Telecom Customer Churn

```
In [1]: # import libraries
        import pandas as pd
        import numpy as np
        import matplotlib.pyplot as plt
        import seaborn as sns
        from sklearn.model selection import train test split, cross val score, KFold
        from sklearn.linear model import LogisticRegression
        from sklearn.metrics import classification report, confusion matrix, accurac
In [2]: # data
        df = pd.read csv('E:\omar-analyst\machine learning python\projects\churn\da
       <>:2: SyntaxWarning: invalid escape sequence '\o'
       <>:2: SyntaxWarning: invalid escape sequence '\o'
       C:\Users\scan\AppData\Local\Temp\ipykernel_1468\1533228959.py:2: SyntaxWarni
       ng: invalid escape sequence '\o'
         df = pd.read csv('E:\omar-analyst\machine learning python\projects\churn
       \data\customer churn.csv')
In [3]: df.head()
Out[3]:
              Call
                                Subscription
                                              Charge Seconds Frequency Frequency
                   Complaints
           Failure
                                     Length Amount
                                                         of Use
                                                                    of use
                                                                               of SMS
                                                                                     Ē
        0
                 8
                             0
                                          38
                                                    0
                                                          4370
                                                                        71
        1
                 0
                             0
                                          39
                                                    0
                                                            318
                                                                         5
        2
                10
                             0
                                          37
                                                    0
                                                          2453
                                                                        60
                                                                                   359
                                                          4198
        3
                10
                             0
                                          38
                                                    0
                                                                        66
                                                                                     1
```

38

0

2393

58

In [4]: df.info()

4

3

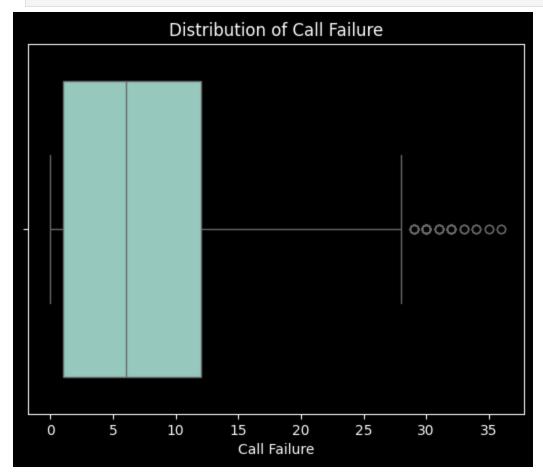
0

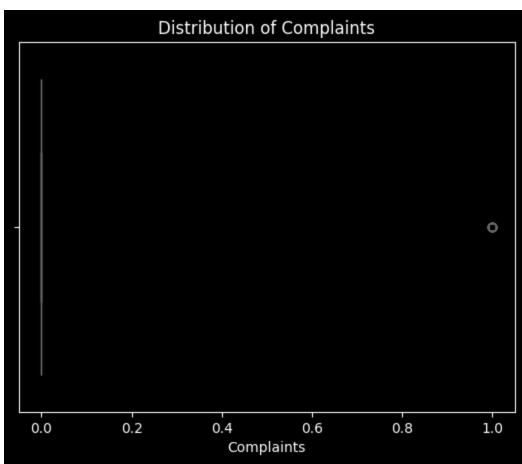
<class 'pandas.core.frame.DataFrame'>
RangeIndex: 3150 entries, 0 to 3149
Data columns (total 14 columns):

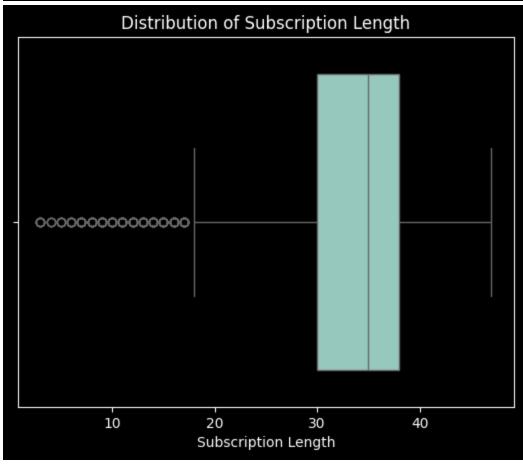
Ducu	cocamins (cocac 14 cocamins):					
#	Column	Non-Null Count	Dtype			
0	Call Failure	3150 non-null	int64			
1	Complaints	3150 non-null	int64			
2	Subscription Length	3150 non-null	int64			
3	Charge Amount	3150 non-null	int64			
4	Seconds of Use	3150 non-null	int64			
5	Frequency of use	3150 non-null	int64			
6	Frequency of SMS	3150 non-null	int64			
7	Distinct Called Numbers	3150 non-null	int64			
8	Age Group	3150 non-null	int64			
9	Tariff Plan	3150 non-null	int64			
10	Status	3150 non-null	int64			
11	Age	3150 non-null	int64			
12	Customer Value	3150 non-null	float64			
13	Churn	3150 non-null	int64			

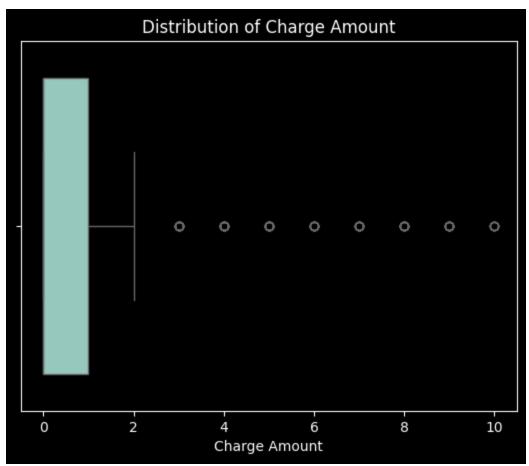
dtypes: float64(1), int64(13)

