

АГЕНТСКИЙ ДОГОВОР НА ПОИСК КЛИЕНТОВ № 1

01 ноября 2024 г

Город Павлодар

ТОО "Saigu Travel" (далее - Заказчик), в лице директора Какеновой С., с одной стороны, и ФИО, ИИН... (далее - Агент), с другой стороны, совместно именуемые Стороны, заключили настоящий Агентский договор на поиск клиентов (далее - Договор) о нижеследующем:

1. ПРЕДМЕТ ДОГОВОРА

1.1. Агент обязуется от своего имени и за свой счет совершать юридические и иные действия, направленные на поиск для Заказчика потенциальных клиентов. Все расходы, связанные с выполнением данных действий, Агент несет самостоятельно и не вправе требовать их возмещения от Заказчика.

1.2. Потенциальные клиенты разделяются на:

1.2.1. Физические лица, заинтересованные в получении личных услуг на платформе.

1.2.2. Юридические лица, заинтересованные в корпоративных возможностях и услугах членства в Ассоциации.

1.3. Услуги для физических лиц

1.3.1. Агент обязуется находить физических лиц, заинтересованных в следующих услугах:

1.3.2. цифрового товара—подписку/аккаунт на платформе «oz-elim.kz», принадлежащей Заказчику (далее - Действия), на территории Республики Казахстан.

1.3.3. Данный аккаунт на платформе предоставляет право доступа к следующим видам услуг на платформе потенциальному клиенту:

1.3.3.1. Доступ к автоматизированному конструктору туров по санаториям на территории Республики Казахстан

1.3.3.2. Доступ к организовываемым туристическим маршрутам на данной платформе, предоставляемым членами «Ассоциации туристов Казахстана «ÖZ ELİM»»

1.3.3.3. Доступ к турам по Республике Казахстан со скидкой

1.3.3.4. Доступ к программе, согласно которой обозначается 12 групп заболевания какие процедуры необходимы для профилактики и время данных процедур (зима, весна, лето, осень)

1.3.3.5. Доступ к услугам по обучению сертифицированного центра «САПА», в сфере туризма предоставляются со скидкой

1.3.3.6. Доступ к услугам по страхованию жизни

1.3.3.7. Доступ к юридическим услугам со скидкой

1.3.3.8. Доступ к услугам предоставления визы.

1.3.3.9. Доступ к обучающим онлайн курсам на платформе

1.4. Услуги для юридических лиц

1.4.1. Агент обязуется находить юридических лиц, заинтересованных в следующем:

1.4.2. Получение членства в объединении индивидуальных предпринимателей и юридических лиц (далее ОИПИЮЛ) «Ассоциации туристов Казахстана «ÖZ ELİM». Данное членство доступно исключительно для юридических лиц и предоставляет следующие права:

1.4.2.1. Право на включение в туристических маршрут на платформе Заказчика.

1.4.2.2. Право предоставить список своих услуг с указанием прайса/ссылки на собственный сайт на платформе заказчика

1.4.2.3. Право на компенсацию, в случае предоставления скидок, в целях распространения внутреннего туризма в рамках программ организуемых Эндаумент фондом

1.4.2.4. Право на бесплатную юридическую консультацию в сфере туризма, от партнера Заказчика- юридической компании «GRT Company»

1.4.2.5. Право на бесплатные услуги от представивших их членов Ассоциации

1.5. Действия Агента по настоящему Договору исполняются согласно плану продаж, и считаются выполненными после предоставления документации, подтверждающей исполнение действий Агентом.

1.5.1. Предоставление от Агента Акта выполненных работ (отчетности) с указанием в приложении «Списка лиц приобретших» услугу у заказчика.

1.5.2. После Заказчик сверяет с базой о регистрации данных лиц, и произведения оплаты Клиентами за услуги.

1.5.3. После сверки производится выплаты Агенту, согласно установленному порядку и срокам в п. 3.

1.6. Агент в течение срока действия Договора осуществляет переговоры с клиентами о заключении договоров с Заказчиком, по результатам которых предоставляет Заказчику контактную информацию о клиентах, готовых заключить договор на предлагаемых Заказчиком условиях.

1.7. В рамках ведения переговоров Агент обязан вести переговоры только с теми клиентами, у которых отсутствуют как договорные, так и преддоговорные отношения с Заказчиком.

