



YAYASAN BHAKTI NUSANTARA
SMK BINA INFORMATIKA
Jl. Cendrawasih Raya No. 9A Bintaro
Telp. (021) 7453048 Fax. (021) 7453049
Web Site : www.smk-binainformatika.sch.id

SOAL UJIAN AKHIR SEMESTER (UAS)
SEMESTER GANJIL
TAHUN PEMBELAJARAN 2022 – 2023

Tingkat / Program Keahlian : X-TKJ
Mata Pelajaran : **PROFESI DAN KEWIRAUSAHAAN**
Hari/Tanggal : November 2023
Waktu : 4 x 45 menit
Tema/topik/judul : Membuat Analisis Bisnis Bidang TKJ dengan SWOT
Jenis Ujian : **Praktik Penugasan (Penugasan Kinerja)**
Penulis Soal : **Nia Adiyanti, S.Kom.**

1. PETUNJUK UMUM

- a. Berdoalah sebelum pelaksanaan kegiatan ujian, agar kegiatan ujian praktik berjalan dengan lancar.
- b. Periksa soal dengan teliti dan instrument penilaiannya, agar mudah dipahami dan tidak terjadi kesalahan pekerjaan.
- c. Bekerjalah dengan memperhatikan jadwal tepat, alur pengerjaan yang teratur dan mendahulukan skala prioritas untuk pekerjaan yang harus didahulukan.
- d. Peralatan utama dan bahan disediakan masing-masing siswa sesuai dengan kebutuhan.
- e. Galilah informasi dan referensi yang lebih banyak dari internet tentang proyek yang serupa dengan kualitas tinggi agar mendapatkan ide yang lebih kreatif dan berkembang.
- f. **Saat mengerjakan praktik di sekolah**, terapkanlah selalu keselamatan kerja: untuk kesehatan mata setiap 2 jam sekali alihkan pandangan mata yang fokus dilayar monitor komputer ke arah ruang yang lebih luas pandang serta aturlah

posisi duduk kita dalam menggunakan komputer/laptop saat mengkoding sehingga kita merasa aman dan nyaman.

- g. Untuk mendapatkan hasil UAS yang terbaik, **Pahamilah dan terapkanlah pedoman penskoran tugas praktik dan hasil lembar kerja**, karena didalamnya memuat hal-hal apa saja yang akan dinilai pada UAS mata pelajaran profesi dan kewirausahaan.
- h. Lakukan sikap kerja yang baik :
 1. Baca dan pahami materi belajar tentang **Menerapkan strategi implementasi bisnis (instalasi, konfigurasi, monitoring) pada bidang teknik komputer dan telekomunikasi** soal ujian, dan ketentuan penilaian dengan **cermat** sebagai bentuk sikap gemar membaca.
 2. Tanyakan kepada guru penguji Ketika terdapat hal – hal terkait materi uji yang belum/kurang dipahami sebagai bentuk sikap **responsive**
 3. Perbanyak referensi dan informasi terkait tema ujian sebagai bentuk sikap **kreatif**
 4. Kerjakanlah tugas/perintah soal dengan penuh **ketelitian dan disiplin** yang tinggi.

2. KISI-KISI SOAL

Kisi-kisi soal dan kompetensi dasar yang diujikan pada mata pelajaran profesi dan kewirausahaan adalah sebagai berikut :

TUJUAN PEMBELAJARAN	Materi UAS	Indikator Pencapaian Kompetensi
Menerapkan strategi implementasi bisnis (instalasi, konfigurasi, monitoring) pada bidang teknik komputer dan telekomunikasi	Strategi implementasi bisnis bidang teknik komputer dan telekomunikasi	Peserta didik mampu : <ol style="list-style-type: none"> 1. Memahami strategi implementasi bisnis (instalasi, konfigurasi, monitoring) bidang teknik komputer dan telekomunikasi 2. Memahami cara menganalisis bisnis menggunakan SWOT 3. Memahami skenario soal yang diberikan untuk melakukan analisis bisnis dengan SWOT 4. Merancang dan menjelaskan langkah mengimplementasi bisnis dalam konteks teknik komputer dan telekomunikasi 5. Mengidentifikasi peralatan dan perangkat lunak yang diperlukan untuk instalasi di lingkungan teknik komputer dan telekomunikasi 6. Merancang konfigurasi sistem yang efektif dan efisien untuk mendukung tujuan bisnis