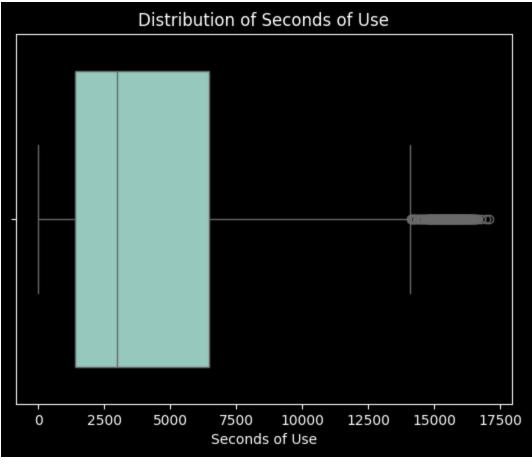
memory usage: 344.7 KB

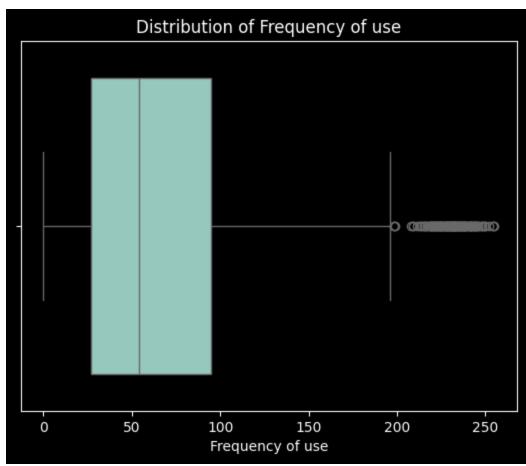


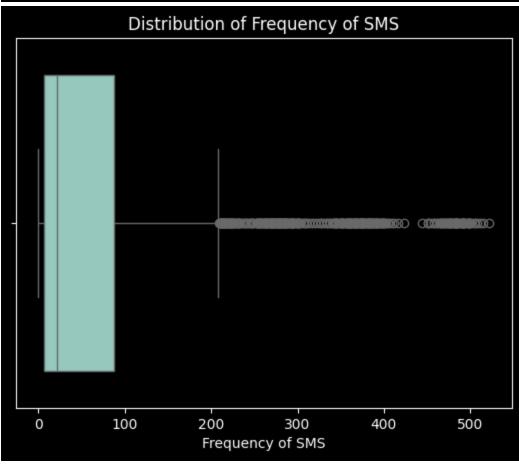


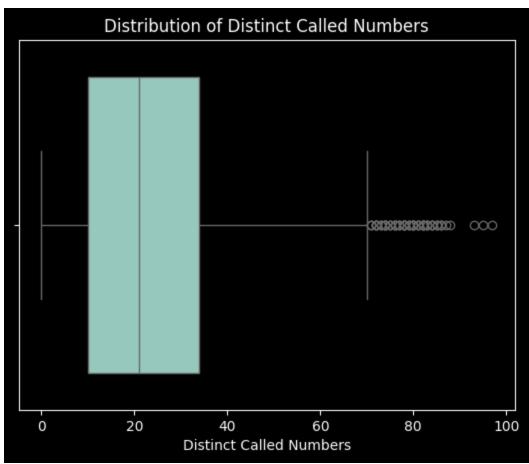


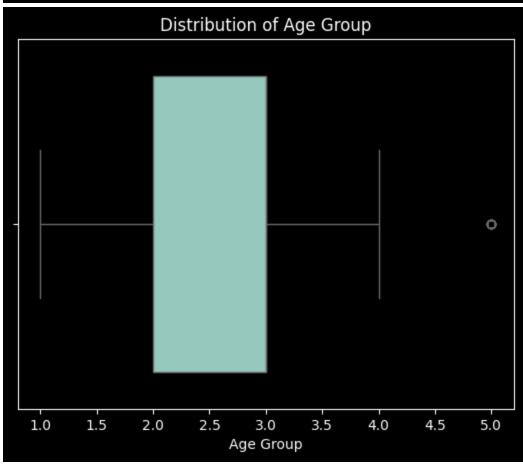


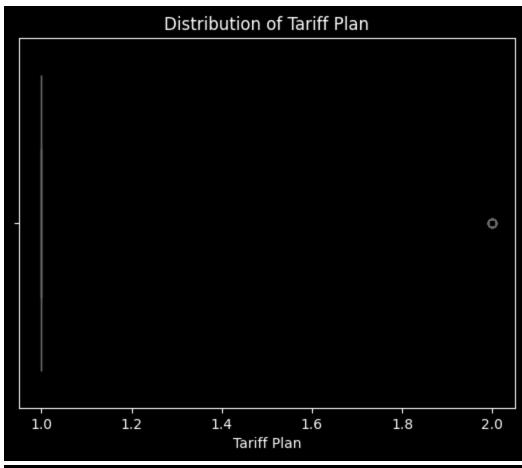


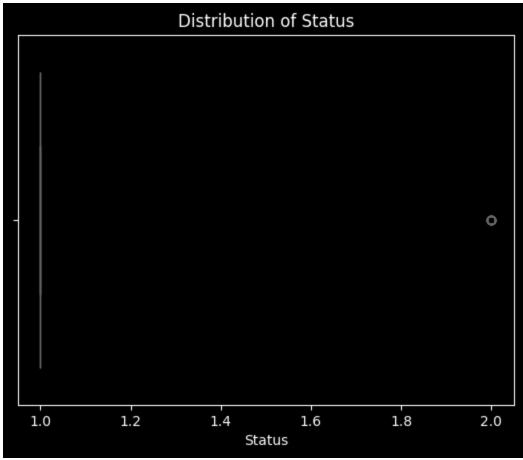


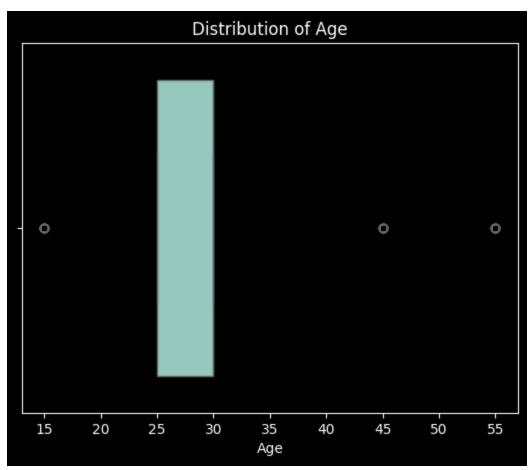


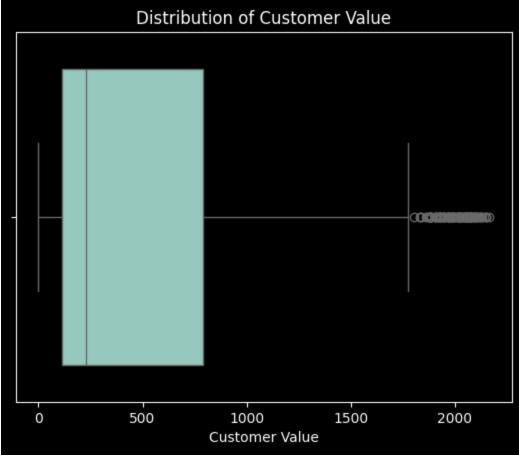


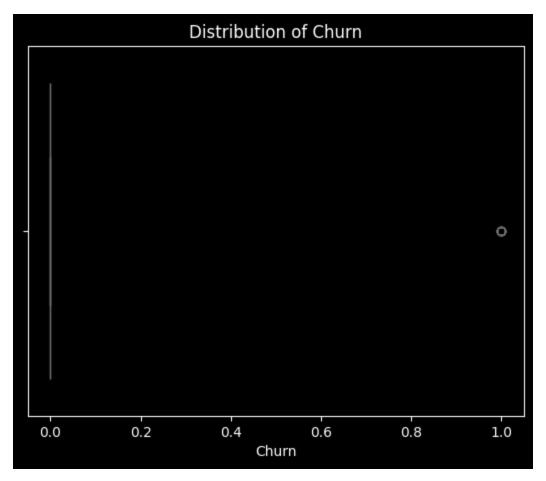










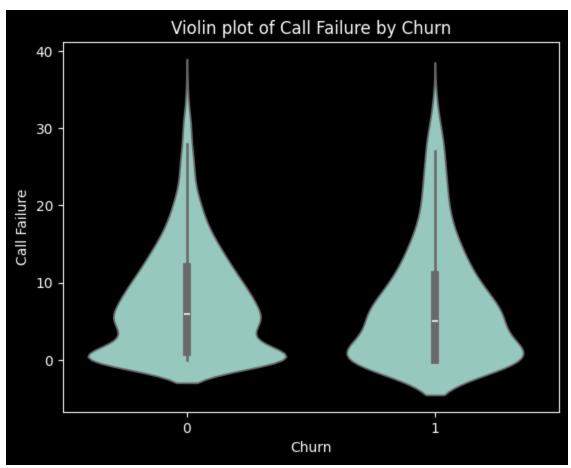


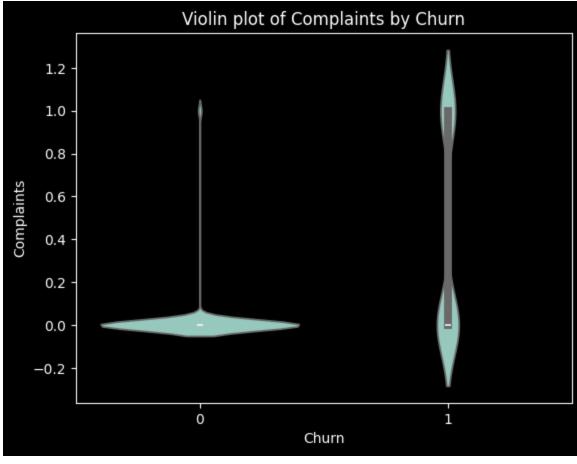
In [6]: df.describe()

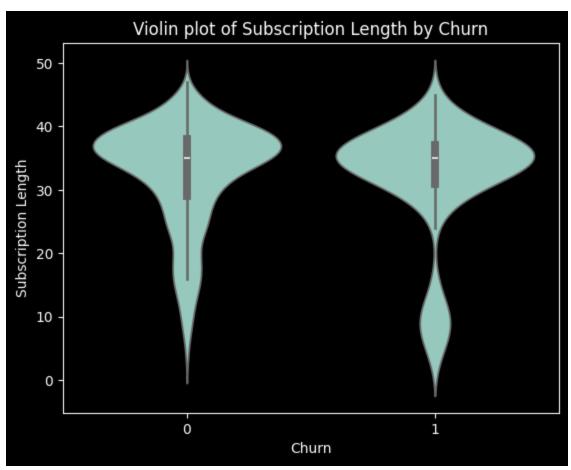
