

## Onde encontrar usuários para seu app demo

### 1. Plataformas de produtos em lançamento

- **Product Hunt** → ideal para startups e micro SaaS, público tech.
  - **Indie Hackers** → comunidade de makers que testam e dão feedback.
  - **BetaList** → lugar para apps em estágio inicial.
  - **Futurepedia / SaaSHub** → diretórios para ganhar visibilidade.
- 

### 2. Comunidades e fóruns

- **Reddit**
    - r/finances, r/brazilianinvestor, r/realestateinvesting (se for de FIIs)
    - r/SaaS, r/startups (feedback internacional).
  - **Grupos no Facebook / LinkedIn**
    - "Investidores de FIIs"
    - "Data Science Brasil" (se focar em análise).
  - **Telegram/Discord**
    - Comunidades de investidores e tecnologia.
- 

### 3. Usuários reais (nichados)

Como seu app envolve **FIIs (Fundos Imobiliários)**, você pode ir direto onde eles estão:

- Fóruns como **Clube FII**.
  - Grupos de WhatsApp/Telegram de investidores (só precisa entrar e compartilhar educativamente, sem spam).
  - Eventos de investimentos (pode divulgar como ferramenta de apoio gratuita).
- 

### 4. Seu próprio canal

- **LinkedIn / Medium** → poste um case real com gráficos do app.
- **YouTube Shorts / TikTok** → mostre em 30s o app puxando dados de FIIs e como ele ajuda no dia a dia.

- **Notion / GitHub Pages** → crie uma landing page simples para capturar interessados.
- 

## 5. Testes fechados

- Abra um **grupo de testers no WhatsApp/Telegram**.
  - Convide amigos, colegas de trabalho, investidores que você conhece.
  - Deixe claro que é **beta** e você quer feedback.
- 

📌 Dica: no início você não precisa de **milhares de usuários**, mas sim de **20 a 50 testers ativos** que te deem feedback real.