

**දෙවන වාර පරීක්ෂණය - 2018**  
**කලාප අධ්‍යාපන කාර්යාලය - කළුතර**  
**ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යයනය - 1 පත්‍රය**  
**11 ශ්‍රේණිය**

නම:- .....

කාලය පැය 01

❖ නිවැරදි පිළිතුර තෝරන්න.

01. 'ව්‍යවසායකත්වය' සම්බන්ධව වඩාත් නිවැරදි ප්‍රකාශය නම්.

1. නිශ්පාදන ක්‍රියාවලියට යොමු කිරීමේ හැකියාව
2. නිවැරදි තීරණ ඔස්සේ ආර්ථික හා සමාජීය වශයෙන් වෙනසක් සිදු කරන්නෙකි.
3. පවත්නා අදහස් සංකල්ප එලෙසම ක්‍රියාත්මක කරන්නෙකි.
4. සම්පත් මනා ලෙස කළමනාකරන්නෙකි.

02. ගැටළු හා අවස්ථාවන් හඳුනාගෙන ඒවාට විසඳුම් ලෙස නව අදහස් හා නව මාර්ග සොයා ගැනීමට ඇති හැකියාව

- |                       |                   |
|-----------------------|-------------------|
| 1. නවෝත්පාදනයකි.      | 2. අනාගත දැකීමයි. |
| 3. නිර්මාණශීලීත්වයයි. | 4. ස්වාධීනත්වයයි. |

03. විද්‍යුත් ගෙවීමේ ක්‍රමයක් හඳුන්වා දීම.

- |                     |               |
|---------------------|---------------|
| 1. නව සොයා ගැනීමකි. | 2. දිගුවකි.   |
| 3. සංකල්පයකි.       | 4. අනුකරණයකි. |

04. පාරිසරික වෙනස්වීම් අනුව ඔවුන්ගේ ගමන් මග වෙනස් කිරීම

- |                     |                        |
|---------------------|------------------------|
| 1. නම්‍යශීලීත්වයයි  | 2. නිර්මාණ ශීලීත්වයයි. |
| 3. ස්වයං පෙළඹවීමයි. | 4. ආත්ම විශ්වාසයයි.    |

05. ව්‍යාපාරයක් සාර්ථක වීමට බලපාන එක් කරුණක් වන්නේ.

- |                       |                       |
|-----------------------|-----------------------|
| 1. අවදානම් තුනි කිරීම | 2. සම්පත් භාවිත කිරීම |
| 3. පැවැත්ම ගැන සිතීම  | 4. අරමුණක් පැවතීම     |

06. ඩොග් මර්දනය සඳහා ලංකාවේ ක්‍රියාත්මක වන වැඩසටහන් හඳුන්වා දීම

- |                            |                           |
|----------------------------|---------------------------|
| 1. අභ්‍යන්තර ව්‍යවසායකයෝය. | 2. ව්‍යාපාර ව්‍යවසායකයෝය. |
| 3. සාමාජීය ව්‍යවසායකයෝය.   | 4. ලාභ ලබන ව්‍යාපාරිකයෝය. |

07. ව්‍යවසායකත්වයෙන් දේශීය ආර්ථිකයට හිමි වන ප්‍රතිලාභයකි.

1. නව භාණ්ඩ හා සේවා වෙළෙඳපොළට ඉදිරිපත් කිරීම.
2. ව්‍යවසායකයා ප්‍රමාණවත් ලාභයක් ලැබීම.
3. විදේශ විනිමය ඉපයීම.
4. නව නිපයුමක් හඳුන්වා දීම.

08. අපේ රටේ කුඩා පරිමාණ ව්‍යාපාර සාර්ථක කර ගැනීමට ගත හැකි ක්‍රියාමාර්ගයකි.

