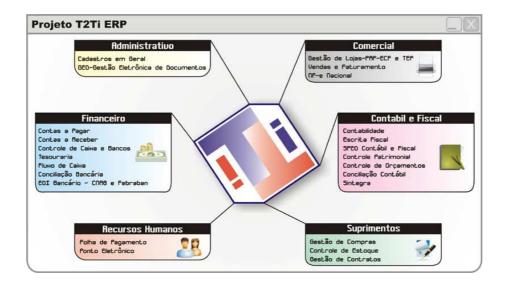


T2Ti Tecnologia da Informação Ltda - T2Ti.COM CNPJ: 10.793.118/0001-78 Projeto T2Ti ERP

Sprint Backlog 3

PAF-ECF+TEF

Versão 1.0 - 08/10/2010



Brasília – DF – <u>www.t2ti.com</u> – t2ti.com@gmail.com



T2Ti Tecnologia da Informação Ltda - T2Ti.COM CNPJ: 10.793.118/0001-78 **Projeto T2Ti ERP**

Explicações à cerca das colunas utilizadas

Fonte: Livro: SCRUM E XP DIRETO DAS TRINCHEIRAS

ID – Uma identificação única, apenas um número com auto-incremento. Isso é para evitar que percamos o controle sobre as estórias quando nós mudamos seus nomes.

Nome – Um nome curto e descritivo para a estória. Por exemplo, "Ver o histórico de transações". Suficientemente claro para que os desenvolvedores e o product owner entendam mais ou menos sobre o que estamos falando, e claro o bastante para distingui-la das demais estórias. Normalmente de 2 a 10 palavras.

Importância – a pontuação de importância dessa estória para o product owner. Por exemplo 10. Ou 150. Mais pontos = mais importante.

Estimativa inicial - As estimativas iniciais da equipe sobre quanto tempo é necessário para implementar aquela estória, se comparada a outras estórias. A unidade é pontos por estória e geralmente corresponde mais ou menos a "relação homem/dias" ideal.

- 1. Pergunte à equipe "se vocês puderem ter o número ideal de pessoas para esta estória (nem muitas, nem poucas, normalmnte duas), e se trancarem em uma sala cheia de comida e trabalharem sem distúrbio algum, após quantos dias vocês apresentarão uma implementação pronta, demonstrável e testada? Se a resposta for "com 3 pessoas trancados em uma sala levará aproximadamente 4 dias" então a estimativa inicial é de 12 pontos por estória.
- 2. O importante não é ter estimativas absolutamente precisas (por exemplo, dizer que uma estória com 2 pontos deverá gastar 2 dias), mas sim obter estimativas relativas corretas (por exemplo, dizer que uma estória com 2 pontos gastará cerca da metade de uma estória com 4 pontos).

Como demonstrar – Uma descrição em alto nível de como a estória será demonstrada na apresentação do sprint. Isso é simplesmente uma simples especificação de teste. "Faça isso, então faça aquilo e então isso deverá acontecer."

Notas – quaisquer outras informações, esclarecimentos, referências a outras fontes de informação, etc. Normalmente bem breve.



T2Ti Tecnologia da Informação Ltda - T2Ti.COM CNPJ: 10.793.118/0001-78 Projeto T2Ti ERP

Sprint Backlog 3 – Balanças

ID	Nome	Imp	Est	Como	Notas
				Demonstrar	
001	Implementar funcionamento do PAF-ECF juntamente com a balança Filizola	200	5	Ao vender um produto que necessite ser pesado, comunicar-se com a balança e capturar os dados necessários.	Seguir as idéias, documentação e drivers que foram postados no ead: http://www.t2ti.com/ead/mod/ forum/discuss.php?d=1033
002	Implementar funcionamento do PAF-ECF juntamente com a balança Toledo	180	5	Ao vender um produto que necessite ser pesado, comunicar-se com a balança e capturar os dados necessários.	Seguir as idéias, documentação e drivers que foram postados no ead: http://www.t2ti.com/ead/mod/ forum/discuss.php?d=1033



T2Ti Tecnologia da Informação Ltda - T2Ti.COM CNPJ: 10.793.118/0001-78 Projeto T2Ti ERP

Sprint Backlog 3 – Cartão Fidelidade

ID	Nome	Imp	Est	Como Demonstrar	Notas
003	Impressão do cartão fidelidade com código de barras	200	5	Opção para imprimir o cartão do cliente em impressora comum ou impressoras Argox/Zebra	Utilizar idéias, manuais, drivers informados no EAD: http://www.t2ti.com/ead/mod/ forum/discuss.php?d=1009
004	Registrar pontos para o cliente	180	5	Ao vender um produto que necessite ser pesado, comunicar-se com a balança e capturar os dados necessários.	 existem produtos que não dão direito a pontos; cada produto pode virar X pontos; o valor de cada produto pode ser divido por um número prédefinido para virar pontuação; um recibo só se transforma em pontos ser o valor do recibo for maior do que X; um recibo só se transforma em pontos quando contém determinado produto, por exemplo, sabonete da marca X
005	Débito de pontos	160	5	Permitir a troca de pontos por mercadorias da própria empresa.	Pode haver baixa parcial dos pontos;Pode haver validade dos pontos;