**Перший рівень** — відпрацюй навички на базовому рівні.

1. Склади порівняльну таблицю найбільш поширених методологій:

| Методологія | Сильні сторони   | Слабкі сторони  | Галузь застосування  |
|-------------|--|---|--|
| Waterfall   | 1) Більш зрозуміліша для замовника система. Замовник приходить до компанії підрядка (для прикладу до аутсорс компанії), проговорює з ними нюанси продукту який буде вироблятись і за який певний домовлений час отримує готовий результат по суті не вникаючи в процес розробки.  2) Плинність кадрів  | 1) Дороговизна і бюрократична волокита при змінах на проекті Якщо врахувати, що вся документація яка була чітко прописана на самому початку не підлягає зміні, то ця модель не дуже підходить для замовників які ведуть бізнес, що передбачає підлаштування під час і умови, бо якщо цей час і умови диктують правила ведення   | 1) Проекти пов'язані з медичною і фінансовою сферою.  На цих проектах зазвичай для більшої безпеки в майбутньому потрібне тестування коли всі компоненти ПЗ вже готові. Саме методологія Waterfall дозволяє таким чином розробити проект.  |
|             | на проекті ніяк не впливає на довготривалість проекту. Розробники/тестуваль ники/дизайнери можуть проходити ротацію наа проекті, але за рахунок того, що з замовником спершу були складені вимоги і прописана вся документація - така ротація майже не вплине на тривалість проекту  3) Прозорість Завдяки тому, що вся документація вже готова на початку і вона не передбачає змін (зазвичай), а також завдяки поетапності в цій моделі всі знають хто | бізнесу, то замовнику дуже довго обійдеться постійне внесення правок в цей проект.  2) Замовник бачить результат тільки в кінці проекту після здачі. До моменту здачі проекту замовник абсолютно не залучений до розробки і отримує лише інформацію по типу "Проект готовий на 20%, ми зараз на етапі кодингу"  3) Тестування проходить в кінці починають тестити проект - можуть знайти дуже багато багів, що на пряму впливатиме на строк | 2) Невеличкі проекти.  Іноді проекти бувають не супер масштабні і ця методика також ідеально підійде для них. Замовники в таких випадках одразу бачуть чітку картину свого проекту і цю картину буде не важко виложити в документації. Також ці проекти не будуть тривати довго, тому немає сенсу розбивати все на спринти як в Скрамі |

