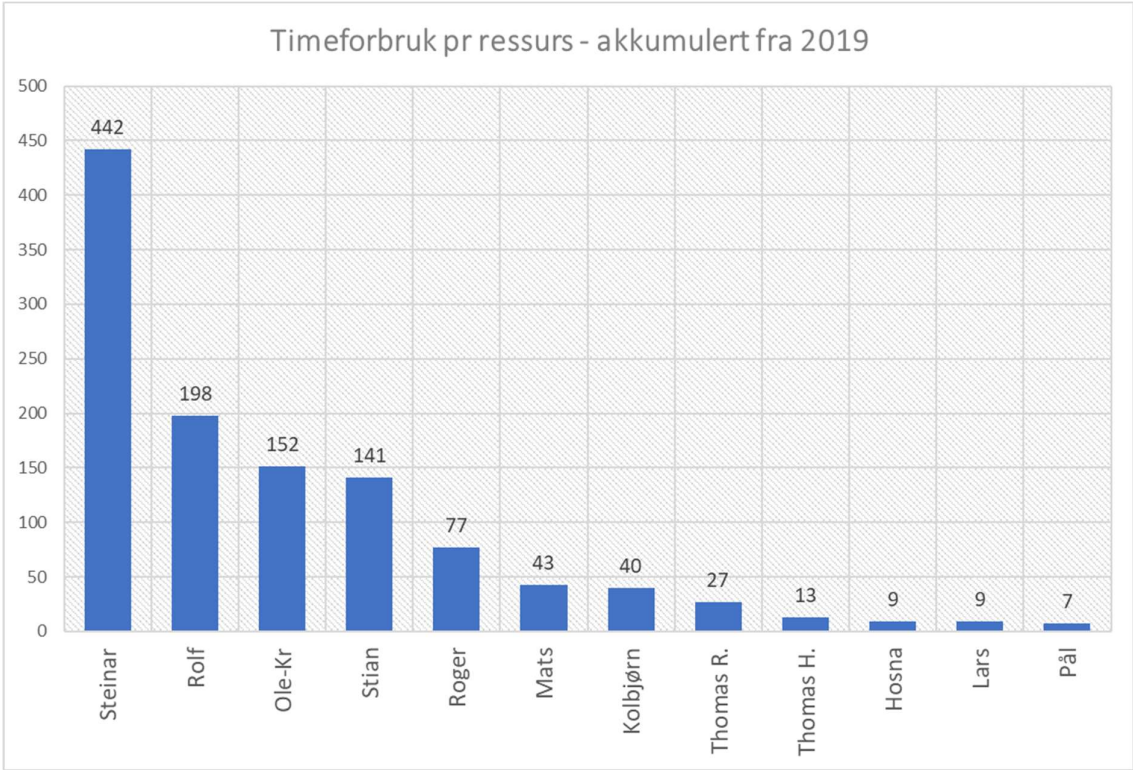


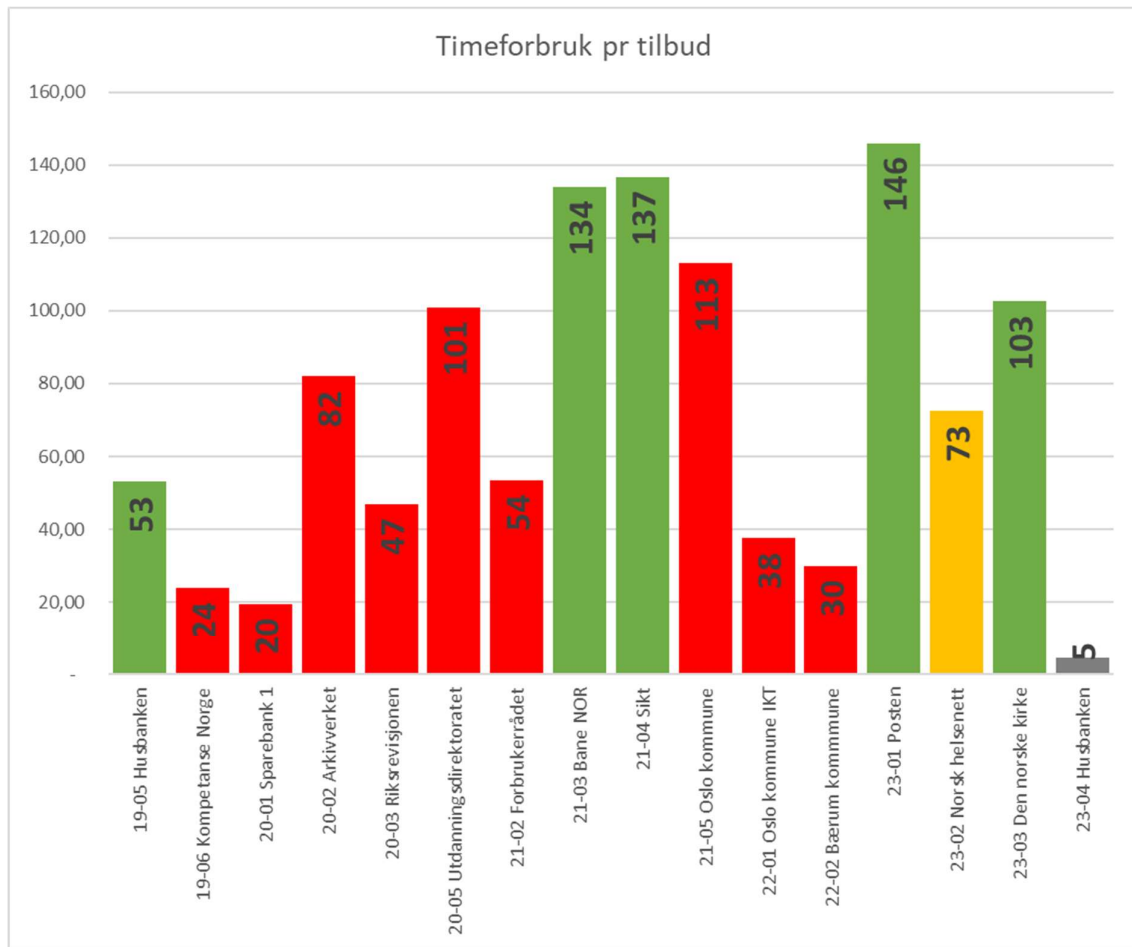
Oversikten viser hvilke partnere vi har hatt ved utgangen av hvert år. Edisys og Jpro har vært partnere fra oppstarten i 2009.

		2009	2010	2011	2012	2013	2014	2015	2016	2017	2018	2019	2020	2021	2022	2023
1	Arktekk		X	X	X	X	X	X				X	X	X	X	X
2	ASP Norge					X	X	X								
3	Avella		X	X	X	X	X	X	X							
4	Boitano											X	X	X	X	X
5	Decisive	X	X	X												
6	Deepinsight												X	X	X	
7	Edisys	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
8	Empiri		X	X												
9	Fink										X	X	X	X	X	X
10	Forse				X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
11	Freecode		X	X												
12	Itverket	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X				
13	IXD			X												
14	Jpro	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
15	Kodemaker		X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
16	Miles														X	X
17	Sannsyn															X
18	Sherpa Consulting	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X					
19	SOCO					X	X	X	X							
20	SQS			X	X											
21	Uptime Comperio								X	X	X	X	X	X	X	X
22	Vali			X	X	X										
23	Zenior					X	X	X	X	X	X	X	X	X	X	X
		5	10	13	10	12	11	11	10	8	9	10	10	10	11	11

Oversikt over antall timer registrert brukt på salgsaktiviteter for Overhuset fra 2019 til november 2023, pr ressurs. Oversikten viser kun betalt innsats, og fra 2019, siden innsats før det tidspunktet ikke var betalt.



Oversikten viser timeforbruk pr tilbud vi har levert. «Grønne» tilbud er vunnet. «Røde» er tapt. Gjennomgående er det brukt flere timer på tilbud vunnet.



Omsetning og resultat for Overhuset, fra oppstarten 2009 til og med 2023 (estimert)

