による場合を除く。)には、当社は本新株予約権を無償で取得することができ る。
- (3)当社を株式交付子会社とする株式交付による株式譲渡について法令上もしくは当社の定款上必要な当社の承認が行われた場合、又はかかる株式交付の効力発生日が到来した場合には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
- (4)当社の株主による株式等売渡請求(会社法第179条の3第1項に定義するものを意味する。)を当社が承認した場合には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
- (5)権利者が下記いずれの身分とも喪失した場合、当社は、未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

当社又は当社の子会社(会社法第2条第3号に定める当社の子会社を意味し、以下単に「子会社」という。)の取締役又は監査役

当社又は子会社の使用人

顧問、アドバイザー、コンサルタントその他名目の如何を問わず当社又は子会社との間で委任、請負等の継続的な契約関係にある者

(6)次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が禁錮以上の刑に処せられた場合

権利者が当社又は子会社と競合する業務を営む法人を直接もしくは間接に設立し、又はその役員もしくは使用人に就任するなど、名目を問わず当社又は子会社と競業した場合。但し、当社の書面による事前の承認を得た場合を除く。

権利者が法令違反その他不正行為により当社又は子会社の信用を損ねた場合

権利者が差押、仮差押、仮処分、強制執行もしくは競売の申立を受け、又は公租公課の滞納処分を受けた場合

権利者が支払停止もしくは支払不能となり、又は振り出しもしくは引き受けた手形もしくは小切手が不渡りとなった場合

権利者につき破産手続開始、民事再生手続開始、会社更生手続開始、特別清算手続開始その他これらに類する手続開始の申立があった場合

権利者につき解散の決議が行われた場合

権利者が反社会的勢力(暴力団、暴力団員、暴力団準構成員、暴力団関係企業、総会屋、その他暴力、威力 又は詐欺的手法を使用して経済的利益を追求する集団又は個人を意味する。以下同じ。)であること、又 は資金提供等を通じて反社会的勢力と何らかの交流もしくは関与を行っていることが判明した場合

権利者が本要項又は本新株予約権に関して当社と締結した契約に違反した場合

(7)権利者が当社又は子会社の取締役もしくは監査役又は使用人の身分を有する場合(本新株予約権発行後にかかる身分を有するに至った場合を含む。)において、次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は、 未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が自己に適用される当社又は子会社の就業規則に規定する懲戒事由に該当し、又はこれに準ずる非行 を行った場合

権利者が取締役としての忠実義務等当社又は子会社に対する義務に違反した場合

- 5.当社が組織再編行為を行う場合は、組織再編行為の効力発生日の直前において残存する本新株予約権の権利者に対して、手続に応じそれぞれ合併における存続会社もしくは新設会社、会社分割における承継会社もしくは新設会社、又は株式交換もしくは株式移転における完全親会社(いずれの場合も株式会社に限る。以下総称して「再編対象会社」という。)の新株予約権を、下記の方針に従って交付することとする。但し、下記の方針に従って再編対象会社の新株予約権を交付する旨を、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めた場合に限るものとする。
 - (1)交付する再編対象会社の新株予約権の数

権利者が保有する本新株予約権の数と同一の数をそれぞれ交付するものとする。

(2)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の種類 再編対象会社の普通株式とする。

- (3)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数組織再編行為の条件等を勘案の上、上記1.に準じて決定する。
- (4)新株予約権の行使に際して出資される財産の価額又はその算定方法 組織再編行為の条件等を勘案の上、上記 2. で定められる行使価額を調整して得られる再編後行使価額に、上記 5.(3)に従って決定される当該新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数を乗じた額とする。
- (5)新株予約権を行使することができる期間

上記に定める新株予約権を行使することができる期間の初日と組織再編行為の効力発生日のうちいずれか遅い日から、上記に定める新株予約権を行使することができる期間の末日までとする。

- (6)権利行使の条件、取得事由、その他の新株予約権の内容 本新株予約権の内容に準じて、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めるものとする。
- (7)新株予約権の譲渡制限

新株予約権の譲渡について、再編対象会社の取締役会(取締役会非設置会社の場合は株主総会)の承認を要するものとする。

- (8)組織再編行為の際の取扱い本項に準じて決定する。
- 6.付与対象者の権利の喪失及び区分の変更により、本書提出時日現在の「付与対象者の区分及び人数」は、当社 取締役2名、当社従業員22名となっております。

【ライツプランの内容】

該当事項はありません。

【その他の新株予約権等の状況】

第5回新株予約権

2021年6月7日付取締役会決議及び2021年6月15日付臨時株主総会決議

決議年月日	2021年 6 月15日
新株予約権の数(個)	2,600(注)1
新株予約権のうち自己新株予約権の数(個)	
新株予約権の目的となる株式の種類、内容及び数(株)	普通株式 2,600(注)1
新株予約権の行使時の払込金額(円)	600(注)2
新株予約権の行使期間	2021年 6 月21日 ~ 2031年 6 月20日
新株予約権の行使により株式を発行する場合の株式の発行 価格及び資本組入額(円)	発行価格 600 資本組入額 300
新株予約権の行使の条件	(注)3
新株予約権の譲渡に関する事項	新株予約権の譲渡については、取締役会の承認を要す るものとする。
組織再編成行為に伴う新株予約権の交付に関する事項	(注)5

当事業年度の末日(2023年5月31日)における内容を記載しております。なお、当事業年度の末日から提出日の前月末現在(2023年7月31日)において、記載すべき内容が当事業年度の末日における内容から変更がないため、提出日の前月末現在に係る記載を省略しております。

- (注) 1. 本新株予約権1個あたりの目的となる株式数は1株とする。但し、本新株予約権1個あたりの目的となる株式 数は、以下の定めにより調整されることがある。
 - (1)当社が普通株式について株式の分割又は併合を行う場合には、未行使の本新株予約権についてその1個あたりの目的たる株式数を次の算式に従い調整するものとし、調整により生じる1株の100分の1未満の端数は切り捨て、金銭による調整は行わない。

調整後株式数 = 調整前株式数 x 分割・併合の比率

- (2) 当社が株主割当の方法により募集株式の発行又は処分を行う場合、株式無償割当てを行う場合、合併する場合、株式交換を行う場合、株式交付を行う場合、会社分割を行う場合その他必要と認められる場合には、当社は適当と認める本新株予約権1個あたりの目的たる株式数の調整を行う。
- 2.新株予約権の割当日後、当社が株式分割(無償割当を含む)、株式併合を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

また、新株予約権の割当日後に時価を下回る価額で新株式の発行又は自己株式の処分を行う場合は、次の算式により払込金額を調整し、調整により生ずる1円未満の端数は切り上げる。

3. 本新株予約権の行使の条件

- (1)本新株予約権の行使は、行使しようとする本新株予約権又は権利者について、当社と新株予約権の割当を受けた者との間で締結した新株予約権割当契約書に定める取得事由が発生していないことを条件とし、取得事由が生じた本新株予約権の行使は認められないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない。
- (2)本新株予約権の行使は権利者が生存していることを条件とし、権利者が死亡した場合、本新株予約権は相続されず、本新株予約権は行使できなくなるものとする。但し、死亡から6ヶ月以内に当社が特に行使を認めた場合はこの限りではない。
- (3)権利者は、当社の株式のいずれかの金融商品取引所への上場がなされるまでの期間は、本新株予約権を行使することはできないものとする。但し、当社が特に行使を認めた場合はこの限りでない。

- (4)本新株予約権の行使は1新株予約権単位で行うものとし、各新株予約権の一部の行使は認められないものとする。
- 4. 当社は、以下の各号に基づき本新株予約権を取得することができる。当社は、以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権を取得する場合、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により別途定める日においてこれを取得するものとする。また、当社は以下の各号に定める取得の事由が生じた本新株予約権の全部又は一部を取得することができ、一部を取得する場合は、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には株主総会の決議)により取得する本新株予約権を決定するものとする。
 - (1)当社が消滅会社となる吸収合併もしくは新設合併、当社が分割会社となる吸収分割もしくは新設分割、又は当社が完全子会社となる株式交換もしくは株式移転(以下これらを総称して「組織再編行為」という。)について、法令上又は当社の定款上必要な当社の株主総会の承認決議(株主総会決議に替えて総株主の同意が必要である場合には総株主の同意の取得、そのいずれも不要である場合には、取締役会の決議(取締役会設置会社でない場合には取締役の決定))が行われたときは、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
 - (2)当社の発行済株式総数の過半数の株式を特定の第三者(当社の株主を含む。)が保有することとなる、同時又は実質的に同時に行われる株式の譲渡にかかる書面による合意が、当該株式の各保有者と当該第三者との間で成立した場合(株式交付による場合を除く。)には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
 - (3)当社を株式交付子会社とする株式交付による株式譲渡について法令上もしくは当社の定款上必要な当社の 承認が行われた場合、又はかかる株式交付の効力発生日が到来した場合には、当社は本新株予約権を無償 で取得することができる。
 - (4)当社の株主による株式等売渡請求(会社法第179条の3第1項に定義するものを意味する。)を当社が承認した場合には、当社は本新株予約権を無償で取得することができる。
 - (5)権利者が下記いずれの身分とも喪失した場合、当社は、未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

当社又は当社の子会社(会社法第2条第3号に定める当社の子会社を意味し、以下単に「子会社」という。)の取締役又は監査役

当社又は子会社の使用人

顧問、アドバイザー、コンサルタントその他名目の如何を問わず当社又は子会社との間で委任、請負等の継続的な契約関係にある者

(6)次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が禁錮以上の刑に処せられた場合

権利者が当社又は子会社と競合する業務を営む法人を直接もしくは間接に設立し、又はその役員もしくは使用人に就任するなど、名目を問わず当社又は子会社と競業した場合。但し、当社の書面による事前の承認を得た場合を除く。

権利者が法令違反その他不正行為により当社又は子会社の信用を損ねた場合

権利者が差押、仮差押、仮処分、強制執行もしくは競売の申立を受け、又は公租公課の滞納処分を受けた場合

権利者が支払停止もしくは支払不能となり、又は振り出しもしくは引き受けた手形もしくは小切手が不 渡りとなった場合

権利者につき破産手続開始、民事再生手続開始、会社更生手続開始、特別清算手続開始その他これらに 類する手続開始の申立があった場合

権利者につき解散の決議が行われた場合

権利者が反社会的勢力(暴力団、暴力団員、暴力団準構成員、暴力団関係企業、総会屋、その他暴力、 威力又は詐欺的手法を使用して経済的利益を追求する集団又は個人を意味する。以下同じ。)であること、又は資金提供等を通じて反社会的勢力と何らかの交流もしくは関与を行っていることが判明した場合

権利者が本要項又は本新株予約権に関して当社と締結した契約に違反した場合

(7)権利者が当社又は子会社の取締役もしくは監査役又は使用人の身分を有する場合(本新株予約権発行後にかかる身分を有するに至った場合を含む。)において、次のいずれかに該当する事由が発生した場合、当社は、未行使の本新株予約権を無償で取得することができる。

権利者が自己に適用される当社又は子会社の就業規則に規定する懲戒事由に該当し、又はこれに準ずる 非行を行った場合 権利者が取締役としての忠実義務等当社又は子会社に対する義務に違反した場合

- 5. 当社が組織再編行為を行う場合は、組織再編行為の効力発生日の直前において残存する本新株予約権の権利者に対して、手続に応じそれぞれ合併における存続会社もしくは新設会社、会社分割における承継会社もしくは新設会社、又は株式交換もしくは株式移転における完全親会社(いずれの場合も株式会社に限る。以下総称して「再編対象会社」という。)の新株予約権を、下記の方針に従って交付することとする。但し、下記の方針に従って再編対象会社の新株予約権を交付する旨を、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めた場合に限るものとする。
 - (1)交付する再編対象会社の新株予約権の数権利者が保有する本新株予約権の数と同一の数をそれぞれ交付するものとする。
 - (2)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の種類 再編対象会社の普通株式とする。
 - (3)新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数組織再編行為の条件等を勘案の上、上記1.に準じて決定する。
 - (4)新株予約権の行使に際して出資される財産の価額又はその算定方法 組織再編行為の条件等を勘案の上、上記2.で定められる行使価額を調整して得られる再編後行使価額 に、第(3)号に従って決定される当該新株予約権の目的である再編対象会社の株式の数を乗じた額とする。
 - (5)新株予約権を行使することができる期間 上記に定める新株予約権を行使することができる期間の初日と組織再編行為の効力発生日のうちいずれか 遅い日から、上記に定める新株予約権を行使することができる期間の末日までとする。
 - (6)権利行使の条件、取得事由、その他の新株予約権の内容 本新株予約権の内容に準じて、組織再編行為にかかる契約又は計画において定めるものとする。
 - (7) 新株予約権の譲渡制限 新株予約権の譲渡について、再編対象会社の取締役会(取締役会非設置会社の場合は株主総会)の承認を 要するものとする。
 - (8)組織再編行為の際の取扱い本項に準じて決定する。
- (3)【行使価額修正条項付新株予約権付社債券等の行使状況等】 該当事項はありません。

(4)【発行済株式総数、資本金等の推移】

年月日	・ 発行済株式総 数増減数 (株)	発行済株式総数残高 (株)	資本金増減額 (千円)	資本金残高 (千円)	資本準備金増 減額(千円)	資本準備金残 高(千円)
2019年 3 月20日 (注) 1		普通株式 3,030,000	-	55,810	-	54,810
2019年11月7日 (注)2		普通株式 3,030,000 A種優先株式 477,200	269,618	325,428	269,618	324,428
2019年11月7日 (注)3	普通株式 1,030,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000	普通株式 2,000,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A種優先株式 477,200	-	325,428	-	324,428
2020年 1 月28日 (注) 4	A種優先株 式 260,600	普通株式 2,000,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A 種優先株式 737,800	147,239	472,667	147,239	471,667
2020年 5 月31日 (注) 5	-	普通株式 2,000,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A 種優先株式 737,800	372,667	100,000	-	471,667
2020年12月23日 (注) 6	A 種優先株 式 39,900	普通株式 2,000,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A種優先株式 777,700	22,543	122,543	22,543	494,211
2021年 5 月31日 (注) 7	-	普通株式 2,000,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A 種優先株式 777,700	112,543	10,000	-	494,211

年月日	入 発行済株式総 数増減数 (株)	発行済株式総数残高 (株)	資本金増減額 (千円)	資本金残高 (千円)	資本準備金増 減額(千円)	資本準備金残 高(千円)
2021年 6 月21日 (注) 8	B種優先株 式 86,900	普通株式 2,000,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A 種優先株式 777,700 B 種優先株式 86,900	56,485	66,485	56,485	550,696
2021年11月26日 (注)9	B種優先株式 23,000	普通株式 2,000,000 S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A種優先株式 777,700 B種優先株式 109,900	14,950	81,435	14,950	565,646
2023年 3 月27日 (注)10	S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A種優先株 式 777,700 B種優先株 式 109,900 普通株式 1,917,600	普通株式 3,917,600	-	81,435	-	565,646