|       | чим і коли буде<br>займатись.                 | здачі проекту, тобто<br>якби почали тестити |  |
|-------|---|---|--|
|       | заиматись.                                    | ще на етапі кодингу -                       |  |
|       |   | це би зекономило                            |  |
|       |   | дуже багато часу.                           |  |
|       |   |   |  |
| Scrum | 1) Залученість<br>клієнта до всіх етапів      | 1) Може бути<br>misscommunication з         | 1) Scrum                                 |
|       | розробки                                      | замовником, бо якщо                         | методологія може<br>бути корисна для     |
|       | розроски                                      | в випадку з waterfall                       | проектів де немає                        |
|       | Клієнт залучений в                            | клієнт приходить з                          | чіткої картини як має                    |
|       | всіх процесах                                 | чітким запитом, то в                        | виглядати фінальна                       |
|       | розробки і у випадку                          | випадку scrum клієнт                        | версія продукту, не                      |
|       | якщо йому щось не                             | може сам не знати що                        | зрозуміло що                             |
|       | підходить - можна                             | він хоче                                    | потрібно                                 |
|       | швидко внести правки                          | 2) Постійна                                 | користувачам і що<br>вони будуть юзати в |
|       | до проекту                                    | 2) Постійна<br>комунікація                  | продукті, а також                        |
|       | 2) Зміни в проекті                            | всередині команди                           | немає чіткої картини                     |
|       | менш дороговартісні.                          | (суб'єктивна думка)                         | з чим і коли вийде                       |
|       |   | , , ,                                       | щось у найближчих                        |
|       | Якщо замовник                                 | Якщо працівник по                           | конкурентів (можливо                     |
|       | вирішив переробити                            | своїй натурі інтроверт,                     | буде можливість                          |
|       | проект, то ввін не буде                       | то щоденні стендапи і                       | щось підглянути у                        |
|       | платити якусь                                 | часта комунікая                             | них після релізу і                       |
|       | фіксовану суму яка<br>передбачена за зміну    | можуть суттєво<br>вплинути на його          | швиденько допилити<br>в найбличому       |
|       | в документації як в                           | вигорання під час                           | спринті)                                 |
|       | випадку з Waterfall, по                       | роботи.                                     | (p.,,                                    |
|       | суті він орендує тімку і                      | •   | 2) Гарний варіант                        |
|       | поки вони                                     |   | для проектів які                         |
|       | перерообляють все                             |   | запускаються                             |
|       | або вносять зміни                             |   | Hitriotti i procenicti                   |
|       | клієнт платить лише за<br>їх погодинний рейт. |   | Чіткість і прозорість поставлення задач  |
|       | тх погодинний рейт.                           |   | дасть можливість                         |
|       | 3) Тестування                                 |   | якнайкраще                               |
|       | проходить віід                                |   | комунікувати з                           |
|       | самого початку                                |   | клієнтом і закрити                       |
|       | проекту                                       |   | проект в найкоротші                      |
|       | LIO DOC MOVEMBIOTI                            |   | терміни                                  |
|       | Це дає можливість<br>швидше виявляти          |   |  |
|       | помилки і їх                                  |   |  |
|       | виправлення буде для                          |   |  |
|       | клієнта менш                                  |   |  |
|       | дороговартісним і                             |   |  |
|       | швидшим в реалізації                          |   |  |
|       | 4) Financia-                                  |   |  |
|       | 4) Гнучкість<br>методології                   |   |  |
|       | morogonorii                                   |   |  |
|       | В будь який момент                            |   |  |
|       | можна внести                                  |   |  |

|          | корективи. Клієнт бачить результат проробленої роботи і може контролювати дедлайни  |  |   |
|----------|---|--|---|
| Kanban   | 1) Відсутність спринтів. Є можливість додавати нові задачі в будь який час, основна ціль - закрити задачу, а не спринт  2) Краще підходить для підтримки вже існуючого проекту  Коли проект вже виконаний і немає сенсу все розділяти на спринти - найкращий варіант це Капban, тут є можливість додавати задачі по мірі їх поступлення, оновлення ПЗ або виявлення дефектів  3) Менше комунікації (суб'єктивна думка)  Ця методика краще підійде для працівників інтровертів які не хочуть спілкуватись щодня. Але також це може бути мінусом, бо немає такої чіткої картини по етапу розробки як в скрамі | 1) Відсутність чіткої картини для працівників. Якщо у випадку зі Scrum кожен знає чим буде займатись наступного спринта і який він отримає результат, то в Капbап потрібно просто чекати коли скинуть якусь таску, це може повпливати на вигорання  2) Відсутність чітних строків  Якщо це проект по сапорту, то він може тривати безкінечно, аж поки він не приноситиме грошей кастомеру, це також може повпливати на вигорання працівників, не всі люблять працювати на підтримці чогось існуючого | 1) По суті підходить для будь якого готового проекту який потребує підтримки            |
| Scrumban | 1) Може взяти всі<br>найкращі сторони з<br>кожної з методологій<br>(Scrum i Kanban)   | 1) Відносно нова методологія і не настільки вивчена як попередні   | 1) Гарно підходить<br>до великих і<br>довготривалих<br>проектів                         |
|          | Це дозволяє робробити методологію повністю під потреби команди і проекту  | Читав статтю, що ця методолгія ще не набула піку популярності і відповідно вона ще не докінця вивчена на   | Методологія дуже гнучка і дає можливість корегувати тривалість кожної ітерації окремо в |

| 2) Інтуїтивно |  |
|---------------|--|
| зрозумілий    |  |

Не потребує скрам майстра чи продукт овнера, макимально гнучка методологія

практиці.

2) Відсутність безпосереднього контролю за працівниками.

