

# Diagnose des sozialen Systems

---

## 1 Start

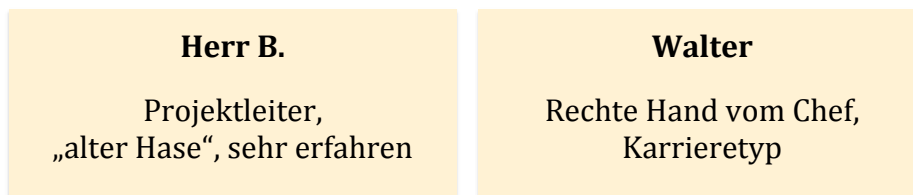
- „Was ist Ihr Anliegen?“
- „Was ist Ihnen heute wichtig zu erreichen?“

## 2 Methode

**Auch gut als Einstieg in Coachingbeziehungen!**

- Klient beschreibt sein Thema, beteiligte Personen, beteiligte Einflüsse.
- Für jede existente oder vergangene Person/jeden Einfluß wird eine Karte beschriftet.
- Die Form und Farbe der Karten ist frei wählbar.
- Der Klient ordnet die Karten aus seiner subjektiven Sicht zu einem Systemüberblick an.

Beispiel: Der Klient schreibt:



**DER COACH GREIFT NICHT EIN, DIE KARTEN SIND HEISS!**

## 3 Vertiefende Klärung der Visualisierung

Nachfragen: „Was fällt Ihnen bei der Betrachtung auf?“

Der Coach kann einzelne Dinge fokussieren, Thesen als Frage formulieren („Sie haben für sich selbst die größte Karte in Rot gewählt, hat das eine Bedeutung...?“)

Dabei achten auf:

- Nähe-Distanz
- Subsystem
- Über- und Unterordnung

## 4 Fazit

Schritte definieren oder Wunschbild darstellen lassen.