

## Aula 05 - Várias Telas de Vendas

Olá. Tudo bem?

Finalizamos na aula anterior, os processos de venda no **InovaFarma**, realizando vendas com todas as formas de pagamento e com efetivações no caixa e no balcão.

Nesta aula, você vai aprender a realizar vários atendimentos ao mesmo tempo, sem precisar perder os dados da pré-venda anterior.

Verificaremos também como funciona a opção Desconto Máximo que existe no produto e como utilizá-la na tela de venda.

Para ficar mais fácil de entendermos o porquê de trabalhar com várias telas de venda, imagine a seguinte situação:

Você está realizando um atendimento no balcão e identificou que uma fila de clientes se formou para que sejam atendidos também.

A cliente do seu atendimento, Joana, solicitou medicamentos e disse para deixar a venda em aberto, pois ela gostaria de dar uma olhada nos cosméticos na seção de Perfumaria.

Ok, sem problemas. Enquanto ela decide o que vai levar, podemos então realizar o atendimento do próximo cliente da fila.

Este é um processo que ocorre quase todos os dias na Farmácia.

Mas como será que o **InovaFarma** trata esta situação para me ajudar no atendimento?

Vamos abrir a tela de vendas para analisar.

Na tela de vendas, vamos lançar o medicamento da cliente Joana. Ela veio até o balcão e nos pediu uma caixa de Omeprazol de 20MG e uma cartela de Neosaldina.

Neste momento, ela solicitou que a venda ficasse pendente para olhar os produtos da Perfumaria.

O cliente seguinte, José, veio até o balcão para ser atendido.

O **InovaFarma** não me obriga a fechar a venda ou ter que excluir os produtos já lançados para realizar um novo atendimento.

Eu simplesmente clico em “**Opções**” na barra de operações e escolho a função “**Nova Tela de Vendas**”.

Uma nova tela em branco aparecerá para que possamos realizar o atendimento com o novo cliente, sem interferir na venda anterior.

Se eu precisar navegar entre as telas de venda, basta clicar sobre elas na parte superior, estando numeradas em Venda 1, Venda 2 e assim por diante.

Você poderá abrir quantas telas for necessário, mas tome cuidado. Será que você consegue atender 10 clientes ao mesmo tempo com a mesma qualidade?

Este processo irá facilitar e agilizar o seu atendimento com diversos clientes ao mesmo tempo, evitando forçar a finalização da venda ou ter que excluir alguma informação que já estava na tela.

Na aula seguinte, aprenderemos sobre o Desconto Máximo Permitido nas Vendas. Como o **InovaFarma** pode me ajudar a controlar o quanto de desconto eu posso oferecer nas vendas?

Conversaremos sobre esse assunto na próxima aula.

Até mais!