Оскільки кожен сам обирає ті ззадачі над якими працюватиме - важко відстежити зусилля кожного члена кооманди до розробки продукту

залежності від скоупу задач які висуває замовник на той чи інший період часу

## 2 рівень. Напиши розгорнуті відповіді (0,5 - 1 сторінки тексту) на такі два питання:

- На твою думку, чому з'явився Agile-маніфест?
- Які проблеми він мав вирішити і чи це вдалося?

На мою думку Agile маніфест з'явився через те, що нові компанії вимагали нових рішень, власники бізнесу хотіли бути більш залучені до процесу розробки свого продукту, а не просто чекати готового результату як було в випадку з методологією Waterfall. Якщо до цього маніфесту бізнес і ІТ були досить розділені, то після нього з'явились більш гнучкі методології які дозволяли бізнесу напряму впливати на результат роботи і вносити корективи. Сам принцип роботи змінився кардинально і тепер діалог між бізнесом і ІТ проходить майже на щоденній основі, це дозволяє кастомеру краще і глибше донести цінності своєї компанії і очікування по продукту до представників ІТ компанії які цей продукт по суті і розробляють, а ІТ в свою чергу вкладається в розуміння бізнес частини і це по суті дозволяє їм говорити на одній мові.

Центральною особою в Agile методологіях став не замовник, а юзер, тобто все, що робиться - робиться для кінцевого користувача, важливим стало те, що потрібно зрозуміти, що саме потрібно користувачу, в якому об'ємі і чому це треба робити, а також що з цього всього потрібно робити найперше. В Agile виділяється дуже багато часу і дуже багато зусиль саме на хорошу технічну якість. Тобто не робиться завідома не якісний продукт, який потім 100% потрібно буде переробляти. Це можливо завдяки тому, що методології гнучкі і є можливість паралельно з розробкою нових фіч - фіксити старіші. Клієнт часто отримує більш готовий і свіжіший продукт, але звичайно все в залежності від функціоналу який закладався в спринт чи інший відрізок часу. Саме за рахунок того, що клієнт часто бачить результат і робиться величезний акцент на якість, згрубша "ми не хочемо показувати те, що нам стидно показати":)

Я вважаю, що цей маніфест мав вирішити проблему комунікації між бізнесом і ІТ і успішно з цим справляється. Дякуючи новим методологіям в кастомерів розв'язались руки в плані впливу на розробку їхнього ПЗ. З'явлась можливість вносити корективи в залежності від правил які диктує їх бізнес, а також

слідкувати за нововведенням які вносять їх основні конкуренти і почерпнувши з них все найкраще - додавати до свого ПЗ в найкоротші строки. Також Agile дав можливість нам як користувачам безпосередньо впливати на кінцевий продукт, тобто замовник бачить відгуки і спираючись на них також можна розробити більш якісне і usability friendly програмне забезпечення.

**Третій рівень.** Ти — засновник/ця стартапу і плануєш випустити на ринок мобільний застосунок для обміну світлинами котиків. Яку методологію ти обереш для процесу розробки і чому? Відповідь текстово обґрунтуй.

Для стартапу я би обрав методологію Waterfall. Зазвичай стартапи дуже обмежені в фінансуванні на перших етапах і відповідно немає можливості наймати людей на якісь менеджерські позиції як цього зазвичай вимагають гнучкі методології, тому скрам і канбан не дуже підійдуть. Також waterfall дає можливіть поетапної розробки ПЗ, тобто можна наймати людей по мірі потреби на кожен етап відповідний спеціаліст, це дозволить на перших парах зекономити велику кількість грошей. Так як засновники стартапів максимально вмотивовані і заряджені люди, ще частіше це вихідці з ІТ компаній - зазвичай вони впевнені в своїх вимогах до кінцевого продукту і це зменшить появу корективів які потрібно буде вносити на завершальних етапах. У випадку якщо стартап вистрілить - я би сконцентувався на більш гнучких методологіях. Якщо з'явились гроші і потрібно кардинально змінити продукт - це Scrum, якщо просто потрібна підтримка вже існуючого продукту - Kanban