- (注)1.株式分割(1:2,000)によるものであります。
 - 2 . 有償第三者割当

A種優先株式477,200株の増加

発行価格 1,130円 資本組入額 565円

割当先 Skyland Ventures 3 号投資事業有限責任組合、UTEC 4 号投資事業有限責任組合、千葉道場2号 投資事業有限責任組合、ダイキン工業株式会社、株式会社テクノプロ

- 3.全株主との合意に基づき、2019年11月7日付で普通株式の一部をS1種優先株式、S2種優先株式及びS3種優先株式に変更しております。
- 4 . 有償第三者割当

発行価格 1,130円 資本組入額 565円

割当先 UTEC 4 号投資事業有限責任組合、協創プラットフォーム開発1号投資事業有限責任組合、DCIベンチャー成長支援投資事業有限責任組合、松永 達也、鈴木 智行、鈴木 悠人、河野 英太郎

5. 資本金の減少は、財務体質の強化を目的とした減資(減資割合78.8%)によるものであります。

6.有償第三者割当

発行価格 1,130円 資本組入額 565円

割当先 金山 靖昌、椎木 茂、吉田 憲一郎、坪山 昌司、川島 敦、関口 康、及川 卓也 このうち、20,400株は、債務の株式化(デット・エクイティ・スワップ)による増加であります。

- 7. 資本金の減少は、財務体質の強化を目的とした減資(減資割合91.8%)によるものであります。
- 8.有償第三者割当

発行価格 1,300円

資本組入額 650円

割当先 古河電気工業株式会社、馬場 博明、千本倖生

9.有償第三者割当

発行価格 1,300円

資本組入額 650円

割当先 KDDI地方創生事業育成1号投資事業有限責任組合

- 10.2023年3月10日開催の取締役会において東京証券取引所への上場申請を行うことが可決されたことを受け、 定款の定めに基づき、2023年3月27日付ですべての81種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A種優先 株式及びB種優先株式を自己株式として取得し、対価として当該S1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株 式及びA種優先株式及びB種優先株式1株につき、それぞれ普通株式1株を交付する内容の転換を実施して おります。また、当社が取得したS1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A種優先株式及びB種優先 株式のすべてについて会社法第178条の規定に基づき消却しております。
- 11.決算日後、2023年6月21日を払込期日とする有償一般募集増資による新株式50,000株(発行価格1,050円、引受価額966円、資本組入額483円)発行により、資本金及び資本準備金はそれぞれ24,150千円増加しております。

(5)【所有者別状況】

2023年 5 月31日現在

株式の状況(1単元の株式数100株)								W — + ##	
区分 政府及び地 方公共団体 金融様	政府及び地 全頭機関		□1₩+ 1 ×	その他の法	外国法人等		畑しるの仏	±1	単元未満株式の状況
	立	人		個人以外	個人	個人その他	計	(株)	
株主数 (人)	-	-	-	12	-	-	27	39	-
所有株式数 (単元)	-	-	-	16,611	1	-	22,565	39,176	-
所有株式数の割 合(%)	1	•	-	42.4	1	-	57.6	100	-

(6)【大株主の状況】

2023年 5 月31日現在

氏名又は名称	住所	所有株式数 (株)	発行済株式(自己 株式を除く。)の 総数に対する所有 株式数の割合 (%)
石川 聡彦	東京都新宿区	1,960,500	50.04
UTEC 4号投資事業有限責任組合	東京都文京区本郷七丁目3番1号	823,900	21.03
Skyland Ventures 2号投資事業有限責任組合	東京都渋谷区桜丘町16番13号	257,100	6.56
DCIベンチャー成長支援投資事業有 限責任組合	 東京都千代田区丸の内一丁目 9 番 1 号 	88,500	2.26
ダイキン工業株式会社	大阪市北区梅田一丁目13番 1 号	88,400	2.26
株式会社テクノプロ	東京都港区六本木六丁目10番1号	88,400	2.26
古河電気工業株式会社	東京都千代田区大手町二丁目 6 番 4 号	76,900	1.96
日本ゼオン株式会社	東京都千代田区丸の内一丁目6番2 号	76,900	1.96
玉谷 修造	東京都世田谷区	44,200	1.13
中川 綾太郎	東京都港区	44,200	1.13
協創プラットフォーム開発1号投資 事業有限責任組合	東京都文京区本郷七丁目3番1号	44,200	1.13
計	-	3,593,200	91.71

(7)【議決権の状況】 【発行済株式】

2023年 5 月31日現在

区分	株式数(株)	株式数(株) 議決権の数(個)	
無議決権株式	-	-	-
議決権制限株式(自己株式等)	-	-	-
議決権制限株式(その他)	-	-	-
完全議決権株式(自己株式等)	-	-	-
完全議決権株式(その他)	普通株式 3,917,600	39,176	完全議決権株式であり、権利内容に何ら限定のない当社における標準となる株式であります。なお、単元株式数は100株であります。
単元未満株式	-	-	-
発行済株式総数	3,917,600	-	-
総株主の議決権	-	39,176	-

【自己株式等】 該当事項はありません。

2【自己株式の取得等の状況】

【株式の種類等】

会社法第155条第4号によるA種優先株式、B種優先株式、S1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式の取得。

(1)【株主総会決議による取得の状況】 該当事項はありません。

(2)【取締役会決議による取得の状況】

区分	株式数(株)	価額の総額(千円)
	S1種優先株式 364,000	
 取締役会(2023年 3 月10日)での決議状況	S2種優先株式 150,000	
(取得期間2023年3月10日) (00次議状况	S3種優先株式 516,000	
(双待别间2023年3月27日)	A 種優先株式 777,700	
	B 種優先株式 109,900	
当事業年度前における取得自己株式		
	S1種優先株式 364,000	
	S2種優先株式 150,000	
当事業年度における取得自己株式	S3種優先株式 516,000	
	A 種優先株式 777,700	
	B 種優先株式 109,900	
当事業年度の末日現在の未行使割合(%)		
当期間における取得自己株式		
提出日現在の未行使割合(%)		

- (注) 2023年3月10日開催の取締役会決議により、2023年3月27日付ですべてのS1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A 種優先株式及びB 種優先株式を自己株式として取得し、対価として当該S1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、S3種優先株式、A 種優先株式及びB 種優先株式 1 株につき、それぞれ普通株式 1 株を交付しております。また、当社が取得したS1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A 種優先株式及びB 種優先株式のすべてについて、同日付で消却しております。
- (3) 【株主総会決議又は取締役会決議に基づかないものの内容】 該当事項はありません。

(4) 【取得自己株式の処理状況及び保有状況】

	当事	 業年度	当期間		
区分	株式数(株)	処分価額の総額 (千円)	株式数(株)	処分価額の総額 (千円)	
引き受ける者の募集を行った 取得自己株式					
消却の処分を行った取得自己 株式	S1種優先株式 364,000 S2種優先株式 150,000 S3種優先株式 516,000 A種優先株式 777,700 B種優先株式 109,900				
合併、株式交換、株式交付、 会社分割に係る移転を行った 取得自己株式					
その他() 保有自己株式数					

⁽注)上記自己株式の全てについて、2023年3月10日開催の取締役会において、会社法第178条の規定に基づき消却することを決議し、2023年3月27日付で消却しております。

3【配当政策】

当社は、株主への利益還元を重要な課題として認識しており、事業基盤の整備状況や事業展開の状況、業績や財政状態等を総合的に勘案しながら、継続的かつ安定的な配当を行うことを基本方針としております。しかしながら、当社は現在成長過程にありますので、更なる成長に向けた組織体制の整備や事業の拡大、サービスの充実やシステム環境の整備等への投資に有効活用することが、株主に対する利益貢献につながると考えております。

上記の理由から、創業以来配当を実施しておりません。当面は、内部留保の充実を図り、更なる成長に向けた事業の拡充等への財源として有効活用する計画であります。

将来的には、財政状態及び経営成績を勘案しながら配当を実施していく方針でありますが、現時点において配当の 実施時期等については未定であります。なお、剰余金の配当を行う場合、年1回の期末配当を基本としており、配当 の決定機関は取締役会であります。また、当社は取締役会の決議により、毎年11月30日を基準日として、中間配当を 行うことができる旨を定款に定めております。

4【コーポレート・ガバナンスの状況等】

(1)【コーポレート・ガバナンスの概要】

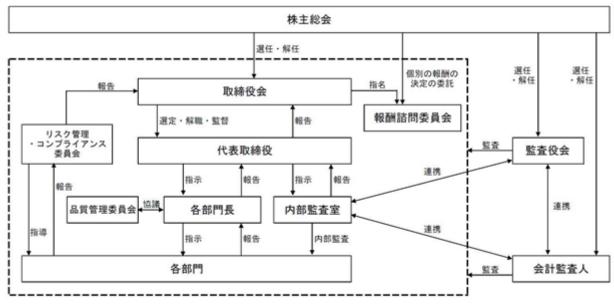
コーポレート・ガバナンスに関する基本的な考え方

当社は、株主をはじめとするステークホルダーに対して経営の透明性を確保し、合理的・効率的な経営活動を行うことによって、企業価値を継続的に高めることを経営の基本方針としております。

これらの実現のためには、コーポレート・ガバナンスを有効に機能させ、さらにこの機能を充実させることが肝要であると考えております。

当社の機関・内部統制の仕組みは下図のとおりであります。

ガバナンス体制図



当該体制を採用する理由

当社は、監査役会設置会社としてコーポレート・ガバナンス体制を構築しております。この体制により、経営の最高意思決定機関である取締役会に業務執行の権限・責任を集中させ、業務執行及び取締役会から独立した監査役及び監査役会に取締役会に対する監査機能を担わせることで、適切な経営の意思決定と業務執行を実現するとともに組織的に十分牽制の効くコーポレート・ガバナンス体制の確立を目指しております。

また、当社では、日常の業務執行の機動性を確保するため執行役員制度を採用しております。

a.取締役会

当社の取締役会は、代表取締役社長石川聡彦が議長を務めており、毎月1回定例の取締役会を開催するほか、必要に応じて臨時取締役会を開催し、法令で定められた重要事項及び経営事項に関する最終判断・決定を行うとともに、迅速な経営上の意思決定を行える体制としております。取締役会では、各取締役が相互に各取締役の業務執行の状況を監督しており、また、取締役会には、すべての監査役が出席し、取締役の業務執行の状況を監視できる体制となっております。なお、取締役会の構成員は取締役4名(うち2名は社外取締役)及び社外監査役3名であり、氏名は(2)役員の状況 役員一覧に記載しております。

当事業年度における各取締役の取締役会への出席状況は以下のとおりです。

役 職	氏 名	出席回数/開催回数
代表取締役	石川 聡彦	15回 / 15回
取締役	馬場 博明	15回 / 15回
社外取締役	鈴木 智行	14回 / 15回
社外取締役	椎木 茂	14回 / 15回
常勤社外監査役	若松 典子	15回 / 15回
社外監査役	清水 政彦	15回 / 15回
社外監査役	堂田 丈明	15回 / 15回

b. 監査役及び監査役会

当社の監査役会は、常勤監査役若松典子が議長を務めております。その他のメンバーは、非常勤監査役2 名で構成されてます。監査役会は、毎月1回定例の監査役会のほか、必要に応じて臨時の監査役会を開催し ております。監査役は、株主総会や取締役会への出席、取締役会・執行役員・従業員・会計監査人からの報告収受など法律上の権利行使の他、必要に応じて意見陳述を行うなど、常に取締役の業務執行を監視できる体制となっております。

常勤監査役は、経営会議等重要な会議に出席するなど実効性のあるモニタリングに取り組んでおり、また、内部監査室及び会計監査人と随時情報交換や意見交換を行うほか、定期的に三者によるミーティングを行うなど連携を密にし、監査機能の向上を図っております。

監査役会の構成員は、常勤監査役を含め3名の社外取締役であり、氏名は(2)役員の状況 役員一覧 に記載しております。

c.会計監查人

当社は、有限責任 あずさ監査法人と監査契約を締結し会計監査を受けております。なお、同監査法人及び当社監査に従事する同監査法人の業務執行社員と当社の間には特別な利害関係はありません。

d.内部監查

当社では、代表取締役直属の独立部署として内部監査室を設置し、内部監査担当者が各部門の業務執行の 妥当性・適法性・効率性についてチェック、検証を行うために、監査計画に基づき各部門に対する監査を 行っております。監査結果については代表取締役に報告し、業務改善に役立てております。

なお、当社では、内部監査担当者、監査役並びに会計監査人が、監査を有効かつ効率的に進めるために適宜情報交換を行っております。

e. リスク管理・コンプライアンス委員会

リスク管理・コンプライアンス体制の基本として「リスク管理・コンプライアンス規程」を制定しております。また、リスク管理・コンプライアンス規程に定められているとおり、コーポレート本部長馬場博明を委員長とし、代表取締役を含む各常勤取締役、内部監査室長、及び他当該委員会が指名する者によって構成されるリスク管理・コンプライアンス委員会を設置しております。これにより、コンプライアンスに関する全社的方針、体制の維持・管理、コンプライアンスの推進を図っております。

f.品質管理委員会

当社サービスの品質管理活動の円滑な推進を図ることを目的に、「品質管理委員会規程」を制定しております。また、代表取締役社長石川聡彦が品質管理統括責任者、取締役技術部長清水俊博が品質管理委員長となり、事業本部に所属するリーダー以上の部員で構成される品質管理委員会を設置しており、品質管理の計画、管理、実施、見直しに関する協議及び障害等の重要事案に関する協議を行っております。

g.報酬諮問委員会

当社は取締役の報酬を決定する機関として、代表取締役社長石川聡彦を委員長とし、構成員の過半数を社 外取締役とする報酬諮問委員会を設置しております。報酬諮問委員会は、原則として毎年1回以上開催する ものとしており、取締役の役員報酬の決定に際して協議を行うことで、透明性と公平性を担保して報酬を決 定しております。