2. УСЛОВИЯ И ПОРЯДОК ИСПОЛНЕНИЯ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ ПО ДОГОВОРУ

2.1. Агент обязан в рамках осуществления деятельности по данному договору:

2.1.1. Зарегистрироваться в качестве Агента на платформе «oz-elim.kz».

2.1.2. Обеспечить наличие активного и действующего аккаунта на платформе на протяжении всего срока действия договора.

2.2. Агент несет ответственность за своевременное обновление данных своего аккаунта и поддержание его работоспособности в соответствии с правилами использования платформы.

2.3. Полномочия и обязанности агента от лица компании в рамках заключенного договора:

2.3.1. Агент, действуя от имени и в интересах компании, обладает рядом полномочий, предоставленных в рамках заключенного договора.

2.3.2. Агент обязуется от своего имени, за собственный счет, совершать юридические и иные действия (далее - Действия), направленные на поиск потенциальных клиентов Заказчика, заинтересованных в получении услуг:

2.3.2.1. Продвижение продукции и услуг: Одним из основных обязательств агента является продвижение продукции и услуг компании на региональном уровне. Это включает в себя активную работу по привлечению потенциальных клиентов, формирование партнерских отношений с ключевыми игроками на рынке, а также позиционирование бренда компании как надежного поставщика товаров и услуг.

2.3.2.2. Поиск новых клиентов: Агент обязуется проводить систематический поиск потенциальных клиентов, заинтересованных в продукции и услугах компании. Это включает в себя анализ рынка, выявление ключевых сегментов и аудитории, а также активное взаимодействие с представителями бизнес-сообщества на региональном уровне.

2.3.3. Согласование и заключение договоров: Агент имеет право согласовывать и заключать договоры от имени компании, после предварительного письменного согласования с Заказчиком. Это включает в себя не только привлечение клиентов, но и активное взаимодействие с ними на этапе формирования и заключения договорных отношений. Агент обязуется соблюдать все юридические нормы и стандарты при подписании договоров.

2.3.4. Информационное обеспечение: Агент регулярно предоставляет компании информацию о рыночных трендах, конкурентной среде и других аспектах, влияющих на эффективность региональной деятельности. Эта информация позволяет компании оперативно реагировать на изменения в бизнес-среде и корректировать свои стратегии.

2.3.5. Отчетность: Агент обязуется предоставлять компании регулярные отчеты о своей деятельности. Это включает в себя данные о привлеченных клиентах, статусе текущих переговоров, анализ эффективности мероприятий и другую информацию, необходимую для оценки результативности его действий.

2.3.6. Сотрудничество с внутренними структурами компании: Агент поддерживает активное взаимодействие с различными подразделениями компании, в том числе с отделами продаж, маркетинга, юридическим и финансовым отделами. Это обеспечивает координацию усилий и высокую эффективность в региональной деятельности.

2.3.7. Развитие партнерских отношений: Агент активно работает на укрепление и расширение сети партнеров компании на региональном уровне. Это включает в себя поиск и привлечение партнеров, способных дополнительно расширить географию их совместных проектов.

2.3.8. Решение оперативных вопросов: Агент имеет право принимать оперативные решения в пределах своих полномочий с целью обеспечения эффективности региональной деятельности компании. Это включает в себя принятие мер по устранению проблем, связанных с текущей деятельностью, и принятие решений в неотложных ситуациях.

2.3.9. Конфиденциальность: Агент обязуется соблюдать конфиденциальность информации, полученной от компании в ходе своей деятельности, и не разглашать ее третьим лицам без предварительного письменного согласия компании.

2.4. Система вознаграждений для агента за выполнение условий договора:

2.4.1. Агент получает вознаграждение в размере 10% от оплаты услуги уникального пользователя, который оплатил доступ к сервисам Заказчика (подписка/аккаунт на платформе «oz-elim.kz»), согласно Приложению №1, являющегося неотъемлемой частью договора. Вознаграждение выплачивается исключительно за оплату услуги пользователем, а не за привлечение новых агентов/пользователей.

2.4.2. Дополнительное вознаграждение за последующих агентов и пользователей:

2.4.2.1. В случае если привлеченный агентом пользователь становится агентом и привлекает новых уникальных пользователей, агент получает вознаграждение в размере 7% от стоимости оплаты подписки/аккаунта на платформе «oz-elim.kz» уникального пользователя, привлеченного привлеченным агентом. Вознаграждение выплачивается только за продажу реальных услуг, а не за сам факт подписания нового агентского соглашения.

