



PABLO CASALINO

VENTAS

Me complace presentarme como un profesional con más de 20 años de experiencia en ventas áreas, tanto en ventas presenciales como a través de redes sociales. Mi enfoque se centra en investigar las necesidades del cliente y adaptar nuestros productos para garantizar su máxima satisfacción. Considero que la transparencia, capacidad de escucha y resiliencia son valores clave que me han permitido construir relaciones sólidas con los clientes a lo largo de mi carrera.



CONTACTO

Teléfono:

(+54) 351 6439146

e-Mail:

pabloangelcasalino@gmail.com

Domicilio:

A. Rodríguez 3492, Córdoba,
Argentina



IDIOMAS

Español nativo

Inglés intermedio



REFERENCIAS LABORALES

GERARDO CABRERA

Gerente de Ventas

e-Mail:

gercabrera1975@hotmail.com

Teléfono:

(+54) 353-4278330



EDUCACIÓN

Santo Tomás School

Bachiller Perito Mercantil

Frederick Institute

Inglés (ciclo superior)

Full Stack Developer

Curso de 6 meses con mas de 120 horas .(Cursando)
Front y Back-end.
Java - JPA - Mysql - Javascript - React.



TRABAJOS

Gerente General

- He ocupado el cargo de Gerente General de ventas desde 2014 hasta 2018, liderando equipos altamente competitivos de 15 a 20 personas. Mi rol principal incluyó la definición y supervisión de métricas, además de la presentación regular de informes a la alta dirección.

Ventas

- He desempeñado el rol de vendedor durante más de 20 años en compañías de renombre como Minicuotas Ribeiro, Megatone y falabella, adquiriendo habilidades de comunicación, trabajo en equipo y gestión efectiva del tiempo, logrando resultados positivos de acuerdo a las métricas propuestas y personales.



CURSOS Y TALLERES

- Técnicas profesionales de venta
- Manejo eficaz del tiempo
- Relaciones humanas
- Coaching
- Modelos y perspectivas de motivación
- Persuasión, impacto e influencia
- Comunicación efectiva entre equipos de trabajo
- Técnicas para la delegación.