現在の報酬諮問委員会の構成員は、代表取締役を委員長とし、その他の構成員は社外取締役2名であります。

内部統制システムの整備の状況

- 1. 取締役及び使用人の職務の執行が法令及び定款に適合することを確保するための体制
 - (1)経営理念及び行動指針の主旨徹底を図ることにより、役職員のコンプライアンス意識の醸成及び向上に努めるものとする。
 - (2)役職員は、法令、定款、株主総会決議、取締役会決議及び社内規程等の定めに従い、職務を執行するものとする。
 - (3)社外取締役及び社外監査役を設置して、取締役の職務執行に対する牽制並びに監督機能の向上を図り、 コーポレート・ガバナンスの充実に努めるものとする。
 - (4)内部監査を徹底して、使用人の法令、定款及び社内規程等の遵守状況を確認し、必要に応じて是正を講ずるものとする。
 - (5) 内部通報制度を設けるほか、コンプライアンスに関する教育研修を実施して、コンプライアンス体制の充実に努めるものとする。
- 2. 取締役の職務の執行に係る情報の保存及び管理に関する体制

議事録、稟議書及び職務執行に係る重要な情報が記載されたその他の文書等は、法令及び文書管理規程等に基づき、電磁的記録又は文書により、秘密保持に万全を期して保存するとともに、適時に閲覧できるよう検索性の高い状態での管理に努めるものとする。

3. 損失の危険の管理に関する規程その他の体制

- (1)経営や業績に大きな影響を及ぼす恐れのあるリスクについて、その発生を未然防止するために取締役会及び経営会議に報告のうえ対応を協議するものとする。
- (2)リスク管理・コンプライアンス規程を整備して、不測の事態に迅速に対応できる体制を整備するものとする。
- 4. 取締役の職務の執行が効率的に行われることを確保するための体制
 - (1)取締役会を毎月1回定期に開催するほか、必要に応じて臨時に開催し、取締役の職務執行を監督するものとする。
 - (2)取締役は、取締役会で決定した経営の基本方針等の下に職務執行するとともに、その執行状況を取締役会に報告するものとする。
 - (3)業務分掌規程、職務権限規程及び稟議規程等を定め、業務執行の責任体制と業務プロセスを明確にすることにより、取締役会の決定に基づく職務執行について、迅速かつ効率的な処理が行える体制を構築するものとする。
 - (4)経営会議により予実管理を徹底するほか、役職員が経営情報を可能な限り共有することで、取締役の職務執行の効率性及び実効性の向上を図るものとする。

5.監査役監査の実効性を確保するための体制

(1)取締役及び使用人が監査役に報告するための体制

取締役及び使用人は、監査役の取締役会、経営会議及びその他の重要な会議への出席又はその議事録等の閲覧の機会を確保するものとする。

取締役及び使用人は、監査役から報告を求められた場合は、必要な報告及び情報 提供を適切に行うものとする。また、取締役及び使用人は、経営や業績に大きな影響を及ぼす恐れのある事項や重大な法令又は定款違反並びにその他不正行為に関する事項を予見し又は発見した場合は、直ちに監査役に報告するものとする。

(2)取締役及び使用人が監査役に報告をしたことを理由として不利な取扱いを受けないことを確保するため の体制

監査役へ報告したことを理由として報告を行った取締役及び使用人が不利な取り扱い及び報復行為等を 受けることを禁止するものとする。

(3)監査役の職務遂行に必要な人員及び資金を確保するための体制

監査役がその職務を補助すべき使用人を置くことを求めた場合は、その職務を補助すべき使用人を置く ものとする。また、監査役がその職務執行を目的とした費用を当社に対して請求した場合は、当該請求に 係る費用等が当該監査役の職務の執行に必要でないと認められた場合を除き、速やかにこれに応じるもの とする。

(4)その他監査役監査の実効性を確保するための体制

監査役、内部監査責任者及び監査法人との連携体制の整備に協力するものとする。監査役は、監査役監査の実効性を確保するために、代表取締役に対して監査役監査の体制整備等を要請することができるものとする。

6. 反社会的勢力排除に向けた体制

- (1)市民社会の秩序や安全に脅威を与える反社会的勢力に対しては、毅然とした態度で対応し、一切の関係を持たないことを基本方針とする。
- (2)取引開始に際して、取引先の反社会性を検証するものとする。
- (3)取引先に反社会性が確認された場合は、速やかに取引を解消するものとする。
- (4)平素から、法律顧問及び警察等の外部専門機関と連携して情報収集に努めるとともに、有事における対応体制を整備するものとする。

7.財務報告の信頼性を確保するための体制

- (1)経理業務に係る規程等を整備するとともに、会社法その他の関係法令等を遵守して、財務報告の信頼性を確保するための体制の充実を図るものとする。
- (2)内部監査による継続的なモニタリングにより、財務報告に係る内部統制の整備及び運用状況を把握並びに評価して、必要に応じて是正するものとする。

日常の業務遂行において発生するリスクについては、該当部署が専門部署と連携しながらリスク管理を行っております。なお、弁護士事務所と顧問契約を締結しており、重要な法務問題に関しては適宜アドバイスを受けております。

コーポレート本部管掌取締役が委員長となり、リスク管理・コンプライアンス規程に定められた委員によって構成されるリスク管理・コンプライアンス委員会を設置しております。

その他、リスク管理・コンプライアンス違反行為又はその恐れがある場合には、速やかに、その所属長又は 内部相談通報窓口もしくは外部通報窓口に相談通報するよう内部通報規程にて規定しております。この相談通 報は、チャットツール、電子メール、その他当会社が指定する方法で行うものとしております。

取締役会で決議できる責任免除

当社は、会社法第426条第1項の規定に基づき、取締役(取締役であった者を含む。)の責任を、法令に定める範囲内で、取締役会の決議によって免除することが出来る旨を定款で定めております。

取締役会の定数

当社の取締役は11名以内とする旨を定款で定めております。

取締役の選任の決議要件

当社は、取締役の選任決議は、議決権を行使することができる株主の議決権の3分の1以上を有する株主が 出席し、その議決権の過半数をもって行う旨及び選任決議は、累積投票によらない旨を定款で定めておりま す。

株主総会の決議事項を取締役会で決議することができるとした事項

(1)自己の株式の取得

当社は、経済情勢の変化に対応して資本政策を機動的に遂行することを可能とするため、会社法第165条第2項の定めにより、取締役会の決議をもって市場取引等により、自己の株式を取得することができる旨を定款に定めております。

(2)剰余金の配当等の決定機関

当社は、剰余金の配当等会社法第459条第1項各号に定める事項について、法令に別段の定めがある場合を除き、株主総会の決議によらず取締役会の決議により定める旨定款に定めております。これは、剰余金の配当等を取締役会の権限とすることにより、株主への機動的な利益還元を行うことを目的とするものであります。

(3)取締役及び監査役の責任免除

当社は、会社法第426条第1項の規定により、取締役会の決議をもって同法第423条第1項の行為に関する 取締役(取締役であった者を含む)及び監査役(監査役であった者を含む)の責任を法令の限度において免 除することができる旨定款に定めております。これは、取締役及び監査役が業務を遂行するに当たり、期待 される役割を十分に発揮できるようにすることを目的とするものであります。

株主総会の特別決議要件

当社は、会社法第309条第2項に定める株主総会の特別決議要件について、議決権を行使することができる 株主の議決権の3分の1以上を有する株主が出席し、その議決権の3分の2以上をもって行う旨定款に定めて おります。これは、株主総会における特別決議の定足数を緩和することにより、株主総会の円滑な運営を行う ことを目的とするものであります。

責任限定契約の内容

当社は、社外取締役及び社外監査役との間で、会社法第423条第1項の賠償責任を限定する契約を締結しており、当該契約に基づく賠償責任限度額は、法令の定める限度額となります。

(2)【役員の状況】

役員一覧

男性9名 女性1名 (役員のうち女性の比率10%)

771270	XIII	(KRW) D X E W L + 10 W)				
役職名	氏名	生年月日		略歴	任期	所有株式数 (株)
代表取締役執行役員 社 長 CEO	石川 聡彦	1992年10月22日生	2014年 6 月	当社設立 代表取締役執行役員 社長 CEO 就任(現任)	注3.	1,960,500
取締役執行役員 コーポ レート本部 本部長	馬場(博明	1962年7月10日生	1990年7月 1992年4月 1996年3月 2000年6月 2002年2月 2009年4月 2009年6月 2014年2月	日本住宅株式会社 取締役副社長 就任 株式会社リンクバル 執行役員 就任 同社常務取締役 就任 同社専務取締役 就任	注3.	16,200
社外取締役	鈴木 智行	1954年 8 月19日生	2000年1月2004年6月2012年4月	同社執行役EVP 就任 同社執行役副社長 就任 日本アジアグループ株式会社専務就任 当社取締役 就任(現任)	注3.	1,800

役職名	氏名	生年月日		略歴	任期	所有株式数 (株)
社外取締役	椎木 茂	1950年 2 月13日生	2006年7月 2009年7月 2011年1月 2013年4月 2016年6月 2016年12月 2017年10月 2017年12月 2021年9月	プライスウォーターハウスコンサルタント株式会社パートナー&常務取締役 就任 IBMビジネスコンサルティングサービス株式会社代表取締役社長兼日本アイ・ビー・エム株式会社執行役員GBS担当 就任 日本アイ・ビー・エム株式会社専務執行役員兼IBMビジネスコンサルティングサービス株式会社代表取締役社長 就任日本アイ・ビー・エム株式会社顧問 就任 中本オラクル株式会社副社長執行役員アプリケーションビジネス統括・アライアンス事業統括 就任同社相談役 就任株式会社イルグルム取締役(監査等委員) 就任 SAPジャパン株式会社 デジタルビジネスサービス事業本部シニアエグゼクティブアドバイザー 就任(現任)株式会社イルグルム取締役 就任(現任) またがである。 就任(現任) 就任(現任) 就任(現任) 就任(現任) 就任(現任)	注3.	4,500
常勤監査役	若松 典子	1970年12月13日生	2000年10月 2005年9月 2008年6月 2014年11月 2020年3月	任) 有限責任監査法人トーマツ 入所東京事務所国内監査部門所属 新日本アーンストアンドヤング株式会社(現FY税理士法人) 入所株式会社パイオフロンティア・パートナーズ 入社 管理部所属有限責任監査法人トーマツ 入所金融グループ所属公認会計士若松弘之事務所 入所(現任)当社常勤監査役就任(現任)	注4.	-
非常勤監査役	清水 政彦	1979年6月5日生	2014年4月2017年5月2018年4月	三田安田法律事務所入所 箪笥町法律事務所設立 HCA法律事務所 パートナー就任 当社監査役就任(現任) アイムファクトリー株式会社 監査役 就任(現任)	注5.	-
非常勤監査役	堂田 丈明	1976年 3 月24日生	2006年10月 2007年12月 2010年6月 2012年8月 2013年9月 2016年5月 2017年1月 2017年6月 2019年7月 2019年10月 2020年5月	カロリンスカ研究所 入所 フレッドハッチンソンがん研究所 入所 小西中村特許事務所 入所 三枝国際特許事務所 入所 京都大学 iPS 細胞研究所 入所 株式会社メガカリオン 入社 株式会社Preferred Networks 入社 名古屋大学客員准教授 就任 株式会社アマゾンウェブサービス 入社 東京工業大学非常勤講師 就任 大阪大学特任教授 就任 塩野義製薬株式会社非常勤技術顧問 就任(現任) 当社監査役 就任(現任) Google Cloud Japan合同会社 ベンチャーキャピタル事業開発統括 就任(現任)	注4.	-

- (注)1. 取締役鈴木智行、椎木茂は社外取締役であります。
 - 2.監査役若松典子、清水政彦及び堂田丈明は、社外監査役であります。

- 3.2023年8月30日開催の定時株主総会終結の時から、2024年5月期に係る定時株主総会の終結の時までであります。
- 4.2023年8月30日開催の定時株主総会終結の時から、2027年5月期に係る定時株主総会の終結の時までであります。
- 5.2023年8月30日開催の定時株主総会終結の時から、2026年5月期に係る定時株主総会の終結の時までであります。
- 6.当社では、取締役会の一層の活性化を促し、取締役会の意思決定・業務執行の監督機能と各部門の業務執行機能を明確に区分し、経営効率の向上を図るために執行役員制度を導入しております。執行役員は7名で、執行役員社長石川聡彦、執行役員コーポレート本部本部長馬場博明、執行役員CFO伊藤浩介、執行役員CTO清水俊博、執行役員木之内毅、執行役員金沢晶子で構成されております。

社外役員の状況

当社の社外取締役は2名であり、社外監査役は3名であります。

社外取締役鈴木智行氏は、製造業の技術部門における豊富な業務経験及び技術・研究開発部門における十分な知見・スキルを有しており、取締役会の意思決定機能を強化することを期待し、社外取締役として選任しております。なお、同氏は当社株式を1,800株所有しておりますが、これら以外の人的関係、資本的関係又は取引関係その他の利害関係はありません。

社外取締役椎木茂氏は、グローバルファームでの業務経験や企業経営に携わる経験を有しており、外部の視点から業容拡大かつガバナンス強化のための監督・助言を期待し、社外取締役として選任しております。なお、同氏は当社株式を4,500株所有しておりますが、これら以外の人的関係、資本的関係又は取引関係その他の利害関係はありません。

常勤監査役若松典子氏は、公認会計士の資格を保有しており、監査法人での監査経験があるため、その専門知識と経験を活かした適正な監査を受けるとともに、経営陣とは独立した立場からの経営の監督を期待し、常勤監査役として選任しております。なお、同氏は当社潜在株式を2,200株所有しておりますが、これら以外の人的関係、資本的関係又は取引関係その他の利害関係はありません。

非常勤監査役清水政彦は、弁護士の資格を保有しており、金融法務及び会社法務全般の分野に関する豊富な知識と経験があるため、その専門知識と経験を活かした適正な監査を受けるために、非常勤監査役として選任しております。なお、同氏は当社潜在株式を1,500株所有しておりますが、これら以外の人的関係、資本的関係又は取引関係その他の利害関係はありません。

非常勤監査役堂田丈明は、事業会社における最高知財責任者の経験を有しており、その専門知識と経験を活かし、当社の不適切な業務執行を阻止・是正する役割を期待して選任を期待して選任、非常勤監査役として選任しております。なお、同氏は当社潜在株式を1,100株所有しておりますが、これら以外の人的関係、資本的関係又は取引関係その他の利害関係はありません。

社外取締役又は社外監査役による監督又は監査と内部監査、監査役監査及び会計監査との相互連携並びに内部 統制部門との関係

社外取締役については、経営戦略やコーポレートガバナンスなど幅広い事項につき、様々な業種での豊富な実務・経営経験に基づく提言・助言をいただいております。

社外監査役については、監査の方法その他監査役の職務の執行に関する事項につき、独立的立場から、適切な 発言をいただいております。

なお、社外取締役と監査役会は定期的に情報交換会を開催しております。

また、社外監査役は、必要に応じ、内部監査、監査役監査、会計監査の内容について、関連機関及び関連部門 に報告を求め、適宜情報交換を行っており、監査役連絡会等の場を通じて内部統制部門と緊密に連携し、適宜必 要なヒアリングを行っております。