3. SOAL DAN LEMBAR KERJA (JOBSHEET) :

SWOT adalah singkatan dari Strengths (Kelebihan), Weaknesses (Kelemahan), Opportunities (Peluang), dan Threats (Ancaman). Ini adalah sebuah metode analisis bisnis yang digunakan untuk mengidentifikasi dan mengevaluasi faktor internal dan eksternal yang dapat memengaruhi kinerja suatu organisasi atau proyek

Tujuan Analisis SWOT:

Mengidentifikasi elemen-elemen kunci yang mempengaruhi kinerja organisasi.

Merencanakan strategi berdasarkan kekuatan internal, melemahkan kelemahan, memanfaatkan peluang, dan mengatasi ancaman. Menyediakan pemahaman komprehensif tentang posisi dan arah organisasi.

1. Baca dan pahami terlebih dahulu skenario soal di bawah ini!

Scenario Soal: Evaluasi Potensi Investasi di TechConsult Solutions

Latar Belakang:

TechConsult Solutions adalah perusahaan konsultan IT yang berfokus pada memberikan solusi teknologi informasi untuk perusahaan-perusahaan besar. Saat ini, mereka mencari investor yang tertarik untuk menanamkan modal guna mendukung ekspansi bisnis mereka.

Tugas Peserta:

Anda berperan sebagai **konsultan bisnis** yang ditugaskan untuk **menyusun analisis SWOT** terhadap TechConsult Solutions. Tujuan utama dari analisis ini adalah memberikan gambaran komprehensif kepada investor tentang potensi investasi di perusahaan ini. Gunakan informasi berikut:

Kelebihan (Strengths):

- TechConsult Solutions memiliki tim konsultan IT yang sangat terampil dan berpengalaman di berbagai industri.
- Jaringan klien yang luas dan portofolio proyek-proyek sukses.
- Kemampuan untuk menghadapi tantangan teknologi terkini dan memberikan solusi inovatif.

Kelemahan (Weaknesses):

- Beberapa konsultan mungkin kurang berpengalaman dalam beberapa area teknologi yang sedang berkembang.
- Ketergantungan pada beberapa klien utama untuk sebagian besar pendapatan.
- Peningkatan persaingan dari perusahaan konsultan IT baru yang lebih kecil.

Peluang (Opportunities):

- Peningkatan permintaan untuk transformasi digital di berbagai sektor industri.
- Peluang untuk mengembangkan layanan konsultasi ke wilayah internasional.
- Potensi pertumbuhan melalui kemitraan dengan penyedia teknologi terkini.

Ancaman (Threats):

- Persaingan ketat dengan perusahaan konsultan IT besar lainnya.
- Risiko keamanan cyber yang dapat mempengaruhi reputasi perusahaan.
- Perubahan dalam kebijakan regulasi terkait privasi data.

Instruksi:

1. Identifikasi dan jelaskan setidaknya dua kelebihan, dua kelemahan, dua peluang, dan dua ancaman yang dihadapi oleh TechConsult Solutions.
 2. Berikan contoh konkret untuk mendukung setiap elemen analisis SWOT.
 3. Sampaikan rekomendasi strategis yang dapat membantu perusahaan mengatasi kelemahan dan memanfaatkan peluang yang diidentifikasi.
 4. Gambarkan cara investor dapat menggunakan hasil analisis SWOT ini untuk membuat keputusan investasi yang bijaksana.
2. **Terapkan implementasi bisnis tersebut menggunakan analisis SWOT dengan memberikan contoh konkret untuk mendukung setiap elemen analisis SWOT:**
 3. **Jelaskan strategi bisnis yang dapat membantu perusahaan berdasarkan hasil analisis SWOT yang telah dilakukan.**
 - Identifikasi Kelebihan (Strengths) dari TechConsult Solutions berdasarkan informasi yang diberikan.
 - Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) dan dampak kelemahan terhadap

operasional dan pertumbuhan perusahaan.