Out[6]:

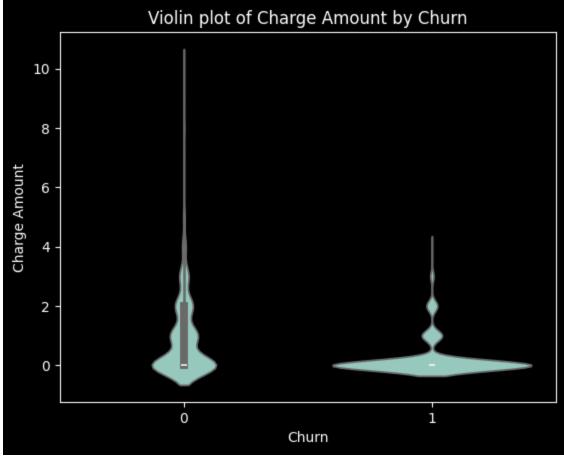
	Call Failure	Complaints	Subscription Length	Charge Amount	Seconds of Use	Fr
count	3150.000000	3150.000000	3150.000000	3150.000000	3150.000000	315
mean	7.627937	0.076508	32.541905	0.942857	4472.459683	6
std	7.263886	0.265851	8.573482	1.521072	4197.908687	5
min	0.000000	0.000000	3.000000	0.000000	0.000000	
25%	1.000000	0.000000	30.000000	0.000000	1391.250000	2
50%	6.000000	0.000000	35.000000	0.000000	2990.000000	5
75 %	12.000000	0.000000	38.000000	1.000000	6478.250000	9
max	36.000000	1.000000	47.000000	10.000000	17090.000000	25