1. ගනුදෙනු සටහන් කිරීම
2. බාහිර පරිසරයේ ඇතිවන වෙනස්කම් හඳුනා ගැනීම හා අවශ්‍ය ප්‍රතිචාර දැක්වීම
3. ව්‍යාපාරික කටයුතු සැලසුම් සහගත කිරීම
4. ව්‍යාපාරික සම්පත් පාලනය කිරීම

09. සේවකයින්ට වැඩ පැවරීමට සහ පෙළඹවීමට ඇති හැකියාව
1. තාක්ෂණික කුසලතාවයයි
  2. මානව කුසලතාවයයි
  3. සංකල්පනාත්මක කුසලතාවයයි
  4. සන්නිවේදන කුසලතාවයයි
10. ඩිජිටල් කැමරා භාවිතය නිසා ජායාරූප ශාලාවල අවශ්‍යතාව අඩුවීම.
1. ආර්ථික පරිසරයේ බලපෑමකි.
  2. භෞතික පරිසරයේ බලපෑමකි.
  3. විද්‍යාත්මක හා තාක්ෂණික පරිසරයේ බලපෑමකි.
  4. ස්වභාවික පරිසරයේ බලපෑමකි.
11. ශ්‍රී ලංකාවේ මානව සම්පතෙහි පවතින සුවිශේෂී තත්ත්වයක් නම්.
1. සම්පත් නිර්මාණශීලීව සොයා ගැනීම.
  2. අනෙකුත් රටවලට වඩා මානව සම්පත් බහුල වීම.
  3. සම්පත් නම්‍ය හා නිර්මාණශීලීව යොදා ගැනීම
  4. සාක්‍ෂරතාව ඉහළ මට්ටමක පැවතීම.
12. ව්‍යාපාර අදහස් , ව්‍යාපාර අවස්ථාවකින් වෙනස් වන්නේ.
1. ව්‍යාපාර අදහස් සුලභ නැති අතර ව්‍යාපාර අවස්ථා සුලභය.
  2. ව්‍යාපාර අදහසක් ප්‍රායෝගිකව ක්‍රියාවට නැංවිය නොහැකි අතර ව්‍යාපාර අවස්ථාව ක්‍රියාවට නැංවිය හැකිය.
  3. ව්‍යාපාර අදහස් විවෘත නැති අතර ව්‍යාපාර අවස්ථා විවෘතයි.
  4. ව්‍යාපාර අදහස් විශාල වශයෙන් ජනනය නොවන අතර ව්‍යාපාර අදහස් ජනනය වේ.
13. සුසුම් විශ්ලේෂණය සඳහා භාවිතා කළ හැකි නිර්ණායක ඇතුළත් කාණ්ඩය නම්.
1. වෙලෙඳපලක් පැවතීම හා අවශ්‍ය ප්‍රාග්ධනය සපයා ගත හැකි වීම.
  2. නීතිරීති වලට අනුකූල වීම හා තරගකාරිත්වය.
  3. ඉල්ලුම් හා සැපයුම් නම්‍යතාවය.
  4. ව්‍යවසායකයාගේ හැකියාව හා ලැදියාව.
14. ශුද්ධ විශ්ලේෂණයේ බාහිර පරිසරයෙහි දක්නට ලැබෙන අවස්ථාවක් වන්නේ.
1. තරගකරුවන් ඉවත් වීම
  2. සම්පත් පැවතීම.
  3. දක්ෂ සේවකයින් සිටීම.
  4. මූල්‍ය ස්ථාවරත්වය.
15. පේටන්ට් බලපත්‍රයක් වලංගු කාලය.
1. අවු. 10
  2. අවු. 15
  3. අවු. 20
  4. අවු. 21
16. ව්‍යාපාරයක අපේක්ෂිත අරමුණ හා ඒ සඳහා ක්‍රියාත්මක විය යුතු විවිධ කාර්යයන් ඇතුළත් ලේඛනය නම් කරනුයේ
1. විධායක සාරාංශය.
  2. ක්‍රියාත්මක සැලැස්ම.
  3. ව්‍යාපාර සැලැස්ම
  4. පරිපාලන සැලැස්ම.
17. ව්‍යාපාර සැලැස්මෙහි ව්‍යාපාරයක මුදල් ගලා ඒම් සහ ගලා යාම් ඇතුළත් සැලැස්ම වන්නේ.
1. මූල්‍ය සැලැස්ම.
  2. අලෙවි සැලැස්ම
  3. පරිපාලන සැලැස්ම
  4. නිෂ්පාදන සැලැස්ම
18. ව්‍යාපාර සැලැස්මක ඇස්තමේන්තුගත කාර්යාල සේවක වැටුප් ඇතුළත් සැලැස්ම වන්නේ.
1. මූල්‍ය සැලැස්ම.
  2. අලෙවි සැලැස්ම
  3. පරිපාලන සැලැස්ම
  4. නිෂ්පාදන සැලැස්ම

19. ව්‍යාපාරයක සැලැස්මක එක් අවශ්‍යතාවක් වනුයේ.

