

COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL

CAPITAL HUMANO e PSICOLÓGICO

2021/2022

Ana Vizinho



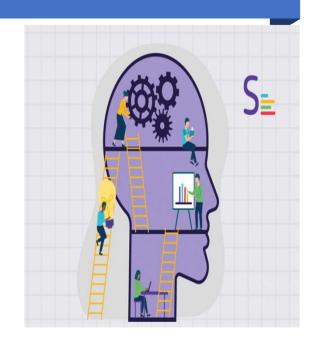
COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL





PEDRO CARLOS DE CARNADE

• O comportamento organizacional é um tipo de círculo avaliativo que busca esclarecer como as pessoas se comportam dentro de uma organização, por que agem de determinado modo e quais são os impactos de suas formas de desenvolvimento.





TEMAS A ABORDAR:



COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL - 2021/2022 - ANA VIZINHO



- **Economia** é o estudo das escolhas dos indivíduos e do que possibilita a compatibilidade nas escolhas de todos.
- É a <u>ciência social</u> que estuda a <u>atividade económica</u>, através da aplicação da teoria económica, tendo, na <u>gestão</u>, a sua aplicabilidade prática.
- Dividida em dois grandes ramos:
- a <u>microeconomia</u>, que estuda os comportamentos individuais
- a <u>macroeconomia</u>, que estuda o resultado agregado dos vários comportamentos individuais



CAPITAL

- Em <u>economia</u>, **capital** é qualquer <u>bem económico</u> que pode ser utilizado na produção de outros bens ou <u>serviços</u>.
- Podem ser utilizado na produção de outros bens (esta característica faz do capital um fator de produção).
- Não se esgotam imediatamente no processo de produção, como as matérias-primas e os bens intermediários.



- IDEIA QUE REMONTA AO SÉC. XVII
- A PARTIR DA 2ª METADE DO SÉC. XX, DESENVOLVEU-SE A NÍVEL TEÓRICO E EMPÍRICO.

HOJE - FATOR FUNDAMENTAL PARA O
SUCESSO E COMPETITIVIDADE DAS EMPRESAS



TRABALHOS DE:

MINCER

BECKER

SCHULTZ

O CAPITAL FÍSICO EXPLICA A PEQUENA PARTE DO CRESCIMENTO E DESENVOLVIMENTO DOS PAÍSES



HÁ QUE ENVOLVER O INDIVIDUO COMO CAPITAL HUMANO

CAPITAL HUMANO ASSOCIADO À PERSPETIVA ECONÓMICA ATRAVÉS DOS BENEFÍCIOS DA:

- ❖ FORMAÇÃO
- ❖ EDUCAÇÃO

HOJE O CAPITAL HUMANO É FATOR IMPORTANTE PARA DETER VANTAGEM COMPETITIVA FACE A:

- MEIOS TURBULENTOS
 - INSTÁVEIS
 - CONCORRENCIAIS



VÁRIAS ABORDAGENS:

MACROECONÓMICA: O CAPITAL HUMANO É ENCARADO COMO IMPULSIONADOR DA:

- > ATIVIDADE ECONÓMICA
- > COMPETITIVIDADE
- > PROSPERIDADE DE UM PAIS



ORGANIZACIONAL:

BECKER(1964): PERÍCIAS

CONHECIMENTO

EXPERIENCIA

PERSONALIDADE

APARÊNCIA

REPUTAÇÃO

INDIVIDUO

Estes fatores aumentam a produtividade e rendimento organizacional, resultantes do investimento em:

EDUCAÇÃO E FORMAÇÃO



CHEN E LIN (2003)

Investimentos efetuados pelas organizações em:

- > Talentos
- > Tecnologia

Estas vantagens competitivas devem ser mantidas fora do alcance de outras organizações.



EDVINSSON & MALONE (1997)

Todas as

- Capacidades
- Conhecimentos
- Competências
- > Experiencias

Devem ser características individuais de empregados e gestores



DESS e PICKEN (1999)

Associa às características anteriores a capacidade de novas aprendizagens. Vão aumentar as potencialidades dos indivíduos.



PARA ESTES AUTORES:

O investimento em CAPITAL HUMANO deve ser mantido em relação aos indivíduos, que permitem a uma organização alcançar os seus objetivos estratégicos e obter uma vantagem competitiva.



O CAPITAL HUMANO é considerado um ativo intangível de uma empresa:

O que é ativo Intangível

➤ São raros

- Únicos
- Difíceis de replicar

E ASSIM CRIAM A VANTAGEM COMPETITIVA.

