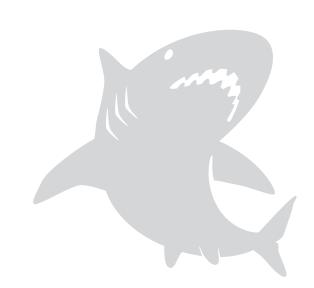


SQL - проект

Опроекте



ЦЕЛЬ ПРОЕКТА

Создание базы данных sqlite

Формирование связанных таблиц на основе дата - сета

Анализ, представленных данных по средствам SQL - запросов

СТЭК

SQlite, Pandas, Python, Dbeaver

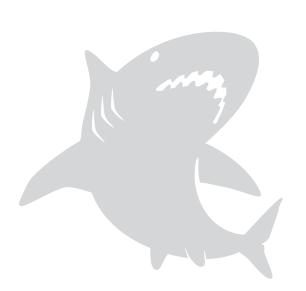
ПЕРВОНАЧАЛЬНЫЕ ДАННЫЕ



Дата - сет бизнес - проекта Shark tank's



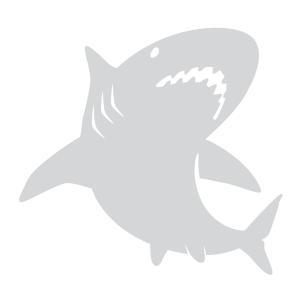
Задачи анализа



- 1. Определить количество участников всех сезонов Shark Tanks Australia
- 2. Определить самые популярные направления инвестиций
- 3. Рассчитать аггрегированные показатели запрашиваемых инвестиций без разделения на направления
- 4. Определить самое популярное направление в бизнесе у зрителей
- 5. Сформировать портрет участников шоу: средний возраст, пол, опыт
- 6. Проанализировать количество полученных и принятых офферов
- 7. Проанализировать суммы привлеченных инвестиций в общем, и в разреще Акул
- 8. Определить бизнес идею, которая привлекла больше всего инвестиций



Материалы для анализа



Пошаговая инструкция по подготовке данных для загрузки в базу SQL

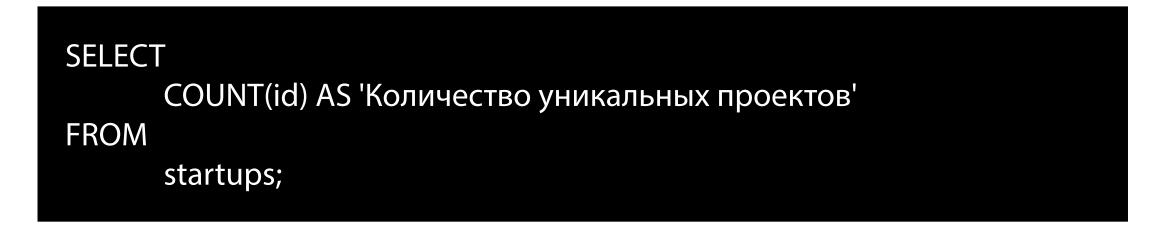


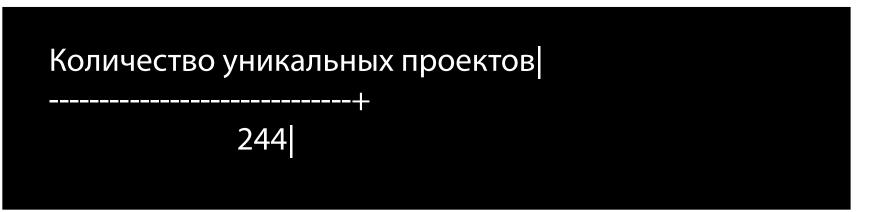
SQL - скрипт для анализа





1. Определить количество участников всех сезонов Shark Tanks Australia ЗАПРОС ВЫВОД







ЗАПРОС

```
industry,
COUNT(industry) AS count_of_projects

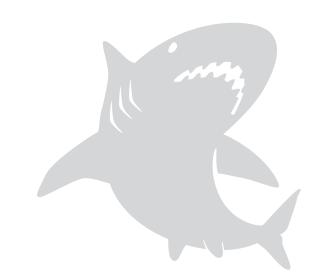
FROM
startups

GROUP BY
industry

ORDER BY
count_of_projects DESC;
```

