

# NVIDIA Qick Equity Research

NVIDIA ist ein weltweit führender Anbieter von Grafikprozessoren (GPUs) und System-on-a-Chip-Lösungen, die insbesondere in den Bereichen Künstliche Intelligenz/High-Performance Computing und Gaming Anwendung finden. Im Jahr 2024 deckte NVIDIA rund 38 % des globalen Data-Center-Markts ab, für 2027 wird ein Anteil von 60 % prognostiziert.¹ Neben Hardware bietet das Unternehmen auch Softwareplattformen an, die leistungsstarke Visualisierungen (Gaming) und datengetriebene Anwendungen (KI resp. LLMs) ermöglichen.

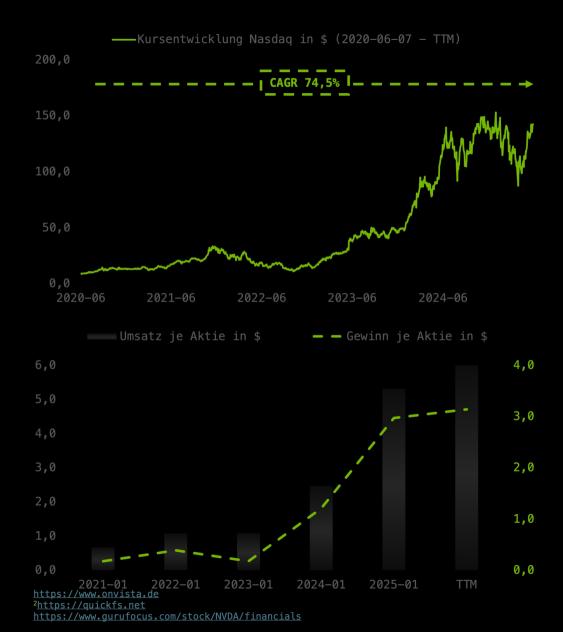
### **★** Key Facts

Founded: 1993, Santa Clara (Kalifornien, USA) |
CEO: Jensen Huang (Mitgründer & CEO, 3,5% Aktien) |
HQ: Santa Clara, Kalifornien, USA |
Mitarbeiter: ~26.000 weltweit (per 2024) |

### **II** Kapitalmarktdaten (2025−06)²

**Gewinn je Aktie\*:** \\$2,97 (per 2025-01) | **KGV:** rd. x45,3 (Aktienkurs / \* 2025-01) |

¹Folie 3: Data Center/KI-Infrastruktur © Oliver Gerd Schüürmann





## 5Y IS & CFS Auszug<sup>1</sup>

Umsatz in \$Mio FCF in \$Mio •••• EBITDA-Marge

EBITDA in \$Mio Total Liabillties in \$Mio

70,0%

- Nettomarge

M\$	2021-01	2022-01	2023-01	2024-01	2025-01		
	= 2020					120.000	are the second s
Umsatz Segmente							
Data Center			15.005	47.525	115.186		
Gaming			9.067	10.447	11.350		
Visualization			1.544	1.553	1.878	90.000	//
Automotive			903	1.091	1.694		/ /
OEM & Other			455	306	389		
<b>Umsatz Total</b>	16.675	26.914	26.974	60.922	130.497		
YoY Wachstum		61,4%	0,2%	125,8%	114,2%	60.000	
CAGR					50,9%		
EBITDA	5.630	11.215	7.120	34.480	83.317		
YoY Wachstum		99,2%	(36,5)%	384,2%	141,6%	30.000	<b>\</b> /
CAGR					71,4%		
Free Cash Flow	4.694	8.132	3.808	27.021	60.853		
YoY Wachstum		72,2%	(53,1)%	709,5%	225,2%		
CAGR					66,9%		

60,0% 50,0% 40,0% 30,0% 20,0% 10,0% 0,0% 2021-01 2022-01 2023-01 2024-01

Tausendertrennzeichen); Nvidia berichtet 2025-01 = Geschäftsjahr 2024 https://investor.nvidia.com/financial-info/financial-reports/

https://quickfs.net

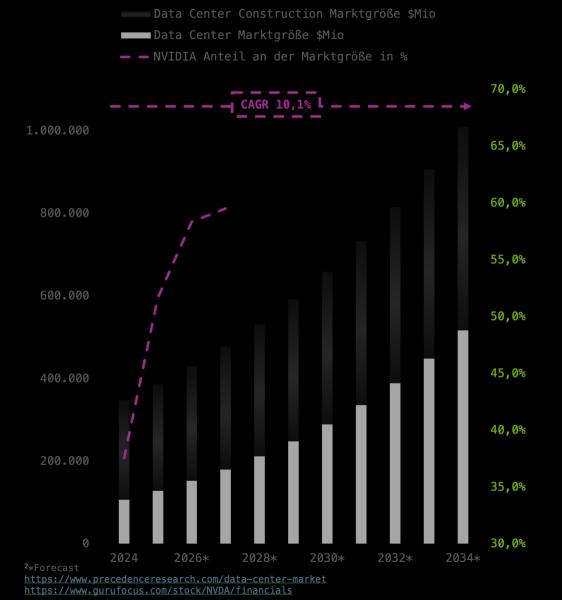


#### Rechenzentren bilden das infrastrukturelle Rückgrat der KI-Entwicklung

Die Leistungsfähigkeit der KI-/LLM-Modelle hängt maßgeblich von der Verfügbarkeit skalierbarer Rechenkapazitäten ab. Insbesondere im Training und der Inferenz großer Foundation Models führt zusätzliche Rechenleistung zu signifikanten Effizienzgewinnen und Fortschritten in der Modellqualität.

