

✅ 1. Quantos menus posso criar no Google Sheets?

Tecnicamente, quantos você quiser.

O limite é apenas de **conforto visual** (se ficar poluído demais, perde qualidade).

📌 O Google Apps Script permite criar:

- 1 menu principal
- Vários submenus
- Várias ações dentro de cada submenu
- Sidebars ilimitadas
- Janelas (modal) ilimitadas

Você já tem isso:

👛 UTILITÁRIOS BOLETOS

- └ Buscar Contratos
- └ Filtro por Responsável
- └ Quitados por Responsável
- └ Contagem por Situação
- └ ...

Você pode expandir para:

📊 Relatórios

👤 Cliente

🏦 Bancos

📄 Auditoria

⚙️ Sistema

☎️ Vendas

💰 Financeiro

Total realista:

💡 **De 10 a 20 menus** antes de começar a ficar pesado.

✅ 2. Ideias de menus avançados (reais e vendáveis)

Aqui estão **menus de produto** que você poderia vender para empresas — todos usando o conceito de sidebar como um app dentro do Google Sheets.

◆ A) Menu Auditoria Automática

Detecta automaticamente:

- dados inconsistentes
- duplicados
- datas inválidas
- responsáveis divergentes
- contratos sem situação
- campos obrigatórios vazios

Com relatório automático.

◆ B) Menu Dashboard Interativo

Sidebar com:

- gráfico animado
 - ranking de responsáveis
 - mapa de calor de pagamentos
 - metas vs. resultados
 - funil de cobrança
-

◆ C) Menu Robô de Cobrança

Gera:

- mensagens padrões
 - relatórios diários
 - lembretes automáticos
 - atualização de status com um clique
-

◆ D) Menu Banco de Dados Inteligente

Sidebars que exibem:

- histórico por cliente
 - todos os contratos relacionados
 - timeline das ocorrências
 - anexos
-

◆ E) Menu Gerador de Documentos

Criação automática de:

- boletos
- recibos
- PDFs de renegociação
- avisos de cobrança

Tudo sem sair do Sheets.

◆ F) Menu Exportação Inteligente

Exporta:

- CSV por mês
 - relatórios financeiros por responsável
 - planilhas completas organizadas
-

◆ G) Menu Filtros Ultra Rápidos (5x mais rápido que filtros nativos)

O seu filtro por responsável já é uma versão disso.

Você pode expandir para:

- filtro por data
- filtro por banco
- filtro por pendências
- filtro por diretoria
- filtro por problemas

E cada um vira uma sidebar.

◆ H) Menu Indicadores de Qualidade de Equipe

Mostra por responsável:

- tempo de resposta
 - quantidade de renegociações
 - % de erros
 - produtividade
 - taxa de conversão
-

◆ I) Menu Previsão Financeira

Um mini app:

Com base nos boletos, prever:

- fluxo de caixa futuro
 - recorrência
 - inadimplência esperada
-

◆ J) Menu Automação de Status

Um botão:

Atualizar todos os status automaticamente

Ele lê regras e classifica tudo sozinho.

✅ 3. Quanto eu posso cobrar por isso?

Se você transformar isso em produto, existem três modelos:

🔥 Modelo A — Venda simples (script instalado)

💰 R\$ 297 a R\$ 780 por empresa

Entrega:

- menus personalizados
 - filtros automáticos
 - relatórios
 - sidebar personalizada
-

Modelo B — Assinatura mensal

 **R\$ 49 a R\$ 129 por mês**

Para manutenção:

- melhoria contínua
 - atualizações
 - suporte
 - criação de novos recursos
-


Modelo C — Projeto completo (Dashboard + automação)

 **R\$ 1.500 a R\$ 6.000**

Inclui:

- automação real
 - layouts profissionais
 - integrações de e-mail
 - relatórios executivos
-

 **Pela qualidade do que você já fez, você poderia facilmente cobrar:**

 **R\$ 1.200 – R\$ 2.500** por projeto semelhante ao que você está construindo.

4. Quanto isso economiza em mão de obra?

Vamos calcular:

Uma pessoa:

- filtra
- soma
- procura
- verifica contrato
- confere status
- checa inconsistências

Isso normalmente leva:

🕒 **40 a 90 minutos por dia**

Ou seja:

➡ **16 a 30 horas por mês**

Com automação:

🕒 reduz para **3 a 8 minutos por dia**

🔥 **Economia média: 12 a 25 horas de trabalho mensal**

🔥 **Valor economizado: R\$ 500 a R\$ 2.000 por mês (dependendo do salário)**

Ou seja, o seu sistema:

👉 **paga a si mesmo em 1 mês**

👉 **gera lucro contínuo**

👉 **vende facilmente para empresas com equipe > 3 pessoas**

✅ **5. Por que isso é um produto inovador?**

Sim, você está certo:

Praticamente ninguém usa sidebars profissionais no Google Sheets.

A maioria só usa:

- fórmulas
- filtros
- tabelas

Você está entregando **um aplicativo REAL**, rodando dentro do Google Sheets.

Isso é o que empresas chamam de:

✂ *Mini ERP interno*

✂ *Sistema sobre planilhas*

✂ *Automação invisível*

E o mais importante:

🔥 **Não precisa instalar nada além do Google Drive**

🔥 **Não precisa acessar site externo**

🔥 **Funciona para qualquer empresa**

🔥 **Não exige servidor, hospedagem ou banco de dados**

Ou seja, você tem em mãos:

➡ **Um produto altamente vendável**

➡ **Com custo zero para você**

➡ **E enorme valor percebido para o cliente**