(3)【監査の状況】

監査役監査の状況

当社は監査役会設置会社であり、常勤監査役1名、非常勤監査役2名の合計3名で監査役会を組織しております。監査役の全員が社外監査役であり、うち1名は公認会計士として財務及び会計に関する相当程度の知見を有しております。

監査役会は、毎月1回開催し、必要に応じ臨時開催しており、監査計画の策定、各監査役の監査の実施状況 及び監査結果の報告受領及び審議、会社の内部統制システムの構築及び運用状況についての報告受領及び審議、会計監査人の選任の決定、監査役監査基準及び内部統制システムに係る監査の実施基準の改訂審議等を行いました。また、会計監査人及び内部監査室と四半期毎に三様監査会議を開催し、情報共有や意見交換を通じ相互連携を深め、監査機能の向上に努めました。

当事業年度の監査役監査の実施状況として、監査役は、監査計画に定めた監査基本方針及び職務分担に沿って監査を実施し、取締役会に出席しその議事運営、決議内容等を確認し、必要に応じて意見表明を行いました。常勤監査役は、経営会議等のその他重要会議及びリスク管理コンプライアンス委員会、品質管理委員会等への出席、重要書類の閲覧、取締役及び執行役員、内部監査室、会計監査人等との意見交換を通じ取締役の職務執行を監査し、また、部門往査、取締役等からの報告聴取を通じて内部統制システムの整備運用状況を確認し、監査役会に報告しております。非常勤監査役は、監査役会において常勤監査役からの監査の実施状況及び結果の報告を受け、各監査役の専門的な知見から監査の適切性、妥当性等について意見陳述を行っております。

なお、当事業年度は臨時開催を含め監査役会を13回開催しており、各監査役の出席回数は、常勤監査役若松 典子は13回、非常勤監査役清水政彦は13回、非常勤監査役堂田丈明は13回出席しております。

内部監査の状況

a. 内部監査の組織、人員及び手続

当社における内部監査は、内部監査室を設けており、代表取締役が指名する内部監査室長1名、担当者1名の計2名が担当者であります。内部監査室は、代表取締役が承認した内部監査計画に基づき、全部門に対し、 業務監査を実施しております。

内部監査室は、定期監査について、内部監査計画を立案し、代表取締役の承認を受けております。この内部 監査計画に基づき、定期監査の実施を被監査部門に通知し、実地監査もしくは書面監査の併用により監査を実 施しております。定期監査は、法令及び社内規程の準拠性、業務活動の有効性、効率性等を確認するために監 査を実施しております。監査結果を代表取締役に報告するとともに、監査対象となった被監査部門に対して、 業務改善等のために指摘を行い、後日、改善状況を確認します。

さらに、内部監査室は、内部統制実施部門の自己点検結果を踏まえ、内部監査を実施し、内部監査の実施結果を監査役及び会計監査人に定期的に報告しております。また、取締役会が必要に応じて内部監査室に意見を述べさせる機会を確保することで、内部監査の実効性を確保しております。

また、財務報告に係る内部統制システムの整備及び運用状況評価についても実施しております。なお、統制活動に係る監査及び評価の結果については、内部統制報告制度のもとで一元的に取り扱っております。

b.社外取締役又は社外監査役による監督と内部監査、監査役監査及び会計監査の相互連携

当社の社外取締役は、取締役会や監査役会との意見交換の他、会計監査人との間で会合を持ち、情報の共有及び意見交換を行っております。このような意見交換は、企業の透明性や財務面の信頼性を高めるために非常に重要であると考えております。

また、内部監査部門からの報告に対しては、社外取締役が適宜質問や意見表明を行うことがあります。このようなやりとりにより、内部監査の報告内容についてより深く理解することができ、社外取締役が内部監査に対して適切なフィードバックを行うことで、内部監査の品質向上につながると考えております。

このように、社外取締役や社外監査役は、会計監査人や内部監査部門と密接に連携し、意見交換や意見表明を行うことが監督機能の強化につながり、企業が透明性や信頼性を高め、持続的な成長を実現するためには、 社外取締役や社外監査役が積極的に監督機能を果たすことが不可欠であると考えております。

会計監査の状況

a.監査法人の名称 有限責任 あずさ監査法人

b.継続監査期間

4年間

- c.業務を執行した公認会計士 業務執行社員 井上 倫哉 業務執行社員 伏木 貞彦
- d.監査業務に係る補助者の構成

公認会計士 5名 その他 6名

e. 監査法人の選定方針と理由

当社は、監査役会における会計監査人の選定評価の方針に照らし、監査法人の選定をおこなっております。 監査役会は、監査法人の選定に当たり、日本監査役協会の公表する「「会計監査人の評価及び選定基準策定に 関する監査役等の実務指針」に基づき策定した会計監査人の選定基準に基づき、監査法人の品質管理体制、会 社法上の欠格事由の有無、当社からの独立性、監査の実施体制、監査報酬の見積額等を総合的に勘案して評価 を実施し、かつ監査役会の「会計監査人の解任又は不選任の決定方針」に定める会社法第340条第1項各号等 の解任又は不再任の項目に該当する事項がないことを確認することとしております。

有限責任 あずさ監査法人は、監査役会による選定評価の結果、品質管理体制、独立性、専門性の面で当社の選定基準を満たしており、また、当該法人は第6期(2020年5月期)より継続して当社に対し金融商品取引法に準ずる監査を行っていることから、当社の属する業界、当社の組織、事業内容、取引特性等に十分な理解を有し、当社に内在する監査リスクを的確に分析した上で効率的かつ実効性の高い監査の実施が期待できるとの理由から選定しております。

f.監査役及び監査役会による監査法人の評価

監査役及び監査役会は、日本監査役協会の公表する「会計監査人の評価及び選定基準策定に関する監査役等の実務指針」に基づき策定した会計監査人の評価基準に基づき、監査法人の品質管理体制、外部の品質管理レビュー結果とその対応状況、監査チームの独立性、専門性、監査の実施状況、監査報酬等の適切性、監査役、経営者、内部監査室等とのコミュニケーションの有効性、不正リスクへの対応状況を確認し、適正な監査の遂行が可能であると評価しております。

監査報酬の内容等

a.監査公認会計士等に対する報酬

前事對	業年度	当事業年度				
監査証明業務に基づく報酬	非監査業務に基づく報酬	監査証明業務に基づく報酬	非監査業務に基づく報酬			
(千円)	(千円)	(千円)	(千円)			
21,500	-	22,400	-			

- b. 監査公認会計士等との同一ネットワークに対する報酬(a. を除く) 該当事項はありません。
- c. その他重要な報酬の内容 該当事項はありません。

d. 監査報酬の決定方針

当社の監査公認会計士等に対する監査報酬の決定方針は、監査法人が策定した監査計画、監査内容、監査日数等及び当社の事業規模等を総合的に勘案し、監査役会の同意を得て決定するものとしております。

e. 監査役会が会計監査人の報酬等に同意した理由

監査役会は、当事業年度の監査報酬の見積額に関して会計監査人及び当社業務執行者より説明を受け、会計 監査人の策定した監査計画における監査時間数及び人員配置の状況、前事業年度における会計監査の職務執行 の状況、当事業年度に新たに対応すべき監査項目の有無等を勘案して検証した結果、当該報酬額が監査の品質 を維持向上するために合理的な水準であると判断したためであります。

(4)【役員の報酬等】

役員の報酬等の額又はその算定方法の決定に関する方針に係る事項

当社では、取締役の報酬額及び算定方法の決定について、報酬諮問委員会を設置しております。報酬諮問委員会は、株主総会で承認された報酬総額の範囲内で、各取締役の担当職務、業績、貢献度などを総合的に勘案し、役員の報酬に関する方針を決定する権限を持っております。監査役については、監査報酬総額の範囲内で、監査役会において、常勤・非常勤の区分や業務分担の状況などを考慮して報酬を決定しております。役員の報酬は、固定報酬のみで構成されております。

取締役の報酬限度額は、2022年8月26日開催の定時株主総会において、年額100,000千円以内と決議しております。監査役の報酬限度額は、2023年8月30日開催の定時株主総会において年額25,000千円以内と決議しております。

役員区分ごとの報酬等の総額、報酬等の種類別の総額及び対象となる役員の員数

役員区分	報酬等の総額	報酬等の総額 報酬等の種類別の総額(千円)					
仅具区方 	(千円)	基本報酬	業績連動報酬	退職慰労金	の員数(名)		
取締役	75,525	75,525	_		5		
(社外取締役を除く。)	75,325	75,525	1	-	3		
社外取締役	4,650	4,650	-	-	2		
監査役							
(社外監査役を除く。)	-	•	•	-	-		
社外監査役	10,465	10,465	-	-	3		

報酬等の総額が1億円以上である者の報酬等の総額等 該当事項はありません。

使用人兼務役員の使用人給与のうち重要なもの 該当事項はありません。

役員の報酬等の額の決定過程における取締役会の活動内容

取締役の報酬の決定については、株主総会で決議された総枠の範囲内で各取締役の個別の報酬額を報酬諮問委員会で決定しております。 当該委員会は、2022年5月27日の臨時取締役会にて報酬諮問委員会規程を制定し、その中で、委員構成を定めております。委員は代表取締役を含む取締役である委員3名以上で構成され、その過半数は社外取締役でなければならないと定めております。その理由は客観性を担保するためであります。

また、監査役の報酬については、株主総会で決議された総枠の範囲内で各監査役の個別の報酬額を監査役会で決定しております。

(5)【株式の保有状況】

投資株式の区分の基準及び考え方

当社は、保有目的が純投資目的の株式及び純投資目的以外の目的の株式のいずれも保有しておりません。

保有目的が純投資目的以外の目的である投資株式

a . 保有方針及び保有の合理性を検証する方法並びに個別銘柄の保有の適否に関する取締役会等における検証 の内容

該当事項はありません。

- b . 銘柄数及び貸借対照表計上額 該当事項はありません。
- (当事業年度において株式数が増加した銘柄) 該当事項はありません。
- (当事業年度において株式数が減少した銘柄) 該当事項はありません。

保有目的が純投資目的である投資株式 該当事項はありません。

- 当事業年度中に投資株式の保有目的を純投資目的から純投資目的以外の目的に変更したもの 該当事項はありません。
- 当事業年度中に投資株式の保有目的を純投資目的以外の目的から純投資目的に変更したもの 該当事項はありません。

第5【経理の状況】

1.財務諸表の作成方法について

当社の財務諸表は、「財務諸表等の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和38年大蔵省令第59号)に基づいて 作成しております。

2.監査証明について

当社は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、事業年度(2022年6月1日から2023年5月31日まで)の財務諸表について有限責任 あずさ監査法人により監査を受けております。

3.連結財務諸表について

「連結財務諸表の用語、様式及び作成方法に関する規則」(昭和51年大蔵省令第28号)第5条第2項により、当社では、子会社の資産、売上高、損益、利益剰余金及びキャッシュ・フローその他の項目から見て、当企業集団の財政状態、経営成績及びキャッシュ・フローの状況に関する合理的な判断を誤らせない程度に重要性が乏しいものとして、連結財務諸表は作成しておりません。

4.財務諸表等の適正性を確保するための特段の取組みについて

当社は、財務諸表等の適正性を確保するための特段の取組みを行っております。具体的には、会計基準等の内容を適切に把握し、その内容に沿った会計手続きを実施し、適切な開示を行うことができるような体制づくり及びその維持に注力しております。

1【財務諸表等】

(1)【財務諸表】 【貸借対照表】

資産の部 流動資産 現金及び預金 売掛金及び契約資産 仕掛品 貯蔵品	934,958 1 68,708 711 9 50,164	1,247,670 1 54,887 - 10 33,916
現金及び預金 売掛金及び契約資産 仕掛品	1 68,708 711 9 50,164	1 54,887 - 10
売掛金及び契約資産 仕掛品	1 68,708 711 9 50,164	1 54,887 - 10
仕掛品	711 9 50,164	- 10
	9 50,164	
貯蔵品	50,164	
		33,916
前払費用	E 7/15	
その他	5,745	8,392
流動資産合計	1,060,298	1,344,877
固定資産		
有形固定資産		
建物	11,602	-
減価償却累計額	5,025	-
建物(純額)	6,576	-
工具、器具及び備品	15,465	25,136
減価償却累計額	11,493	15,618
工具、器具及び備品(純額)	3,971	9,518
有形固定資産合計	10,547	9,518
ソフトウエア	-	4,202
コンテンツ	-	18,132
ソフトウエア仮勘定	-	17,622
コンテンツ仮勘定	-	3,869
無形固定資産合計	-	43,825
敷金及び保証金	18,045	2,520
長期前払費用	170	-
繰延税金資産	-	50,955
 投資その他の資産合計	18,215	53,475
	28,763	106,819
資産合計	1,089,061	1,451,696

	前事業年度 (2022年 5 月31日)	当事業年度 (2023年 5 月31日)
負債の部		
流動負債		
買掛金	14,497	24,118
未払金	76,638	76,047
未払費用	35,287	56,940
未払法人税等	530	530
前受金	2 332,667	2 370,955
預り金	15,606	19,009
流動負債合計	475,227	547,601
負債合計	475,227	547,601
純資産の部		
株主資本		
資本金	81,435	81,435
資本剰余金		
資本準備金	565,646	565,646
その他資本剰余金	155,739	155,739
資本剰余金合計	721,386	721,386
利益剰余金		
その他利益剰余金		
繰越利益剰余金	189,307	100,954
利益剰余金合計	189,307	100,954
株主資本合計	613,513	903,775
新株予約権	320	320
純資産合計	613,833	904,095
負債純資産合計	1,089,061	1,451,696

290,261

(単位:千円) 前事業年度 当事業年度 2021年6月1日 2022年5月31日) 2022年6月1日 2023年5月31日) (自 (自 売上高 1 1,156,059 1 1,666,618 305,028 426,786 売上原価 851,030 1,239,832 売上総利益 販売費及び一般管理費 2, 3 863,100 2 1,001,624 営業利益又は営業損失() 238,207 12,069 営業外収益 受取利息 7 11 助成金収入 3,410 1,360 その他 846 491 1,862 営業外収益合計 4,263 営業外費用 529 株式交付費 新株予約権発行費 90 営業外費用合計 619 240,070 経常利益又は経常損失() 8,425 特別損失 固定資産売却損 4 231 特別損失合計 231 税引前当期純利益又は税引前当期純損失() 239,838 8,425 法人税、住民税及び事業税 531 531 法人税等調整額 50,955 法人税等合計 531 50,423

【売上原価明細書】

当期純利益又は当期純損失()

		前事業年度 (自 2021年6月1日 至 2022年5月31日		当事業年度 (自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)		
区分	注記番号	金額(千円) 構成(%		金額(千円)	構成比 (%)	
労務費		128,757	42.2	197,445	46.3	
外注費		131,813	43.3	183,605	43.1	
経費	1	44,187	14.5	45,024	10.6	
小計		304,759	100.0	426,075	100.0	
期首仕掛品棚卸高		980		711		
合計		305,739		426,786		
期末仕掛品棚卸高		711		-		
当期売上原価		305,028		426,786		

8,957

(原価計算の方法)

当社の原価計算は、実際原価による個別原価計算を採用しております。

(注) 1.主な内訳は次のとおりであります。

項目	前事業年度 (自 2021年6月1日 至 2022年5月31日)	当事業年度 (自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)
通信費 (千円)	35,242	32,250
地代家賃 (千円)	8,544	8,683
減価償却費 (千円)	•	4,090

【株主資本等変動計算書】

前事業年度(自 2021年6月1日 至 2022年5月31日)

				株主資本				320	
	資本金	資本剰余金		利益剰余金					
		資本準備金	その他資本「資	資本剰余金	その他利益 剰余金	利益剰余金	株主資本合 計	新株予約権 純	純資産合計
		貝华华禰立 	剰余金	合計	繰越利益剰 余金	合計			
当期首残高	10,000	494,211	155,739	649,951	180,350	180,350	479,600	320	479,920
当期変動額									
新株の発行	71,435	71,435	-	71,435	-	-	142,870	-	142,870
当期純損失()	-	-	-	-	8,957	8,957	8,957	-	8,957
株主資本以外の項 目の当期変動額 (純額)	,	-	-	-	-	-	-	-	-
当期変動額合計	71,435	71,435	-	71,435	8,957	8,957	133,912	-	133,912
当期末残高	81,435	565,646	155,739	721,386	189,307	189,307	613,513	320	613,833

当事業年度(自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)

				株主資本				新株予約権 純資産合計 320 613,833	
		資本剰余金		利益剰余金					
	資本金	資本準備金	その他資本	資本剰余金	その他利益 剰余金	利益剰余金	 株主資本合 計	新株予約権	純資産合計
		貝本学補並 	剰余金	合計	繰越利益剰 余金	合計			
当期首残高	81,435	565,646	155,739	721,386	189,307	189,307	613,513	320	613,833
当期変動額									
新株の発行	-	-	1	-	-	-	-	1	-
当期純利益	-	-	-	-	290,261	290,261	290,261	•	290,261
株主資本以外の項 目の当期変動額 (純額)	-	-	,	-	-	-	-	-	-
当期変動額合計	-	-		-	290,261	290,261	290,261	1	290,261
当期末残高	81,435	565,646	155,739	721,386	100,954	100,954	903,775	320	904,095

【キャッシュ・フロー計算書】

		(112:113)
	前事業年度 (自 2021年6月1日 至 2022年5月31日)	当事業年度 (自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)
税引前当期純利益又は税引前当期純損失()	8,425	239,838
減価償却費	7,596	15,956
受取利息	7	11
固定資産売却損益(は益)	-	231
株式交付費	529	-
新株予約権発行費	90	-
売上債権及び契約資産の増減額(は増加)	39,237	13,820
棚卸資産の増減額(は増加)	278	710
前払費用の増減額(は増加)	20,056	16,248
仕入債務の増減額(は減少)	3,842	9,621
前受金の増減額(は減少)	89,390	38,287
未払金の増減額(は減少)	4,151	1,452
未払費用の増減額(は減少)	1,394	19,302
その他	3,478	1,156
小計	43,026	351,397
利息の受取額	7	11
法人税等の支払額	526	531
営業活動によるキャッシュ・フロー	42,507	350,877
投資活動によるキャッシュ・フロー		
有形固定資産の取得による支出	7,482	10,498
有形固定資産の売却による収入	-	64
無形固定資産の取得による支出	210	45,332
敷金及び保証金の返還による収入	1,180	20,122
敷金及び保証金の差入による支出		2,520
投資活動によるキャッシュ・フロー	6,512	38,164
財務活動によるキャッシュ・フロー	4.42, 2.40	
株式の発行による収入 その他	142,340 90	-
_		-
財務活動によるキャッシュ・フロー	142,250	240.740
現金及び現金同等物の増減額(は減少)	178,244	312,712
現金及び現金同等物の期首残高	756,713	934,958
現金及び現金同等物の期末残高	934,958	1,247,670

【注記事項】

(重要な会計方針)

- 1.棚卸資産の評価基準及び評価方法
- (1) 仕掛品

個別法による原価法(貸借対照表価額は収益性の低下による簿価切下げの方法により算定)を採用しております。

(2) 貯蔵品

個別法による原価法(貸借対照表価額は収益性の低下による簿価切下げの方法により算定)を採用しております。

2. 固定資産の減価償却の方法

(1)有形固定資産

定率法を採用しております。ただし、2016年4月1日以降取得の建物附属設備につきましては定額法を採用しております。

なお、主な耐用年数は次のとおりであります。

建物 4年~15年

工具、器具及び備品 4年~8年

(2)無形固定資産

定額法を採用しております。

なお、主な耐用年数は次のとおりであります。

自社利用のソフトウエア 3年(社内における利用可能期間)

コンテンツ資産 3年(利用可能期間)

3. 繰延資産の処理方法

株式交付費

支出時に全額費用処理しております。

新株予約権発行費

支出時に全額費用処理しております。

4. 引当金の計上基準

貸倒引当金

債権の貸倒損失に備えるために、一般債権については貸倒実績率により、貸倒懸念債権等特定の債権については個別に回収可能性を検討し、回収不能見込額を計上しております。

なお、当事業年度は貸倒実績がなく、貸倒懸念債権等の特定の債権に該当する債権もないため貸倒引当金を計上しておりません。

5. 収益及び費用の計上基準

当社における主要な収益認識基準は、以下のとおりであります。

(1) AI/DXプロダクト

主に、エンタープライズ企業(従業員1,000名以上の企業約4,000社、当社定義)のデジタル変革を行う 土台づくりやデジタル技術内製化のために、デジタル人材の育成支援を行うオンラインDXラーニング 「Aidemy Business(アイデミービジネス)」及び講師を派遣し研修を実施する講師派遣型デジタル人材育 成研修「Aidemy Practice(アイデミープラクティス)」を提供しております。

「Aidemy Business」は、システム基本料金とライセンス数に応じた利用料金を支払うSaaS形態のサービスとなっており、契約期間にわたって顧客へのサービス提供体制を維持する必要があることから、顧客との契約に基づいて一定の期間にわたり履行義務が充足されると判断し、一定の期間にわたり収益を認識しております。

「Aidemy Practice」は、デジタル時代に必要なAI/DXスキルを実践形式の研修で、サービスの提供が完了した時点を履行義務が充足したものと判断し収益を認識しております。

(2) AI/DXソリューション

主にエンタープライズ企業向けに様々な現場のデジタル変革に必要なテーマ選定、PoC開発、システム開発、運用までの全ての領域を顧客企業に伴走しながら支援する「Modeloy(モデロイ)」のサービスを提供しております。

一定の期間にわたり履行義務の充足が認められるサービスについて、履行義務の充足に係る進捗度に基づき収益を認識しております。進捗度の測定は、当事業年度末までに発生した原価が原価総額に占める割合(インプット法)に基づいて行っております。

(3) AI/DXリスキリング

個人領域におけるデジタル人材育成支援プログラム「Aidemy Premium (アイデミープレミアム)」のサービスを提供し、個人のリスキリングを支援しております。

3~6ヶ月の期間ですぐに使えるAI/DXスキルの習得を目指すオンラインの人材育成サービスで、履行 義務は顧客に対し約束したサービスを契約期間にわたり提供することであり、顧客との契約におけるサー ビスの提供期間にわたって履行義務が充足されるため、一定期間にわたり収益を認識しております。

6 . キャッシュ・フロー計算書における資金の範囲

手許現金、随時引き出し可能な預金及び容易に換金可能であり、かつ、価値の変動について僅少なリスクしか負わない取得日から3ヶ月以内に償還期限の到来する短期投資からなっております。

(重要な会計上の見積り)

前事業年度(自 2021年6月1日 至2022年5月31日)

- ・固定資産の減損
- (1) 当事業年度の財務諸表に計上した金額

有形固定資産10.547千円

(2)識別した項目に係る重要な会計上の見積りの内容に関する情報

算出方法

当社の事業は、AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一事業であり、全社一体としてグルーピングを行っております。減損の兆候があると認められる場合には、資産グループから得られる割引前将来キャッシュ・フローの総額と帳簿価額を比較することによって、減損損失の認識の要否を判定する必要があります。判定の結果、減損損失の認識が必要と判定された場合、帳簿価額を回収可能価額まで減額し、帳簿価額の減少額は減損損失として認識されます。

当事業年度において、当社は継続的に営業損益がマイナスとなっていることから、減損の兆候があると判定しております。このため、当事業年度において減損損失の認識の要否の判定をしておりますが、割引前将来キャッシュ・フローの総額が固定資産の帳簿価額を上回ったことから、減損損失の認識は不要と判断しております。

主要な仮定

割引前将来キャッシュ・フローの見積りにおける主な仮定は、経営者の承認を得た事業計画における新規顧客の獲得見込みや既存顧客の解約率等に基づく売上予測等としております。

翌事業年度に係る財務諸表に及ぼす影響

これらの仮定は、経済環境等の変化によって影響を受ける可能性があり、主要な仮定に見直しが必要となった場合には、翌事業年度以降の減損損失の認識の要否判定及び測定される減損損失の金額に重要な影響を及ぼす可能性があります。

当事業年度(自 2022年6月1日 至2023年5月31日)

- ・繰延税金資産の回収可能性
- (1)当事業年度の財務諸表に計上した金額

繰延税金資産 50,955千円

(2)識別した項目に係る重要な会計上の見積りの内容に関する情報 算出方法

EDINET提出書類 株式会社アイデミー(E38690) 有価証券報告書

当社は、収益力に基づく将来の課税所得及びタックス・プランニング並びに将来減算一時差異の将来解消見 込年度のスケジューリング等に基づいて回収が見込まれる金額を計上しております。

主要な仮定

当社における繰延税金資産の回収可能性の判断に用いられる将来の課税所得は、当社の事業計画を基礎として見積もられます。当該見積りには、Modeloy及びAidemy Practiceの売上高の成長予測を主要な仮定として織り込んでおります。

翌事業年度に係る財務諸表に及ぼす影響

これらの見積りにおいて用いた仮定が、将来の不確実な経済条件の変動などによって影響を受ける可能性があり、将来の課税所得の金額について見直しが必要になった場合、翌事業年度において、繰延税金資産の金額に重要な影響を与える可能性があります。

(未適用の会計基準等) 該当事項はありません。

(貸借対照表関係)

- 1 売掛金及び契約資産のうち、顧客との契約から生じた債権及び契約資産の金額は、財務諸表 「注記事項 (収益認識関係) 3.(1)契約資産及び契約負債の残高等」に記載しております。
- 2 前受金のうち、契約負債の金額は、財務諸表「注記事項 (収益認識関係) 3 . (1)契約資産及び契約負債 の残高等」に記載しております。

(損益計算書関係)

1 顧客との契約から生じる収益

売上高については、顧客との契約から生じる収益及びそれ以外の収益を区分して記載しておりません。 顧客との契約から生じる収益の金額は、財務諸表「注記事項(収益認識関係)1.顧客との契約から生 じる収益を分解した情報」に記載しております。

2 販売費に属する費用のおおよその割合は前事業年度24.9%、当事業年度17.9%、一般管理費に属する費用のおおよその割合は前事業年度75.1%、当事業年度82.1%であります。

販売費及び一般管理費のうち主要な費目及び金額は次のとおりであります。

	(自 至	前事業年度 2021年 6 月 1 日 2022年 5 月31日)	(自 至	当事業年度 2022年 6 月 1 日 2023年 5 月31日)
役員報酬		77,260千円		90,640千円
給料及び手当		255,078千円		309,908千円
広告宣伝費		215,037千円		179,402千円
支払報酬料		151,734千円		184,862千円
減価償却費		7,596千円		11,238千円
3	一般管理費に含まれる研究開発費の総額 (自 至	領は次のとおりであります。 前事業年度 2021年 6 月 1 日 2022年 5 月31日)	(自 至	当事業年度 2022年 6 月 1 日 2023年 5 月31日)
		2,293千円		
4	固定資産売却損の内容は、次のとおりて	であります。		
	(自 至	前事業年度 2021年 6 月 1 日 2022年 5 月31日)	(自 至	当事業年度 2022年 6 月 1 日 2023年 5 月31日)
工具、器具及び	·備品	-千円		231千円

(株主資本等変動計算書関係)

前事業年度(自 2021年6月1日 至2022年5月31日)

1.発行済株式に関する事項

	当事業年度期首株 式数(株)	当事業年度増加株 式数(株)	当事業年度減少株 式数(株)	当事業年度末株式 数(株)
発行済株式				
普通株式	2,000,000	1	-	2,000,000
S1種優先株式	364,000	1	-	364,000
S2種優先株式	150,000	-	-	150,000
S3種優先株式	516,000	-	-	516,000
A 種優先株式	777,700	-	-	777,700
B 種優先株式(注)	-	109,900	-	109,900
合計	3,807,700	109,900	-	3,917,600

⁽注)B種優先株式の株式数の増加109,900株は、第三者割当増資の実施による増加であります。

2. 自己株式に関する事項 該当事項はありません。

3.新株予約権等に関する事項

	☆#*マ##	新株予約	新株予約権の目的となる株式の数(株)				当事業年
区分	新株予約権 の内訳 	権の目的 となる株 式の種類	当事業年 度期首	当事業年 度増加	当事業年 度減少	当事業年 度末	度末残高 (千円)
提出会社	ストックオ プションと しての新株 予約権						320
	第5回新株予 約権	普通株式		2,600		2,600	
É) 計			2,600		2,600	320

⁽注)1.第3回~第4回新株予約権は、権利行使期間の初日が到来しておりません。

4.配当に関する事項 該当事項はありません。

^{2.}第5回新株予約権の増加は新株予約権の発行によるものであります。

当事業年度(自 2022年6月1日 至2023年5月31日)

1.発行済株式に関する事項

- 九门府林和门民	当事業年度期首株 式数(株)	当事業年度増加株 式数(株)	当事業年度減少株 式数(株)	当事業年度末株式 数(株)
発行済株式				
普通株式	2,000,000	1,917,600	-	3,917,600
S1種優先株式	364,000	-	364,000	-
S2種優先株式	150,000	-	150,000	-
S3種優先株式	516,000	-	516,000	-
A 種優先株式	777,700	-	777,700	-
B種優先株式	109,900	-	109,900	-
合計	3,917,600	1,917,600	1,917,600	3,917,600