RBC industry	123 count_of_projects	•
Food and Beverage		39
Fashion/Beauty		38
Lifestyle/Home		26
Fitness/Sports/Outdo		25
Business Services		25
Children/Education		24
Software/Tech		17
Health/Wellness		11
Green/CleanTech		10
Pet Products		5
Liquor/Alcohol		5
Electronics		5
Automotive		5
Uncertain/Other		3
Media/Entertainment		3
Automotive/Vehicles		3





3. Рассчитать аггрегированные показатели запрашиваемых инвестиций без разделения на направления

ЗАПРОС

```
SELECT

SUM(original_ask_amount) AS sum_of_ask_amount,

SUM(original_offered_equity) AS sum_of_original_offered_equity,

ROUND(AVG(original_offered_equity)) AS avg_original_offered_equity,

SUM(valuation_requested) AS sum_of_valuation_requested,

ROUND(AVG(valuation_requested)) AS avg_of_valuation_requested

FROM

startups;
```

ВЫВОД





Запрашиваемая сумма: 69 млн. автралийских долларов

Средняя предлагаемая доля в компании: 17 %

Общая оценочная сумма проектов: 500 млн. автралийских долларов

Средняя оценочная сумма проекта: 2 млн. автралийских долларов

Суммарная оценка запрашиваемых инвестиций 13,8 % от оценочной стоимости проектов



4. Определить самое популярное направление в бизнесе у зрителей

ЗАПРОС

```
SELECT
industry,
SUM(viewers) AS sum_of_views,
ROUND(AVG(viewers)) AS avg_of_views
FROM
startups
GROUP BY
industry
ORDER BY
avg_of_views DESC;
```

В разрере среднего количества просмотров самыми просматриваевыми направлениями стали электроника, автомобильая индустрия, здоровье, спорт, услуги для бизнеса

При этом суммарный наибольший объем просмотров приходится на Еду и напитки, Фэшн и красоту

RBC industry	123 sum_of_views T	123 avg_of_views 🔻
Electronics	3 714 000	742 800
Automotive	3 345 000	669 000
Health/Wellness	7 069 000	642 636
Fitness/Sports/Outdoors	14 446 000	577 840
Business Services	14 343 000	573 720
Lifestyle/Home	14 788 000	568 769
Food and Beverage	21 605 000	553 974
Liquor/Alcohol	2 706 000	541 200
Green/CleanTech	5 243 000	524 300
Software/Tech	8 821 000	518 882
Children/Education	12 109 000	504 542
Fashion/Beauty	19 155 000	504 079
Automotive/Vehicles	1 353 000	451 000
Pet Products	2 203 000	440 600
Uncertain/Other	1 233 000	411 000
Media/Entertainment	964 000	321 333



5. Сформировать портрет участников шоу: средний возраст, пол, опыт

ЗАПРОС

```
SELECT
pitchers_gender,
COUNT(pitchers_gender) AS count_of_each_gender
FROM
pitchers
GROUP BY
pitchers_gender
ORDER BY
count_of_each_gender DESC;
```

ВЫВОД

	RBC pitchers_gender 🔻	123 count_of_each_gender	•
1	Male	4	41
2	Female	2	24
3	Couple		9
4	Mixed Team		3
5	[NULL]		0

Большая часть обратившиътся участников не определена, что может быть свзано, с тем, что за инвестициями обращались представители компаний, а не индивидуальные предприниматели или семейный бизнес. Среди тех, кто определен преобладаются лица мужского пола

SELECT
p.pitchers_average_age AS pitchers_average_age,
COUNT(s.industry) AS count_num_indastry_startups
FROM
pitchers AS p
JOIN
startups AS s ON s.id = p.startup_id
GROUP BY
pitchers_average_age
ORDER BY
count_num_indastry_startups DESC;

	PBC pitchers_average_age	123 count_num_indastry_startups	•
1	[NULL]		167
2	Middle		65
3	Young		10
4	Old		2

большая часть обратившися не определена, но основываясь на представленных данных можно сделать вывод о том, что большой процент относится к компаниям, предпринимателям, котооые уже имеются неокоторый опыт в бизнесе и в большей степени обращаются за инвестициями для расширения

6. Проанализировать количество полученных и принятых офферов

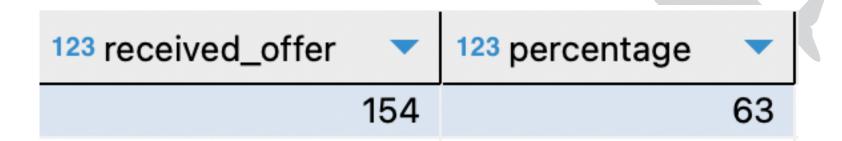
ЗАПРОС

```
SELECT
SUM(CASE WHEN received_offer = 1 THEN 1 ELSE 0 END) AS received_offer,
ROUND((SUM(CASE WHEN received_offer = 1 THEN 1 ELSE 0 END) * 100.0) / COUNT(id)) AS percentage
FROM
offers;
```