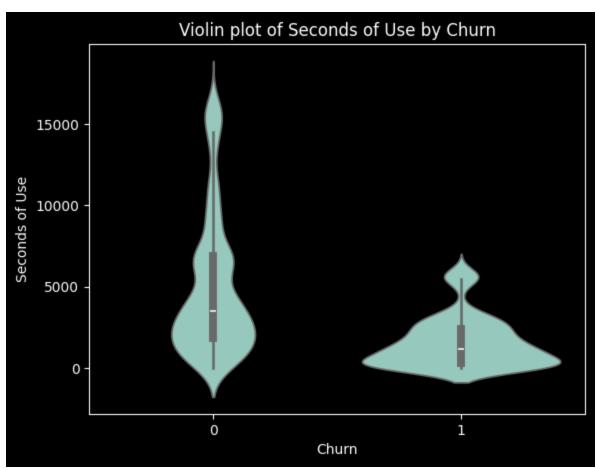
```
In [9]: for col in df.columns:
    if col != 'Churn':
        sns.violinplot(x='Churn', y=col, data=df)
        plt.title("Violin plot of " + col + " by Churn")
        plt.savefig(f'violin_{col}_by_churn.png')
        plt.show()
```

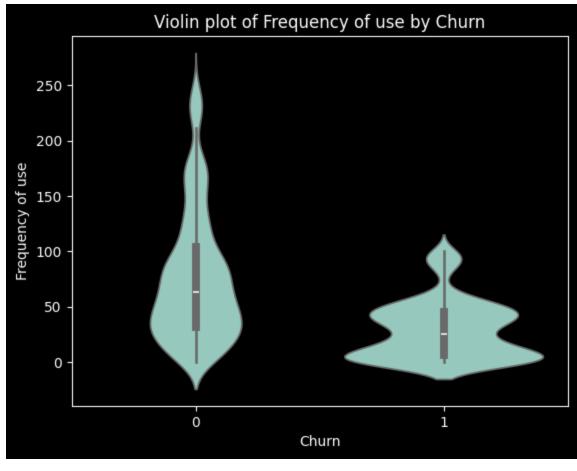


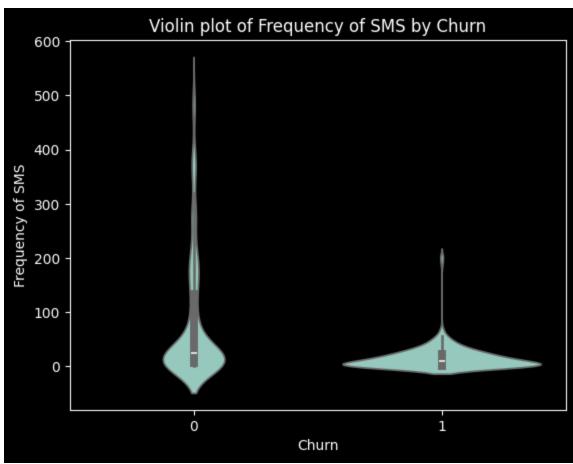


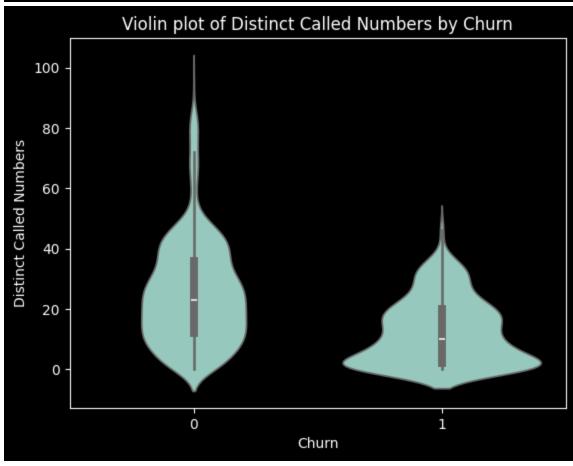


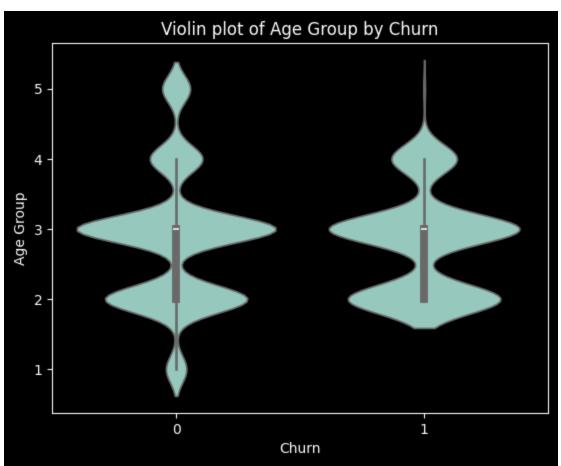


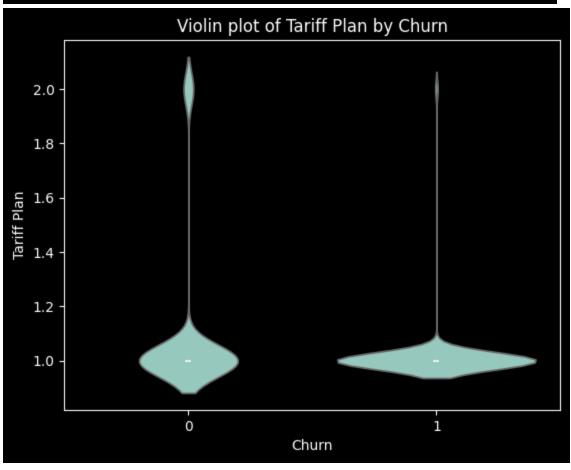


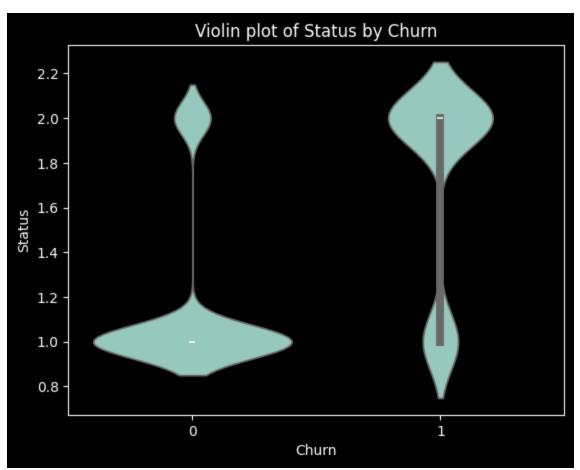


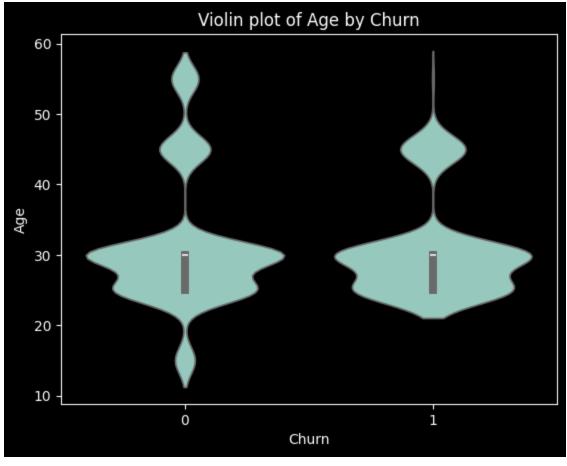


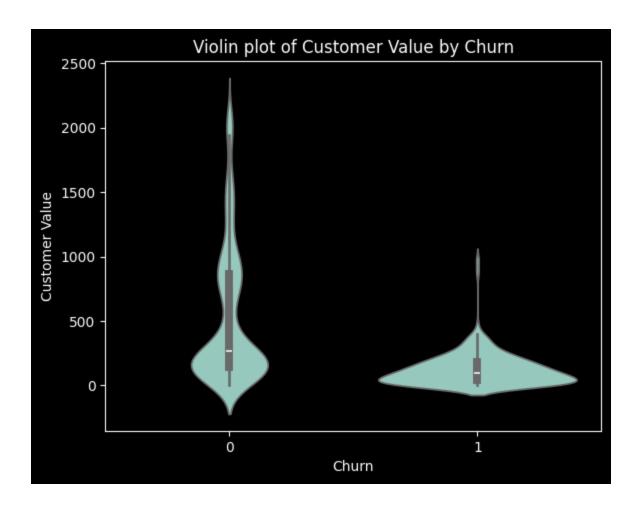












Project Note

• I will start by building a Logistic Regression model first, as it has the ability to interpret the coefficients, not just make predictions.

```
In [10]: X = df.drop('Churn', axis=1).values
         y = df['Churn'].values
         X_train, X_test, y_train, y_test = train_test_split(X, y, test_size=0.2, rar
         log = LogisticRegression()
         log.fit(X_train, y_train)
         y pred = log.predict(X test)
         print(classification_report(y_test, y_pred))
                      precision
                                    recall f1-score
                                                       support
                   0
                            0.85
                                      0.96
                                                0.90
                                                            520
                   1
                            0.46
                                      0.17
                                                0.25
                                                            110
            accuracy
                                                0.82
                                                            630
                            0.65
                                      0.57
                                                0.57
                                                            630
           macro avg
                            0.78
                                      0.82
                                                0.79
                                                            630
        weighted avg
```

```
c:\Users\scan\AppData\Local\Programs\Python\Python312\Lib\site-packages\skle
        arn\linear model\ logistic.py:469: ConvergenceWarning: lbfgs failed to conve
        rge (status=1):
        STOP: TOTAL NO. OF ITERATIONS REACHED LIMIT.
        Increase the number of iterations (max iter) or scale the data as shown in:
            https://scikit-learn.org/stable/modules/preprocessing.html
        Please also refer to the documentation for alternative solver options:
            https://scikit-learn.org/stable/modules/linear model.html#logistic-regre
          n iter i = check optimize result(
In [11]: coefficients = pd.DataFrame({'Feature': df.columns[:-1], 'Coefficient': log.
         coefficients['odds ratio'] = np.exp(coefficients['Coefficient'])
         print(coefficients.sort values(by='odds ratio', ascending=False))
         coefficients
                             Feature Coefficient odds ratio
        0
                        Call Failure
                                         0.194141
                                                      1.214268
        1
                          Complaints
                                         0.101316
