

Добрый день!

Направляем Тестовое задание, которое состоит из 3-ех частей. Каждая часть проверяет определенный набор знаний/умений.

- Часть 1. Знание SQL
- Часть 2. Построение отчетов
- Часть 3. Бонусная задача

Выполнять задания можно не все. Делайте то, что знаете и умеете. Цель понять текущий уровень знаний.

Часть 1. Знание SQL

Есть две таблицы (Employees и EmployeeManagers), в которых хранятся данные по сотрудникам. Необходимо подготовить SQL запросы по каждому пункту, описанному ниже.

Employees

PrimaryEmail	STRING
Name	STRING
IsActive	BOOL
SalaryYear	DOUBLE
Location	STRING(Perm / LA / Seoul)

EmployeeManagers

у сотрудника может быть несколько менеджеров!

Employees_fk	STRING (email)
Manager_fk	STRING (email)

1. Вывести список офисов (Location) с количеством активных сотрудников в каждом (по убыванию кол-ва сотрудников).
2. Вывести список емейлов и имен сотрудников, у которых в подчинении больше трех человек.
3. Вывести сотрудников самой большой команды (под командой подразумевается Manager и его подчиненные)
 - a. Просто строками
 - b. В одну строку (через запятую с пробелом)
 - c. С сортировкой по убыванию зарплаты

- d. В одну строку (через запятую с пробелом) с сортировкой по убыванию зарплаты

Достаточно выполнить любой пункт. Остальные как бонусы.

4. Вывести пары сотрудник-менеджер, которые находятся в разных офисах.
5. Вывести процентное соотношение количества сотрудников в офисах

Часть 2. Построение отчетов

В файле ([test_meetings.csv](#)) приведены данные по встречам биздевов за 3 месяца (одна строчка одна встреча).

Цель отчета: проанализировать эффективность каждого биздева

Отчет будет направляться Топ менеджменту.

Задача: построить отчет, удовлетворяющий целям и направленный на целевую группу

В результате необходимо подготовить графики и выводы, если необходимо.

Часть 3. Бонусная задача

Приведен SQL запрос с ошибками. Постарайтесь исправить все ошибки в запросе.

Изначальная постановка для запроса:

Вывести айдишники ВСЕХ компаний и сколько у них открытых оппортьюнити (может быть и ноль).

Оппортьюнити - это “возможность” становления компании нашим партнером при условии продажи определенных в описании оппортьюнити продуктов.

Возможные статусы оппортьюнити:

- Prospective
- Proposal
- Integration/Signed
- Integration/Negotiation
- Discovery
- Closed/Won
- Closed/Lost

```
select c.Id      as company_id,  
       count(o.id) as opportunities_count  
from Companies c  
       join Opportunities o on o.id = c.id  
       join Meetings` m on m.Company = c.id  
where (o.Stage not like 'Closed')  
group by c.Id, o.id
```