■ ETAPA 1 – PRÉ-BETA (1 semana antes)

Objetivo: Criar curiosidade e construir lista de espera.

- Posts de teasing: "Algo inédito para investidores de FIIs está chegando...

 "
- Landing page simples (Google Forms ou Supabase): lista de espera com nome, email e perfil do investidor.
- Story com contador regressivo: "Primeiro lote de convites abre em 7 dias".

Objetivo: Gerar buzz e captar os primeiros usuários.

- Vídeo de anúncio (reels/shorts): "Vocês estão vendo isso antes de todo mundo

 BETA no ar!".
- **Posts de hype:** com funcionalidades atuais + promessa do que vem.
- Email para lista VIP: "Parabéns, você está dentro dos primeiros 100 testers".
- Escassez clara: contador regressivo + "500 acessos beta disponíveis".

ETAPA 3 – PRIMEIROS TESTES (Semana 2 a 3)

Objetivo: Engajar e validar o produto.

- Série "Beta Diaries":
 - \circ Ep. 1 → "Por que criamos este app?"
 - o Ep. 2 → "Tour da versão beta"
- Stories "behind the scenes": você programando, adicionando features pedidas.
- Campanha "Desafio Beta Tester": incentivo para encontrar bugs e sugerir melhorias.
- Lives interativas: testar o app com público, mostrar updates ao vivo.

ETAPA 4 – VALIDAÇÃO SOCIAL (Semana 4)

Objetivo: Mostrar prova social e aumentar credibilidade.

 Posts de feedback real (prints/depoimentos): "Olha o que os beta testers estão dizendo..."

- Roadmap voting: enquete "O que vocês querem primeiro comparador ou notificações em tempo real?".
- Case study em vídeo: 3 depoimentos curtos de usuários satisfeitos.
- Incentivo ao convite: "Convide 2 amigos → ganhe acesso premium por 3 meses".

▼ ETAPA 5 – ESCALA (Semana 5 a 6)

Objetivo: Expandir a base e preparar terreno para lançamento oficial.

- Meta pública: "Rumo aos 500 beta testers 68% das vagas já preenchidas".
- Programa de embaixadores: recrutar 100 testers VIP (benefício: acesso vitalício).
- Campanhas de ads segmentados (se tiver verba): público FIIs no Insta/YouTube.
- Colaboração com influenciadores de finanças: vídeos "Testei o novo app de FIIs".

ETAPA 6 – MEDIÇÃO & AJUSTE (contínuo)

KPIs que você listou já são ideais. Sugestão de acompanhamento semanal:

- Aquisição: nº de cadastros novos.
- Ativação: % que realmente testou após receber acesso.
- Retenção: usuários ativos 7 dias seguidos.
- Engajamento: nº de feedbacks/bugs/sugestões enviados.
- Referral: quantos usuários trouxeram amigos.

ESTRATÉGIA PARA FASE BETA - "EARLY ACCESS EXCLUSIVO"

O Posicionamento Estratégico

"Seja um dos primeiros a testar o futuro do monitoramento de FIIs"

A fase beta é perfeita para:

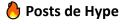
- Criar escassez e exclusividade
- Construir comunidade de early adopters
- Validar funcionalidades com feedback real
- Criar buzz antes do lançamento oficial

Conteúdo Adaptado para Beta

Vídeos de Lançamento

- "DEMO EXCLUSIVA Primeiro App de FIIs do Brasil"
- Mostrar interface em primeira mão: "Vocês estão vendo isso antes de todo mundo"
- Destacar:
 - o "Versão beta acesso antecipado"
 - "Testando o App ANTES do Lançamento Oficial"
- Tour completo das funcionalidades: "Esta é uma prévia do que está vindo"
- Call-to-action: "Link na bio para testar"

Posts de Engajamento



"FINALMENTE! 💋 Depois de meses desenvolvendo, nossa BETA está no ar! Seja um dos primeiros a testar:

- Monitor de FIIs em tempo real (em breve)
- Simulador de renda passiva
- Comparador inteligente
- Portfolio tracker

Link na bio - ACESSO LIMITADO!
#FIIBeta #PrimeiroAcesso"

Posts de Validação

"FEEDBACK DOS BETA TESTERS:

- 'Finalmente um app que entende de FII' João
- 'Interface linda e intuitiva' Maria
- 'Vai revolucionar como invisto' Carlos

Quer ser o próximo a testar? Link na bio!