- Identifikasi Peluang (Opportunities) dan bagaimana perusahaan dapat mengambil keuntungan dari peluang tersebut

- Identifikasi Ancaman (Threats) dan potensi dampak ancaman serta strategi mitigasi yang mungkin diterapkan

4. Gambarkan bagaimana cara investor menggunakan hasil analisis SWOT untuk membuat keputusan investasi yang bijaksana.

5. Tuliskan hasil menerapkan strategi implementasi bisnis (instalasi, konfigurasi, monitoring) pada bidang teknik komputer dan telekomunikasi dalam LK yang diberikan

6. Upload file pada Google drive dan kirim link tersebut pada aplikasi Bismart

7. Setelah mengumpulkan, akan dilakukan tanya jawab sebagai bentuk validasi

4. ALAT DAN BAHAN

1. Modul profesi dan kewirausahaan
2. Internet untuk mencari sumber referensi

5. LANGKAH KERJA

- A. Berdoalah sebelum pelaksanaan kegiatan ujian, agar kegiatan ujian praktik berjalan dengan lancar.
- B. Nyalakan komputer sesuai dengan petunjuk penggunaan komputer dengan memperhatikan keselamatan kerja.
- C. Peserta didik mengunduh soal pada aplikasi bismart
- D. Peserta didik memahami dan mempelajari soal dan penilaian
- E. Peserta didik mencari bahan berupa fakta dan data untuk dapat menghasilkan suatu informasi
- F. Peserta didik mengupload file pada Google drive dan kirim link tersebut pada aplikasi Bismart.
 - Panduan mengunggah file di Google Drive :
 - 1) Buka google drive
 - 2) Pilih/klik New
 - 3) Pilih/klik Folder Upload (kemudian pilih folder hasil praktik) dan open/save
 - 4) Setelah folder terupload di google drive kalian, pilih dan klik kanan

pada folder hasil praktik kemudian pilih “Get shareable link”

- 5) Atur viewer ke settingan “Anyone with the link” (**JANGAN** pilih **restricted**)
- 6) Copy link dan klik Done
- 7) Kemudian link google drive **diupload** pada aplikasi **bismart** sesuai judul ujian dan mata pelajaran.

G. Guru mengunduh dan mengoreksi hasil praktik peserta didik

H. Guru menginformasikan hasil peserta didik yang mendapatkan nilai di bawah KKM (78)

I. guru memberikan nilai ke pihak manajemen bagian penilaian

6. SISTEM PENILAIAN profesi dan kewirausahaan

Tingkat / Program Keahlian : X-RPL

Mata Pelajaran : profesi dan kewirausahaan

Hari/Tanggal : 2023

Waktu : 6 x 45 menit

Tema/topik/judul : Strategi implementasi bisnis bidang teknik komputer dan telekomunikasi

CN O	Komponen/Sub Komponen	Indikator/Kriteria Penilaian	Skor
1.	Persiapan Kerja (Bobot 10%)		
	1.1 Pemilihan Alat dan bahan yang dibutuhkan	Pemilihan Alat dan bahan yang dibutuhkan <i>sangat cermat</i>	9,0-10
		Pemilihan Alat dan bahan yang dibutuhkan <i>cermat</i>	8,0-8,9
		Pemilihan Alat dan bahan yang dibutuhkan <i>cukup cermat</i>	7,0-7,9
		Pemilihan Alat dan bahan yang dibutuhkan <i>kurang</i>	0
	1.2. Menuliskan teori mengenai analisis SWOT	Menuliskan teori mengenai analisis SWOT <i>Sangat cermat</i>	9,0-10
		Menuliskan teori mengenai analisis SWOT <i>cermat</i>	8,0-8,9
		Menuliskan teori mengenai analisis SWOT <i>cukup cermat</i>	7,0-7,9