Investitionen in Data Center bzw. Hardware/ Infrastrukturkomponenten leisten damit einen zentralen Beitrag zur weiteren Skalierung der Modelle.¹ Angesichts der frühen Phase der Kapitalallokation ist das ökonomische Potenzial noch nicht ausgeschöpft.

Es wird prognostiziert, dass die CAGR des Data Center Markts 10,1% bis 2034 betragen wird.<sup>2</sup>





## Geopolitisches Risiko

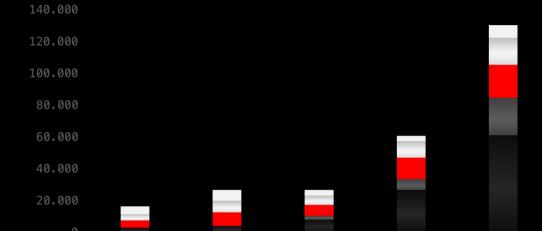
Absatzmärkte <sup>1</sup>	2021-01	2022-01	2023-01	2024-01	2025-01
Umsatz Total	16.675	26.914	26.974	60.922	130.497
United States	3.214	4.349	8.292	26.966	61.257
Anteil Umsatz in %	19,2%	16,1%	30,7	44,2%	46,9%
				CAGR	80,3%
Singapore			2.288	6.831	23.684
Anteil Umsatz in %			8,4%	11,2%	18,1%
				CAGR	117,9%
Taiwan	4.531	8.544	6.986	13.405	20.573
Anteil Umsatz in %	27,1%	31,7%	25,8%	22,0%	15,7%
!				CAGR	35,3%
China	3.886	7.111	5.785	10.306	17.108
Anteil Umsatz in %	23,3%	26,4%	21,4%	16,9%	13,1%
				CAGR	34,5%
Andere	5.044	6.910	3.623	3.414	7.875
Anteil Umsatz in %	30,2%	25,6%	13,4%	5,6%	6,0%
				CAGR	9,3%

https://s201.q4cdn.com/141608511/files/doc\_financials/2023/ar/2023—Annual—Report—1.pdf

- ■Umsatz Andere in \$Mio
- ■Umsatz in China in \$Mio
- ■Umsatz in Taiwan in \$Mio
- ■Umsatz in Singapore in \$Mio

2021-01

Umsatz in den United States in \$Mio



### Geopolitisches Risiko in der NVIDIA-Absatz- und Wertschöpfungskette

2022-01

Die Absatz- und Wertschöpfungskette von NVIDIA ist in hohem Maße geopolitischen Spannungen ausgesetzt. Im Jahr 2024 (Geschäftsjahr 2025–01) erwirtschaftete das Unternehmen rund 28,8 %¹ seines Umsatzes in China und Taiwan. Ein potenzieller militärischer Konflikt stellt daher ein unmittelbares Risiko sowohl für essenzielle Produktionspartner wie TSMC als auch für die Absatzmärkte von NVIDIA dar.

2023-01

2024-01

2025-01

Parallel dazu verschärfen protektionistische Maßnahmen die Komplexität globaler Lieferbeziehungen. Ergänzend besteht eine signifikante Rohstoffabhängigkeit von China, da zahlreiche für die Chipproduktion kritische Rohstoffe entweder direkt dort gefördert oder über chinesisch dominierte Lieferketten gehandelt werden.

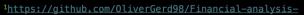
https://s201.q4cdn.com/141608511/files/doc\_financials/2025/annual/NVIDIA-2025-Annual-Report.pdf



TTM JA – Infrastruktur	KGV	Cap/ Umsatz	Cap/ EBITDA	EV/ Umsatz	EV/ EBITDA	
AMD	x84,2	x6,8	x31,4	x6,7	x31,2	
ASML	x31,6	x9,0	x24,3	x8,7	x23,6	
Broadcom	x114,9	x20,9	x40,0	x22,0	x42,0	
Intel	x-4,5	x1,6	x11,6	x2,4	x17,3	
NVIDIA	x45,3	x23,5	x39,6	x23,5	x39,6	
TSMC	x18,4	x7,7	x11,2	x7,3	x10,7	
DCF Metrics TTM+4,3Y	WACC	TGR	Umsatz- Wachstum	EBIT- Wachstum	IW per Aktie <sup>2</sup>	Markt- premium <sup>3</sup>
Konservativ	15,0%	1,8%	77,2%	88,1%	\$80,6	\$301,0
Base	14,0%	2,0%	80,2%	97,1%	\$90,7	\$315,6
<b>Optimistisch</b>	13,0%	2,5%	90,2%	112,1%	<b>\$105,8</b>	\$421,0

Aktien notieren i.d.R. nicht exakt auf ihrem intrinsischen Wert (IW <- DCF-Verfahren). Der Kapitalmarkt preist typischerweise entweder einen Bewertungsaufschlag (Marktpremium) oder einen Abschlag (Discount) ein.

Der Spread zwischen Marktpremium/Discount und intrinsischem Wert lässt sich prognostizieren, indem auf Basis historischer Daten das implizite EPS-Multiple modelliert wird (d. h. welches EPS hat in der Vergangenheit welche Notation gerechtfertigt). Unter der Annahme konstanter Rahmenbedingungen (ceteris paribus) kann daraus eine potenzielle zukünftige Notation (TTM + 4,3Y) abgeleitet werden. Darauf aufbauend lässt sich eine Bewertungsspanne zwischen dem berechneten intrinsischen Wert² und dem Marktpremium³ ableiten.



\*FxcludeFolie 4: Geopolitik China -> Taiwan

