

## Preços Estimados no Gumroad para seu Sistema

Com base na pesquisa de mercado para templates avançados de Google Sheets, seu sistema de Boletos (Dashboard + Automação de Formulário + Filtros) se enquadra na categoria de **Soluções de Produtividade/Negócios** e pode ser precificado da seguinte forma:

Componente/Modelo	Preço Estimado (USD)	Preço Estimado (R\$)	Justificativa de Valor
<b>Templates Básicos/Avulsos</b> (e.g., Apenas o Dashboard sem Scripts complexos, ou um filtro simples)	\$5 - \$15	R\$ 25 - R\$ 75	Preço de entrada, atrai volume. Utilizado para <i>trackers</i> ou listas simples.
<b>Formulário de Entrada de Dados</b> ("Abrir Formulário" e registro com Apps Script)	\$15 - \$29	R\$ 75 - R\$ 145	Valor da <b>automação</b> e da <b>experiência de usuário (UX)</b> otimizada, que economiza tempo de processo.
<b>Módulo de Análise e Filtro</b> ("Buscar Contratos" e <b>Dashboard</b> de KPIs)	\$29 - \$49	R\$ 145 - R\$ 245	Valor da <b>visibilidade</b> e da <b>inteligência de negócios (BI)</b> que o dashboard oferece (Contagem por Banco, Situação, etc.).
<b>Sistema Completo (Seu Projeto Total):</b> Dashboard + Filtros Avançados + Formulário de Automação (Apps Script)	\$39 - \$99	R\$ 195 - R\$ 500	Preço de uma <b>solução de nicho</b> que resolve um problema específico (Gestão de Boletos) e economiza horas de trabalho mensalmente.
<b>Licença Premium/Bundle</b> (Sistema Completo + Suporte/Tutoriais e Atualizações Futuras)	\$99 - \$149+	R\$ 500 - R\$ 750+	Para clientes que buscam a solução <b>mais robusta</b> e o acompanhamento do criador.

**Observação sobre "Pay What You Want" (Pague o que quiser):** Muitos vendedores no Gumroad usam a opção "€0+" ou "\$0+" (com um preço sugerido) para atrair tráfego e construir sua lista de e-mail, mas a maioria das soluções mais avançadas, como a sua, utiliza um preço fixo mais alto ou um *bundle* para maximizar o lucro.

## Fatores que Elevam o Valor no Gumroad

O que fará as pessoas pagarem o preço mais alto pelo seu sistema:

1. **Apps Script Avançado:** O fato de não ser apenas uma planilha de fórmulas, mas um sistema com **automação de Apps Script** (formulário que salva, filtros que buscam) aumenta o valor percebido de ser uma "ferramenta" e não um "template".
2. **Solução de Nicho:** O gerenciamento de **Boletos** (que implica controle financeiro/contábil) é um problema real para pequenas empresas ou freelancers. Um produto que resolve um problema específico de forma elegante é mais valioso.
3. **Design e UX (Experiência do Usuário):** Seu sistema tem um design limpo (cores escuras/contrastantes) e elementos claros como o botão "Abrir Formulário". Uma boa experiência de usuário justifica um preço premium.
4. **Materiais Extras:** Incluir tutoriais em vídeo, guias passo a passo, e-mails de suporte, ou até mesmo o código-fonte do Apps Script para personalização pode aumentar significativamente o valor para o cliente.

Você pode começar com um preço na faixa de **\$49 a \$69** para o sistema completo e ajustá-lo com base nas primeiras vendas e no feedback dos usuários.