		Menuliskan teori mengenai analisis SWOT <i>kurang cermat</i>	0
2.	Proses (50%)		
	2.1 Dapat membuat Identifikasi Kelebihan (Strengths) sesuai dengan skenario soal yang disajikan	Peserta didik membuat Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10
		Peserta didik membuat Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9
		Peserta didik membuat Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>cukup</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta didik membuat Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>kurang</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
	2.2 Dapat membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) sesuai dengan skenario soal yang disajikan	Peserta dapat membuat membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>Sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10
		Peserta dapat membuat membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>sesuai sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9
		Peserta dapat membuat membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>cukup sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta dapat membuat membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>kurang sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
	2.3 Dapat membuat Identifikasi Peluang (Opportunities) sesuai dengan skenario soal yang disajikan	Peserta didik membuat Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10
		Peserta didik membuat Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9
		Peserta didik membuat Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>cukup sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta didik membuat Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>kurang sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
	2.4 Dapat membuat Identifikasi Ancaman (Threats) sesuai dengan skenario soal yang disajikan	Peserta didik membuat Identifikasi Ancaman (Threats) <i>sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10
		Peserta didik membuat Identifikasi Ancaman (Threats) <i>sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9

		Peserta didik membuat Identifikasi Ancaman (Threats) <i>cukup sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta didik membuat Identifikasi Ancaman (Threats) <i>kurang sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
3	Hasil Kerja (20 %)		
	3.1 Dapat menjelaskan Identifikasi Kelebihan (Strengths) sesuai dengan skenario soal yang disajikan	Peserta didik menjelaskan Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>cukup</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Kelebihan (Strengths) <i>kurang</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
	2.2 Dapat menjelaskan Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) dengan skenario soal yang disajikan	Peserta dapat menjelaskan membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>Sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10
		Peserta dapat menjelaskan membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9
		Peserta dapat menjelaskan membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>cukup</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta dapat menjelaskan membuat Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) <i>kurang</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
	2.3 Dapat menjelaskan Identifikasi Peluang (Opportunities) dengan skenario soal yang disajikan	Peserta didik menjelaskan Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>cukup sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Peluang (Opportunities) <i>kurang sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
	2.4 Dapat menjelaskan Identifikasi Ancaman	Peserta didik menjelaskan Identifikasi Ancaman (Threats) <i>sangat sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	9,0-10


	(Threats) dengan skenario soal yang disajikan	Peserta didik menjelaskan Identifikasi Ancaman (Threats) <i>sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	8,0-8,9
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Ancaman (Threats) <i>cukup sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	7,0-7,9
		Peserta didik menjelaskan Identifikasi Ancaman (Threats) <i>kurang sesuai</i> dengan skenario soal yang disajikan	0
3.	Sikap Kerja (10%)		
	3.1 Antusias dalam membuat rancangan bisnis Antusias mengerjakan dengan semangat, dan cepat	Peserta didik membuat rancangan bisnis <i>dengan sangat antusias</i> mengerjakan dengan semangat, dan cepat	9,0-10
		Peserta didik membuat rancangan bisnis <i>dengan cukup antusias</i> mengerjakan dengan semangat, dan cepat	8,0-8,9
		Peserta didik membuat rancangan bisnis <i>dengan kurang antusias</i> mengerjakan dengan semangat, dan cepat	7,0-7,9
		<i>Tidak antusias</i> membuat rancangan bisnis mengerjakan dengan semangat, dan cepa	0
	3.2 Teliti dalam membuat rancangan bisnis Teliti menyelesaikan semua perintah soal dengan lengkap	Peserta didik membuat rancangan bisnis <i>dengan sangat teliti</i> menyelesaikan semua perintah soal dengan lengkap	9,0-10
		Peserta didik membuat rancangan bisnis <i>dengan cukup teliti</i> menyelesaikan semua perintah soal dengan lengkap	8,0-8,9
		Peserta didik membuat rancangan bisnis <i>dengan kurang teliti</i> menyelesaikan semua perintah soal dengan lengkap	7,0-7,9
		<i>Tidak teliti</i> dalam membuat rancangan bisnis menyelesaikan semua perintah soal dengan lengkap	0
	3.3 Kedisiplinan dalam mengerjakan soal (duduk dengan tertib, tidak bercanda, dll)	Peserta didik mengerjakan soal dengan <i>sangat Disiplin</i> (duduk dengan tertib, tidak bercanda, dll)	9,0-10
		Peserta didik mengerjakan soal dengan <i>cukup disiplin</i> (duduk dengan tertib, tidak bercanda, dll)	8,0-8,9
		Peserta didik mengerjakan soal dengan <i>kurang Disiplin</i> (duduk dengan tertib, tidak bercanda, dll)	7,0-7,9
		<i>Tidak disiplin</i> dalam mengerjakan soal (duduk dengan tertib, tidak bercanda, dll)	0
5	Waktu (Bobot 10%)		
	Waktu Penyelesaian program dan lembar	Penyelesaian program dan lembar kerja <i>sangat cepat</i> dibanding dengan waktu yang ditentukan	9,0-10