Bens Intangíveis são aqueles bens que não podem ser tocados ou vistos, porque são incorpóreos (não tem corpo),

ou seja, ativo intangível poderia ser definido, em termos práticos, como aquele que possui valor econômico mas carece de substância física.



OUTROS AUTORES E INVESTIGADORES TÊM OUTRAS VISÕES:

NORHANG (1993) — argumenta a existência de duas dimensões do Capital Humano

- Motivação
- Capacidade



GRATTON e GHOSHAL (2003) – o Capital Humano é composto por 3 tipos de recursos – interrelacionados

CAPITAL INTELECTUAL

Atributos como:

- Conhecimento tácito
- Capacidade de aprendizagem
- Complexidade cognitiva
- Conhecimento
- Perícias especializadas desenvolvidas as longo do tempo

CAPITAL EMOCIONAL

Agrega fatores como

- > A auto consciencialização
- ➤ A auto estima
- > A resiliência
- Valores éticos relativos à integridade Pessoal

CAPITAL SOCIAL

Relativo a redes sociais que fornecem acesso aos recursos de que a rede dispõe ou pode usar: Sociabilidade e Confiança



APESAR DE DIVERSAS IDEIAS EXISTE UM DENOMINADOR COMUM O CAPITAL HUMANO É UMA SUB DIMENSÃO DO

CAPITAL INTELECTUAL



OPERACIONALIZAR E MEDIR

É difícil medir por ser de natureza intangível, então podemos usar abordagens mais vulgares, como:

- **EDUCAÇÃO**
- EXPERIENCIA PROFISSIONAL

Ou índices que se podem relacionar com resultados financeiros das organizações.

Exemplos desses índices são encontrados em trabalhos de:



FITZ-ENZ (2000)

Refere duas dimensões: Financeira

Humana



Financeira avaliada através de indicadores:

- > Retorno
 - > Custo
- > Retorno do investimento
- > Valor de mercado de Capital Humano

Humana: Investimento em desenvolvimento dos empregados e percentagem de pessoas na instituição.



N KOMO (1987)

As mesmas duas dimensões: Financeira e Humana, mas 4 indicadores Financeiros e 2 Humanos

FINANCEIROS

- Crescimento das vendas
- Crescimento dos lucros
- Rácio lucro/vendas
- > Lucro em relação aos ativos totais

HUMANA

- > Lucros anuais em média por empregado
- > Ativos anuais médios por empregado



LINHAS DE INVESTIGAÇÃO

A nível MACROECONÓMICO, estabelecido o impacto do crescimento económico de um país pelos pioneiros:

- Danison (1962)
- Becker (1964)
- ➤ Melsom e Phelps (1966)



LINHAS DE INVESTIGAÇÃO

A nível ORGANIZACIONAL, os investigadores defendem o impacto positivo do Capital Humano sobre o Desempenho e Produtividade



Quando as organizações investem, no Capital Humano e implementam um conjunto de politicas e práticas de gestão de Recursos Humanos, e, favorecem o seu desenvolvimento, tem reflexos positivos no desempenho da organização e consequentemente no aumento de produtividade.



FORMAS DE DESENVOLVER O CAPITAL HUMANO

DEPENDE DA ABORDAGEM: Macroeconómica e Organizacional

MACROECONÓMICA

Medidas de fundo a alterar o panorama existente num país em relação a questões como a educação e/ou formação



ORGANIZACIONAL

A dinâmica do conhecimento ocorre pela eterna conversão entre o tácito e o explícito.



Apenas 20% do conhecimento valioso para as organizações é capturado, codificado, ou tornado tangível e concreto de alguma forma (explícito). A outra parcela está incorporada nas pessoas e não em documentos ou sistemas computacionais.

Fonte: Dalkir, K.; 2005. Knowledge Management in Theory and Practice

Conhecimento tácito é aquele que a pessoa adquiriu ao longo da vida, pela experiência. Geralmente é difícil de ser formalizado ou explicado a outra pessoa, pois é subjetivo e inerente às habilidades de uma pessoa

Conhecimento explícito é o conhecimento que já foi ou pode ser articulado, codificado e armazenado de alguma forma em alguma mídia. Ele pode ser prontamente transmitido para outras pessoas.



FORMAS DE DESENVOLVER O CAPITAL HUMANO

ORGANIZACIONAL

Medidas mais especificas ligadas ao Conhecimento tácito e explicito e Experiencia profissional.

