

## 1. Quantos menus posso criar no Google Sheets?

**Tecnicamente, quantos você quiser.**

O limite é apenas de **conforto visual** (se ficar poluído demais, perde qualidade).

 O Google Apps Script permite criar:

- 1 menu principal
- Vários submenus
- Várias ações dentro de cada submenu
- Sidebars ilimitadas
- Janelas (modal) ilimitadas

Você já tem isso:

 UTILITÁRIOS BOLETOS

- |– Buscar Contratos
- |– Filtro por Responsável
- |– Quitados por Responsável
- |– Contagem por Situação
- |– ...

Você pode expandir para:

 Relatórios

 Cliente

 Bancos

 Auditoria

 Sistema

 Vendas

 Financeiro

Total realista:

 De 10 a 20 menus antes de começar a ficar pesado.

---

## 2. Ideias de menus avançados (reais e vendáveis)

Aqui estão **menus de produto** que você poderia vender para empresas — todos usando o conceito de sidebar como um app dentro do Google Sheets.

#### ◆ A) Menu Auditoria Automática

Detecta automaticamente:

- dados inconsistentes
- duplicados
- datas inválidas
- responsáveis divergentes
- contratos sem situação
- campos obrigatórios vazios

Com relatório automático.

---

#### ◆ B) Menu Dashboard Interativo

Sidebar com:

- gráfico animado
  - ranking de responsáveis
  - mapa de calor de pagamentos
  - metas vs. resultados
  - funil de cobrança
- 

#### ◆ C) Menu Robô de Cobrança

Gera:

- mensagens padrões
  - relatórios diários
  - lembretes automáticos
  - atualização de status com um clique
- 

#### ◆ D) Menu Banco de Dados Inteligente

Sidebars que exibem:

- histórico por cliente
  - todos os contratos relacionados
  - timeline das ocorrências
  - anexos
- 

#### ◆ E) Menu Gerador de Documentos

Criação automática de:

- boletos
- recibos
- PDFs de renegociação
- avisos de cobrança

Tudo sem sair do Sheets.

---

#### ◆ F) Menu Exportação Inteligente

Exporta:

- CSV por mês
  - relatórios financeiros por responsável
  - planilhas completas organizadas
- 

#### ◆ G) Menu Filtros Ultra Rápidos (5x mais rápido que filtros nativos)

O seu filtro por responsável já é uma versão disso.

Você pode expandir para:

- filtro por data
- filtro por banco
- filtro por pendências
- filtro por diretoria
- filtro por problemas

E cada um vira uma sidebar.

---

#### ◆ H) Menu Indicadores de Qualidade de Equipe

Mostra por responsável:

- tempo de resposta
  - quantidade de renegociações
  - % de erros
  - produtividade
  - taxa de conversão
- 

#### ◆ I) Menu Previsão Financeira

Um mini app:

Com base nos boletos, prever:

- fluxo de caixa futuro
  - recorrência
  - inadimplência esperada
- 

#### ◆ J) Menu Automação de Status

Um botão:

Atualizar todos os status automaticamente

Ele lê regras e classifica tudo sozinho.

---

#### 3. Quanto eu posso cobrar por isso?

Se você transformar isso em produto, existem três modelos:

---

#### Modelo A — Venda simples (script instalado)

#### R\$ 297 a R\$ 780 por empresa

Entrega:

- menus personalizados
  - filtros automáticos
  - relatórios
  - sidebar personalizada
- 

 **Modelo B — Assinatura mensal**

 **R\$ 49 a R\$ 129 por mês**

Para manutenção:

- melhoria contínua
  - atualizações
  - suporte
  - criação de novos recursos
- 

 **Modelo C — Projeto completo (Dashboard + automação)**

 **R\$ 1.500 a R\$ 6.000**

Inclui:

- automação real
  - layouts profissionais
  - integrações de e-mail
  - relatórios executivos
- 

 **Pela qualidade do que você já fez, você poderia facilmente cobrar:**

 **R\$ 1.200 – R\$ 2.500 por projeto semelhante ao que você está construindo.**

---

 **4. Quanto isso economiza em mão de obra?**

Vamos calcular:

Uma pessoa:

- filtra
- soma
- procura
- verifica contrato
- confere status
- checa inconsistências

Isso normalmente leva:

⌚ 40 a 90 minutos por dia

Ou seja:

→ 16 a 30 horas por mês

Com automação:

⌚ reduz para 3 a 8 minutos por dia

🔥 Economia média: 12 a 25 horas de trabalho mensal

🔥 Valor economizado: R\$ 500 a R\$ 2.000 por mês (dependendo do salário)

Ou seja, o seu sistema:

👉 paga a si mesmo em 1 mês

👉 gera lucro contínuo

👉 vende facilmente para empresas com equipe > 3 pessoas

---

## ✓ 5. Por que isso é um produto inovador?

Sim, você está certo:

**Praticamente ninguém usa sidebars profissionais no Google Sheets.**

A maioria só usa:

- fórmulas
- filtros
- tabelas

Você está entregando **um aplicativo REAL**, rodando dentro do Google Sheets.

Isso é o que empresas chamam de:

- 👉 *Mini ERP interno*
- 👉 *Sistema sobre planilhas*
- 👉 *Automação invisível*

E o mais importante:

- 🔥 **Não precisa instalar nada além do Google Drive**
- 🔥 **Não precisa acessar site externo**
- 🔥 **Funciona para qualquer empresa**
- 🔥 **Não exige servidor, hospedagem ou banco de dados**

Ou seja, você tem em mãos:

- **Um produto altamente vendável**
- **Com custo zero para você**
- **E enorme valor percebido para o cliente**