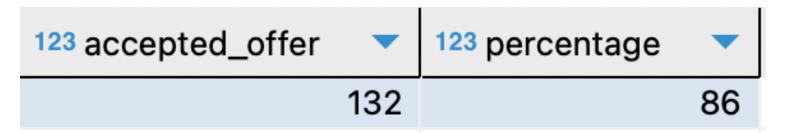
```
WITH temp AS (
SELECT
SUM(CASE WHEN received_offer = 1 THEN 1 ELSE 0 END) AS received_offer
FROM
offers
)

SELECT
SUM(CASE WHEN accepted_offer = 1 THEN 1 ELSE 0 END) AS accepted_offer,
ROUND((SUM(CASE WHEN accepted_offer = 1 THEN 1 ELSE 0 END) * 100.0) / t.received_offer) AS percentage
FROM
offers
CROSS JOIN
temp as t;
```

ВЫВОД



63 % обратившися получили оффер



86 % из тех кто получил оффер приняли его

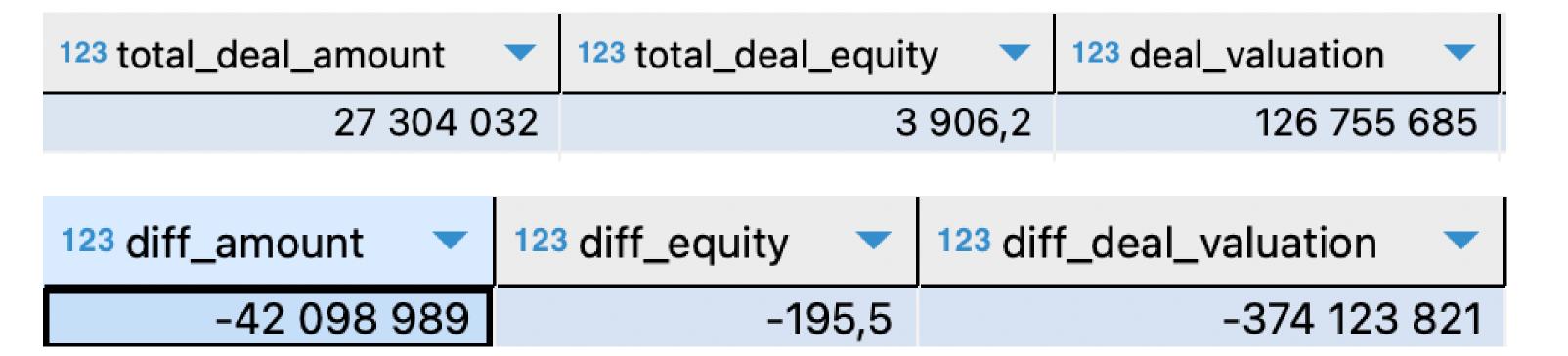


7. Проанализировать суммы привлеченных инвестиций в общем, и в разреще Акул

ЗАПРОС

```
SELECT
SUM(total_deal_amount) AS total_deal_amount,
SUM(total_deal_equity) AS total_deal_equity,
SUM(deal_valuation) AS deal_valuation,
(SUM(total_deal_amount) - (SELECT SUM(original_ask_amount) FROM startups)) AS diff_amount,
(SUM(total_deal_equity) - (SELECT SUM(original_offered_equity) FROM startups)) AS diff_equity,
(SUM(deal_valuation) - (SELECT SUM(valuation_requested) FROM startups)) AS diff_deal_valuation
FROM
offers;
```

сумма сделок составила на 42 миллиона долларов меньше, при этом очевидно, что Шарки получили долю в компании больше, чем предлагали в обмен на инвестиции, оценка компаний составила на 374 млн долларов меньше





7. Проанализировать суммы привлеченных инвестиций в общем, и в разреще Акул

ЗАПРОС

```
s.industry,
ROUND(SUM(i.steve_investment_amount)) AS steve,
ROUND(SUM(i.janine_investment_amount)) AS janine,
ROUND(SUM(i.andrew_investment_amount)) AS andrew,
ROUND(SUM(i.naomi_investment_amount)) AS naomi,
ROUND(SUM(i.glen_investment_amount)) AS glen,
ROUND(SUM(i.guest_investment_amount)) AS guest,
ROUND(SUM(COALESCE(i.steve_investment_amount, 0) +
COALESCE(i.janine_investment_amount, 0) + COALESCE(i.andrew_investment_amount, 0) +
COALESCE(i.naomi_investment_amount, 0) + COALESCE(i.glen_investment_amount, 0) +
COALESCE(i.guest_investment_amount, 0))) AS total_investment_amount
```

наибольшие суммарные инвестии прилекла категория еда и напитки, товары для дома, дети и обучение.

