

VILLAGGIO SOCIAL MEDIA-ΠΡΟΩΘΗΣΗ

- 1. Instagram Facebook posts 2-3 την εβδομάδα αναλόγως με την συχνότητα των φωτογραφίσεων που κάνουμε.
- 2. Καθημερινά Stories, Highlights.
- 3. Instagram video posts, reels και IGTV.
- 4. Facebook video posts.
- 5. Θα έρχομαι 5 φορές την εβδομάδα στο μαγαζί . Σίγουρα το ΣΚ! να βγάζω stories για να ξέρουν ότι είμαστε ΕΔΩ! και τους ΠΕΡΙΜΕΝΟΥΜΕ!
- 6. Επικοινωνία με τους πελάτες που θα στέλνουν, είτε είναι κρατήσεις ή οποιαδήποτε πληροφορία για το μαγαζί ζητήσουν.
- 7. Διαγωνισμοί Προσφορές και διάφοροι τέτοιοι τρόποι προσεγγίσεις πελατών.
- 8. Προώθηση μέσω 2 ΠΡΟΣΩΠΙΚΩΝ λογαριασμών με 7.000 ακόλουθους στο INSTAGRAM και 30.000 στο ΤΙΚ ΤΟΚ. (+ του Βασίλη με άλλους τόσους !)
- 9. Συνεργασία με γραφίστα που θα βοηθάει σε κάποια συγκεκριμένα posts(όπως στα menu ή σε κάποιες προσφορές)
- 10. +++EXTRA ΑΛΛΕΣ ΠΛΑΤΦΟΡΜΕΣ ΠΟΥ ΘΑ ΒΟΗΘΗΣΟΥΝ να μας εντοπίσουν. (Trip Advissor ΚΤΛ)





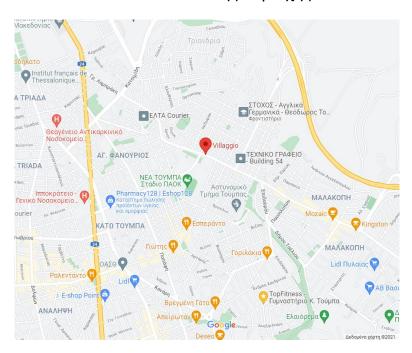
ANAΠΤΗΞΗ ΤΩΝ SOCIAL MEDIA



ΑΥΞΗΣΗ ΠΕΛΑΤΩΝ!

ΤΟ ΚΟΙΝΟ ΠΟΥ ΘΑ ΠΡΟΣΣΕΓΥΣΟΥΜΕ:

• Κάτοικοι της περιοχής.



- Φοιτητές!!!
- Και άλλοι πολλοί που μας εντοπίσουν!!

ΠΡΟΓΡΑΜΜΑ ΔΗΜΟΣΙΕΥΣΕΩΝ(POSTS):

| Δευτέρα | Τρίτη | Τετάρτη | Πέμπτη | Παρασκευή | Σ | K | | |
|-----------|-------|---------|--------|-----------|----|----|--|--|
| | | | 21 | 22 | 23 | 24 | | |
| 25 | 26 | 27 | 28 | 29 | 30 | 31 | | |
| ΝΟΕΜΒΡΗΣ | | | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | | |
| 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | | |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | | |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | | |
| 29 | 30 | | | | | | | |
| ΔΕΚΕΜΒΡΗΣ | | | | | | | | |
| 1 | 2 | 3 | 4 | 5 | 6 | 7 | | |
| 8 | 9 | 10 | 11 | 12 | 13 | 14 | | |
| 15 | 16 | 17 | 18 | 19 | 20 | 21 | | |
| 22 | 23 | 24 | 25 | 26 | 27 | 28 | | |

(ΟΣΟ ΜΕΓΛΑΛΥΤΕΡΗ ΕΙΝΑΙ Η ΣΥΧΝΟΤΗΤΑ ΔΗΜΟΣΙΕΥΣΕΩΝ ΤΟΣΟ ΚΑΛΥΤΕΡΑ ΓΙΑ ΤΟΝ ΑΛΓΟΡΙΘΜΟ ΤΩΝ ΕΦΑΡΜΟΓΩΝ!!)

CHECK INS:

ΣΥΓΚΡΙΣΗ ΣΤΟΙΧΕΙΩΝ (INGAGEMENT) ΜΕ ΤΗΝ ΠΡΟΗΓΟΥΜΕΝΗ ΕΒΔΟΜΑΔΑ ΓΙΑ ΝΑ ΞΕΡΟΥΜΕ ΤΙ ΠΡΟΟΔΟ ΠΟΥ ΚΑΝΟΥΜΕ!

ΓΙΑΤΙ ΤΟ ΑΠΟΤΕΛΕΣΜΑΤΑ ΜΕΤΡΑΕΙ:

