



PABLO RODRÍGUEZ

Full-Stack Web Development Junior

PERFIL PERSONAL

Mi motivación está centrada en el desarrollo web.

Mi objetivo es seguir aprendiendo, aumentando mis habilidades como full-stack web developer y comenzar una nueva carrera profesional en este sector, donde aprendo y disfruto cada día.

Actualmente cursando modulo desarrollo web 1 año en formato online.

PROYECTOS

Durante mi formación he realizado proyectos en Canvas, Express y React. Utilizando tecnologías como HTML5, MongoDB, React, JavaScript, CSS y NodeJS

FORMACIÓN

- Bootcamp Desarrollo Web realizado en Ironhack. Finalizado en agosto 2021. Uso de tecnologías adquiridas HTML5, CSS, React, NodeJS, MongoDB, Javascript.
- Diplomado en Empresariales por la Universidad Rey Juan Carlos I.



HABILIDADES

- Por mi experiencia profesional en diversos sectores poseo una gran capacidad de adaptación a los requisitos de la empresa y a las diferentes situaciones que se puedan presentar
- Óptimo desempeño en equipo e independiente.
- Capacidad para trabajar bajo presión.
- Capacidad para seguir instrucciones y entregar resultados de calidad.

EXPERIENCIA LABORAL

Mozo de almacén Jen Química

actualidad (Contrato de sustitución).

- Preparación de pedidos.
- Carretilla frontal.

Expert one

diciembre 2021 - marzo 2022

- Practicas con SAP
- Practicas en C# para el desarrollo de modificaciones en SAP
- SQL para consulta a bases de datos.

Dtm asesores

septiembre 2019 - febrero 2021

- Asesoramiento contable a empresas.
- Realización de impuestos y cuadro de balances.

Emprendedor

MARZO 2016 - JULIO 2019

- Encargado de toda la gestión de la empresa.
- Trato con proveedores, negociación formas de pago, trato con los clientes, trato con bancos, gestoría,....

Comercial Martinez Echevarria

JULIO 2015 - ENERO 2016

- Encargado de toda la gestión para la captación de clientes y posterior reclamación de clausulas suelo, hipotecas referenciadas al IRPH, multidivisa .

Comercial-cajero del Banco Sabadell

DICIEMBRE 2013 - AGOSTO 2015

- Trato con clientes para retirada e ingresos en efectivo, pagares y demás funciones relacionadas con el puesto de caja y archivo.
- Asesoramiento financiero y fiscal a clientes

Gestor Banca Personal en Bankia

DICIEMBRE 2008 - DICIEMBRE 2013

- Responsable de gestionar clientes con altos patrimonios y/o salarios.
- Asesoramiento financiero y fiscal personalizado, captación de clientes para la entidad, comercialización de productos de activo, pasivo y seguros, análisis y preparación de acciones comerciales para aumento de la productividad.

Gestor comercial Caja Castilla la Mancha

MARZO 2007 - SEPTIEMBRE 2008

- Comercialización de productos de activo, pasivo y seguros.

Mozo de almacén, auxiliar administrativo

Año 1999 - 2006

- Preparación de pedidos, uso de radiofrecuencia, carretilla frontal y retráctil.
- preparación de facturas, revisión de albaranes.