1. ව්‍යාපාරයේ අලෙවි පුරෝකතනයක් කිරීම
2. ව්‍යාපාරයේ අනාගත දිශාව පෙන්වා දීම
3. අමුද්‍රව්‍ය අවශ්‍යතාව හඳුන්වා දීම.
4. ව්‍යාපාරයේ ස්වභාවය හඳුන්වා දීම.

20. සමස්ත ව්‍යාපාර සැලැස්මේ පදනම අලෙවි සැලැස්මයි. ඉලක්ක වෙළඳපල, පාරිභෝගිකයින්.

තරගකරුවන්ගේ ස්වභාවය අලෙවිකරණ උපක්‍රම පිළිබඳ ගැඹුරින් සොයා බැලීමක් සිදුවන්නේ.

1. විකුණුම් පුරෝකථනයෙන්
2. අලෙවි සැලැස්මෙන්
3. වෙළඳපල විශ්ලේෂණයෙන්
4. ව්‍යාපාර සැලැස්මෙන්

21. පාරිභෝගිකයාගේ අවශ්‍යතා හා චූළමනා ඉටුකර දීමට වෙළඳ පලට ඉදිරිපත් කරන භාණ්ඩය හෝ සේවාව හඳුන්වනු ලබන්නේ.

1. නිෂ්පාදනය
2. නිෂ්පාදිතය
3. ඉලක්ක ගත භාණ්ඩයන්
4. ආදේශකයන්.

22. ව්‍යාපාරයක අලෙවි ස්ථාවර වත්කම් හා නිෂ්පාදන ස්ථාවර වත්කම් අඩංගු ප්‍රකාශය තෝරන්න.

1. වාහන ඝසය, වාහන අළුත්වැඩියා වියදම්, වාහන නඩත්තු වියදම්.
2. රථ ඝසය, රථ රඝසණය, ඉන්ධන වියදම
3. ත්‍රි රෝද රථය, රථ වාහන, ගොඩනැගිලි.
4. රථ වාහන ස්ටිකර්, ගෙන ඒමේ කුලී, ගෙන යාමේ කුලී.

රත්නුති මල්පෝච්චි නිෂ්පාදන ආයතනය මසකට මල් පෝච්චි 8000 ක් නිෂ්පාදනය කරයි.

සිමෙන්ති මැ 50 එකක්	රු. 1000
වැලි කියුබ් එකක්	රු. 6000
ජලය	රු. 2000
විදුලිය	රු. 3000
පුහුණු ශ්‍රමිකයන්ගේ මාසික වැටුප	රු. 20000
නු පුහුණු ශ්‍රමිකයන්ගේ මාසික වැටුප	රු. 8000

23. මෙම නිෂ්පාදන ආයතනයේ මල් පෝච්චි 1 ක මිල කීයද?

1. රු. 9. 00
2. රු. 10. 00
3. රු. 11. 25
4. රු. 12. 00

24. මෙම ආයතනයේ මුළු නිෂ්පාදන පිරිවැය කොපමණද?

1. රු. 79000
2. රු. 90000
3. රු. 80000
4. රු. 85000

25. පරිපාලන සැලැස්මක ඇතුළත්වන එක් කරුණක් වන්නේ.

1. සේවක වැටුප් හා වේතන
2. ද්‍රව්‍ය ද්‍රව්‍ය පිරිවැය
3. ශ්‍රමය හා ශ්‍රම පිරිවැය
4. නිෂ්පාදන පිරිවැය හා ඒකක පිරිවැය.

26. අලෙවි කළමනාකරුගේ කාර්යයක් වන්නේ.

1. නිෂ්පාදන කටයුතු මෙහෙයවීම
2. ප්‍රවර්ධන ඉසව් සංවිධානය
3. දෛනික ගනුදෙනු සටහන් කිරීම
4. සේවකයින්ගේ ලිපිගොනු නඩත්තු කිරීම

27. ප්‍රධාන කළමනාකාරිකයාගේ වගකීම විය යුත්තේ.
1. ප්‍රමිතියට අනුව නිෂ්පාදනය
  2. නිෂ්පාදන ඉලක්ක සපුරාලීම
  3. කාර්යක්ෂමතාව නිෂ්පාදන, අලෙවි හා පරිපාලන කටයුතු මෙහෙයවීම.
  4. නිෂ්පාදන ඉලක්ක සපුරාලීමට වගබලා ගැනීම
28. ව්‍යාපාරයක් ආරම්භ කිරීමට පෙර දරන වියදමක් ලෙස කම් කල හැක්කේ.
1. සැපයුම්කරුවන් සමග තොරතුරු හුවමාරු කිරීම සඳහා රු. 1000 ක් ගෙවීම.
  2. බලපත්‍ර සඳහා ප්‍රාදේශීය සභාවට ගෙව්වා රු. 1500
  3. කාර්යාලයට ලී බඩු මිලදී ගන්නා රු. 60000
  4. වෙළෙඳ පල සම්පන්නය සඳහා NS සමාගමට රු. 20000 ක් ගෙව්වා
29. ව්‍යාපාරයක අභ්‍යන්තර පරිසරයට අයත් සාධක ඇතුළත් පිළිතුර තෝරන්න.
1. අයිතිකරුවන්, සේවකයින්, තරගකරුවන්.
  2. තරගකරුවන්, සේවකයින්, සැපයුම්කරුවන්
  3. සේවකයින්, සැපයුම්කරුවන්, ගනුදෙනුකරුවන්
  4. අයිතිකරුවන්, සේවකයින් කළමනාකරුවන්
30. නිශ්චිත කාලච්ඡේදයක් තුළ ව්‍යාපාරයේ මුදල් ගලා ඒම් හා මුදල් ගලා යාම් අතර වෙනස එම කාලච්ඡේදයේ අවසාන දිනට ඇති ශේෂය හඳුන්වන්නේ.
1. මුදල් ශේෂය
  2. බැංකු ශේෂය
  3. අනිටික්තය
  4. ඌනතාවය
31. ව්‍යාපාරිකයාගේ ඉලක්ක වෙළෙඳ පල කොටස ඇතුළත් සැලසුම වන්නේ.
1. අලෙවි සැලැස්ම
  2. පරිපාලන සැලැස්ම
  3. නිෂ්පාදන සැලැස්ම
  4. මූල්‍ය සැලැස්ම
32. ව්‍යාපාරයක ස්ථාවර වත්කම් ලෙස හැඳින්විය හැක්කේ.
1. බඩුතොගය
  2. ණය හිමියෝ
  3. කාර්යාලීය උපකරණ
  4. මුදල් ශේෂය
33. ජංගම ගිණුමේ ඇති මුදල් ශේෂය ඉක්මවා වෙක්පත් ලිවීම නම් කරන්නේ.
1. වෙළෙඳ ණයකි.
  2. බැංකු අයිරාවක්
  3. ජංගම ගිණුමේ ශේෂයකි
  4. කෙටිකාලීන ණයකි.
34. වෙළෙඳ ණය ගැතියන් යනු.
1. ජංගම වත්කමකි.
  2. ජංගම වගකීමකි.
  3. ජංගම නොවන වත්කමකි
  4. ජංගම නොවන වගකීමකි.
35. නිෂ්පාදන නොවන පිරිවැයක් ලෙස නම් කල හැක්කේ.
1. ශ්‍රම පිරිවැය
  2. පරිපාලන වියදම්
  3. අමුද්‍රව්‍ය පිරිවැය
  4. පුරස්කාර පිරිවැය

පහත සිද්ධිය කියවා අංක 36 සිට 40 දක්වා ප්‍රශ්න වලට පිළිතුරු සපයන්න.

