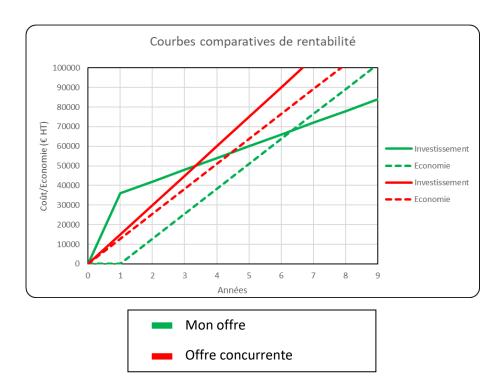
Analyse financière comparative

1) Comparaison des offres

Ne sachant pas si l'offre du concurrent à 15 000 €/an est Hors taxe ou TTC (TVA) j'ai envisagé les deux cas de figure que vous retrouverez dans les chapitres ci-dessous.

a) Offre concurrentielle considérée HT

	Mon offre	Offre concurrent
Projet (nombre/an)	170	170
Temps/projet (jour/projet)	0,5	0,5
Coût main d'œuvre/jour (€ TCC/jour)	150	150
Economie annuelle (€/an)	12 750	12 750
Economie mensuelle (€/mois)	1 063	1 063
Economie par projet (€/projet)	75	75
Investissement initial (€ HT)	36 000	-
Investissement initial par projet (€ HT/projet)	212	-
Coût des serveurs/mois (€ HT/mois)	500	inclus
Coût des serveurs/an (€ HT/an)	6 000	inclus
Coût serveurs par projet (€ HT/projet)	35	inclus
Coût maintenance/mois (€ HT/mois)	inclus 5 ans	1 250
Coût maintenance/an (€ HT/an)	inclus 5 ans	15 000
Coût maintenance par projet (€ HT/projet)	inclus 5 ans	88
Temps de retour brut (année)	2,8	-
Temps de retour avec serveurs (année)	6,3	Non concerné
Temps de retour global (année)	Non concerné	Jamais rentable

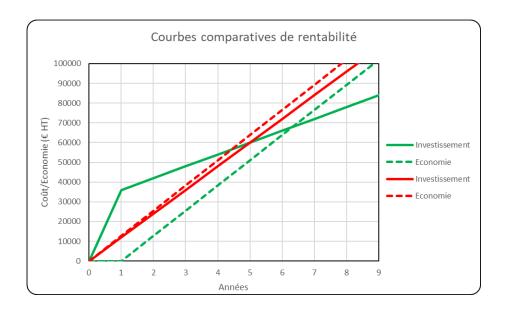


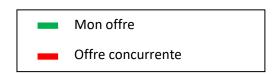
En considérant l'offre concurrente comme HT, le tableau et les courbes ci-dessus montrent que :

- L'offre concurrente **ne sera jamais rentable** à moins de lancer exactement 201 appels d'offres par an avec les hypothèses énoncées ci-dessus ;
- L'offre concurrente deviendra plus chère à partir 3,5 ans ;
- Mon offre se rentabilise d'elle-même à partir de 6,5 ans soit 5,5 ans d'utilisation ;

b) Offre concurrentielle considérée TTC

	Mon offre	Offre concurrent
Projet (nombre/an)	170	170
Temps/projet (jour/projet)	0,5	0,5
Main d'œuvre/jour (€ TCC/jour)	150	150
Economie annuelle (€/an)	12 750	12 750
Economie mensuelle (€/mois)	1 063	1 063
Economie par projet (€/projet)	75	75
Investissement initial (€ HT)	36 000	-
Investissement initial par projet (€ HT/projet)	212	-
Coût des serveurs/mois (€ TTC/mois)	500	inclus
Coût des serveurs/an (€ TTC/an)	6 000	inclus
Coût serveurs par projet (€ HT/projet)	35	inclus
Coût maintenance/mois (€ HT/mois)	inclus 5 ans	1 000
Coût maintenance/an (€ HT/an)	inclus 5 ans	12 000
Coût maintenance par projet (€ HT/projet)	inclus 5 ans	71
Temps de retour brut (année)	2,8	-
Temps de retour avec serveurs (année)	6,3	Non concerné
Temps de retour global (année)	Non concerné	Immédiat





En considérant l'offre concurrente comme TTC, le tableau et les courbes ci-dessus montrent que :

- L'offre concurrente est rentable immédiatement ;
- L'offre concurrente deviendra plus chère à partir 5 ans ;
- Mon offre **se rentabilise d'elle-même** à partir de 6,5 ans soit 5,5 ans d'utilisation.

2) Economie réalisable

J'ai réévalué votre intérêt financier grâce aux informations que vous m'avez données. J'imagine que vous devez avoir fait vos propres calculs cependant cela m'a servi de base pour évaluer la cohérence globale de mon offre et établir les courbes en pointillés.

Hypothèses de calcul :

- Projets annuels: 170 projets/an

- Temps consacré à l'appel d'offre par projet : ½ journée

- Coût de la main d'œuvre : 150 € Toutes Charges Comprises/jour

Ces hypothèses m'ont permis de calculer que l'application peut vous permettre d'économiser 12 750 €/an de main d'œuvre soit l'équivalent de 85 jours de travail ou bien 75 €/projet. Ce calcul n'est qu'une considération financière qui ne prend pas en compte l'amélioration de la qualité de vos rapports d'analyse d'appel d'offres.