2.4.2.2. Если пользователи, привлеченные агентом, указанным в п. 2.4.2.1., также становятся агентами и привлекают новых уникальных пользователей, агент получает вознаграждение в размере 3% от оплаты услуг, приобретенных этими пользователями. Вознаграждение основывается на реальных продажах услуг, а не на количестве привлеченных лиц.

2.4.2.3. Премии за наставничество и обучение:

2.4.2.3.1. За прямое наставничество и обучение Агента, привлеченного напрямую, выплачивается 3000 тенге.

2.4.2.3.2. За дополнительное наставничество и обучение Агентов, привлеченных прямыми Агентами, выплачивается 2000 тенге.

2.4.2.3.3. За косвенное наставничество и обучение Агентов, привлеченных агентом, указанным в п. 2.4.2.3.2. через ваших прямых Агентов, выплачивается 1000 тенге.

2.4.3. Условия расчетов и выплат:

2.4.3.1. Все выплаты вознаграждений производятся на основе фактических данных о продажах услуг и выполнении задач по обучению и наставничеству, предоставленных агентом в отчетах, подтвержденных Заказчиком.

2.4.4.

2.4.4.1. Вознаграждения за участие в премиальных проектах и бонусы выплачиваются или предоставляются по итогам проделанной работы на основании отчетов, подтвержденных Заказчиком.

2.4.5. Бонусы за участие в премиальных проектах:

2.4.5.1. Выплачиваются установленный процент Заказчиком от премиального фонда за участие в специальных проектах:

2.4.5.1.1. Акции по популяризации курортных объектов.

2.4.5.1.2. Промоушены по продаже сервисов, аккаунтов и услуг платформы oz-elim.kz.

2.4.5.1.3. Участие в инфотурах компании.

2.4.6. Ценные призы и подарки:

2.4.6.1. По итогам года лучшие агенты награждаются ценными призами и подарками по номинациям компании.

2.4.6.2. Среди агентов-участников Конференции проводится розыгрыш ценных призов.

2.4.7. Изменение системы вознаграждений:

2.4.7.1. Компания оставляет за собой право изменять систему вознаграждений, уведомляя агента за 15 дней до вступления изменений в силу. Все изменения касаются исключительно вознаграждений за реальную продажу услуг, выполнение задач по обучению и участие в премиальных проектах, а не за привлечение новых агентов.

2.4.8. Условия и обязательства:

2.4.8.1. Агент обязуется предоставить компании необходимые документы и сведения для расчета налогов на полученные вознаграждения.

2.4.8.2. Все бонусы/премии выплачиваются агенту по достижении соответствующих количественных планов продаж.

2.4.8.3. Размеры бонусов/премий могут быть пересмотрены компанией в соответствии с изменениями бизнес-плана и стратегическими целями компании.

2.4.9. Срок действия полномочий: Полномочия агента действуют в течение срока действия заключенного договора и могут быть продлены или расторгнуты по соглашению сторон.

2.4.10. Изменение полномочий: Любые изменения в полномочиях агента, а также добавление или исключение определенных обязанностей, должны согласовываться между сторонами и оформляться в виде письменного дополнительного соглашения к основному контракту.

2.4.11. Агент обязуется – в рамках исполнения своих услуг, осуществлять продвижение и популяризация внутреннего туризма В Республике Казахстан, согласно информации размещенной на сайте- [«https://oz-elim.kz»](https://oz-elim.kz);

2.4.12. Агент обязуется производить консультацию привлекаемых агентов в компании, на территории региона оказания своих услуг;

2.4.13. Агент обязуется производить рекламу и популяризация услуг санаторно-курортных комплексов и зон, на территории установленной настоящим договором;

2.5. Заказчик обязан обеспечить Агента необходимыми средствами, документацией и материалами для исполнения Агентом своих обязательств по Договору. Заказчик обязуется содействовать и консультировать Агента по письменно поступающим вопросам от Агента на установленную электронную почту или номеру телефона.

3. ВОЗНАГРАЖДЕНИЕ АГЕНТА И ПОРЯДОК РАСЧЕТОВ

3.1. Вознаграждение за продажи услуг для физических лиц

3.1.1. Агент получает вознаграждение в размере 10% от продаж, совершённых пользователями, привлечёнными напрямую.

