

# **LUIZ CARLOS POLITO**

**Contato: +55 14 99666 7420 - [luizpolito@gmail.com](mailto:luizpolito@gmail.com)**

Vista Alegre, Bauru, São Paulo - Brasil

38 anos, casado, 3 filhos.

Idiomas: Português fluente e Inglês básico.

Brasileiro

---

## **APRESENTAÇÃO**

Dinâmico, com grande capacidade de adaptação a novos ambientes e apresentação de suas ideias de maneira clara e objetiva. Pró-ativo, no sentido real da palavra, busco desenvolver ações visando à prevenção de erros e a alteração de circunstâncias negativas estabelecendo assim, um ritmo agradável e eficaz para o andamento de qualquer tarefa.

Criativo, evito limitações procurando sempre o aprendizado em todas as situações ao meu redor, o que me dá a capacidade de desenvolver novas habilidades, seja de desenvolvimento de projetos, de execução de tarefas ou de um bom relacionamento interpessoal, pois acredito que o aprendizado contribui para uma vida melhor.

Além disso, considero-me um profissional atualizado de acordo com as exigências do mercado, focado em resultados e sempre disponível a novos desafios. Em minha trajetória profissional, ora liderando, ora sendo liderado, procurei aprender com meus erros, adquirindo sempre mais conhecimento para continuar atuando na área de comunicação e vendas.

---

## **FORMAÇÃO ACADÊMICA**

**Curso:** Propaganda e Marketing

**Instituição:** UNIP Bauru

---

## **FORMAÇÃO EXTRA-ACADÊMICA**

**Web:** Experiência em conceitos e linguagens voltadas para Web, como usabilidade, SEO, ferramentas Google, Web Standards, sites responsivos, HTML5 e CSS3.

**Programas:** Domínio avançado em Excel 2010, Corel Draw X7.

**Habilidades:** Ferramentas SmartSheet, Visto, Agile Promoter e Pacote Adobe CS6.

---

## **EXPERIÊNCIA PROFISSIONAL**

**Empresa:** NET Serviços S/A - São Paulo/SP - De 11/2015 a 03/2017

**Ramo de Atuação:** Marketing

**Cargo:** Analista de Trade Marketing

**Funções:** Implementação do merchandising no ponto de vendas, criação e adaptação de técnicas mercadológicas de exposição e comunicação. Controle e distribuição de materiais no ponto de vendas, prospecção e organização de eventos exclusivos para os canais de vendas. Implementação das ações de Trade no seu respectivo canal/cliente, alinhado com as demandas da área Comercial e estratégias da empresa. Atuação junto aos Gerentes de Vendas na construção e alinhamento de planos de sell in e sell out. Análise e disponibilização de informações internas e de mercado para a equipe comercial com recomendações de ações afim de contribuir para o melhor resultado de vendas. Atuação com treinamento da equipe comercial direta em relação a assuntos de trade marketing e/ou marketing.

---

**Empresa:** TV Bandeirantes - Presidente Prudente/SP - De 10/2011 a 08/2013

**Ramo de Atuação:** Vendas

**Cargo:** Executivo de Vendas

**Funções:** Venda de espaços comerciais para TV, desenvolvimento comercial da carteira de clientes, com destaque para os segmentos imobiliário, varejo e automotivo, atendimento e gerenciamento de contas de clientes de diversos setores, identificação de clientes potenciais e oportunidades de negócios, fidelização e retenção de clientes, habilidades desenvolvidas e aplicadas à construção e manutenção de relacionamentos junto aos clientes e agências de propaganda, planejamento e desenvolvimento de eventos junto a governos municipais de várias cidades da região.

---

**Empresa:** OPMJ Propaganda e Marketing - Bauru/SP - De 06/2006 a 10/2011

**Ramo de Atuação:** Propaganda e Marketing

**Cargo:** Diretor de criação / planejamento

**Funções:** Direção da equipe criativa da agência, criação, planejamento e acompanhamento de campanhas, apresentações, coordenação de projetos web, e demais atividades relacionadas ao dia a dia de uma agência de propaganda.

---

**Empresa:** Pontual Propaganda - Araçatuba/SP - Bauru/SP - De 07/2005 a 05/2006

**Ramo de Atuação:** Propaganda e Marketing

**Cargo:** Gerente de Contas

**Funções:** Gerente das contas de clientes da agência, supervisionando o atendimento direto aos clientes, execução de planos de mídia, gerenciamento de campanhas publicitárias, gerenciamento da verba do cliente dentro da agência.

---

**Empresa:** OPMJ Propaganda e Marketing - Bauru/SP - De 04/2002 a 06/2005

**Ramo de Atuação:** Propaganda e Marketing

**Cargo:** Atendimento de contas / Criação

**Funções:** Atendimento direto aos clientes, e participação na equipe criativa da agência, atuando no desenvolvimento de peças publicitárias, on e off line. Prospecção e captação de novos clientes e desenvolvimento da carteira existente.

---

**Empresa:** Boss Corporation - Bauru/SP - De 06/2000 a 09/2001

**Ramo de Atuação:** Escola de Idiomas

**Cargo:** Supervisor de Marketing

**Funções:** Liderança de equipe de vendas, motivando os vendedores e criando novas estratégias de vendas. Atendimento personalizado aos alunos da escola, recrutamento e seleção através de workshops de novos vendedores.

---

## **HOBBIES E ATIVIDADES**

---

**Música:** Violão e Canto.

**Esporte:** Motocross, ciclismo e basquete.

**Literatura:** Livros e Revistas das áreas de propaganda e marketing, Tecnologia e Teologia.

**Cinema:** Cinéfilo de carteirinha, assisto tudo, menos terror e comédia pastelão americana.

**Culinária:** Cozinha Moderna mundial, em especial a italiana.

**Fotografia:** Publicitária, Pessoas, Eventos e Paisagens.

## **MAIS INFORMAÇÕES**

---

**Curriculo Online:** [www.luizpolito.com.br/curriculum](http://www.luizpolito.com.br/curriculum)

## **REDES SOCIAIS**

---

**Facebook:** [facebook.com/luizpolitoo](https://facebook.com/luizpolitoo)

**Linkedin:** [linkedin.com/in/luizpolito](https://linkedin.com/in/luizpolito)

**Instagram:** [instagram.com/luizpolito](https://instagram.com/luizpolito)