

Compras

Reporte de Indicadores Cuatrimestral Individual <mark>Junio a Septiembre 2024</mark>



Diapositiva de ejemplo, no editar

Indicador #: Coloca el nombre de tu indicador

Descripción: Escribe aquí la descripción del indicador que aparece en tu Excel

Ponderación

30%

Semanal o Mensual

Junio 65.95%

Coloca el

resultado

final

mensual

Julio 60%

Agosto 57.67%

Septiembre 60%



Observaciones

Anota aquí tus
principales áreas de
oportunidad y las
acciones que has
tomado para mejorar
tu indicador (se
breve, solo palabras
clave)

Promedio del Cuatrimestre



Objetivo alcanzado o no: Rellena de color verde este recuardo si lograste mas de un 80% y de color rojo si fue menor



Indicador 1:

Gestión de órdenes de compra.

Descripción: Cumplimento de órdenes de compra entregadas en tiempo a Etival.

Ponderación

25%

Junio 93.80%

Julio 89.28% **Agosto** 94.64% Septiembre 92.21%

Semanal

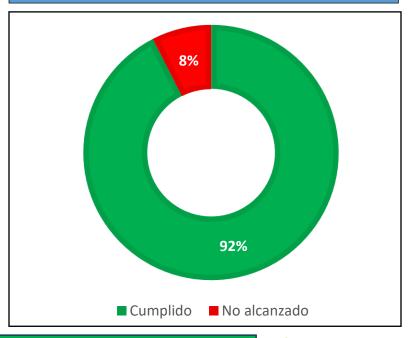


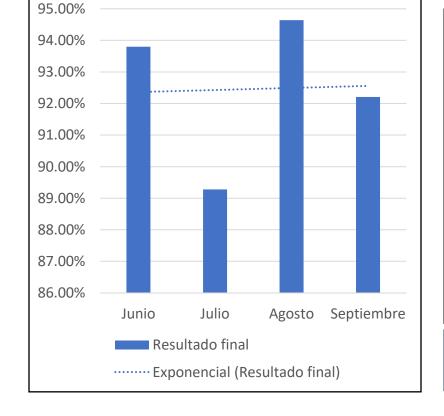
Observaciones



- *Búsqueda de nuevos proveedores.
- *Búsqueda de materiales alternativos.
 - -Factores externos por parte de proveedores.

Promedio del Cuatrimestre







Indicador 2:

Seguimiento a rechazos de insumos de proveedores.

Descripción: Cero rechazos a proveedor sin atender y/o sin información.

Ponderación

15%

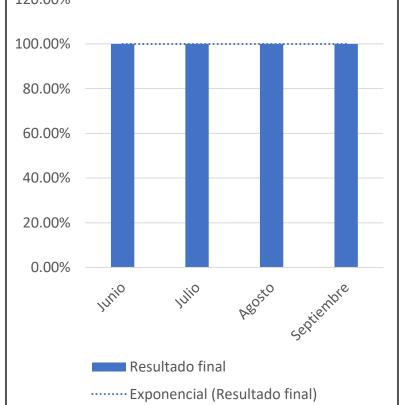
Junio 100%

Julio 100% **Agosto** 100%

Septiembre 100%

Semanal

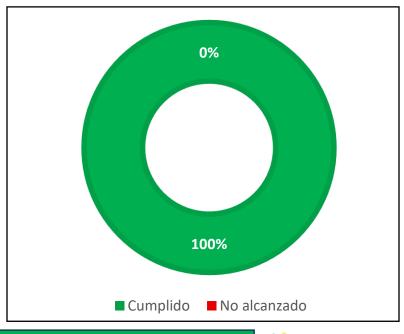




Observaciones

- *Notificación inmediata a proveedor.
- *Inspección quincenal en área de PNC.
- *Acuerdos de respuesta con proveedores.
- *Reuniones con proveedores para mejoras.

Promedio del Cuatrimestre





Indicador 3:

Disminuir tiempos de entrega de insumos de primera necesidad con proveedores. Descripción: Negociación con al menos 4 proveedores al mes que mejoren los tiempos de entrega de insumos de 24 a 48 horas y suajes a menos de 10 días.