(注)普通株式の増加の内訳は、次のとおりであります。

種類株式の取得の事由の発生に伴う交付による増加 1,917,600株

種類株式の減少は、当該株式の取得事由の発生に伴い取得した自己株式を消却したことによるものであります。

2. 自己株式に関する事項

株式の種類	当事業年度期首	増加	減少	当事業年度末
S1種優先株式	-	364,000	364,000	-
S2種優先株式	-	150,000	150,000	-
S3種優先株式	-	516,000	516,000	-
A 種優先株式	-	777,700	777,700	-
B 種優先株式	-	109,900	109,900	-
合計	-	1,917,600	1,917,600	-

(注)2023年3月10日開催の取締役会決議により、2023年3月27日付ですべてのS1種優先株式、S2種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A種優先株式及びB種優先株式を自己株式として取得し、対価として当該S1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A種優先株式及びB種優先株式1株につき、それぞれ普通株式1株を交付しております。また、当社が取得したS1種優先株式、S2種優先株式、S3種優先株式、A種優先株式及びB種優先株式のすべてについて、同日付で消却しております。

3.新株予約権等に関する事項

	新姓圣约 接	新株予約 権の目的					当事業年
区分	新株予約権 の内訳 	となる株式の種類	当事業年 度期首	当事業年 度増加	当事業年 度減少	当事業年 度末	度末残高 (千円)
提出会社	ストックオ プションと しての新株 予約権						320
	第5回新株予 約権	普通株式	2,600			2,600	
É	計		2,600				320

(注)第4回新株予約権は、権利行使期間の初日が到来しておりません。

4.配当に関する事項 該当事項はありません。

(キャッシュ・フロー計算書関係)

現金及び現金同等物の期末残高と貸借対照表に掲記されている科目の金額との関係は、次のとおりであります。

	前事業年度 (自2021年 6 月 1 日 至2022年 5 月31日)	当事業年度 (自2022年 6 月 1 日 至2023年 5 月31日)
現金及び預金勘定	934,958千円	1,247,670千円
現金及び現金同等物	934,958千円	1,247,670千円

(金融商品関係)

1.金融商品の状況に関する事項

(1) 金融商品に対する取組方針

当社は、資金運用については安全性の高い預金等に限定し、事業計画に照らして、必要な資金は自己資金の充当及び第三者割当による株式の発行により調達しております。

(2)金融商品の内容及びそのリスク

営業債権である売掛金及び契約資産は、顧客の信用リスクに晒されております。敷金及び保証金は主に本社オフィス賃貸借契約に係るものであり、貸主の信用リスクに晒されております。営業債務である買掛金及び未払金は、そのほとんどが1ヵ月以内の支払期日であり、流動性リスクに晒されております。

(3) 金融商品に係るリスク管理体制

売掛金及び契約資産に係る顧客の信用リスクは、販売管理・債権管理規程に従い、取引相手ごとに期日及び残高を管理して回収遅延や貸倒れの未然防止を図っております。また、敷金及び保証金については、賃貸借契約締結に際し、差入先の信用状況を把握することにより信用リスクを管理しております。流動性リスク(支払期日に支払いを実行できなくなるリスク)の管理は、資金繰計画を作成する等の方法により管理しております。

(4) 金融商品の時価等に関する事項についての補足説明

金融商品の時価の算定においては変動要因を織り込んでいるため、異なる前提条件等を採用することにより、当該価額が変動することがあります。

2.金融商品の時価等に関する事項

貸借対照表計上額、時価及びこれらの差額については、次のとおりであります。

前事業年度(2022年5月31日)

	貸借対照表計上額(千円)	時価(千円)	差額(千円)
(1) 敷金及び保証金	18,045	13,462	4,582
資産計	18,045	13,462	4,582

()「現金及び預金」、「売掛金及び契約資産」、「買掛金」、「未払金」、については、現金であること、及び短期間で決済されるため時価が帳簿価額に近似するものであることから、記載を省略しております。

当事業年度(2023年5月31日)

	貸借対照表計上額(千円)	時価(千円)	差額(千円)
(1) 敷金及び保証金	2,520	2,520	-
資産計	2,520	2,520	-

()「現金及び預金」、「売掛金及び契約資産」、「買掛金」、「未払金」、については、現金であること、及び短期間で決済されるため時価が帳簿価額に近似するものであることから、記載を省略しております。

(注) 金銭債権の決算日後の償還予定額

前事業年度(2022年5月31日)

	1 年以内 (千円)	1年超5年以内 (千円)	5年超10年以内 (千円)	10年超 (千円)
現金及び預金	934,958	-	-	-
売掛金及び契約資産	68,708	-	-	-
敷金及び保証金	82	13,380	-	-
合計	1,003,749	13,380	-	-

当事業年度(2023年5月31日)

	1 年以内 (千円)	1年超5年以内 (千円)	5年超10年以内 (千円)	10年超 (千円)
現金及び預金	1,247,670	-	-	-
売掛金及び契約資産	54,887	-	-	-
敷金及び保証金	-	2,520	-	-
合計	1,302,558	2,520	-	-

3.金融商品の時価の適切な区分ごとの内訳等に関する事項

金融商品の時価を、時価の算定に係るインプットの観察可能性及び重要性に応じて、以下の3つのレベルに分類しております。

レベル1の時価:観察可能な時価の算定に係るインプットのうち、活発な市場において形成される当該時

価の算定の対象となる資産又は負債に関する相場価格により算定した時価

レベル2の時価:観察可能な時価の算定に係るインプットのうち、レベル1のインプット以外の時価の算

定に係るインプットを用いて算定した時価

レベル3の時価:観察できない時価の算定に係るインプットを使用して算定した時価

時価の算定に重要な影響を与えるインプットを複数使用している場合には、それらのインプットがそれぞれ属するレベルのうち、時価の算定における優先順位が最も低いレベルに時価を分類しております。

(1) 時価で貸借対照表に計上している金融商品 該当事項はありません。

(2) 時価で貸借対照表に計上している金融商品以外の金融商品

前事業年度(2022年5月31日)

□ /\	時価(千円)					
区分	レベル 1	レベル 2	レベル3	合計		
敷金及び保証金	-	13,462	-	13,462		
資産計	-	13,462	-	13,462		

当事業年度(2023年5月31日)

区分	時価 (千円)					
レ ガ	レベル 1	レベル 2	レベル3	合計		
敷金及び保証金	-	2,520	-	2,520		
資産計	-	2,520	-	2,520		

(注) 時価の算定に用いた評価技法及び時価の算定に係るインプットの説明

敷金及び保証金

敷金及び保証金の時価は、返還予定時期を合理的に見積って算定した将来キャッシュ・フロー(資産除去債務の履行により最終的に回収が見込めない金額控除後)を国債の利回り等適切な利率で割り引いた現在価値によって算定しており、レベル2の時価に分類しております。

(ストック・オプション等関係)

- 1.ストック・オプションに係る費用計上額及び科目名 該当事項はありません。
- 2.ストック・オプションの内容、規模及びその変動状況

(1) ストック・オプションの内容

	第1回新株予約権	第2回新株予約権	
付与対象者の区分及び人数	当社取締役 2名 当社監査役 1名 当社従業員 15名 社外協力者 1名	当社監査役 2名 当社従業員 26名	
株式の種類別のストック・オプションの 数(注1)	普通株式 67,000株	普通株式 48,100株	
付与日	2019年 6 月28日	2020年 5 月29日	
権利確定条件	「第一部 企業情報 第4 提出会社の 状況 1 株式等の状況 (2)新株予約権等の状況」に記載 しております。	「第一部 企業情報 第4 提出会社の 状況 1 株式等の状況 (2)新株予約権等の状況」に記載 しております。	
対象勤務期間	2019年6月28日~2021年6月27日	2020年 5 月29日 ~ 2022年 5 月29日	
権利行使期間	2021年6月28日~2029年6月27日	2022年 5月30日~2030年 5月28日	

	第3回新株予約権 第4回新株予約権		
付与対象者の区分及び人数	社外協力者 1名(注)2	当社取締役 2名 当社従業員 36名	
株式の種類別のストック・オプションの数(注1)	普通株式 320,000株	普通株式 66,200株	
付与日	2020年 5 月31日	2021年 6 月21日	
権利確定条件	「第一部 企業情報 第4 提出会社の 状況 1 株式等の状況 (2)新株予約権等の状況」に記載 しております。	「第一部 企業情報 第4 提出会社の 状況 1 株式等の状況 (2)新株予約権等の状況」に記載 しております。	
対象勤務期間	定めておりません。	2021年6月21日~2023年6月15日	
権利行使期間	2022年9月1日~2032年5月31日	2023年6月16日~2031年6月7日	

- (注)1.株式数に換算して記載しております。
 - 2. 本新株予約権は、白井元氏を受託者とする信託に割り当てられ、当社の役員及び従業員等のうち受益者として指定されたものに交付されます。

(2) ストック・オプションの規模及びその変動状況 ストック・オプションの数

		第1回新株予約権	第 2 回新株予約権
権利確定前	(株)		
前事業年度末		-	-
付与		-	-
失効		-	-
権利確定		-	•
未確定残		-	•
権利確定後	(株)		
前事業年度末		49,500	39,900
権利確定		-	-
権利行使		•	•
失効		4,000	400
未行使残		45,500	39,500

		第3回新株予約権	第4回新株予約権
権利確定前	(株)		
前事業年度末		320,000	53,800
付与		-	-
失効		-	3,400
権利確定		320,000	-
未確定残		-	50,400
権利確定後	(株)		
前事業年度末		-	•
権利確定		320,000	-
権利行使		-	-
失効		•	-
未行使残		320,000	-

単価情報

		第1回新株予約権	第2回新株予約権
権利行使価格	(円)	179	450
行使時平均株価	(円)	-	-
付与日における公正な評価	価単価 (円)	-	-

		第3回新株予約権	第4回新株予約権
権利行使価格	(円)	450	600
行使時平均株価	(円)	•	-
付与日における公正な評価単	単価 (円)	•	-

3.ストック・オプションの公正な評価単価の見積方法

付与されたストック・オプションの公正な評価単価は、当社が未公開企業であるため単位当たりの本源的価値によっております。単位当たりの本源的価値を算定する基礎となる自社の株式の評価方法は、ディスカウント・キャッシュフロー法により算出した価格を総合的に勘案して、決定しております。

- 4.ストック・オプションの権利確定数の見積方法 基本的には、将来の失効数の合理的な見積りは困難であるため、実績の失効数のみ反映させる方法を採用 しております。
- 5.ストック・オプションの単位当たりの本源的価値により算定を行う場合の当事業年度末における本源的価値の合計額及び当事業年度において権利行使されたストック・オプションの権利行使日における本源的価値の合計額
 - (1) 当事業年度末における本源的価値の合計額

73,080千円

(2) 当事業年度において権利行使されたストック・オプ ションの権利行使日における本源的価値の合計額

- 千円

(税効果会計関係)

1.繰延税金資産及び繰延税金負債の発生の主な原因別の内訳

	前事業年度 (2022年 5 月31日)	当事業年度 (2023年 5 月31日)
繰延税金資産		
税務上の繰越欠損金(注2)	125,061千円	44,353千円
ソフトウエア	45,756	30,700
減価償却超過額	2,292	214
差入保証金	1,883	-
その他	<u>-</u>	3,479
繰延税金資産小計	174,992	78,748
税務上の繰越欠損金に係る評価性引当額(注2)	125,061	6,009
将来減算一時差異等の合計に係る評価性引当額	49,931	21,783
評価性引当額小計(注1)	174,992	27,792
繰延税金資産合計	-	50,955
繰延税金資産の純額	-	50,955

- (注) 1.評価性引当額が前事業年度より147,199千円減少しております。この減少の主な理由は、税務上の繰越欠損金に係る評価性引当額が減少したことによります。
 - 2. 税務上の繰越欠損金及びその繰延税金資産の繰越期限別の金額

前事業年度(2022年5月31日)

	1 年以内 (千円)	1 年超 2 年以内 (千円)	2 年超 3 年以内 (千円)	3年超 4年以内 (千円)	4年超 5年以内 (千円)	5 年超 (千円)	合計 (千円)
税務上の繰越欠 損金(1)	-	-	-	-	1	125,061	125,061
評価性引当額	-	-	-	1	ı	125,061	125,061
繰延税金資産	-	-	-	-	-	-	-

1)税務上の繰越欠損金は、法定実効税率を乗じた額であります。

当事業年度(2023年5月31日)

	* 1 /2 (2020	, 1 э / јо і П ј	<u> </u>				
	1年以内 (千円)	1 年超 2 年以内 (千円)	2 年超 3 年以内 (千円)	3年超 4年以内 (千円)	4年超 5年以内 (千円)	5 年超 (千円)	合計 (千円)
税務上の繰越欠 損金(2)	-	-	ı	ı	ı	44,353	44,353
評価性引当額	-	-	1	1	1	6,009	6,009
 繰延税金資産	-	-	-	-	-	38,343	(3)38,343

- (2)税務上の繰越欠損金は、法定実効税率を乗じた額であります。
- (3) 税務上の繰越欠損金44,353千円(法定実効税率を乗じた額)について、繰延税金資産38,343千円 を計上しております。当該繰延税金資産38,343千円は、将来の課税所得の見込により、回収可能 と判断したことから評価性引当額を認識しておりません。
- 2.法定実効税率と税効果会計適用後の法人税等の負担率との間に重要な差異があるときの、当該差異の原因となった主要な項目別の内訳

前事業年度(2022年5月31日)

税引前当期純損失を計上しているため、記載を省略しております。

当事業年度(2023年5月31日)

法定実効税率	34.6	%
(調整)		
交際費等永久に損金に算入されない項目	1.3	
評価性引当額の増減額	59.9	
適用税率の変更	4.3	
住民税均等割額	0.2	
その他	1.5	
税効果会計適用後の法人税等の負担率	21.0	

(資産除去債務関係)

前事業年度(自 2021年6月1日 至 2022年5月31日)

当社は、オフィスの不動産賃貸借契約に基づき、退去時における原状回復に係る債務を資産除去債務として認識しております。

なお、当事業年度末における資産除去債務は、負債計上に代えて、不動産賃貸借契約に関連する敷金の回収 が最終的に見込めないと認められる金額を合理的に見積り、当事業年度の負担に属する金額を費用に計上する 方法によっております。

この見積りに当たり、使用見込期間を入居から1年~4年と見積っております。

また、敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額のうち、当事業年度の負担に属する金額は2,499 千円であり、当事業年度末において敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額は10,027千円であります。