                                                      1.106626
                              Status
        10
                                         0.072011
                                                      1.074667
            Age Group
Customer Value
Distinct Called Numbers
        8
                                         0.008428
                                                      1.008464
        12
                                         0.007756
                                                      1.007787
                     Called Numbers

Tariff Plan
Seconds of Use
Age
-0.002658
-0.011198
-0.051872
        7
                                                      1.001620
        9
                                                      1.001010
        4
                                                      0.999757
        11
                                                      0.997346
        2
                Subscription Length
                                                      0.988865
        6
                    Frequency of SMS -0.051872
                                                      0.949450
        5
                    Frequency of use
                                       -0.052356
                                                      0.948991
        3
                       Charge Amount
                                        -0.090510
                                                      0.913466
                           Feature Coefficient odds_ratio
Out[11]:
           0
                         Call Failure
                                      0.194141
                                                  1.214268
           1
                         Complaints
                                      0.101316
                                                  1.106626
           2
                 Subscription Length
                                      -0.011198
                                                  0.988865
           3
                                      -0.090510
                                                  0.913466
                     Charge Amount
           4
                                      -0.000243
                     Seconds of Use
                                                  0.999757
           5
                    Frequency of use
                                      -0.052356
                                                  0.948991
           6
                                      -0.051872
                   Frequency of SMS
                                                  0.949450
           7 Distinct Called Numbers
                                      0.001619
                                                  1.001620
           8
                                      0.008428
                                                  1.008464
                         Age Group
                          Tariff Plan
                                      0.001009
                                                  1.001010
           9
          10
                                      0.072011
                                                  1.074667
                             Status
          11
                               Age
                                      -0.002658
                                                  0.997346
```