#BetaTester #FeedbackReal"*

Estratégia de Vídeos Beta

Série "BETA DIARIES" (YouTube/Instagram)

- **Ep. 1:** Por que criamos este app?
 - História pessoal com FIIs
 - o Problemas que o app resolve
 - Visão do produto final
- Ep. 2: Tour da versão beta
 - Walkthrough detalhado
 - o Funcionalidades atuais vs. futuras
 - o "Isso é só o começo!"
- **Ep. 3**: Feedback dos primeiros usuários
 - Depoimentos reais (prints de mensagens)
 - o Melhorias implementadas
 - o Roadmap futuro

Lives Interativas

- "Beta Testing AO VIVO"
- Testar app em tempo real
- Responder dúvidas da audiência
- Coletar sugestões instantâneas

Táticas de Crescimento Beta

1. Lista de Espera Inteligente

- "Acesso antecipado limitado"
- o Formulário com: nome, email, experiência com FIIs
- o Email: "Parabéns! Você está na lista VIP"

2. Programa de Embaixadores Beta

- 。 "PROCURAMOS 100 BETA TESTERS VIP! 💥"
- Requisitos:
 - Investe em FIIs há mais de 1 ano
 - Tem mais de 5 FIIs na carteira
 - Quer ajudar a criar o melhor app
- o Beneficios: Acesso vitalício gratuito ao app
- o Call-to-action: Link na bio

3. Scarcity Marketing

- o "Apenas 500 acessos beta disponíveis"
- Contador regressivo nos stories
- Exemplo: "68% das vagas preenchidas"

4. Conteúdo "Behind the Scenes"

- Stories diários mostrando:
 - Você programando
 - Implementando sugestões
 - "Acabei de adicionar essa feature que vocês pediram"

M Campanhas Especiais Beta

Desafio Beta Tester

- "Quem consegue encontrar mais bugs?
- Prêmios:

- o Y 1º lugar: Consultoria gratuita de 1h
- o **¥** 2º lugar: E-book exclusivo sobre FIIs
- o 3º lugar: Acesso premium por 6 meses
- Prazo: 15 dias
- Hashtags: #DesafioBeta #BugBounty

Roadmap Voting

- Enquetes sobre próximas funcionalidades
- "Vocês decidem o que implementamos primeiro!"
- Cria senso de propriedade/participação

Copy Adaptado para Beta

Hooks de Vídeo:

- "Vocês vão ser os primeiros a ver isso..."
- "Ainda não está no ar para todo mundo, MAS..."
- "Acesso exclusivo à versão que poucos conhecem..."
- "Beta testing do app que vai mudar os FIIs no Brasil..."

CTAs Específicos:

- "Link na bio Acesso Beta Limitado"
- "Cadastre-se para early access"
- "Seja um beta tester VIP"
- "Acesso antecipado apenas hoje"

Métricas Beta

KPIs:

- Cadastros na lista de espera
- Taxa de ativação (cadastro → primeiro uso)
- Feedback qualitativo (bugs, sugestões)
- Retenção nos primeiros 7 dias

Viral coefficient (quantos amigos cada beta tester convida)

Milestones:

- 500 beta testers em 30 dias
- 100 feedbacks ativos por semana
- 50 depoimentos positivos
- 20 influencers testando e falando

Vantagem Competitiva da Fase Beta

- Exclusividade real concorrentes não têm acesso
- Feedback loop rápido implementar sugestões em dias
- Comunidade pré-lançamento base engajada desde o início
- Conteúdo único "Primeiros a mostrar isso no Brasil"
- Validação social "Centenas testando e aprovando"