当事業年度(自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)

当社は、オフィスの不動産賃貸借契約に基づき、退去時における原状回復に係る債務を資産除去債務として認識しております。

なお、当事業年度末における資産除去債務は、負債計上に代えて、不動産賃貸借契約に関連する敷金の回収 が最終的に見込めないと認められる金額を合理的に見積り、当事業年度の負担に属する金額を費用に計上する 方法によっております。

この見積りに当たり、使用見込期間を入居から1年~4年と見積っております。

当社は、2023年2月に本社オフィスを移転いたしました。この本社移転に伴い、契約終了日までの期間で資産除去債務の費用計上が完了するように、当事業年度において見積の変更を行っております。当該見積りの変更による当事業年度の営業利益、経常利益及び当期純利益に関する影響は軽微であります。

なお、移転後の本社オフィスの不動産賃貸契約において、退去時における原状回復費用の発生が見込まれないため、退去時における原状回復に係る債務を資産除去債務として認識しておりません。

(収益認識関係)

1.顧客との契約から生じる収益を分解した情報

当社は、AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであり、顧客との契約から生じる収益を分解した情報は、以下のとおりであります。

前事業年度(自 2021年6月1日 至 2022年5月31日)

(単位:千円)

	AI/DX	AI/DX	AI/DX	合計
	プロダクト	ソリューション	リスキリング	
一定の期間にわたり移転される財	809,357	60,639	240,166	1 110 162
又はサービス	009,337	60,039	240,100	1,110,163
一時点で移転される財又はサービス	45,895	-	-	45,895
顧客との契約から生じる収益	855,253	60,639	240,166	1,156,059
外部顧客への売上高	855,253	60,639	240,166	1,156,059

当事業年度(自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)

(単位:千円)

AI/DX	AI/DX	AI/DX	合計
プロダクト	ソリューション	リスキリング	
1,069,760	224,220	281,610	1,575,591
91,027	-	•	91,027
1,160,787	224,220	281,610	1,666,618
1,160,787	224,220	281,610	1,666,618
	プロダクト 1,069,760 91,027 1,160,787	プロダクト ソリューション 1,069,760 224,220 91,027 - 1,160,787 224,220	AI/DX

- 2. 顧客との契約から生じる収益を理解するための基礎となる情報
 - 「(重要な会計方針)5.収益及び費用の計上基準」に記載のとおりであります。

通常の支払期限は、履行義務の充足時点や契約締結日等の請求時点から、概ね1か月以内であります。履行義務を充足してから通常1年を超過して支払いを受けることはないため、重要な金融要素は含まれておりません。なお、顧客との契約に従い、全ての履行義務を充足する前に前受金を受領する場合があります。

- 3. 顧客との契約に基づく履行義務の充足と当該契約から生じるキャッシュ・フローとの関係並びに当事業年度末において存在する顧客との契約から翌事業年度以降に認識すると見込まれる収益の金額及び時期 に関する情報
 - (1)契約資産及び契約負債の残高等

顧客との契約から生じた債権は、貸借対照表上の「売掛金及び契約資産」になります。

契約資産は、顧客とのAI/DXソリューションに係る契約で期末時時点において完了しているが未請求の顧客に対し約束したサービスを契約期間にわたり提供する対価に対する当社の権利に関するものであります。契約資産は、対価に対する当社の権利が無条件になった時点で顧客との契約から生じた債権に振り替えられます。当該AI/DXソリューションに関する対価は、顧客と合意した契約に基づき請求し受領しております。

契約負債は、主に一定期間にわたり収益を認識するAI/DXプロダクト、AI/DXソリューション及びAI/DX リスキリングに係る契約について、契約締結日等における請求に基づき顧客から受領した対価のうち、既に収益として認識した額を上回る部分であります。サービスの提供に伴って履行義務は充足され、契約負債(貸借対照表上の「前受金」)は収益へと振替えられます。

当事業年度に認識された収益の額のうち期首現在の契約負債の残高に含まれていた額は、332,667千円であります。

前事業年度(自 2021年6月1日 至 2022年5月31日)

	当事業年度			
	期首残高(千円) 期末残高(千F			
顧客との契約から生じた債権	29,470	68,708		
契約負債	243,277	332,667		

当事業年度(自 2022年6月1日 至 2023年5月31日)

	当事業年度		
	期首残高(千円) 期末残高(千円		
顧客との契約から生じた債権	68,708	42,816	
契約資産	-	12,071	
契約負債	332,667	370,955	

(2) 残存履行義務に配分した取引価格

当社では、残存履行義務に配分した取引価格については、当初に予想される契約期間が1年を超える 重要な契約がないため、実務上の便法を適用し、記載を省略しております。また、顧客との契約から生じ る対価の中に、取引価格に含まれていない重要な変動対価の額等はありません。

(セグメント情報等)

【セグメント情報】

当社の事業セグメントは、AI/DXに関するプロダクト・ソリューション事業の単一セグメントであるため、セグメント情報の記載を省略しております。

【関連情報】

前事業年度(自2021年6月1日 至2022年5月31日)

1 製品及びサービスごとの情報

(単位:千円)

	AI/DXプロダクト	AI/DXソリューション	AI/DXリスキリング	合計
外部顧客への 売上高	855,253	60,639	240,166	1,156,059

2 地域ごとの情報

(1) 売上高

本邦の外部顧客への売上高に区分した金額が損益計算書の売上高の90%を超えるため、地域ごとの売上 高の記載を省略しております。

(2) 有形固定資産

当該期貸借対照表の有形固定資産は、すべて本邦に所在している有形固定資産のため記載を省略しております。

3 主要な顧客ごとの情報

外部顧客への売上高のうち、損益計算書の売上高の10%以上を占める相手先がないため、記載を省略しております。

当事業年度(自2022年6月1日 至2023年5月31日)

1 製品及びサービスごとの情報

(単位:千円)

	AI/DXプロダクト	AI/DXソリューション	AI/DXリスキリング	合計
外部顧客への	1,160,787	224,220	281,610	1,666,618
売上高	1,100,707	224,220	201,010	1,000,010

2 地域ごとの情報

(1) 売上高

本邦の外部顧客への売上高に区分した金額が損益計算書の売上高の90%を超えるため、地域ごとの売上高の記載を省略しております。

(2) 有形固定資産

当該期貸借対照表の有形固定資産は、すべて本邦に所在している有形固定資産のため記載を省略しております。

3 主要な顧客ごとの情報

(単位:千円)

顧客の名称又は氏名	売上高	関連する製品及びサービス名
日本ゼオン株式会社	182,257	AI/DXプロダクト及びAI/DXソリューション

【報告セグメントごとの固定資産の減損損失に関する情報】 該当事項はありません。

【報告セグメントごとののれんの償却額及び未償却残高に関する情報】 該当事項はありません。

【報告セグメントごとの負ののれん発生益に関する情報】 該当事項はありません。

【関連当事者情報】 関連当事者との取引 該当事項はありません。

(1株当たり情報)

	前事業年度 (自2021年 6 月 1 日 至2022年 5 月31日)	当事業年度 (自2022年 6 月 1 日 至2023年 5 月31日)
1株当たり純資産額	258.88円	230.69円
1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損 失()	2.29円	74.09円

- (注) 1.前事業年度の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため、また、1株当たり当期純損失であるため、記載しておりません。
 - 2. 当事業年度の潜在株式調整後1株当たり当期純利益については、潜在株式は存在するものの、当社株式は非上場であり、期中平均株価が把握できないため、記載しておりません。
 - 3.前事業年度の1株当たり純資産額につきましては、優先株主の払込金額を控除して計算しております。
 - 4.1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失()の算定上の基礎は、以下のとおりであります。

す. 「林当たり当朔紀や血入は「林当た		は、次下のこのうでのうよう。
	前事業年度 (自2021年6月1日 至2022年5月31日)	当事業年度 (自2022年6月1日 至2023年5月31日)
1株当たり当期純利益又は1株当たり当期純損失()		
当期純利益又は当期純損失()(千円)	8,957	290,261
普通株主に帰属しない金額(千円)		
普通株式に係る当期純利益又は当期純損失 ()(千円)	8,957	290,261
普通株式の期中平均株式数(株)	3,901,622	3,917,600
希薄化効果を有しないため、潜在株式調整後 1 株当たり当期純利益の算定に含めなかった潜在 株式の概要	2019年 6 月27日開催の取締役会決議による第 1 回新株予約権 新株予約権の数 49,500個(普通株式 49,500株) 2020年 5 月28日開催の取締役会決議による第 2 回新株予約権 新株予約権の数 39,900個(普通株式 39,900株) 2020年 5 月28日開催の取締役会決議による第 3 回新株予約権 新株予約権の数 320,000個(普通株式 320,000株) 2021年 6 月 7 日開催の取締役会決議による第 4 回新株予約権 新株予約権の数 53,800個(普通株式 53,800株) 2021年 6 月 7 日開催の取締役会決議による第 5 回新株予約権 新株予約権の数 2,600個(普通株式 2,600株)	2019年 6 月27日開催の取締役会決議による第 1 回新株予約権 新株予約権の数 45,500個(普通株式 45,500株) 2020年 5 月28日開催の取締役会決議による第 2 回新株予約権の数 39,500個(普通株式 39,500件) 2020年 5 月28日開催の取締役会決議による第 3 回新株予約権の数 320,000個(普通株子約権の数 320,000個(普通株式 320,000株) 2021年 6 月 7 日開催の取締役会決議による第 4 回新株予約権の数 50,400個(普通株式 50,400株) 2021年 6 月 7 日開催の取締役会決議による第 5 回新株予約権の数 12,600個(普通株子約権の数 2,600個(普通株式 2,600株)

(重要な後発事象)

(一般募集による新株式の発行)

当社は、2023年6月22日付で東京証券取引所グロース市場に株式を上場いたしました。この上場にあたり、2023年5月19日及び2023年6月2日開催の取締役会において、次のとおり新株式の発行を決議し、2023年6月21日に払込が完了いたしました。

募集方法 : 一般募集 (ブックビルディング方式による募集)

発行する株式の種類及び数 : 普通株式 50,000株 発行価格 : 1 株につき 1,050円

一般募集はこの価格にて行いました。

引受価額 : 1 株につき 966円

この価額は当社が引受人より1株当たりの新株式払込金として受け取った金額であります。

なお、発行価格と引受価額との差額の総額は、引受人の手取金となります。

払込金額 : 1株につき 688.5円

この金額は会社法上の払込金額であり、2023年6月2日開催の取締役会において決定された金額であり

ます。

資本組入額: 1 株につき483円発行価格の総額: 52,500千円払込金額の総額: 48,300千円資本組入額の総額: 24,150千円

払込期日 : 2023年6月21日

資金の使途 : 事業拡大のための採用費及びその人件費、コンテンツへの投資及びマー

ケティングへの投資に充当する予定です。

(資本金の額の減少)

当社は、2023年7月26日開催の取締役会において、以下のとおり、2023年8月30日開催の定時株主総会に資本金の額の減少を付議することについて決議し、同定時株主総会において承認されました。

(1)資本金の額の減少の目的

当社は、今後の資本政策の柔軟性・機動性の確保を図るため、会社法第447条第1項の規定に基づき、資本金の額の減少を行うものであります。

(2)資本金の額の減少の要領

減少すべき資本金の額

資本金の額105,585千円を5,585千円減少して、100,000千円とします。

なお、当社が発行しているストック・オプション (新株予約権)が減資の効力発生日までに行使された場合等により、資本金の額及び減少後の資本金の額が変動することがございます。

資本金の額の減少の方法

払戻を行わない無償減資とし、発行済株式総数の変更は行わず、資本金の額のみを減少し、減少する資本金の額5,585千円をその他資本剰余金に振り替えるものであります。

(3)資本金の額の減少の日程

取締役会決議日 2023年 7 月26日 株主総会決議日 2023年 8 月30日

債権者異議申述最終期日 2023年10月2日(予定) 減資の効力発生日 2023年10月4日(予定)

(4)その他重要な事項がある場合にはその内容

本件は純資産の部における科目間の振替処理であり、当社の純資産額及び発行済株式総数の変動はなく、当社の業績に与える影響は軽微であります。

【附属明細表】 【有価証券明細表】 該当事項はありません。

【有形固定資産等明細表】

(単位:千円)

	当期首	当期	当期	当期末	当期末減価償却累計額	当期	差引当期末
資産の種類	残高	増加額	減少額	残高	又は累計償却額	償却額	残高
有形固定資産							
建物	11,602	-	11,602	-	-	6,576	-
工具、器具及び備							
品	15,465	10,334	662	25,136	15,618	4,661	9,518
有形固定資産計	27,067	10,334	12,264	25,136	15,618	11,238	9,518
無形固定資産							
ソフトウエア	-	4,819	-	4,819	616	616	4,202
ソフトウエア仮勘							
定	-	22,441	4,819	17,622	-	-	17,622
コンテンツ	-	21,606	-	21,606	3,473	3,473	18,132
コンテンツ仮勘定	-	26,103	22,234	3,869	-	-	3,869
無形固定資産計	-	74,970	27,053	47,916	4,090	4,090	43,825
長期前払費用	170	-	170	-	-	170	-

(注) 1. 当期増加額のうち主なものは次のとおりであります。

· 1/1/14/16/16/16/16/16/16/16/16/16/16/16/16/16/				
資産の種類	内容	金額		
工具、器具及び備品	パーソナルコンピューターの購入	10,498千円		
ソフトウエア	ソフトウエア仮勘定からの振替	4,819千円		
コンテンツ	コンテンツ仮勘定からの振替	21,606千円		
ソフトウエア仮勘定	管理用ソフトウエア開発	22,441千円		
コンテンツ仮勘定	教材コンテンツ開発	26,103千円		

^{2.} 当期減少額のうち、ソフトウエア仮勘定及びコンテンツ仮勘定の減少は主に本勘定への振替によるものです。

【社債明細表】

該当事項はありません。

【借入金等明細表】

該当事項はありません。

【引当金明細表】

該当事項はありません。

【資産除去債務明細表】

資産除去債務に関しては、資産除去債務の負債計上に代えて、不動産賃借契約に関連する敷金の回収が最終的に見込めないと認められる金額を合理的に見積り、当事業年度の負担に属する金額を費用に計上する方法によっているため、該当事項はありません。

(2)【主な資産及び負債の内容】

流動資産

イ.現金及び預金

区分	金額(千円)	
現金	-	
預金		
普通預金	1,247,670	
合計	1,247,670	

ロ.売掛金及び契約資産 相手先別内訳

相手先	金額 (千円)
古河電気工業株式会社	10,992
三井化学株式会社	6,475
SMBC GMO PAYMENT株式会社	4,637
復建調査設計株式会社	1,914
国立研究開発法人 産業技術総合研究所	1,814
その他	29,051
合計	54,887