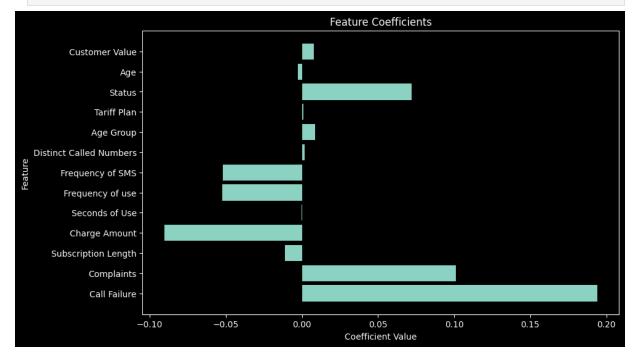
1.007787

0.007756

12

Customer Value

```
In [12]: plt.figure(figsize=(10,6))
    plt.title('Feature Coefficients')
    plt.barh(coefficients['Feature'], coefficients['Coefficient'])
    plt.xlabel('Coefficient Value')
    plt.ylabel('Feature')
    plt.show()
```



(Feature Coefficients) تحليل أهمية الميزات

.Churn يوضح هذا الرسم البياني "الوصفة" التي يستخدمها نموذج الانحدار اللوجيستي للتنبؤ بالـ

وما هي ،(Positive المعاملات الموجبة) إنه يوضح لنا ما هي الميزات التي تدفع العميل للرحيل Negative).

.طول الشريط = قوة التأثير

🕃 1. أهم العوامل التي تسبب المغادرة (Churn) - (المعاملات)

.هذه هي "الأعلام الحمراء". كلما زادت قيمة هذه الميزات، زادت احتمالية مغادرة العميل

- (معامل ≈ +0.19): (فشل المكالمات): (0.19+ ≈
 - التفسير: هذا هو أقوى سبب للرحيل. كلما زاد عدد مرات فشل المكالمات، زادت التفسير: هذا هذا منطقى تماماً .
- (معامل ≈ +0.09):(الشكاوى) (معامل ≈ +0.09)
 - التغسير: هذه ميزة ثنائية (0 = لا شكوى، 1 = شكوى). المعامل الموجب يعني أن التغسير: هذه من 0 إلى 1 (أي تقديم شكوى) يرفع احتمالية المغادرة بشكل كبير .
- 3. Status (الحالة): (0.07+ ≈ معامل

• التغسير: هذه ميزة ثنائية (1 = 1 نشط، 2 = 3 غير نشط). المعامل الموجب يعنى أن الانتقال من 1 إلى 2 (أي التحول إلى "غير نشط") يرفع احتمالية المغادرة. هذا بديهي، .فالعميل غير النشط هو بالفعل في طريقه للرحيل

المعاملات) - (Retention) أهم العوامل التي تشجع على البقاءِ .2 😊 (السالية

.هذه هي "عوامل الولاء". كلما زادت قيمة هذه الميزات، قلت احتمالية مغادرة العميل

- 1. Charge Amount (قيمة الشحن): (0.10- ≈ (معامل
 - **التفسير:** هذه ميزة ترتيبية (0 = الأدنى، 9 = الأعلى). المعامل **السالب** يعنى أنه كلما **زادت** قيمة الشحن (أي كلما اتجهنا نحو 9)، **قلت** احتمالية المغادرة. العملاء الذين يدفعون أكثر هم الأكثر ولاءً.
- 2. Frequency of use (معامل ≈ -0.05): (0.05) (معامل معامل ≈
 - التفسير: كلما زاد عدد المكالمات، قلت احتمالية المغادرة.
- (معامل ≈ -0.05: (تكرار الرسائل) Frequency of SMS (معامل ≈
 - التفسير: كلما زاد عدد الرسائل، قلت احتمالية المغادرة.

حل اللغز: لماذا بعض المعاملات = صفر؟ .3 🚹

أظهرت Seconds of Use و Customer Value **اللغز:** لماذا ميزات مثل أظهرت (Violin Plots) يساوي صفر، بينما الرسوم البيانية (Coefficient) معامل أنها مهمة حداً؟

(Multicollinearity) الحل المؤكد الآن: الارتباط المتعدد

- هي قيمة محسوبة بناءً على ميزات (قيمة العميل) Customer Value من الواضح الآن أن (قيمة الشحن) Charge Amount و (ثواني الاستخدام) Seconds of Use أخرى مثل
- هذه الميزات الثلاث (Customer Value, Seconds of Use, Charge Amount) .تحكى "نفس القصة" للنموذج (وهي "مدى استخدام العميل للخدمة")
- نموذج الانحدار اللوجيستي "ذكي" بما يكفي ليرى هذا التكرار. ولكي لا يرتبك، فإنه
 - (Charge Amount وهي) اختار ميزة واحدة لتكون "الممثل" عن هذه الفكرة .1
 - .أعطى هذه الميزة "الوزن" (المعامل السالب القوي -0.10) .2
 - (Seconds of Use و Customer Value) **قام بتصفير** الميزات الأخرى المكررة .3 .لأنه "اكتفى" بالميزة الأولى

غير مهمة. بل يعنى أن تأثيرها تم "التقاطه" بالكامل Customer Value الخلاصة: هذا لا يعني أن . Charge Amount عن طریق میزة

```
In [13]: # Decision Tree Classifier
         from sklearn.tree import DecisionTreeClassifier
         dtc = DecisionTreeClassifier(random state=42)
         dtc.fit(X train, y train)
```

```
y pred dtc = dtc.predict(X test)
 print(classification report(y test, y pred dtc))
             precision recall f1-score
                                           support
          0
                  0.95
                           0.96
                                     0.96
                                               520
          1
                  0.82
                           0.77
                                     0.79
                                               110
                                     0.93
                                               630
   accuracy
                                     0.88
   macro avg
                0.88
                           0.87
                                               630
                0.93
                           0.93
                                     0.93
                                               630
weighted avg
```

```
In [14]: # check overfitting
    y_pred_train_dtc = dtc.predict(X_train)
    y_pred_test_dtc = dtc.predict(X_test)
    print("Training Accuracy:", accuracy_score(y_train, y_pred_train_dtc))
    print("Testing Accuracy:", accuracy_score(y_test, y_pred_test_dtc))
```