Ponderación

15%

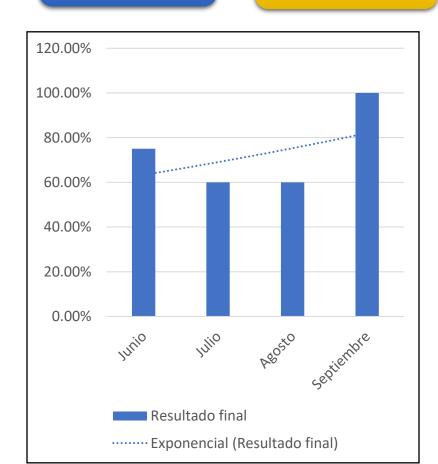
Mensual

Junio 75%

Julio 60%

Agosto 60%

Septiembre 100%



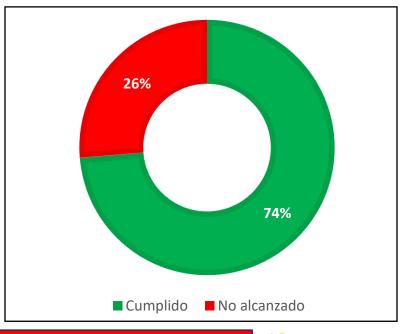
Observaciones

*Desarrollo de nuevos proveedores en conjunto con cotizaciones (Wilson y Marco Oviedo) – 3 a 4 días.

*Búsqueda de mínimo 3 proveedores por sustrato.

*Búsqueda de materiales alternativos.

Promedio del Cuatrimestre





Indicador 4:

Generación de nuevos proveedores.

Descripción: Desarrollar al menos 3 nuevos proveedores por mes, reportar cuales son al área de cotizaciones, debe estar dado de alta en Label Traxx. Ponderación

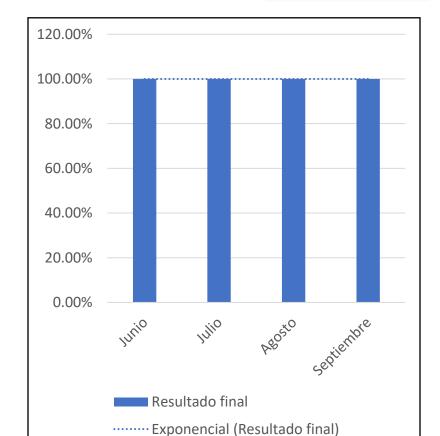
20%

Junio 100%

Julio 100% **Agosto** 100%

Septiembre 100%

Mensual

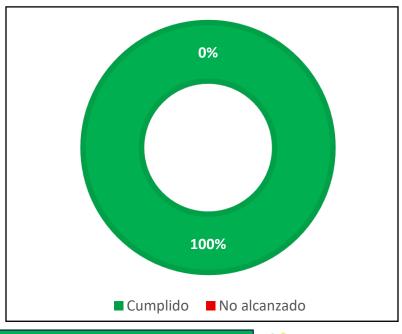


Observaciones

*Wilson, Shadow Promotions, Running Foil, Nacional de Impresos.

*Mejores precios y tiempos de entrega.

Promedio del Cuatrimestre





Indicador 5:

Ahorros en compras de insumos, materiales y/o servicios.

Resultado final

······ Exponencial (Resultado final)

Descripción: Obtener ahorros de al menos \$30,000.00 pesos por negociaciones nuevas y únicas con proveedores por mes.

Ponderación

10%

Junio 100%

Julio 100% **Agosto** 100%

Septiembre 100%

Mensual



120.00%

100.00%

80.00%

60.00%

40.00%

20.00%

0.00%

Observaciones

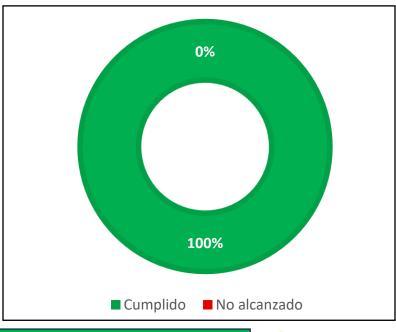
*Plan de ahorros.