පානදුර ප්‍රදේශයේ පදිංචි සමීර පානදුර ප්‍රදේශයේ පාසල්වලට අවශ්‍ය ටයිපට් මැසීම හා නිලලාංඡන සකස් කිරීම ව්‍යාපාරයක් ලෙස කරගෙන යයි. මේ සඳහා රු. 500000/- බැංකුණයක් ද ලබා ගත්තේය. රු. 1500/- ලියාපදිංචි ගාස්තුවක් ද, ඔහු දැරිය. මාර්තු මාසය තුළ ටයිපට් මැසීමට රෙදි මිලදී ගැනීමට රු. 150000 ක් ද, ටයිපට් මසන්නන්ට වැටුප් ලෙස දෙදෙනාට රු. 15000 බැගින් වැටුප් ගෙවීය. විදුලි බිල සඳහා රු. 1500 ක් වැය විය. ජූනි මැසින් 6 ක් , එකක් රු. 60000 බැගින් වැය කර මිලදී ගන්නා ලදී.

36. සමීරගේ ව්‍යාපාරයේ ඉලක්ක වෙළඳ පළ වන්නේ.

- |                               |                               |
|-------------------------------|-------------------------------|
| 1. පානදුර ප්‍රදේශයේ පාසල්     | 2. පාසල් ශිප්‍යයින්           |
| 3. ප්‍රාථමික පාසල් ශිප්‍යයින් | 4. ද්විතියික පාසල් ශිප්‍යයින් |

37. මෙම ව්‍යාපාරයේ නිෂ්පාදන නොවන පිරිවැය වල වටිනාකම

- |              |              |              |          |
|--------------|--------------|--------------|----------|
| 1. රු. 30000 | 2. රු. 31000 | 3. රු. 31500 | 4. 32000 |
|--------------|--------------|--------------|----------|

38. මුළු ස්ථාවර වත්කම් වල වටිනාකම.

- |               |              |              |               |
|---------------|--------------|--------------|---------------|
| 1. රු. 290000 | 2. රු. 60000 | 3. රු. 60000 | 4. රු. 360000 |
|---------------|--------------|--------------|---------------|

39. විවිධ කුසලතා සහිත කළමනාකරුවන් බඳවා ගැනීම සංවිධානයට.

- |                 |               |
|-----------------|---------------|
| 1. දුර්වලතාවයකි | 2. අවස්ථාවකි. |
| 3. ශක්තියකි     | 4. තර්ජනයකි   |

40. මෙම ව්‍යාපාරයේ මුදල් ගලා ඒමක් වන්නේ.

- |                            |                        |
|----------------------------|------------------------|
| 1. සුකි මැපින් මිලදී ගැනීම | 2. විදුලි වියදුම දැරීම |
| 3. බැංකු ණය ලබා ගැනීම      | 4. රෙදි මිලදී ගැනීම    |

**දෙවන වාර පරීක්ෂණය - 2018**  
**කලාප අධ්‍යාපන කාර්යාලය - කළුතර**  
**ව්‍යවසායකත්ව අධ්‍යයනය - II පත්‍රය**  
**11 ශ්‍රේණිය**

කාලය පැය 02

පළමු ප්‍රශ්නය ඇතුළු ව තවත් ප්‍රශ්න හතරකට පිළිතුරු සපයන්න.

- (1) තම පියාට අයත් බේකරියේ කුඩා කල සිටම, සවු සුළු රාජකාරීන් කර කවත්ත වයස අවු. 20 වන විට බේකරි කර්මාන්තයට අදාළ සියළු නිප්පාදන ගැන මනා පළපුරුද්දක් ඇති තරුණයකු බවට පත් විය. පියා සමග වැඩ කරන අවධියේ, පියා ඔහුට ලබා දුන් වැටුපෙන් රු. 300000 ක ස්ථාවර තැන්පතුවක් ආරම්භ කරන ලදී. පියා ඔත්පල විමත් සමග තමා ඉතිරිකරී කරගත් එම මුදල සමග නිවසට ආසන්නයේ කඩ කාමරයක් මාසිකව රු. 5000 ක කුලී පදනම මත මිලදී ගෙන බේකරියක් ආරම්භ කරන ලදී. එය "කමන්ත බේකරිය" නමින් ලියාපදිංචි කරන ලදී.