Training Accuracy: 0.9936507936507937 Testing Accuracy: 0.9301587301587302

يوجد فرق 6.4% بين أداء :(Gap) الفجوة التدريب وأداء الاختبار.

```
0.95
          0
                            0.97
                                      0.96
                                                520
          1
                  0.82
                            0.76
                                      0.79
                                                110
                                      0.93
                                                630
   accuracy
                            0.86
                                      0.88
  macro avq
                  0.89
                                                630
                            0.93
                                      0.93
weighted avg
                  0.93
                                                630
```

```
In [31]: y_train_pred = best_dtc.predict(X_train)
y_test_pred = best_dtc.predict(X_test)
print("Training Accuracy after tuning:", accuracy_score(y_train, y_train_pre
print("Testing Accuracy after tuning:", accuracy_score(y_test, y_test_pred))
```

Training Accuracy after tuning: 0.9896825396825397 Testing Accuracy after tuning: 0.9301587301587302

(DTC) أسباب رفض نموذج شجرة القرار 📉

بناءً على النتائج، تم رفض نموذج DecisionTreeClassifier (حتى بعد محاولات تحسينه) :

1. التكيف المفرط الشديد (High Overfitting):

- النموذج الأصلي (بدون قيود) أظهر فجوة كبيرة (6.4%) بين دقة التدريب (99.4%) ودقة
 الاختبار (93.0%)
- . هذا يعني أن النموذج "حفظ" الضوضاء في بيانات التدريب بدلاً من "تعلم" الأنماط العامة •

2. فشل محاولات التقليم (Failed Pruning):

- max_depth باستخدام) Overfitting محاولاتنا لـ "تقييد" الشجرة لحل الـ "min_samples_leaf يدوياً أو عبر GridSearchCV أ.
- . إلى (90.2%) و (7.6%) (Testing Accuracy) **النتيجة:** انخفضت دقة الاختبار.
- الشجرة المقلمة أصبحت "بسيطة" لدرجة . **Underfitting التشخيص:** لقد تسببنا في ألشجرة المقلمة أينا فشلت في التقاط الأنماط المعقدة والمهمة في البيانات المعقدة والمعقدة والمهمة في البيانات المعقدة والمهمة في البيانات المعقدة والمهمة في المعقدة والمعقدة والم

3. وجود بديل أفضل (Random Forest):

- أو بسيطة جداً (Overfit) أو بسيطة جداً (Underfit) بما أن "شجرة واحدة" إما معقدة جداً فإنها ليست ، (النموذج المناسب لهذه البيانات
- مصمم خصيصاً لحل هذه المشكلة، حيث (Random Forest) نموذج الغابة العشوائية مصمم خصيصاً لحل هذه المشكلة الـ مما يؤدي إلى أداء أعلى وأكثر ،Overfitting يجمع قوة مئات الأشجار مع تجنب مشكلة الـ استقراراً .

```
In [62]: from sklearn.ensemble import RandomForestClassifier
    rf = RandomForestClassifier(n_estimators=100, random_state=42,max_features=1
    rf.fit(X_train, y_train)
    y_pred_rf = rf.predict(X_test)
    print(classification_report(y_test, y_pred_rf))
```

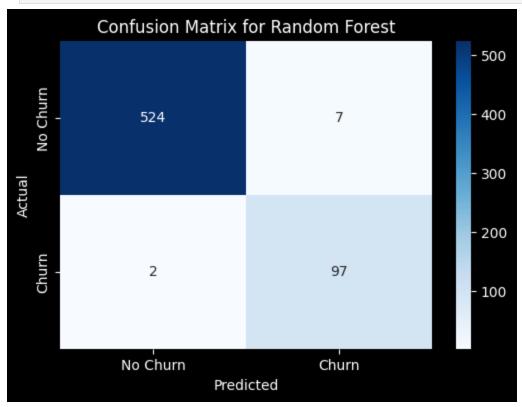
	precision	recall	f1-score	support
0 1	1.00 0.93	0.99 0.98	0.99 0.96	531 99
accuracy macro avg weighted avg	0.96 0.99	0.98 0.99	0.99 0.97 0.99	630 630 630

```
In [63]: y_pred_train = rf.predict(X_train)
y_pred_test = rf.predict(X_test)
print("Training Accuracy of Random Forest:", accuracy_score(y_train, y_pred_print("Testing Accuracy of Random Forest:", accuracy_score(y_test, y_pred_te
```

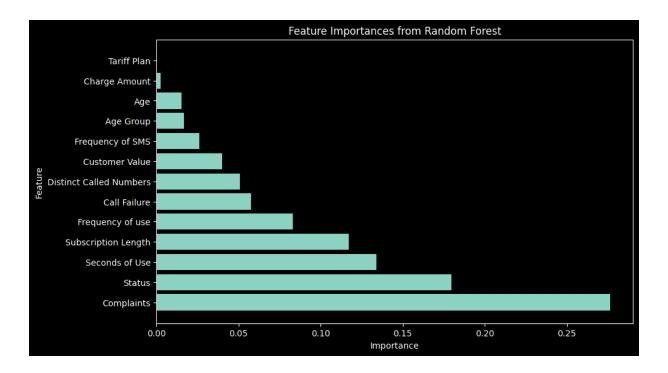
Training Accuracy of Random Forest: 1.0

Testing Accuracy of Random Forest: 0.9857142857142858

```
In [64]: cm = confusion_matrix(y_test, y_pred_rf)
    plt.figure(figsize=(6,4))
    sns.heatmap(cm, annot=True, fmt='d', cmap='Blues', xticklabels=['No Churn',
    plt.ylabel('Actual')
    plt.xlabel('Predicted')
    plt.title('Confusion Matrix for Random Forest')
    plt.show()
```



```
In [65]: importances = rf.feature_importances_
    feature_names = df.columns[:-1]
    feature_importances = pd.DataFrame({'Feature': feature_names, 'Importance':
        feature_importances = feature_importances.sort_values(by='Importance', ascer
        plt.figure(figsize=(10,6))
        plt.title('Feature Importances from Random Forest')
        plt.barh(feature_importances['Feature'], feature_importances['Importance'])
        plt.xlabel('Importance')
        plt.ylabel('Feature')
        plt.show()
```



الخلاصة النهائية والتوصيات المقترحة 🎯

الناجح (دقة 98.6%)، وتحليل أهمية (Random Forest) بناءً على نتائج نموذج الغابة العشوائية هذه هي القصة التي ترويها البيانات والتوصيات المقترحة لجهة ،(Feature Importance) الميزات العمل.

