

Situación 3

August 2025

1 El caos de los descuentos

Para este caso se debía crear un sistema el cual diferenciara entre clientes VIP y clientes regulares, para así aplicar el respectivo descuento, implementando dos condiciones, la primera, si el cliente era VIP o regular, y la segunda, que si era un cliente regular, se aplicara un 10 porciento de descuento en la compra, solo si esta superaba la cantidad de 4 productos.

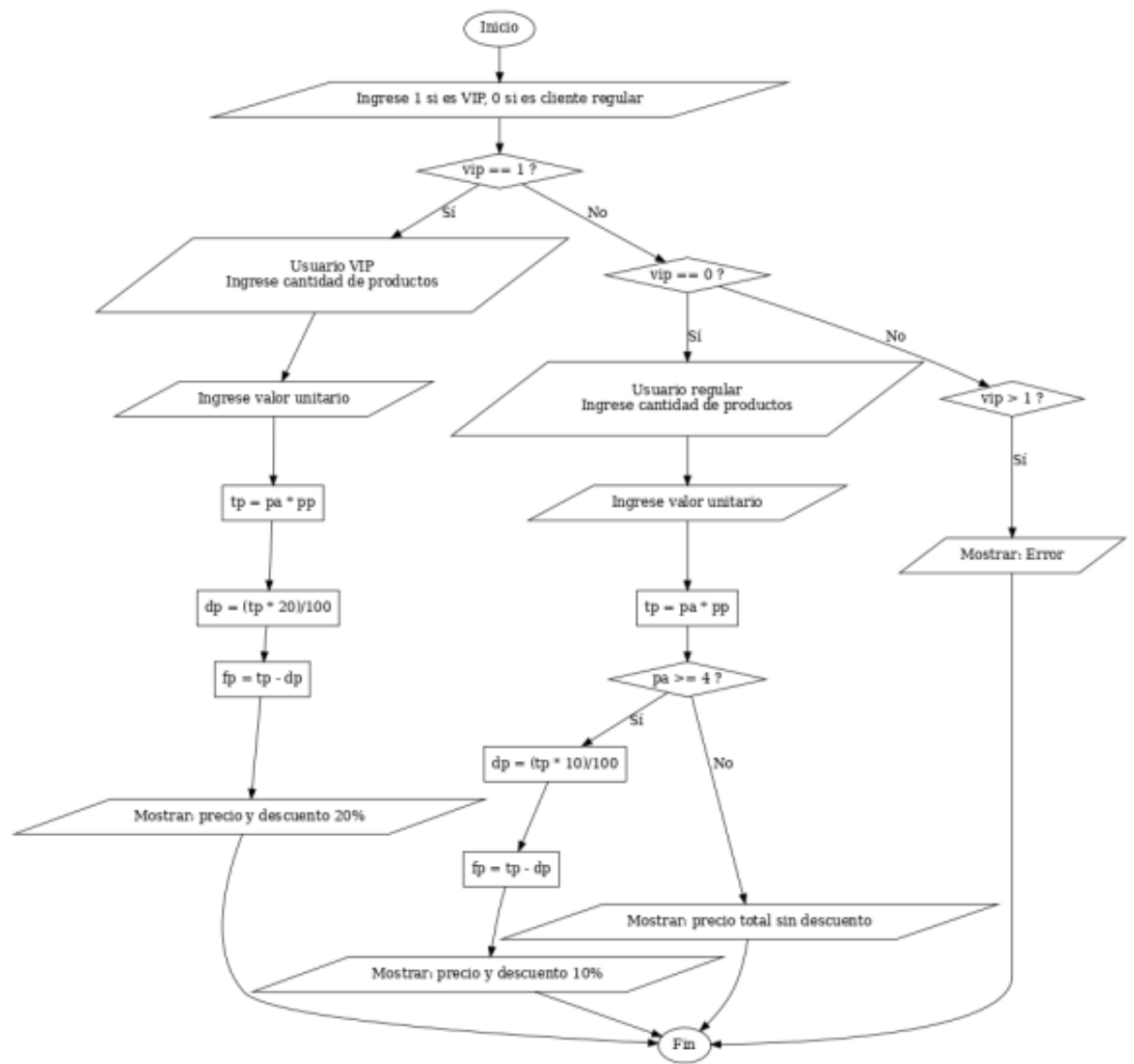


Figure 1: Enter Caption