කමන්ත එය සියළුම ඇතවුම් වගකීමක් ඇතිව භාර ගෙන, ගුණාත්මක බවින් ඉහළ, රසවත් නිප්පාදනයන් පාරිභෝගිකයින්ට සැපයීමට හැකිවිය. මෙම ප්‍රදේශයේ සියළුම බේකරි නිප්පාදන ඇතවුම් ඔහු වෙත ලබා ගැනීම ඔහුගේ අරමුණ විය. අනාගතයේ දවසක එම තත්ත්වයට ලගා වීමට හැකි වන බව ඔහුගේ විශ්වාසයයි. ඔහුගේ බේකරි නිප්පාදන අලෙවි කර ගැනීමට ප්‍රදේශය පුරා ජංගම සේවාවක් ද ආරම්භ කළේය.

1. කමන්තගේ ව්‍යාපාරයෙහි දක්නට ඇති ව්‍යවසාය ගති ලක්ෂණ 2 ක් නම් කරන්න.
2. කමන්තගේ ව්‍යාපාරයෙහි සඳහන් අවශ්‍යතාව හා වුවමනා සඳහන් කරන්න.
3. මෙම ව්‍යාපාරයෙහි හැඳින්විය හැකි ව්‍යවසායක වර්ගය නම් කරන්න.
4. කමන්ත ගේ ව්‍යාපාරයට අරමුදල් සම්පාදනය කර ගත හැකි මාර්ග 2 ක් දක්වන්න.
5. මෙම ආයතනයෙහි දැක්ම සඳහන් කරන්න.

2017 ජනවාරි මාසයේ පහත සඳහන් ගනුදෙනු සිදු විය.

අමුද්‍රව්‍ය - පිටි සඳහා	රු. 25000
නිප්පාදන වැටුප්	රු. 5000
විදුලි වියදම්	රු. 3000
ත්‍රි විල් රථ කුලිය	රු. 2000

6. මෙම ව්‍යාපාරයේ ආරම්භක ප්‍රාග්ධනය කොපමණද?
7. ශුද්ධ ලාභය ගණනය කර දක්වන්න.
8. සෘජු නිප්පාදන පිරිවැය ගණනය කර දක්වන්න.
9. මෙම ව්‍යාපාරයේ මුදල් ගලා ඒම් වල වටිනාකම දක්වන්න.
10. මෙම ව්‍යාපාරයේ වියදම්වල නිප්පාදන නොවන පිරිවැය වලට උදාහරණ 2 ක් සඳහන් කරන්න.

(ලකුණු 2 × 10 = 20)

- (2) "ගැටළු හා අවස්ථා දෙස බලා ඒවාට විසදුම් ලෙස නව අදහස් සංවර්ධනය කිරීමට හා නව මාර්ග සොයා ගැනීමට ඇති හැකියාව නිර්මාණශීලීත්වයයි. "

1. නිර්මාණශීලීත්වය වර්ධනය කර ගැනීමට ගතහැකි ක්‍රියා මාර්ග 2 ක් දක්වන්න.
2. නිර්මාණශීලීත්වයට බාධාකාරී වන සාධක දෙකක් විස්තර කරන්න.
3. නවෝත්පාදනය සිදු විය හැකි ආකාර 2 ක් උදාහරණ සහිතව ලියා දක්වන්න.

4. දී ඇති පැහැදිලි කිරීමට වඩාත් ගැලපෙන ගති ලක්ෂණය නම් කරන්න.

- i. ගැටළු හා අවස්ථා දෙස බලා ඒවාට විසඳුම් ලෙස නව අදහස් සංවර්ධනය කිරීමට ඇති හැකියාව
  - ii. පරිසරයේ වෙනස්වීම්වලට උචිත පරිදි අනුගාමී වීමට ඇති හැකියාව
5. නිර්මාණශීලීත්වය හා නවෝත්පාදනය අතර ඇති සම්බන්ධය පැහැදිලි කරන්න.