	kerja	Penyelesaian program dan lembar kerja <i>cepat</i> Sesuai waktu yang ditentukan	8,0-8,9
		Penyelesaian program dan lembar kerja <i>sesuai</i> Kurang cepat melebihi waktu yang ditentukan	7,0-7,9
		Penyelesaian program dan lembar kerja <i>tidak Cepat</i> dan tidak mengisi LK	0

Tangerang Selatan, 27 november 2023

Guru Bidang Studi,

Nia Adiyanti S.Kom.
13.16.19.182

	SMK BINA INFORMATIKA	MATA PELAJARAN	profesi dan kewirausahaan
		Capaian pembelajaran	Menerapkan strategi implementasi bisnis (instalasi, konfigurasi, monitoring) pada bidang teknik komputer dan telekomunikasi
		KKM	78
	JOBSHEET UAS Semester Genap Tahun Pembelajaran 2023 - 2024	Tanggal Pengumuman Hasil	
		Judul Tugas	Membuat Analisis Bisnis Bidang TKJ dengan SWOT
		Nama Guru	Nia Adiyanti, S.Kom
		SCORE/NILAI PEROLEHAN

Nama Peserta Didik	:	Favian Hakim Perwira
Kelas /Program Keahlian	:	10 TKJ
Tanggal Upload	:	30 November 2023

SWOT adalah singkatan dari Strengths (Kelebihan), Weaknesses (Kelemahan), Opportunities (Peluang), dan Threats (Ancaman). Ini adalah sebuah metode analisis bisnis yang digunakan untuk mengidentifikasi dan mengevaluasi faktor internal dan eksternal yang dapat memengaruhi kinerja suatu organisasi atau proyek

Tujuan Analisis SWOT:

Mengidentifikasi elemen-elemen kunci yang mempengaruhi kinerja organisasi.
 Merencanakan strategi berdasarkan kekuatan internal, melemahkan kelemahan, memanfaatkan peluang, dan mengatasi ancaman. Menyediakan pemahaman komprehensif tentang posisi dan arah organisasi.

1. Baca dan pahami terlebih dahulu skenario soal di bawah ini!

Scenario Soal: Evaluasi Potensi Investasi di TechConsult Solutions

Latar Belakang:

TechConsult Solutions adalah perusahaan konsultan IT yang berfokus pada memberikan solusi teknologi informasi untuk perusahaan-perusahaan besar. Saat ini, mereka mencari investor yang tertarik untuk menanamkan modal guna mendukung ekspansi bisnis mereka.

Tugas Peserta:

Anda berperan sebagai **konsultan bisnis** yang ditugaskan untuk **menyusun analisis SWOT** terhadap TechConsult Solutions. Tujuan utama dari analisis ini adalah memberikan gambaran komprehensif kepada investor tentang potensi investasi di perusahaan ini. Gunakan informasi berikut:

Kelebihan (Strengths):

- TechConsult Solutions memiliki tim konsultan IT yang sangat terampil dan berpengalaman di berbagai industri.
- Jaringan klien yang luas dan portofolio proyek-proyek sukses.
- Kemampuan untuk menghadapi tantangan teknologi terkini dan memberikan solusi inovatif.

Kelemahan (Weaknesses):

- Beberapa konsultan mungkin kurang berpengalaman dalam beberapa area teknologi yang sedang berkembang.
- Ketergantungan pada beberapa klien utama untuk sebagian besar pendapatan.
- Peningkatan persaingan dari perusahaan konsultan IT baru yang lebih kecil.

Peluang (Opportunities):

- Peningkatan permintaan untuk transformasi digital di berbagai sektor industri.
- Peluang untuk mengembangkan layanan konsultasi ke wilayah internasional.
- Potensi pertumbuhan melalui kemitraan dengan penyedia teknologi terkini.

Ancaman (Threats):

- Persaingan ketat dengan perusahaan konsultan IT besar lainnya.
- Risiko keamanan cyber yang dapat mempengaruhi reputasi perusahaan.
- Perubahan dalam kebijakan regulasi terkait privasi data.

