

我的拿手好戏⁽¹⁾

讨价还价是一门高深的技术，巧妙地使用这门技术，可以有效减少生活开支，不让像我家这种贫穷的家庭雪上加霜。我的拿手好戏就是——讨价还价。

前几日闲来无事时，常常阅读一些文章。突然看到一篇讲讨价还价的文章，那巧妙的标题和幽默的文字一下子吸引住了我⁽²⁾。读完之后，还想细细品味一番，品思过后，我感觉自己能把 10 块砍的只剩一块。

又有一日，我和我妈妈去菜市场买菜。霎时间，我会想起那篇文章所述，兴致勃勃，胸有成竹，跃跃欲试。当我妈妈买菜时，老板报价 16 块，我喊了声：“8 块！”老板大呼：“14 块！”“10 块！”“12 块！”“11 块！”“12 块五”“成交”在风驰电掣之间，这场对话很快就结束了，我成功的把 16 块砍成了 12 块 5，节省了 3 块 5，节省率 $\frac{12.5}{16} = 22.5\%$ 。我和妈妈兴高采烈地走了。

又到了下一家，老板报价 8 块，不论我怎么看老板的坚守着 8 块，1 分钱都不可让步。我只能搬出第二条战术：我对老板说：“老板，都是老熟人。送点东西呗！”老板实在过意不去，送了我们一把葱。两次砍价看下来，我很满意，总共节省了 5 块，节省率 $\frac{5}{16+8} = 20.83\%$ ，这让我甚是自豪、开心。

又一次，我和妈妈去买菜。遇到一个店家，上面所述的方法都没有。我只好使出我的绝招——我对妈妈说：“我们去隔壁那家的店买吧，那里的菜又便宜又新鲜，价格还比这便宜。”我故意说得很大声，为了引起店员的注意。店员果然注意到了我们，不愿意放弃这一笔即将交易完成的订单，就这样，我把 20 块砍到了 18 块。

讨价还价不仅可以有效减少开支，还使我们的生活充满了乐趣。回首往事，细细品来，卖菜的老板也不容易啊！生活不易，为了几块钱就要浪费大量的时间，真的值得吗？生活不易，且行且珍惜吧！

预初（6）班李沪纲

(1) pdf 电子稿地址 <https://pig-cmd.github.io/paper/66/20201229.pdf>

扫描版地址 https://pig-cmd.github.io/paper/66/20201229_image.html

电子版地址 https://pig-cmd.github.io/paper/66/20201229_web.html

(2)参考文献：Xiaotian Bi [PRC]

<https://mp.weixin.qq.com/s/sGLt2DtqGd6Lm8lEU1pimg>, 2020