

第三章 创业类型及创业模型

第12讲 准备创业的创业者特质





为何创业失败率很高

- 许多人并非是创业者，他们多是创业爱好者，他们的功夫只是表面上，而不是在素质和追求上。






创业爱好者与创业者的特质区别

• 创业热爱好者

- 关注：风口、投资
- 心中能承受的时间：一年~三年
- 对待各类聚会与活动的态度：创业爱好者：多多参加，争取成为会王，混个脸熟，万一能认识大咖和大佬呢
- 平时关注：社会新闻 + 各个行业 + 本行业 + 自己
- 创业万一失败怎么办：大不了回去打工
- 对待办公室和门面：想先租个 **OFFICE** 或者至少是产业园区，应该能有个门面，还要有个前台。

• 创业者

- 关注：用户、需求
 - 心中能承受的时间：十年以上
 - 对待各类聚会与活动的态度：参加一两次见过世面足矣，其他就不参加了
 - 对平时关注的：本行业趋势 + 竞争对手 + 自己
 - 创业万一失败怎么办：没有想过再回去打工（至少是实在不行才回去打工做过渡，还是要出来创业的，这是最下策）
 - 对待办公室和门面：开源节流，初创阶段能省的就别浪费，如果不是租居民楼对面试新员工有影响，恨不得就租在居民楼里；公司 **LOGO**？前台？公司地址不对外，那有什么用？
- 



本质区别

- 创业爱好者是为了玩，为了追赶时尚
- 创业者是为了事业，把自己的未来与事业紧密联系





小结：投资人必须区别创业爱好者，有意识地投资给创业；人们应该争取做创业者，而避免成为创业爱好者

