## **O QUE É A FÓRMULA DE LANÇAMENTO?**

É um modelo de **pré-venda com antecipação, conteúdo gratuito e oferta irresistível**, dividido em fases:

- 1. **Pré-Pré-Lançamento** Aquecer o público e atrair leads
- 2. **Pré-Lançamento** Soltar conteúdos estratégicos que gerem desejo
- 3. Lançamento Abrir carrinho por tempo limitado com urgência e bônus
- 4. Pós-Lançamento Fechamento, escassez e início da entrega

# **OMO APLICAR NO SEU APP DE FIIS**

1. Pré-Pré-Lançamento (agosto – setembro)

**Objetivo:** Construir base de leads e gerar antecipação

Ação	Ferramentas/Sugestões
Criar landing page "Lista VIP"	Lovable, Carrd ou ConvertKit
Criar Instagram + Telegram/WhatsApp de nicho	Nomeie como "FIIs Pro Insider" ou algo exclusivo
Postar conteúdo 3x por semana	Dicas de FIIs, análises, comparativos, previsões de dividendos
Formulário para teste beta com feedback	Use Tally.so ou Google Forms
Capturar e-mails com lead magnet	Ex: "E-book Top 10 FIIs com maior estabilidade de renda"

### 2. Pré-Lançamento (outubro)

**Objetivo:** Engajar e educar — e criar expectativa com provas

Conteúdo Estratégico (em 3 vídeos ou lives, pode ser gravado):

Aula/Live	Tema
1. A verdade sobre os FIIs no Brasil	Como a maioria escolhe errado, e o que fazer diferente

Aula/Live **Tema** 

2. Os 3 pilares da renda passiva consistente

Rendimento, constância e diversificação

3. Como usar tecnologia a seu favor para Mostre seu app ao vivo, com uma escolher FIIs

simulação

Você pode gravar com **Loom, OBS ou celular mesmo**. Poste os vídeos em sequência com um cronograma (tipo 1 vídeo por semana).

### 3. Lançamento (novembro – suas férias!)

Objetivo: Abrir vendas com escassez e gerar faturamento rápido

Estratégia Ação

Abrir carrinho por 7 dias Planos: R\$10/mês e R\$100/ano, com bônus

- E-book exclusivo

**Bônus temporários** 

- Grupo VIP no WhatsApp

- Acesso vitalício com desconto

- Mentoria de 1h

Gatilho de escassez

"Apenas 200 planos anuais com desconto vitalício!"

Página de vendas

Use Gumroad, Stripe, Hotmart ou checkout direto no app

Live de encerramento

"Última chance de garantir acesso vitalício"

## 4. Pós-Lançamento

- Feche o carrinho.
- Parabenize quem entrou ("Você agora tem o poder dos grandes investidores na palma da mão!")
- Comece a entregar melhorias com base no roadmap.
- Reabra a cada 2 meses ou mantenha vendas contínuas com preço maior.

## 💢 Resumo Visual da Aplicação da Fórmula

AGOSTO – SETEMBRO → Lista VIP + Conteúdo + Beta gratuito

OUTUBRO → Sequência de 3 vídeos educativos (pré-lançamento)

NOVEMBRO → Lançamento oficial + bônus + escassez + vendas

DEZEMBRO+ → Pós-venda, comunidade e marketing contínuo