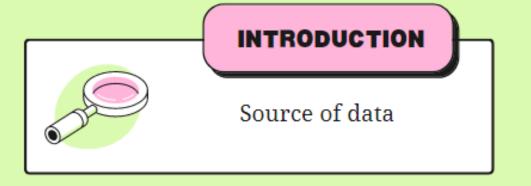
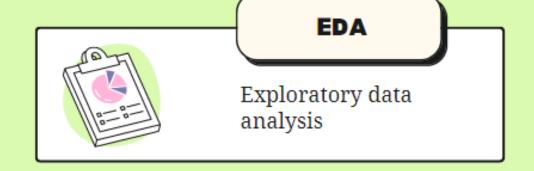
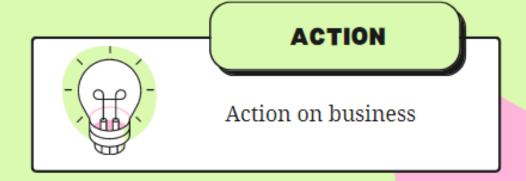


AGENDA









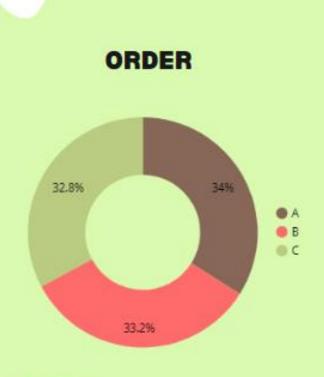


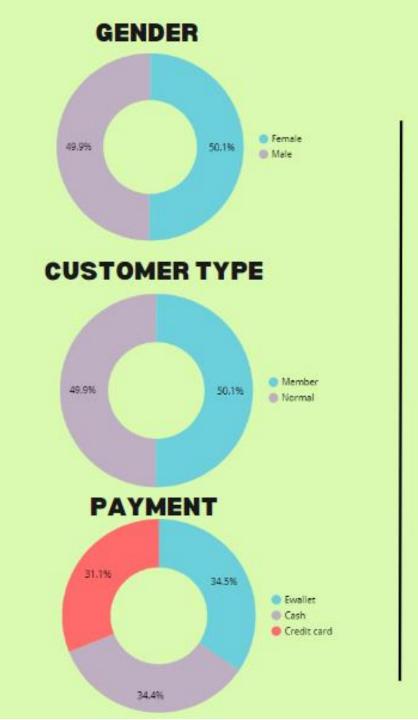
INTRODUCTION

The growth of supermarkets in most populated cities are increasing and market competitions are also high. The dataset is one of the historical sales of a supermarket company which has been recorded in 3 different branches for 3 months. Predictive data analytics methods are easy to apply with this dataset.



OVERALL





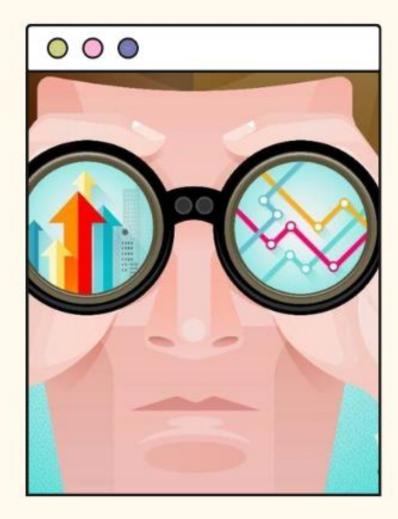
LOCATION





TRENDS FORECASTING

ทำการ preprocessing แบ่ง data ออกเป็น แต่ละสาขาและรวมยอดขายในแต่ละวันโดยที่วันที่ไม่มี ข้อมูลให้แทนด้วย 0 ใช้ Deterministic Process และ Linear regression ในการหาเทรนและทำนาย เทรนในไตรมาสหน้า





000

BRANCH A YANGON

ยอดขายแทบจะไม่เพิ่มขึ้นหรือ ลดลงเลยในไตรมาสถัดไป



0 0 0

BRANCH B MANDALEY

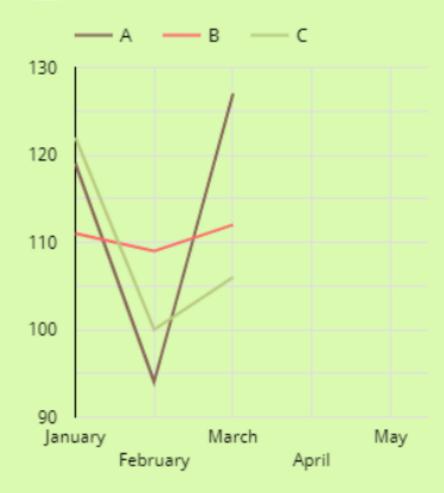
ยอดขายมีแนวโน้มที่จะลงลงใน ไตรมาสถัดไปประมาณ 5.8%



