

Guía de estudio “Las cuentas de una entidad comercial”

Activo circulante.

Bienes y derechos que se espera convertir en efectivo, vender o consumir en el ciclo normal de operaciones de la empresa, generalmente en un período menor a un año. Incluye efectivo, cuentas por cobrar, inventarios y otros activos líquidos. (Fernández, 2014)

Activo no circulante

Bienes y derechos que no se esperan convertir en efectivo en el ciclo normal de operaciones de la empresa, y que generalmente tienen una vida útil mayor a un año. Incluye propiedades, planta y equipo, inversiones a largo plazo y activos intangibles. (Fernández, 2014)

Pasivo circulante

Obligaciones que la empresa debe pagar en el curso normal de su ciclo de operaciones o dentro de los 12 meses siguientes. Incluye cuentas por pagar, préstamos a corto plazo y otras deudas a corto plazo.

Pasivo no circulante

Obligaciones que no se esperan liquidar en el ciclo normal de operaciones o en los próximos 12 meses. Incluye préstamos a largo plazo, bonos por pagar y otras deudas a largo plazo. (Fernández, 2014)

Capital contable

Inversión de los propietarios en la empresa más las utilidades retenidas que no han sido distribuidas. Representa el valor neto de la empresa para sus propietarios y se compone de capital social, reservas y utilidades retenidas. (Fernández, 2014).

Ingresos

Recursos que recibe la empresa por la venta de bienes o servicios. Los ingresos se registran cuando se realiza la venta o se presta el servicio, independientemente de cuándo se reciba el pago. (Fernández, 2014).

Gastos

Desembolsos necesarios para llevar a cabo las operaciones de la empresa. Incluyen costos de ventas, gastos operativos, administrativos y financieros. Los gastos se reconocen cuando se incurren, independientemente de cuándo se paguen. (Fernández, 2014).

Utilidad neta

Diferencia entre los ingresos totales y los gastos totales después de impuestos. Representa el beneficio neto que queda para los propietarios de la empresa después de cubrir todos los costos y gastos. (Fernández, 2014).

Cuentas por cobrar

Derechos de cobro que tiene la empresa por la venta de bienes o servicios a crédito. Representan dinero que se espera recibir en el futuro y se clasifican como activos circulantes. (Fernández, 2014).

Inventarios

Bienes destinados a la venta o utilizados en la producción de bienes para su venta. Incluyen materias primas, productos en proceso y productos terminados. Los inventarios se valoran al costo o al valor de mercado, el que sea menor. (Fernández, 2014).

Propiedades, planta y equipo

Activos tangibles que se utilizan en las operaciones de la empresa y que tienen una vida útil mayor a un año. Incluyen terrenos, edificios, maquinaria, equipo y mobiliario. Se registran al costo de adquisición y se deprecian a lo largo de su vida útil. (Fernández, 2014).

Depreciación

Proceso de asignar el costo de los activos fijos a gastos a lo largo de su vida útil. La depreciación refleja el desgaste y la obsolescencia de los activos tangibles y se calcula utilizando métodos como el de línea recta o el de unidades de producción. (Fernández, 2014).

Amortización

Proceso de asignar el costo de los activos intangibles a gastos a lo largo de su vida útil. La amortización se aplica a activos como patentes, derechos de autor y marcas registradas, y se calcula de manera similar a la depreciación. (Fernández, 2014).

Proveedores

Personas o empresas a las que se les debe dinero por la compra de bienes o servicios. Las cuentas por pagar a proveedores representan una obligación a corto plazo y se clasifican como pasivos circulantes. (Fernández, 2014).

Acreedores diversos

Obligaciones a corto plazo distintas de los proveedores, que pueden incluir deudas por servicios, préstamos a corto plazo y otras obligaciones financieras. Se clasifican como pasivos circulantes. (Fernández, 2014).

Documentos por pagar

Obligaciones de pago formalizadas mediante documentos escritos, como pagarés o letras de cambio. Representan deudas a corto o largo plazo y se registran como pasivos en el balance general. (Fernández, 2014).

Capital social

Inversión inicial o aportaciones posteriores de los socios en una empresa. Representa la participación de los propietarios en la empresa y se registra en la sección de capital contable del balance general. (Fernández, 2014).

Reservas

Porciones de las utilidades retenidas destinadas a fines específicos, como la reserva legal, la reserva para contingencias o la reserva para inversiones futuras. Las reservas se crean para fortalecer la posición financiera de la empresa. (Fernández, 2014).

Utilidades retenidas

Ganancias que no se han distribuido a los socios o accionistas y que se reinvierten en la empresa. Representan una fuente importante de financiamiento interno y se acumulan en la sección de capital contable. (Fernández, 2014).

Ventas netas

Ingresos por ventas después de deducir devoluciones, descuentos y rebajas. Representan el monto real que la empresa espera recibir por sus productos o servicios vendidos. (Fernández, 2014).

Costo de ventas

Costo directo de producir los bienes vendidos por la empresa, incluyendo materiales, mano de obra directa y costos indirectos de fabricación. El costo de ventas se deduce de las ventas netas para calcular la utilidad bruta. (Fernández, 2014).

Gastos de operación

Gastos incurridos en el proceso de llevar a cabo las operaciones de la empresa, excluyendo el costo de ventas. Incluyen gastos administrativos, de ventas y de distribución. (Fernández, 2014).

Gastos financieros

Costos asociados con la obtención de fondos, como intereses pagados por préstamos y otros costos de financiamiento. Estos gastos se registran en el estado de resultados como parte de los gastos no operativos. (Fernández, 2014).

Ingresos financieros

Ingresos obtenidos por inversiones financieras, como intereses y dividendos. Se registran en el estado de resultados como parte de los ingresos no operativos. (Fernández, 2014).

Estado de resultados

Informe financiero que muestra los ingresos, gastos y utilidades o pérdidas de una empresa durante un período específico. Proporciona una visión detallada de la rentabilidad de la empresa. (Fernández, 2014).

Bibliografía

Fernández, J. A. (2014). *Las cuentas de una entidad comercial*. México: Grupo Editorial Patria.