*Búsqueda de nuevos proveedores con mejores precios.

*Gestionar las compras de insumos en coordinación con DOCH, Planeación y Almacén.

**PET G de Zur no paso las pruebas establecidas por Calidad (\$3.90 vs \$4.06)

Promedio del Cuatrimestre





Indicador 6:

Incremento de días de crédito.

Resultado final

······ Exponencial (Resultado final)

Descripción: Lograr el incremento de días de crédito de al menos un proveedor de la compañía al mes.

Ponderación

5%

Junio 100%

Julio 100% Agosto 100%

Septiembre 100%

Mensual



120.00%

100.00%

80.00%

60.00%

40.00%

20.00%

0.00%

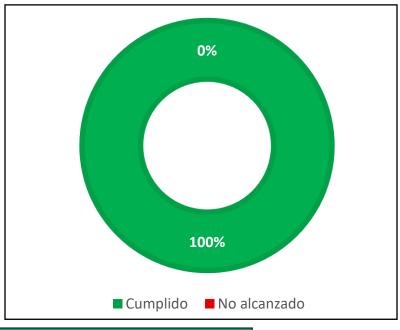
Observaciones

*Tecnia, Green Bay, Industrias Certanium (grasa), TMInks/JR Asesorias.

*Seguimiento a solicitudes.

*Coordinación con DOCH/Cotizaciones para establecer necesidades de acuerdo con los proyectos.

Promedio del Cuatrimestre





Indicador 7:

No conformidades sin atención.

Descripción: Atención y seguimiento a las No Conformidades y Señalamientos.

Ponderación

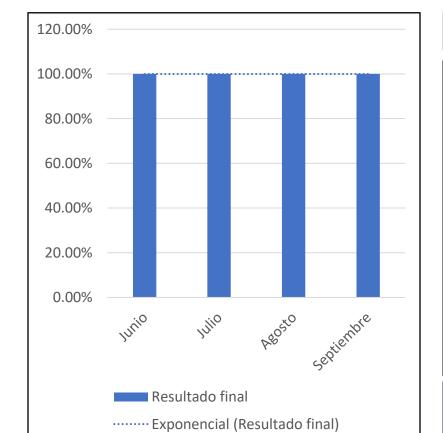
5%

Junio 100%

Julio 100% **Agosto** 100%

Septiembre 100%

Mensual

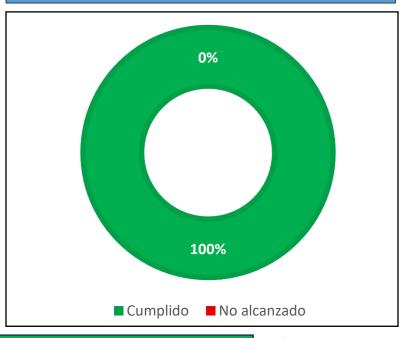


Observaciones

*En la administración anterior se presentaron 3 señalamientos en el mes de junio los cuales fueron atendidos.

*Durante esta gestión se reportó un señalamiento el cual fue atendido en tiempo y forma.

Promedio del Cuatrimestre





Indicador 8:

Implementación de Label Traxx en el área.

Descripción: Cero ausencias y errores de bandereo, manejo de reportes y llenado de información correspondiente de cada área. **Ponderación**

