

PABLO RODRÍGUEZ

PERFIL PERSONAL

Mi objetivo es seguir aprendiendo y aumentando mis habilidades y poder desarrollarme de forma personal y profesional en una compañía. Tengo experiencia en diversos sectores y una gran capacidad de sacrificio.

PROYECTOS

Durante mi formación he realizado proyectos en Canvas, Express y React. Utilizando tecnologias como HTML5, MongoDB, React, JavaScript, CSS y NodeJS

CONTACTO

- pablorodri.r@gmail.com
- 610-771-625
- in www.linkedin.com/in/pablo -rodríguez-ramírez

FORMACIÓN

 Bootcamp Desarrollo Web realizado en Ironhack.
Finalizado en agosto 2021. Uso de tecnologias adquiridas HTML5, CSS, React, NodeJS, MongoDB, Javascript.



 Diplomado en Empresariales por la Universidad Rey Juan Carlos I.



• Curso Wordpress



HABILIDADES

- Por mi experiencia profesional en diversos sectores poseo una gran capacidad de adaptación a los requisitos de la empresa y a las diferentes situaciones que se puedan presentar
- Óptimo desempeño en equipo e independiente.
- Capacidad para trabajar bajo presión.
- Capacidad para seguir instrucciones y entregar resultados de calidad.

EXPERIENCIA LABORAL

Expert one

diciembre 2021 - marzo 2022

- Practicas con SAP
- Practicas en C# para el desarrollo de modificaciones en SAP
- SQL para consulta a bases de datos.

Dtm asesores

septiembre 2019 - febrero 2021

- Asesoramiento contable a empresas.
- Realización de impuestos y cuadre de balances.

Emprendedor

MARZO 2016 - JULIO 2019

- Encargado de toda la gestión de la empresa.
- Trato con proveedores, negociación formas de pago, trato con los clientes, trato con bancos, gestoría,....

Comercial Martinez Echevarria

JULIO 2015 - ENERO 2016

• Encargado de toda la gestión para la captación de clientes y posterior reclamación de clausulas suelo, hipotecas referenciadas al IRPH, multidivisa.

Comercial-cajero del Banco Sabadell

DICIEMBRE 2013 - AGOSTO 2015

- Trato con clientes para retirada e ingresos en efectivo, pagares y demás funciones relacionadas con el puesto de caja y archivo.
- Asesoramiento financiero y fiscal a clientes

Gestor Banca Personal en Bankia

DICIMBRE 2008 - DICIEMBRE 2013

- Responsable de gestionar clientes con altos patrimonios y/o salarios.
- Asesoramiento financiero y fiscal personalizado, captación de clientes para la entidad, comercialización de productos de activo, pasivo y seguros, análisis y preparación de acciones comerciales para aumento de la productividad.

Gestor comercial Caja Castilla la Mancha

MARZO 2007 - SEPTIEMBRE 2008

 Comercialización de productos de activo, pasivo y seguros.

Mozo de almacén, auxiliar administrativo Año 1999 - 2006

- Preparación de pedidos, uso de radiofrecuencia, carretilla frontal y retráctil.
- preparación de facturas, revisión de albaranes.