3.1.2. Дополнительное Вознаграждение за продажи:

3.1.2.1. 7% от продаж, совершённых агентами, зарегистрированными этими пользователями.

3.1.2.2. 3% от продаж, совершённых агентами, привлечёнными через предыдущих агентов.

3.1.2.3. Бонусы за участие в премиальных Проектах и за достижение квартальных и годовых планов.

3.1.3. Обязанности агента по уплате налогов:

3.1.3.1. Агент обязуется уплатить все налоги, предусмотренные законодательством Республики Казахстан, на полученные дополнительные вознаграждения и бонусы.

3.1.4. Расчет и выплаты:

3.1.4.1. Расчет вознаграждения за базовые продажи производится согласно ежемесячному отчету, предоставляемому агентом.

3.2. Вознаграждение за услуги для юридических лиц

3.2.1. Вознаграждение Агента за привлечение юридических лиц рассчитывается в зависимости от категории членства, выбранной привлеченным клиентом:

3.2.1.1. Категория членства с членским взносом 100 000 тенге — вознаграждение составляет 10 000 тенге (10%).

3.2.1.2. Категория членства с членским взносом 200 000 тенге — вознаграждение составляет 20 000 тенге (10%).

3.2.1.3. Категория членства с членским взносом 300 000 тенге — вознаграждение составляет 30 000 тенге (10%).

3.2.2. Вознаграждения начисляются в профиль Агента балансом после подтверждения фактической оплаты членского взноса привлеченным юридическим лицом.

3.2.3. Выплаты осуществляются ежемесячно на основании отчетов, подтвержденных Заказчиком.

3.3. Условия выплат:

3.3.1. Выплаты вознаграждений производятся ежемесячно в течение 10 рабочих дней после окончания отчетного периода.

3.3.2. Бонусы за участие в премиальных Проектах и за достижение квартальных и годовых планов выплачиваются в соответствии с графиком, утвержденным компанией.

3.4. Информирование агента:

3.4.1. Компания обязуется предоставлять агенту подробные отчеты о расчете вознаграждений и бонусов, включая суммы налоговых удержаний.

3.5. Изменение системы вознаграждений:

3.5.1. Компания оставляет за собой право вносить изменения в систему вознаграждений с уведомлением агента не менее чем за 15 дней до вступления изменений в силу.

3.6. Оплата по Договору производится в безналичном порядке путем перевода денег на банковский счет Агента, предусмотренный настоящим Договором.

3.7. Условие действующего аккаунта для получения вознаграждения

3.7.1. Для получения вознаграждения по настоящему договору Агент обязан иметь активный и действующий аккаунт на платформе «oz-elim.kz» на момент выполнения своих обязательств и начисления вознаграждения.

3.7.2. Аккаунт считается действующим, если:

3.7.2.1. он зарегистрирован в соответствии с правилами платформы;

3.7.2.2. не находится в состоянии блокировки, временного ограничения или деактивации;

3.7.2.3. информация в аккаунте актуальна и соответствует данным, предоставленным Агентом при регистрации.

3.7.3. В случае, если аккаунт Агента неактивен или заблокирован по одной из следующих причин:

3.7.3.1. нарушение условий использования платформы;

3.7.3.2. истечение срока действия учетной записи;

3.7.3.3. предоставление недостоверной информации при регистрации,

3.7.4. Агент теряет право на получение вознаграждения за период, в котором аккаунт не был действующим.

3.7.5. Ответственность за поддержание аккаунта в активном состоянии лежит полностью на Агенте.

3.7.6. Вознаграждение за услуги, оказанные в период неактивности аккаунта, не подлежит восстановлению и компенсации даже после повторной активации учетной записи.

3.7.7. Заказчик вправе проверить статус аккаунта Агента перед начислением вознаграждения и при выявлении неактивности вправе отказать в выплате.

4. ПРИЕМКА-ПЕРЕДАЧИ ОКАЗАННЫХ УСЛУГ

4.1. По итогам оказанных услуг, Агент предоставляет Заказчику на подписание Акты выполненных работ (оказанных услуг) (далее - Акты), поквартально или не позднее 5 рабочих дней после завершения оказанных услуг. Заказчик обязан подписывать и возвращать Акты *в течение 5 (пяти) рабочих дней* с момента получения либо предоставить мотивированный отказ от подписания. В случае, если по истечении, *5 (пяти) рабочих дней* с момента получения, Заказчиком не будет предоставлен мотивированный отказ, Акты считаются принятыми и подписанными Заказчиком.