Instruksi:

1. Identifikasi dan jelaskan setidaknya dua kelebihan, dua kelemahan, dua peluang, dan dua ancaman yang dihadapi oleh TechConsult Solutions.
2. Berikan contoh konkret untuk mendukung setiap elemen analisis SWOT.
3. Sampaikan rekomendasi strategis yang dapat membantu perusahaan mengatasi kelemahan dan memanfaatkan peluang yang diidentifikasi.
4. Gambarkan cara investor dapat menggunakan hasil analisis SWOT ini untuk membuat keputusan investasi yang bijaksana.

2. Terapkan implementasi bisnis tersebut menggunakan analisis SWOT dengan memberikan contoh konkret untuk mendukung setiap elemen analisis SWOT:

3. Jelaskan strategi bisnis yang dapat membantu perusahaan berdasarkan hasil analisis SWOT yang telah dilakukan.

- Identifikasi Kelebihan (Strengths) dari TechConsult Solutions berdasarkan informasi yang diberikan.
- Identifikasi Kelemahan (Weaknesses) dan dampak kelemahan terhadap operasional dan pertumbuhan perusahaan.
- Identifikasi Peluang (Opportunities) dan bagaimana perusahaan dapat mengambil keuntungan dari peluang tersebut
- Identifikasi Ancaman (Threats) dan potensi dampak ancaman serta strategi mitigasi yang mungkin diterapkan

4. Gambarkan bagaimana cara investor menggunakan hasil analisis SWOT untuk membuat keputusan investasi yang bijaksana.

5. Tuliskan hasil menerapkan strategi implementasi bisnis (instalasi, konfigurasi, monitoring) pada bidang teknik komputer dan telekomunikasi dalam LK yang diberikan.

Jawaban :

1. Jawaban:

1. Analisis SWOT :

Kelebihan dari Tech Consult Solution :

- ❖ Memiliki Kerja sama Tim IT yang baik dalam menyelesaikan masalah klien, berarti Perusahaan lebih mudah dalam memenuhi kebutuhan klien
- ❖ Memiliki hubungan dengan penyedia stok barang yang dibutuhkan, berarti Tech Consult Solution bisa menjadi penghubung antara supplier dengan klien

Kelemahan dari Tech Consult Solution

- ❖ Tim yang kurang berpengalaman dalam beberapa bidang, berarti Tim IT Perusahaan masih perlu mencari lebih banyak pengalaman
- ❖ Peningkatan persaingan Perusahaan Konsultan IT kecil yang baru, Berarti Perusahaan Tech Consult Solution memiliki saing-saingan yang dapat mengurangi jumlah klien yang di terima

Peluang dari Tech Consult Solution :

- ❖ Peningkatan permintaan untuk transformasi digital di berbagai sektor industry, berarti Perusahaan memiliki kesempatan dalam mendapat calon klien banyak
- ❖ Peluang Untuk mengembangkan layanan konsultasi ke wilayah International, berarti Perusahaan memiliki peluang yang cukup besar dalam meluaskan bisnisnya

Ancaman dari Tech Consult Solution :

- ❖ Risiko keamanan cyber yang dapat mempengaruhi reputasi Perusahaan, berarti Perusahaan memiliki ancaman berupa hacker yang berpotensi mengganggu berjalannya bisnis
- ❖ Persainngan ketat dengan Perusahaan konsultan IT yang besar, Perusahaan memiliki ancaman berupa Perusahaan konsultan besar yang dapat mengurangi jumlah klien yang di terima.

2.Contoh Konkret

Kelebihan :

- ❖ Perusahaan memiliki Tim lulusan Universitas IT besar seperti ITB dan tim mereka juga memiliki pengalaman kerja 5 tahun di bidang IT, tidak hanya itu beberapa dari personal memiliki portofolio yang telah mengerjakan proyek besar dan kerja sama tim yang baik
- ❖ Perusahaan memiliki kerja sama dengan penyedia kabel LAN

Kelemahan :

- ❖ Tim IT Perusahaan masih kurang banyak proyek yang dikerjakan sehingga keahlian masih kurang memenuhi kebutuhan pelanggan
- ❖ Tech Consult Solution bersaing dengan perusahaan startup Techmask Consult