5%

Junio 50%

Julio 80%

Agosto 100%

Septiembre 100%

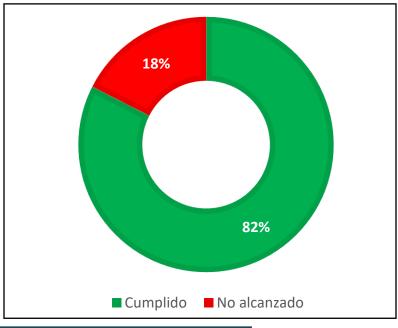
Semanal



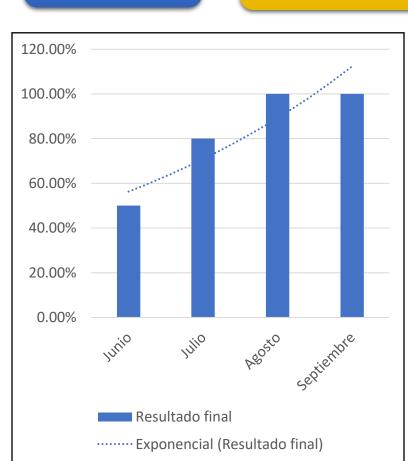
*Durante la administración anterior se presentaron incidencias en Label Traxx (falta de fechas de llegada prometida y un error en OC)

> *Actualmente se ha cuidado el correcto y llenado de las OC y notificado cualquier anomalía.

Promedio del Cuatrimestre







Resultados finales mensuales

Compras

Resultados totales mensuales por colaborador promediado

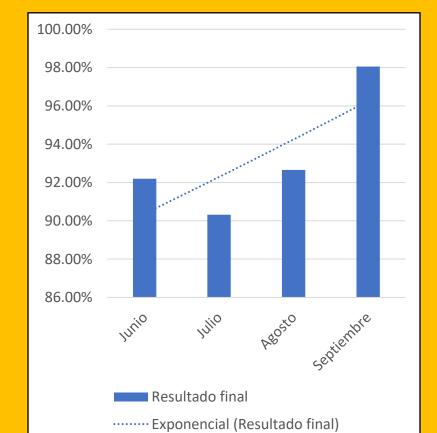
PROMEDIO

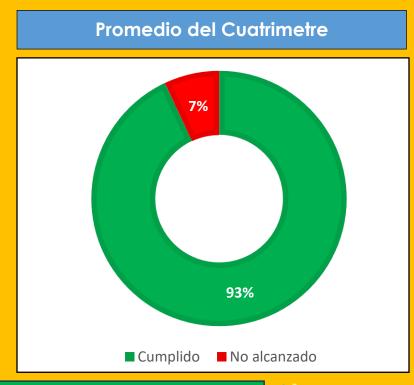
93%

Junio 92.2%

Julio 90.32% Agosto 92.66%

Septiembre 98.05%







Resultados Totales del mes de Septiembre

Compras

Descripción: Se presentan los resultados finales del mes de septiembre

Septiembre 98%

Áreas de Oportunidad

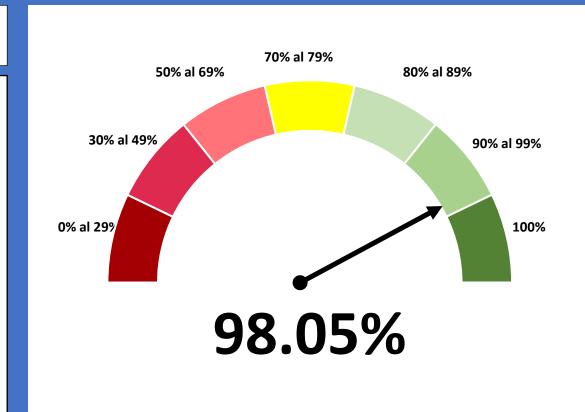
*Capacitaciones de materiales.

*Nuevos proveedores.

*Planes de ahorro.

*Negociación de tiempos de entrega.

*Negociación de precios.



Plan de Mejora

*Coordinar con los proveedores para vengan a dar capacitaciones constantes.

*Búsqueda de nuevos proveedores de otros insumos (cajas, tubos, sticky back, etc.)

*Obtener mejores tiempos y precios con los proveedores basado en un sistema de competencias.



Compras

Señalamientos y No Conformidades acumulados

COLABORADOR	POSICION	DEPARTAMENT O	Señalamiento 1	Señalamiento 2	Señalamiento 3
Cano Aguilar Dariana					
Denise	Auxiliar de compras	Compras	1		