売掛金及び契約資産の発生及び回収並びに滞留状況

当期首残高 (千円)	当期発生高 (千円)	当期回収高 (千円)	当期末残高 (千円)	回収率(%)	滞留期間(日)
(A)	(B)	(C)	(D)	$\frac{\text{(C)}}{\text{(A)} + \text{(B)}} \times 100$	(A) + (D) 2 (B) 365
68,708	1,056,903	1,070,724	54,887	95.1	21

八.貯蔵品

品目	金額(千円)
切手及び収入印紙	10
合計	10

流動負債

イ.買掛金

相手先別内訳

相手先	金額(千円)
株式会社ファクトリアル	10,285
株式会社ココロザシ	3,520
アウルズ・ビジネス・パートナーズ株式会社	1,540
株式会社G-gen	1,348
株式会社NextInt	1,089
その他	6,336
合計	24,118

口.未払金

相手先別内訳

相手先	金額(千円)
国税庁・東京都主税局(未払消費税等)	42,279
アメリカン・エキスプレス・インターナショナル・イン コーポレイテッド	10,145
RX Japan株式会社	3,858
有限責任 あずさ監査法人	2,046
DIGGLE株式会社	1,980
その他	15,737
合計	76,047

八.前受金

相手先別内訳

相手先	金額 (千円)
日本ゼオン株式会社	25,789
キヤノン株式会社	24,879
株式会社ニチレイ	16,904
日鉄テックスエンジ株式会社	13,000
コニカミノルタ株式会社	12,415
その他	277,966
슴計	370,955

(3)【その他】

当事業年度における四半期情報等

(累計期間)	第1四半期	第2四半期	第3四半期	当事業年度
売上高 (千円)	-	-	1,231,453	1,666,618
税引前四半期(当期)純利益(千円)	-	-	150,154	239,838
四半期(当期)純利益 (千円)		-	149,755	290,261
1株当たり四半期(当期)純 利益(円)	-	-	38.22	74.09

(会計期間)	第1四半期	第2四半期	第3四半期	第4四半期
1株当たり四半期純利益	_	_	14.86	35.86
(円)	_	_	14.00	33.00

(注) 当社は、2023年6月22日付で東京証券取引所グロース市場に上場いたしましたので、当事業年度の四半期報告書は提出しておりませんが、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づき、第3四半期会計期間及び第3四半期累計期間の四半期財務諸表について、有限責任あずさ監査法人により四半期レビューを受けております。

第6【提出会社の株式事務の概要】

事業年度	毎年 6 月 1 日から翌年 5 月31日まで
定時株主総会	毎事業年度末日から3か月以内
基準日	毎年 5 月31日
株券の種類	-
剰余金の配当の基準日	毎年 5 月31日及び毎年11月30日
1 単元の株式数	100株
株式の名義書換え(注)1	
取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目4番1号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目 4 番 1 号 三井住友信託銀行株式会社
取次所	 三井住友信託銀行株式会社 全国各支店
名義書換手数料	無料
新券交付手数料	-
単元未満株式の買取り	
取扱場所	東京都千代田区丸の内一丁目 4 番 1 号 三井住友信託銀行株式会社 証券代行部
株主名簿管理人	東京都千代田区丸の内一丁目 4 番 1 号 三井住友信託銀行株式会社
取次所	三井住友信託銀行株式会社 全国各支店(注)1.
買取手数料	無料(注)2.
公告掲載方法	会社の公告は、電子公告によって行う。ただし、やむを得ない事由により電子公告を行うことができない場合は日本経済新聞に掲載して行う。 公告掲載URL https://aidemy.co.jp/publicnotice/
株主に対する特典	該当事項はありません。

- (注) 1.当社株式は、2023年6月22日付で株式会社東京証券取引所へ上場したことに伴い、社債、株式等の振替に関する法律第128条第1項に規定する振替株式となったことから、該当事項はなくなっております。
 - 2. 当社株式は、2023年6月22日付で東京証券取引所へ上場したことに伴い、単元未満株式の買取りを含む株式の取扱いは、原則として、証券会社等の口座管理機関を経由して行うこととなったことから、「株式の売買の委託に係る手数料相当額として別途定める金額」に変更されました。

EDINET提出書類 株式会社アイデミー(E38690) 有価証券報告書

- 3. 当会社の株主は、その有する単元未満株式について、次に掲げる権利以外の権利を行使することができない旨、定款に定めております。
 - (1)会社法第189条第2項各号に掲げる権利
 - (2)会社法第166条第1項の規定による請求をする権利
 - (3)株主の有する株式数に応じて募集株式の割当て及び募集新株予約権の割当てを受ける権利

第7【提出会社の参考情報】

1 【提出会社の親会社等の情報】

当社は、金融商品取引法第24条の7第1項に規定する親会社等はありません。

2【その他の参考情報】

当事業年度の開始日から有価証券報告書提出日までの間に、次の書類を提出しております。

(1) 有価証券届出書(有償一般募集増資及び売出し)及びその添付書類

2023年5月19日関東財務局長に提出。

(2) 有価証券届出書の訂正届出書

2023年6月5日及び2023年6月13日関東財務局長に提出。

2023年5月19日提出の有価証券届出書に係る訂正届出書であります。

(3) 臨時報告書

2023年7月14日関東財務局長に提出。

企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第4号(主要株主の異動)に基づく臨時報告書であります。

2023年8月30日関東財務局長に提出。

企業内容等の開示に関する内閣府令第19条第2項第9号の2(株主総会における議決権行使の結果)に基づく 臨時報告書であります。

EDINET提出書類 株式会社アイデミー(E38690) 有価証券報告書

第二部【提出会社の保証会社等の情報】 該当事項はありません。

独立監査人の監査報告書

2023年8月30日

株式会社アイデミー 取締役会 御中

有限責任 あずさ監査法人

東京事務所

指定有限責任社員 業務執行社員 公認会計士 井上 倫哉

指定有限責任社員 業務執行社員 公認会計士 伏木 貞彦

監査意見

当監査法人は、金融商品取引法第193条の2第1項の規定に基づく監査証明を行うため、「経理の状況」に掲げられている株式会社アイデミーの2022年6月1日から2023年5月31日までの第9期事業年度の財務諸表、すなわち、貸借対照表、損益計算書、株主資本等変動計算書、キャッシュ・フロー計算書、重要な会計方針、その他の注記及び附属明細表について監査を行った。

当監査法人は、上記の財務諸表が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して、株式会社アイデミーの2023年5月31日現在の財政状態並びに同日をもって終了する事業年度の経営成績及びキャッシュ・フローの状況を、全ての重要な点において適正に表示しているものと認める。

監査意見の根拠

当監査法人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に準拠して監査を行った。監査の基準における 当監査法人の責任は、「財務諸表監査における監査人の責任」に記載されている。当監査法人は、我が国における職業倫理に関する規定に従って、会社から独立しており、また、監査人としてのその他の倫理上の責任を果たしている。当監査 法人は、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手したと判断している。

監査上の主要な検討事項

監査上の主要な検討事項とは、当事業年度の財務諸表の監査において、監査人が職業的専門家として特に重要であると 判断した事項である。監査上の主要な検討事項は、財務諸表全体に対する監査の実施過程及び監査意見の形成において対 応した事項であり、当監査法人は、当該事項に対して個別に意見を表明するものではない。

繰延税金資産の回収可能性に関する判断の妥当性

監査上の主要な検討事項の内容及び決定理由

当事業年度の貸借対照表において、繰延税金資産50,955 千円が計上されている。注記事項「(税効果会計関係)」 に記載のとおり、繰延税金資産の金額は、将来減算一時差 異及び税務上の繰越欠損金に係る繰延税金資産の総額 (1)内部統制の評価 78.748千円から評価性引当額27.792千円を控除したもので ある。

差異のうち将来にわたり税金負担額を軽減することが認め られる範囲内で認識される。

□、当該繰延税金資産の回収可能性の判断は、将来減算− 時差異の解消スケジュール、収益力に基づく将来の課税所 |得及びタックスプランニングに基づき判断される。このう| |ち収益力に基づく将来の課税所得の見積りは、経営者が作| |成した事業計画に基づいて行われるが、当該事業計画に含| まれるModeloy及びAidemy Practiceの売上高の成長予測は 合性を検討した。 不確実性を伴い、経営者による判断が必要となる。

以上から、当監査法人は、繰延税金資産の回収可能性に 関する判断の妥当性が、当事業年度の財務諸表監査におい て特に重要であり、監査上の主要な検討事項に該当すると 判断した。

監査上の対応

当監査法人は、繰延税金資産の回収可能性に関する判断 の妥当性を評価するため、主に以下の手続を実施した。

繰延税金資産の回収可能性の判断に関連する内部統制の 整備及び運用状況の有効性を評価した。評価に当たって 繰延税金資産は、税務上の繰越欠損金及び将来減算一時^{は、将来課税所得の見積りの基礎となる事業計画の策定に} 関連する内部統制に特に焦点を当てた。

(2)将来の課税所得の見積りの合理性の評価

- 注記事項「(重要な会計上の見積り)」に記載のとおけい課税所得の見積りに用いられた事業計画と取締役会に -よって承認された会社の事業計画との整合性を検討した。
 - ・Modeloy及びAidemy Practiceの売上高の成長予測につい て、事業責任者に質問し、過去の実績推移を踏まえその合 理性を検討するとともに、決算月及び翌月の得意先からの 注文書や交渉過程における文書を閲覧し、受注状況との整

その他の記載内容

その他の記載内容は、有価証券報告書に含まれる情報のうち、財務諸表及びその監査報告書以外の情報である。経営者 の責任は、その他の記載内容を作成し開示することにある。また、監査役及び監査役会の責任は、その他の記載内容の報 告プロセスの整備及び運用における取締役の職務の執行を監視することにある。

当監査法人の財務諸表に対する監査意見の対象にはその他の記載内容は含まれておらず、当監査法人はその他の記載内 容に対して意見を表明するものではない。

財務諸表監査における当監査法人の責任は、その他の記載内容を通読し、通読の過程において、その他の記載内容と財 務諸表又は当監査法人が監査の過程で得た知識との間に重要な相違があるかどうか検討すること、また、そのような重要 な相違以外にその他の記載内容に重要な誤りの兆候があるかどうか注意を払うことにある。

当監査法人は、実施した作業に基づき、その他の記載内容に重要な誤りがあると判断した場合には、その事実を報告す ることが求められている。

その他の記載内容に関して、当監査法人が報告すべき事項はない。

財務諸表に対する経営者並びに監査役及び監査役会の責任

経営者の責任は、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠して財務諸表を作成し適正に表示することにある。これには、不正又は誤謬による重要な虚偽表示のない財務諸表を作成し適正に表示するために経営者が必要と判断した内部統制を整備及び運用することが含まれる。

財務諸表を作成するに当たり、経営者は、継続企業の前提に基づき財務諸表を作成することが適切であるかどうかを評価し、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に基づいて継続企業に関する事項を開示する必要がある場合には当該事項を開示する責任がある。

監査役及び監査役会の責任は、財務報告プロセスの整備及び運用における取締役の職務の執行を監視することにある。

財務諸表監査における監査人の責任

監査人の責任は、監査人が実施した監査に基づいて、全体としての財務諸表に不正又は誤謬による重要な虚偽表示がないかどうかについて合理的な保証を得て、監査報告書において独立の立場から財務諸表に対する意見を表明することにある。虚偽表示は、不正又は誤謬により発生する可能性があり、個別に又は集計すると、財務諸表の利用者の意思決定に影響を与えると合理的に見込まれる場合に、重要性があると判断される。

監査人は、我が国において一般に公正妥当と認められる監査の基準に従って、監査の過程を通じて、職業的専門家としての判断を行い、職業的懐疑心を保持して以下を実施する。

- ・不正又は誤謬による重要な虚偽表示リスクを識別し、評価する。また、重要な虚偽表示リスクに対応した監査手続を立案し、実施する。監査手続の選択及び適用は監査人の判断による。さらに、意見表明の基礎となる十分かつ適切な監査証拠を入手する。
- ・財務諸表監査の目的は、内部統制の有効性について意見表明するためのものではないが、監査人は、リスク評価の実施 に際して、状況に応じた適切な監査手続を立案するために、監査に関連する内部統制を検討する。
- ・経営者が採用した会計方針及びその適用方法の適切性、並びに経営者によって行われた会計上の見積りの合理性及び関連する注記事項の妥当性を評価する。
- ・経営者が継続企業を前提として財務諸表を作成することが適切であるかどうか、また、入手した監査証拠に基づき、継続企業の前提に重要な疑義を生じさせるような事象又は状況に関して重要な不確実性が認められるかどうか結論付ける。 継続企業の前提に関する重要な不確実性が認められる場合は、監査報告書において財務諸表の注記事項に注意を喚起する こと、又は重要な不確実性に関する財務諸表の注記事項が適切でない場合は、財務諸表に対して除外事項付意見を表明す ることが求められている。監査人の結論は、監査報告書日までに入手した監査証拠に基づいているが、将来の事象や状況 により、企業は継続企業として存続できなくなる可能性がある。
- ・財務諸表の表示及び注記事項が、我が国において一般に公正妥当と認められる企業会計の基準に準拠しているかどうかとともに、関連する注記事項を含めた財務諸表の表示、構成及び内容、並びに財務諸表が基礎となる取引や会計事象を適正に表示しているかどうかを評価する。

監査人は、監査役及び監査役会に対して、計画した監査の範囲とその実施時期、監査の実施過程で識別した内部統制の 重要な不備を含む監査上の重要な発見事項、及び監査の基準で求められているその他の事項について報告を行う。

監査人は、監査役及び監査役会に対して、独立性についての我が国における職業倫理に関する規定を遵守したこと、並びに監査人の独立性に影響を与えると合理的に考えられる事項、及び阻害要因を除去又は軽減するためにセーフガードを講じている場合はその内容について報告を行う。

監査人は、監査役及び監査役会と協議した事項のうち、当事業年度の財務諸表の監査で特に重要であると判断した事項を監査上の主要な検討事項と決定し、監査報告書において記載する。ただし、法令等により当該事項の公表が禁止されている場合や、極めて限定的ではあるが、監査報告書において報告することにより生じる不利益が公共の利益を上回ると合理的に見込まれるため、監査人が報告すべきでないと判断した場合は、当該事項を記載しない。

利害関係

会社と当監査法人又は業務執行社員との間には、公認会計士法の規定により記載すべき利害関係はない。

以 上

- (注)1.上記の監査報告書の原本は当社(有価証券報告書提出会社)が別途保管しております。
 - 2.XBRLデータは監査の対象には含まれていません。