Conhecimento tácito – Coaching e mentoria Rotação de tarefas Politicas de segurança no emprego

Conhecimento explicito - Recrutamento e seleção Formação e desenvolvimento



O Capital Humano tem um impacto relevante em diversos processos organizacionais destacando o desempenho individual e organizacional



O principal objetivo da Psicologia Positiva é ir além das abordagens psicológicas tradicionais centradas no modelo médico, na patologia, no que é diferente e anormal, traduzidas na chamada abordagem 4 D, prevalecentes na psicologia.

- > Dano
- Doença
- ➤ Desordem
- ➤ Disfunção



Com o movimento da psicologia positiva surgiu uma proposta para que as abordagens baseadas na força e na positividade, fossem aplicadas ao comportamento organizacional dando origem a dois novos campos

O COMPORTAMENTO ORGANIZACIONAL POSITIVO

Ε

O CAPITAL PSICOLÓGICO

Por forma a incrementar o desempenho no trabalho.



CAPITAL PSICOLÓGICO

Fator psicológico que pode ser desenvolvido pelo individuo, integrando capacidades psicológicas positivas: Auto eficácia

Otimismo

Esperança

Resiliência

Vistas individualmente no Comportamento Organizacional Positivo, o Capital Psicológico integra-as e articula-as entre si.



FIGURA 4 - Capital psicológico e suas dimensões

Esperança

"Persistir em relação aos objetivos e quando necessário, redirecioná-los para obter êxito"

- · Focado no futuro
- · Traça metas e deseja atingi-las

Auto-eficácia

- "Ter confiança e agir, colocando esforço necessário para superar os desafios"
 - · Focado no presente e no futuro
 - Aberto aos desa fios e tem vontade de se esforçar na busca do objetivos

PsyCap

"O desenvolvimento de um estado psicológico positivo individual, caracterizado pela esperança, auto-eficácia, resiliência e otimismo"

Resiliência

"Diante de problemas e a dversidades, persiste e se fortalece"

- Focado no passado e no presente
- Prevê a recuperação de eventos/estressores

Otimismo

"Faz atribuições positivas sobre o sucesso presente e futuro"

- · Focado no futuro
- Amortece o impacto de eventos negativos
- Aumenta o impacto de eventos favoráveis

Fonte: Adaptado de Luthans et al. (2007)



A definição normalmente usada para o Capital Psicológico, descreve o desenvolvimento psicológico positivo, caracterizado pelo individuo

- Ser confiante e auto eficaz, de modo a manter o esforço necessário para ter sucesso em tarefas desafiantes
- > Efetuar atribuições positivas sobre os acontecimentos presentes e futuros.
- Preservar em relação aos objetivos, e, se necessário redirecionar as formas de alcançar os objetivos para o sucesso.
 - > Ser resiliente perante problemas e adversidades



Estas 4 variáveis em conjunto dão origem a um componente psicológico único e positivo que molda o funcionamento cognitivo, motivacional e comportamental do individuo.

Esta visão orientada para a gestão defende que o CAPITAL, pode ser alvo de gestão e desenvolvimento que potencia os ganhos organizacionais.



OPERACIONALIZAR E MENSURAR O CAPITAL PSICOLÓGICO

A operacionalização decorre das 4 dimensões que o integram e já referenciadas:

Auto eficácia, Resiliência, Otimismo e Esperança.

Na mensuração continuam a ser usadas as escalas anteriores.



LINHAS DE INVESTIGAÇÃO

A principal linha de investigação incide sobre os antecedentes e consequências do capital psicológico para os indivíduos e para as organizações, com enfase nas pesquisas que analisam os efeitos deste capital em contexto organizacional.



LINHAS DE INVESTIGAÇÃO

A evidencia revela que entre os antecedentes se encontram a liderança autentica e transformacional, o clima de apoio e a complexidade situacional.



Existem vantagens para as organizações se se tiver em atenção o Capital Psicológico dos lideres e demais membros da organização destacando-se os seus reflexos positivos no desempenho individual

- Na satisfação
- ➤ No empenhamento
- Comportamentos de cidadania organizacional



As vantagens visam obter :

- > Menor intenção de saída
 - > Menor absentismo
- > Aumento de bem estar



Estes resultados mostram que a atuação no funcionamento humano em contexto organizacional e o seu potencial para fomentar o sucesso organizacional.

FORMAS DE DESENVOLVIMENTO

Se considerarmos que é um estado (forma de estar), pode ser desenvolvido ao longo da vida através de estratégias e técnicas.