Peluang :

- ❖ Kebutuhan dalam konsultasi proyek yang lebih besar oleh klien kepada Perusahaan
- ❖ Perusahaan memiliki web dan Akun social media untuk mempromosikan layanannya

Ancaman :

- ❖ Perusahaan diserang oleh hacker anonim
- ❖ Perusahaan Besar mengambil potensi klien dari Tech Consult Solution

3.- Untuk mengurangi kelemahan Perusahaan, Perusahaan bisa dengan cara mengadakan pelatihan keahlian tambahan untuk tim IT nya agar lebih memenuhi kebutuhan pelanggan atau Perusahaan sehingga lebih dapat bersaing dengan Perusahaan Konsult lainnya

- Untuk mengembangkan peluang, Perusahaan dapat menawarkan jasa konsultasi yang mengenai teknologi IT terbaru kepada klien, tidak hanya itu Perusahaan juga mempromosikan hal tersebut ke web Perusahaan dan akun medsos Perusahaan

4. Investor dapat menginvestasikan uangnya dalam menyempurnakan kelebihan dari Perusahaan Tech Consult Solution, Investor juga dapat memanfaatkan peluang dari Perusahaan tersebut untuk mendapat lebih banyak keuntungan, untuk kelemahan dan Ancaman dari Perusahaan, Investor dapat menginvestasikan dalam jumlah yang secukupnya agar tidak rugi

2. Kelebihan :

- ◆ Perusahaan menciptakan hubungan baik antar pekerja sehingga lebih dapat memenuhi kebutuhan klien**

Kekurangan :

- ◆ Memiliki Program keahlian tambahan untuk pegawai**

Peluang :

- ◆ Memiliki akun bisnis dalam mempromosikan layanannya**

Ancaman :

- ◆ Keahlian Tim IT yang bertambah juga menaikkan value dari Perusahaan di mata klien Ketika dibandingkan dengan Perusahaan konsultan besar**

3. Strategi bisnis :

- Survey kebutuhan pelanggan/klien**
- Mencari calon pekerja dengan tipe keahlian yang**

berbeda-beda dalam bidang IT

- **Menciptakan Tim IT minima 3 tim atau lebih**
- **Menciptakan program Perusahaan pelatihan pegawai dengan setiap Timnya diberikan simulasi masalah yang sering diberikan oleh klien**
- **Buat 1 tim khusus untuk keamanan cyber selama operasi berlangsung**
- **Memiliki hubungan kerja sama dengan supplier kebutuhan pelanggan**
- **Menawarkan klien Jasa Konsultasi yang dapat memenuhi harapan mereka**
- **Menciptakan advertise yang menarik melalui akun medsos atau web yang berpotensi menarik calon klien jarak jauh**

4. Investor melihat bahwa kekuatan dari Perusahaan Tech Consult Solution memiliki potensi besar dalam menarik pelanggan, investor juga melihat kelemahan Perusahaan untuk menentukan menginvestasi ke Perusahaan tersebut atau jika iya menginvestasikan nominal agar tidak terlalu ruginya berapa, Investor juga melihat peluang dari Perusahaan sebagai peluang dia dalam mendapat keuntungan yang lebih besar, Investor melihat ancaman untuk mengetahui apakah Perusahaan ini aman untuk di investasikan atau tidak.

5. Implementasi strategi bisnis

- **Melakukan survey atau riset setiap kebutuhan Teknologi IT**

pelanggan

- **Membuka lowongan kerja untuk pengalaman kerja dalam Perusahaan IT minimal 5 Tahun**
- **Membentuk 1 tim keamanan dan 3 tim atau lebih untuk operasional, 1 tim advertise**
- **Mengadakan pelatihan simulasi permasalahan yang akan dihadapi**
- **Untuk jam operasional dilaksanakan setiap hari agar lebih banyak kesempatan dalam mendapat pelanggan**
- **Memasang standar kerja Ketika jam operasional menyesuaikan dengan kebutuhan perusahaan**
- **Menghubungi supplier penyedia kebutuhan teknologi IT**
- **Mempromosikan perusahaan melalui akun medsos dan web**
- **Melakukan kerja sama antar Perusahaan Konsultan**