(ලකුණු  $2 \times 5 = 10$ )

(3) "ව්‍යවසායකයා අපුරු පුද්ගලයෙකි. ඔහු තමාගේ කුසලතා උපයෝගී කර ගනිමින් සමාජයටත්, රටටත් ප්‍රතිලාභ ලබාදේ"

1. ව්‍යවසායකත්වය තුළින් ව්‍යවසායකයාට හිමිවන ප්‍රතිලාභ 2 ක් ලියන්න.
2. ව්‍යවසායකත්වය තුළින් ඇතිවන සමාජීය ප්‍රතිලාභ 2 ක් නම් කරන්න.
3. ව්‍යවසායකත්ව කුසලතා අතර මානව කුසලතාව හඳුන්වන්න.
4. බොහෝ කුඩා පරිමාණ ව්‍යාපාර ආරම්භ කළ ද පසු කාලීනව අසාර්ථක වීමට හේතු වන කරුණු 2 දක්වන්න.
5. "වෙළෙඳපල හිඬැස" සංකල්පය පහදන්න.

(ලකුණු  $2 \times 5 = 10$ )

(4) අද ලෝකයේ බිහිවී ඇති සියළු භාණ්ඩ හා සේවා ක්‍රියාවලි හා ක්‍රම ශිල්ප මිනිසා මුහුණ දුන් ගැටළුවකට විසඳුමක් ලෙස ඉදිරිපත් වූ ඒවා වන අතර ඒ සියල්ල ව්‍යාපාර අදහස් වල ප්‍රතිඵලය.

1. හොඳ ව්‍යාපාර අදහසක ලක්ෂණ 2 ක් දක්වන්න.
2. ව්‍යාපාර අදහස් මූලාශ්‍ර 2 ක් ලියන්න.
3. ව්‍යාපාර සැලැස්මක මූලිකාංග දක්වන්න.
4. යම් ව්‍යාපාරයකට සැලැස්මක් නොමැති වීමෙන් එම ව්‍යාපාරය මුහුණපාන ගැටළු 2 ක් දක්වන්න.
5. අලෙවි සැලැස්මක ඇතුළත් කොටස් 2 ක් නම් කරන්න.

(ලකුණු  $2 \times 5 = 10$ )

(5) පහත සඳහන් වන්නේ ධම්මිකගේ ව්‍යාපාරයේ 2017 වර්ෂයේ ව්‍යාපාර සැලැස්මෙන් ඉදිරි වර්ෂය සඳහා උපුටා ගත් තොරතුරු කිහිපයකි.

1. ධම්මික ව්‍යාපාරයට රු. 200000 යෙදවීය.
2. රු. 75000 හා භාණ්ඩ තොගයක් මිලදී ගැනීම.
3. බැංකුණය ලබා ගැනීම රු. 50000
4. කිරුම් මිණුම් උපකරණ කට්ටලයක් මිලදී ගැනීම රු. 10000
5. අලෙවි ආදායම රු. 20000
6. ගොඩනැගිලි කුලී ගෙවීම රු. 3000
7. වැටුප් ගෙවීම රු. 5000
8. ණය ගැතියන්ගෙන් ලැබීම රු. 25000
9. යතුරු පැදියක් මිලට ගැනීම රු. 75000
10. ණය හිමියන්ට ගෙවීම රු. 12000

1. කාලවිච්ඡේදය අවසානයේ මුදල් ශේෂය දැක්වෙන ඇස්තමේන්තුගත මුදල් ප්‍රවාහ ප්‍රකාශය සකස් කරන්න.

(ලකුණු  $2 \times 5 = 10$ )

(6) " වෙළෙඳපල විශ්ලේෂණයක මූලික පරමාර්ථය වන්නේ අලෙවි සැලැස්ම වඩාත් නිවැරදිව පිළියෙල කර ගැනීමට අවශ්‍ය තොරතුරු ලබා ගැනීමයි."

1. වෙළෙඳ පල විශ්ලේෂණයක් යනුවෙන් අදහස් කරන්නේ කුමක්ද?
2. වෙළෙඳපල විශ්ලේෂණයකට අවශ්‍ය තොරතුරු ලබා ගත හැකි ක්‍රම 2 ක් දක්වන්න.
3. අලෙවි මිශ්‍රයේ ප්‍රධාන විචල්‍යයන් නම් කරන්න.
4. විකුණුම් ප්‍රවර්ධනයේ මූලික අරමුණ කුමක්ද?
5. භාණ්ඩයක මිල තීරණය කිරීමේදී සලකා බලන සාධක 2 ක් නම් කරන්න.

(ලකුණු  $2 \times 5 = 10$ )