5. ОТВЕТСТВЕННОСТЬ СТОРОН

5.1. За неисполнение или ненадлежащее исполнение прочих обязательств по настоящему соглашению стороны несут ответственность в соответствии с действующим законодательством Республики Казахстан.

5.2. В случае невыполнения и/или ненадлежащего выполнения обязательств Агентом, Агент несет ответственности и выплачивает установленные законом и иными актами неустойки, убытков и прочих возмещений

5.3. В случае невыполнения и/или ненадлежащего выполнения обязательств Заказчиком по оплате Агенту вознаграждения, Заказчик обязан за каждый такой случай оплатить Агенту неустойку в размере 0,1 % от суммы указанной в пункте 3 *за каждый день просрочки оплаты, но не более 10% от общей суммы вознаграждения за определенный период.*

6. Агент не несет ответственность за заключенное соглашение (договор и т.д.) между Клиентом и Заказчиком. Заказчик, сам несет ответственность и все риски за все условия заключения договора с клиентом.

7. ПОРЯДОК РАСТОРЖЕНИЯ И ИЗМЕНЕНИЯ ДОГОВОРА

7.1. Изменение условий Договора возможно по соглашению Сторон и совершается в той же форме, что и Договор путем составления двустороннего соглашения или в иной письменной форме, определенной законодательством.

7.2. Расторжение Договора возможно по соглашению Сторон, а также в случае одностороннего отказа от исполнения Договора (отказа от Договора) по основаниям, предусмотренным законодательством РК.

7.3. К установленным законодательством основаниям Заказчик имеет право отказаться от Договора при наступлении нижеследующих обстоятельств:

7.3.1. неоднократное (два раза и более) невыполнение и/или ненадлежащее выполнение Агентом принятых обязательств, регламентированных пунктом 2 Договора;

7.3.2. невыполнение и/или ненадлежащее выполнение Агентом обязательств, регламентированных Договором;

7.4. К установленным законодательством Агент имеет право отказаться от Договора при наступлении нижеследующих обстоятельств:

7.4.1. неоднократное (два раза и более) невыполнение и/или ненадлежащее выполнение Заказчиком принятых обязательств, регламентированных пунктом 3 Договора;

7.4.2. невыполнение и/или ненадлежащее выполнение Заказчиком обязательств, регламентированных Договором;

8. КОНФИДЕНЦИАЛЬНОСТЬ

8.1. Положения настоящего Договора, дополнительные соглашения и приложения к нему, документация и информация, связанная с его исполнением, являются конфиденциальными. Стороны обеспечивают допуск к ним только лиц, непосредственно участвующих в исполнении обязательств по Договору. Допуск иных лиц осуществляется на условиях, согласованных Сторонами в Договоре.

8.2. Стороны обязуются не разглашать третьим лицам и не использовать с целями, отличными от надлежащего исполнения обязательств по Договору, любую информацию, полученную от другой Стороны в соответствии, или касательно Договора, без письменного на то согласия предоставившей Стороны, за исключением информации, которая:

8.2.1. была получена получившей ее Стороной до получения ее на основании Договора;

8.2.2. является общеизвестной не по вине получившей ее Стороны, была предоставлена третьей стороной, которая не нарушила таким предоставлением обязательств конфиденциальности перед предоставившей Стороной;

8.2.3. была независимо разработана персоналом получившей ее Стороны, не имеющим доступа к такой информации.

8.3. Несмотря на указанное выше, получившая Сторона имеет право разглашать информацию, если такое разглашение необходимо в соответствии с требованиями законодательства или для предоставления таких сведений судебным и иным государственным компетентным органам, участвующим в рассмотрении какого-либо вопроса, связанного с Договором. При этом Сторона, получившая информацию, приложит все возможные усилия, чтобы незамедлительно уведомить об этом предоставившую Сторону, и приложит разумные усилия с целью защитить информацию в связи с ее разглашением. При этом такое разглашение будет произведено только по запросу уполномоченного лица и только в рамках такого запроса. Предоставившая Сторона настоящим предоставляет получившей Стороне право раскрывать информацию о заключении и исполнении Договора, а также о его содержании только после вступившего решения суда в законную силу с указанием пункта договора, информацию которого необходимо раскрыть.