القصة النهائية: لماذا يغادر العملاء؟

:النموذج واضح جداً: العملاء يغادرون لسببين رئيسيين يمكن قياسهما

1. تجربة سيئة (Bad Experience): 🕲

- **Status** (الحالة: "ألحالة) عندما يتحول العميل إلى "غير نشط (non-active) عندما يتحول العميل إلى "غير نشط على أنه قرر الرحيل بالفعل الفعل الفعل الفعل الفعل الفعل الفعل المعلى أنه قرر الرحيل الفعل ا
- **Call Failure** (فشل المكالمات المتكرر هو **:(فشل المكالمات)** عامل طرد رئيسي.

2. انخفاض الاستخدام والولاء (Low Engagement): 📉

- Seconds of Use (ثواني الاستخدام): العملاء الذين لا يتحدثون كثيراً هم الأقل ولاءً (ثواني الاستخدام).
- Subscription Length (مدة الشتراك قصيرة) يغادرون :(مدة الاشتراك) يغادرون العملاء القدامي العملاء القدامي .
- Frequency of use (تكرار الاستخدام): العملاء الذين لا يتصلون كثيراً ليس لديهم ما

(Actionable Insights) التوصيات المقترحة لجهة العمل 💡

:بناءً على هذه النتائج، يمكن توجيه الموارد كالتالي

- (Complaints) الأولوية القصوى: نظام معالجة الشكاوي
 - .هو المؤشر الأهم Complaints :المشكلة •
 - الحل: يجب إنشاء نظام "إنذار أحمر" فوري. أي شكوى يجب أن تُعالج بأولوية قصوى الله للتعميل الأكثر عرضة للمغادرة للمغادرة المعادرة التعميل الأكثر عرضة للمغادرة التعميل التعميل
- (Call Failure) الأولوية الثانية: تحسين جودة الخدمة
 - **المشكلة:** جودة الشبكة الرديئة تدفع العملاء للرحيل ■
 - الحل: الاستثمار في تحسين البنية التحتية لتقليل معدل Call Failure الحل: الاستثمار في تحسين البنية التحتية لتقليل الـ Churn.
- برامج الولاء الاستباقية (Proactive Retention)
 - Frequency of و Seconds of Use) المشكلة: العملاء يقللون استخدامهم use) .
 - يجب على نظام ،(غير نشط) Status = 2 الحل: بدلاً من انتظار العميل ليصبح التسويق استهداف العملاء الذين يظهرون انخفاضاً ملحوظاً في "ثواني الاستخدام" أو "تكرار الاستخدام" وتقديم عروض تحفيزية لهم قبل فوات الأوان.

```
In [66]: import joblib

# was import joblib rf_model
# قم بحفظ النموذج في ملف

# filename = 'rf_churn_model.pkl'
joblib.dump(rf, filename)

print(f"في ملف filename)

# filename
```

rf_churn_model.pkl :تم حفظ النموذج بنجاح في ملف

```
مثال لبيانات عميل جديد (يجب أن تستبدلها ببياناتك) #
 (X train.columns تأكد من مطابقة أسماء وترتيب الأعمدة لـ) #
 new customer data = pd.DataFrame({
     'Complaints': [1],
     'Status': [1],
     'Seconds of Use': [150],
     'Subscription Length': [3],
     'Frequency of use': [5],
     'Call Failure': [8],
     'Distinct Called Numbers': [4],
     'Customer Value': [200],
     'Frequency of SMS': [0],
     'Age Group': [2],
     'Age': [25],
     'Charge Amount': [1 000], # كمثال
     'Tariff Plan': [1]
     أكمل جميع الميزات . . . #
 })
 (new customer data جاهزة بنفس تنسيق X train تأكد من أن) #
 --- القيام بالتنبؤ .3 --- #
 try:
     يعطى الإجابة النهائية (0 أو 1) predict() #.
     prediction = loaded model.predict(new customer data)
     يعطى الاحتمالات [احتمال 0, احتمال 1] predict proba() #.
     prediction proba = loaded model.predict proba(new customer data)
     prediction[0]}") : تنبؤ النموذج (0=يبقي, 1=يغادر)
     if prediction[0] == 1:
         [prediction proba] بنسبة (Churn) نتيجة: هذا العميل سيغادر <-"
     else:
         prediction prok بنسبة (No Churn) نتيجة: هذا العميل سيبقى <"f
 except Exception as e:
     e}") :حدث خطأ أثناء التنبؤn")
     جديد تحتوي على نفس الأعمدة وبنفس الترتيب الذي تدرب عليه النموذج <<"print(">>
.تم تحميل النموذج بنجاح
تنبؤ النموذج (0=يبقى, 1=يغادر): 1
%بنسبة 78.00 (Churn) نتيجة: هذا العميل سيغادر <<
c:\Users\scan\AppData\Local\Programs\Python\Python312\Lib\site-packages\skle
arn\base.py:486: UserWarning: X has feature names, but RandomForestClassifie
r was fitted without feature names
  warnings.warn(
c:\Users\scan\AppData\Local\Programs\Python\Python312\Lib\site-packages\skle
arn\base.py:486: UserWarning: X has feature names, but RandomForestClassifie
r was fitted without feature names
 warnings.warn(
```