заметно, что Стив, инвестирует в большее количество направлений. При этом самая крупная суммарная инвестиция приходится на Андрю, и направление товары для дома.

וועכ

RBC industry	123 steve	123 janine	123 andrew	123 naomi	123 glen	123 gues 🔻	123 total_in 🔻
Food and Beverage	415 000	2 466 000	600 002	880 000	760 000	355 000	5 476 002
Lifestyle/Home	100 000	800 000	2 500 000	1 050 000	500 000	490 000	5 440 000
Children/Education	250 000	280 000	375 000	515 000	950 000	660 000	3 030 000
Business Services	779 000	260 000	729 000	300 000	349 000	475 000	2 892 000
Fashion/Beauty	460 000	350 000	560 000	275 000	[NULL]	1 000 000	2 645 000
Fitness/Sports/Outdoors	637 500	520 000	307 500	580 000	230 000	[NULL]	2 275 000
Green/CleanTech	90 000	90 000	[NULL]	425 000	460 000	[NULL]	1 065 000
Health/Wellness	76 000	220 000	350 000	100 000	250 000	[NULL]	996 000
Software/Tech	632 000	[NULL]	50 000	50 000	[NULL]	28 000	760 000
Media/Entertainment	95 000	95 000	95 000	95 000	95 000	150 000	625 000
Electronics	180 000	180 000	15	200 015	[NULL]	[NULL]	560 030
Pet Products	[NULL]	45 000	[NULL]	[NULL]	105 000	250 000	400 000
Automotive	125 000	[NULL]	40 000	[NULL]	40 000	125 000	330 000
Liquor/Alcohol	90 000	[NULL]	[NULL]	[NULL]	235 000	[NULL]	325 000
Automotive/Vehicles	300 000	[NULL]	[NULL]	[NULL]	[NULL]	[NULL]	300 000
Uncertain/Other	[NULL]	[NULL]	[NULL]	[NULL]	[NULL]	185 000	185 000



8. Определить бизнес - идею, которая привлекла больше всего инвестиций

ЗАПРОС

```
i.startup_name,
ROUND(SUM(COALESCE(i.steve_investment_amount, 0) +
COALESCE(i.janine_investment_amount, 0) +
COALESCE(i.andrew_investment_amount, 0) + COALESCE(i.naomi_investment_amount, 0)
+ COALESCE(i.glen_investment_amount, 0) + COALESCE(i.guest_investment_amount, 0)))
AS total_sum,
s.business_description,
s.company_website,
s.industry

FROM
investments AS i

INNER JOIN
```

Топ-10 идей, привлекшие наибольшее количество инвестиций. iCapsulate привлекла самые крупные инвестиции за всю историю шоу. Однако в 2023 году стартап закрылся.

ВЫВОД

RBC startup_name T	123 total_su ▼	BBC business_description	RBC company_we ~	ABC industry
iCapsulate	2 500 000	A coffee company specialising in capsules, pod	[NULL]	Lifestyle/Home
PaleoCafé	750 000	Health food store and cafe franchise	[NULL]	Food and Beverage
OneWorld	700 000	A range of furniture and house decorations	[NULL]	Lifestyle/Home
LilFairyDoors	650 000	A miniature magical door children can attach to	[NULL]	Children/Education
ScopelTEducation	632 000	A company which delivers digital technology les	[NULL]	Software/Tech
OnTheGoSports	600 000	Custom sports apparel e-commerce	[NULL]	Fitness/Sports/Outdoors
GanacheChocolate	600 000	Handmade, small-batch range of chocolate and	[NULL]	Food and Beverage
TorqueSafe	500 000	A business that manufactures and sells safety s	[NULL]	Business Services
CancerAid	500 000	An app that personalises cancer information for	[NULL]	Health/Wellness
SharknadoAlive	475 000	Live interactive attraction based on the Sharkna	[NULL]	Media/Entertainment



GROUP BY

ORDER BY

LIMIT 10;

i.startup_name

total_sum DESC

startups AS s ON s.id = i.startup_id