000

BRANCH C NAYPYITAW

ยอดขายมีแนวโน้มที่จะลงลงใน ไตรมาสถัดไปประมาณ 11%



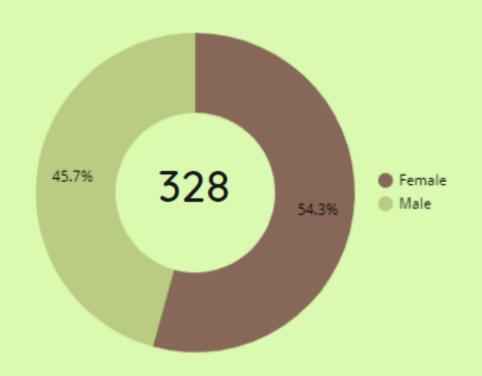
ปัญหาของหลักของสาขา C คือจำนวนลูกค้าที่ ลดลง 20% และยังไม่กลับมาเท่าเดิมทั้งๆที่เป็น เมืองที่มีการเพิ่มขึ้นของประชากรสูง

1ST PRIORITY

การดึงลูกค้าให้มาใช้บริการเยอะๆเพิ่ม ยอดขายและทำให้กลายเป็นลูกค้าประจำ

NUMBER OF ORDER

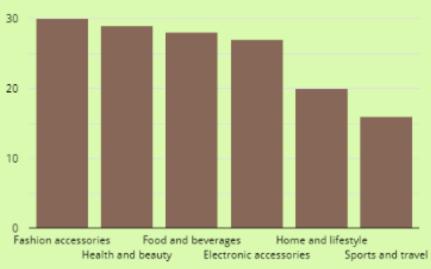




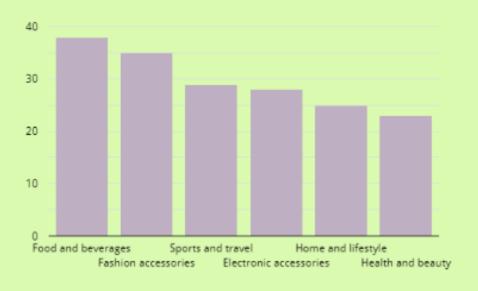








MOST BUY



5.2

QUANTITY

5.9

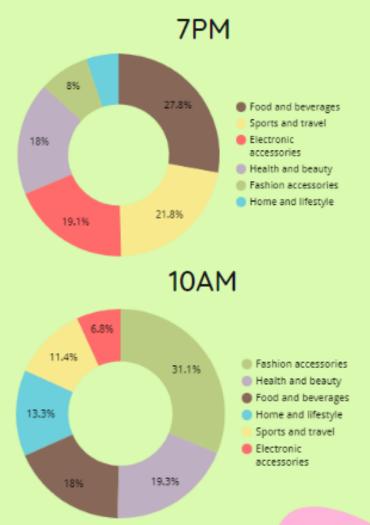
325.9

TOTAL

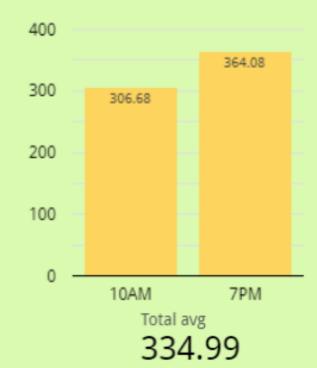
346.5

PRIME TIME





ยอดขายต่อคน



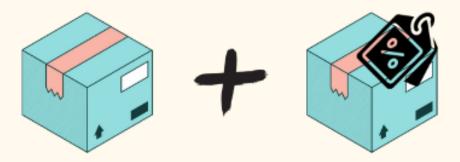
พบว่ายอดขายต่อคนของช่วงเวลา 10 AM ต่ำกว่าค่าเฉลี่ย ประมาณ10%



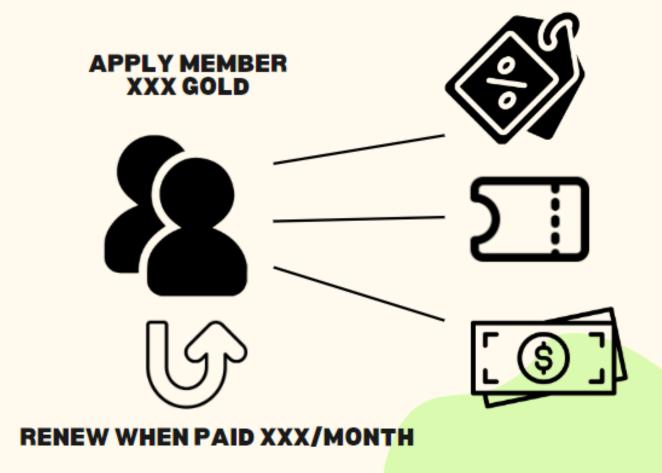
BRANCH C ACTION



ซื้อชิ้นต่อไปลดราคา



MEMBER แบบต่ออายเมื่อใช้จ่าย<mark>ครบ</mark> ที่กำหนดพร้อมสิทธิพิเศษมากมาย









SUPERMARKET RETAIL

THANK YOU

