# Projeto de Impacto Social - ADS

Transparência e Rastreabilidade no Agro Sustentável (da fazenda à mesa)

08 de Setembro de 2025



## Resumo Executivo

O projeto propõe uma plataforma de rastreabilidade digital integrada ao Salesforce, com o objetivo de aumentar a transparência na cadeia de produção do agro brasileiro.

Com um **QR Code no produto**, o consumidor consegue acessar informações sobre: origem da matéria-prima, práticas sustentáveis, transporte, processamento e certificações.

O projeto é altamente

relevante, considerando que **atualmente cerca de 30% dos consumidores declaram não confiar em informações sobre origem e sustentabilidade de produtos agro** no Brasil, segundo pesquisas de mercado de 2024.

#### Resultados esperados no primeiro ano:

- 25% de aumento na confiança do consumidor em produtos rastreáveis.
- 15% de valorização do preço médio de produtos rastreados.
- Redução de 20% nos tickets de atendimento sobre dúvidas de origem.
- Inclusão de pequenos produtores que adotam práticas sustentáveis, beneficiando diretamente cerca de **2.500 famílias rurais**.

Impacto social: O projeto promove educação digital, inclusão e valorização de práticas sustentáveis, combatendo a desinformação e fortalecendo a economia local.

### Contexto e Problema

O agro brasileiro é responsável por **25% do PIB agrícola nacional** e uma parcela significativa das exportações. Contudo, ainda enfrenta desafios críticos:

- Falta de transparência na rastreabilidade de produtos.
- Pequenos produtores e cooperativas com dificuldade de comprovar boas práticas.
- Consumidores e clientes internacionais exigindo certificações confiáveis, principalmente no setor de soja, óleo e biodiesel.

Problemática social: Essa falta de rastreabilidade impacta a confiança do consumidor, a competitividade de pequenos produtores e o desenvolvimento sustentável, limitando o acesso a mercados de alto valor e reforçando desigualdades no setor agro.

## Objetivo (SMART)

Objetivo	Meta	Prazo	Indicador
Disponibilizar rastreabilidade ao consumidor via QR	100% dos lotes de óleo envasado rastreáveis	3 meses	% de SKUs com QR ativo
Engajar consumidores	midores 20% de taxa de clique nos QR Codes		CTR/visualizações por QR
Fortalecer reputação ESG	4 relatórios trimestrais publicados	12 meses	Relatórios completos publicados
Eficiência de CX Reduzir 20% dos tickets repetitivos sobre origem		6 meses	Tickets por motivo/origem

### Escopo do Projeto

#### Incluído (Fase 1 - MVP):

- Rastreabilidade da cadeia de óleo envasado.
- Microsite público com informações do lote acessível via QR Code.
- Portal de fornecedores e produtores para upload de evidências de práticas sustentáveis.
- Dashboards internos para **CX**, **ESG e Qualidade**.
- Políticas de **LGPD** e consentimento.

#### Excluído (Fase 1):

- Aplicativo mobile nativo (PWA será usado).
- Integrações com ERPs de todas as plantas simultaneamente.
- Gamificação avançada ou ranking nacional de produtores (planejado para Fase 2).

## Solução Proposta

#### 5.1 Visão

Plataforma digital que conecta **consumidores**, **empresas e produtores**, permitindo rastrear a jornada do produto e aumentando **transparência e confiança**.

### 5.2 Componentes

- Microsite PWA: exibe informações do lote, QR Code, práticas sustentáveis e certificações.
- **Portal de Produtores:** upload de documentos e fotos.
- Console interno (CX/ESG): dashboards e relatórios automatizados.
- Automação Salesforce: validação de dados, geração de QR e auditoria.

#### 5.3 Fluxo de Dados

- 1. ERP envia dados de produção → Salesforce Data Cloud.
- 2. Produtores publicam evidências → portal Experience Cloud.
- 3. Time interno valida  $\rightarrow$  gera QR Code  $\rightarrow$  microsite público.
- 4. Consumidor escaneia QR → microsite exibe informações.
- 5. Dashboards internos monitoram KPIs.

### Público-Alvo

- Consumidores finais: interessados em produtos sustentáveis e confiáveis.
- Empresas compradoras: supermercados, indústrias e distribuidores.
- Produtores rurais: pequenos e médios, que adotam boas práticas de sustentabilidade.

## Proposta de Valor

- Confiança e informação clara para consumidores.
- Valorização econômica e reputacional para produtores.
- Fortalecimento da reputação ESG para empresas.

### Inclusão e Acessibilidade

- Interface simples e intuitiva, compatível com celulares básicos.
- Conteúdo em português, inglês e espanhol.
- Opções de leitura em áudio e texto simplificado.
- Baixo consumo de dados (PWA, cache local).

## Impacto Social Esperado

- Consumidores: mais confiantes sobre origem dos alimentos.
- **Produtores:** valorização de práticas sustentáveis e inclusão digital.
- Comunidade: redução de desigualdades e promoção de economia local.

**Métrica inicial**: 20% aumento no engajamento de consumidores em produtos rastreáveis no primeiro ano.

### Sustentabilidade

- Receita baseada em **assinaturas B2B** para empresas que oferecem rastreabilidade.
- Parcerias com ONGs ambientais, certificadoras e instituições de ensino.
- Escalável para **outras cadeias** (soja, biodiesel, farelo) após piloto.

## Governança e Compliance

- LGPD: consentimento explícito, dados mínimos, políticas claras.
- Auditoria de dados: logs, versionamento, aprovação de evidências.
- Políticas de conteúdo: apenas dados verificados são publicados.

## Roadmap e Cronograma

Fase	Duração	Entregas
Descoberta	Semanas 1–2	Requisitos, protótipo PWA, mapa de dados
Build MVP	Semanas 3–10	Microsite, QR Code, portal de produtores, dashboards
Piloto	Semanas 11–14	1 SKU de óleo, testes de engajamento, coleta de feedback
Avaliação	Semanas 15–16	KPIs, ajustes, decisão de escala
Escala Fase 2	Mês 5–7	Novas cadeias, gamificação, integrações adicionais

## Riscos e Mitigações

Risco	Probabilidad e	Impact o	Mitigação
Dados incompletos	Média	Alta	Validação obrigatória antes de publicação
Resistência de produtores	Média	Média	Treinamento + benefícios claros
Performance do microsite	Média	Média	PWA, cache, otimização
LGPD/Privacidade	Baixa	Alta	Privacy by design, revisão jurídica
Adoção interna	Média	Média	Treinamento + RACI definido

## Dados Hipotéticos do Piloto

Produto: Óleo de soja envasado
SKU piloto: 1000 unidades
Planta: São Paulo - Araraquara

• **Produtores envolvidos:** 10 cooperativas, 250 famílias

• **Métricas esperadas:** CTR QR Code ≥ 20%, engajamento no microsite ≥ 500 acessos/mês

.....