8.4. Данные положения о конфиденциальности действуют в течение всего срока действия Договора и в течение трех лет со дня прекращения (расторжения) Договора.

8.5. Если между Сторонами Договора было заключено Соглашение о неразглашении конфиденциальной информации, которое действует в течение срока действия Договора, то, в части возможных противоречий, положения такого соглашения будут превалировать над положениями Договора.

9. ПОДСУДНОСТЬ

9.1. Стороны будут стремиться к тому, чтобы урегулировать любой спор, разногласие, вытекающие из Договора или в связи с его исполнением путем мирных переговоров. В случае невозможности разрешения разногласий путем переговоров, спор передается на рассмотрение в судебные органы Республики Казахстан, согласно нормам гражданско-процессуального законодательства Республики Казахстан.

10. ЗАКЛЮЧИТЕЛЬНЫЕ ПОЛОЖЕНИЯ

10.1. Настоящий Договор вступает в силу с момента его подписания обеими Сторонами и действует 12 календарных месяцев, либо до исполнения финансовых обязательств Заказчиком. По окончании срока действия, если Агент не подаст заявку на перезаключение, Договор автоматически прекращает свое действие.

10.2. В случае продления настоящего договора, Агент обязан иметь активный и действующий аккаунт на платформе «oz-elim.kz»- Аккаунт «Агент»

10.3. После подписания Договора все предварительные переговоры по нему, переписка, предварительные договоры и протоколы о намерениях по вопросам, которые, так или иначе, относятся к Договору, утрачивают юридическую силу.

10.4. Договор, а также все правоотношения, возникающие в связи с исполнением Договора, регулируются и подлежат толкованию в соответствии с законодательством Республики Казахстан.

10.5. Настоящий Договор составлен в 2-х экземплярах, на русском языке, по одному экземпляру для каждой из Сторон. Все экземпляры настоящего Договора имеют одинаковую юридическую силу.

10.6. Настоящий Договор считается подписанным с момента подтверждения его подписания Сторонами с использованием одного из следующих способов:

10.6.1. Договор может быть подписан Сторонами посредством платформы Documentolog.

10.6.1.1. Для подписания через платформу одной из Сторон отправляется СМС-сообщение с уникальной ссылкой.

10.6.1.2. Сторона, получившая СМС-сообщение, обязана перейти по указанной ссылке, выбрать доступный способ подписания (например, подтверждение через SMS-код), и ввести предоставленный код.

10.6.1.3. Успешное введение кода подтверждает факт подписания Договора.

10.6.2. Договор, дополнительные соглашения, приложения и акты к нему могут быть подписаны Сторонами путем обмена сканированными копиями документов с подписью уполномоченных лиц.

10.6.2.1. Указанный обмен может быть осуществлен через электронную почту, указанную в пункте 10.8 настоящего Договора, либо посредством мессенджеров (например, WhatsApp).

10.6.3. Настоящий Договор считается подписанным с момента выполнения одного из условий, предусмотренных в пункте 10.6.

10.7. Документы, направляемые с указанных адресов Сторон, считаются подписанными простой электронной подписью — электронным адресом. Стороны подтверждают получение писем путем ответа на них с указанных адресов, номеров мессенджеров WhatsApp, указанных в п. 10.8 Стороны признают юридическую силу за электронными письмами, электронными сообщениями и признают их равнозначными документам на бумажных носителях, подписанным собственноручной подписью

10.8. Все уведомления и запросы, предусмотренные настоящим договором, должны быть отправлены в письменной форме и доставлены лично, почтой, курьером, мессенджером или электронной почтой по следующим адресам:

Для Заказчика: st.oz-elim@mail.ru

Для Исполнителя: [Адрес и контакты могут быть взяты из профиля Агента]

11. РЕКВИЗИТЫ И ПОДПИСИ СТОРОН

Агент:

(Ф.И.О.)

Адрес местонахождения: _____

тел./факс+_____

ИИН _____

IBAN KZ _____

АО "Kaspi bank"

БИК CASPKZKA

Кбе 19

Адрес электронной почты _____

М.П. _____

Заказчик:

ТОО "Saigu Travel"

Адрес: 140000, Казахстан,

Павлодарская обл.,

г. Павлодар, ул. Гагарина, д. 50-6

БИН/ИИН 221140000992

Счет KZ43998FTB0001556047

Банк АО «First Heartland Jusan Bank»

БИК TSESKZKA

Директор: Какенова С.