

# 1.Registro de Venda

Nome do Caso de Uso	Registro de venda
Caso de Uso Geral	
Ator Principal	Funcionário - vendedor
Atores Secundários	Administrador
Resumo	Este caso de uso descreve as etapas percorridas por um vendedor (funcionário) para registrar uma venda
Pré-condição	Os produtos e clientes precisam estar registrados pelo administrador do sistema
Pós-condição	As vendas precisam ser cadastradas no sistema

Ações do Ator	Ações do Sistema
1 - Estar logado na conta	
2 - Clicar no campo "cadastro de vendas"	
	3 - Carregar tela de cadastro de vendas
4 - Preencher campo "cliente"	
5 - Preencher o campo "produto"	
6 - Preencher o campo "quantidade" com a quantidade que será vendida	
7 - Preencher o campo "data" com a data da venda realizada	
8 - Clicar em "Salvar"	
	9 - Gravar o cadastro da venda
10 - Se o vendedor clicar em "Limpar"	

11 - Deletar todos os campos preenchidos pelo vendedor e deixá-los em branco para ser preenchidos novamente

## 2.Visualização do Histórico de Vendas

Nome do Caso de Uso	Visualização do Histórico de Vendas
Caso de Uso Geral	
Ator Principal	Funcionário - vendedor
Atores Secundários	Administrador
Resumo	Este caso de uso descreve as etapas percorridas por um vendedor (funcionário) para visualizar as vendas já registradas por ele
Pré-condição	As vendas precisam estar registradas no sistema
Pós-condição	

Ações do Ator	Ações do Sistema
1 - Estar logado na conta	
2 - Clicar no campo "histórico"	
	3 - Carregar tela de histórico de vendas
	4 - Exibir informações de venda