产品体验-(某个方面)报告V1.0

一. 体验前的自我认知

个人诉求	目标用户画像和实际用户画像功能的实际使用场景,使用流程和优化策略有数据支撑的行业认知	
可能的偏见	相对重视数据获取和技术实现的难度忽视数据中可能存在的幸存者假设	

二. 体验内容

体验时间	体验机型	体验产品	一句话简介/slogan "用什么方式、解决了什么人、在什么 地方、遇到的什么问题"	版本

- 产品功能(必须)
 - 。 架构展示 流程图

示例: https://shimo.im/docs/bY2qOthbw4cMK9jt/read

- 。 不同产品功能架构之间的差异化分析 韦恩图
- 。 核心功能/业务分析及建议
 - 选取产品的核心功能模块(至少3个)
 - 展示 数据支撑 (来自市场调研)
 - 产品的优化方案 文字+数据+原型图
 - 示例: https://shimo.im/docs/ayF8H4lo10g49q0w/read
- 用户体验历程(必须)
 - 。 确定用户故事和用户画像
 - 收集故事和产品的市场表现:通过用户访谈、问卷调查、可用性测试,在各渠道 (App Store、安卓商店、易观、艾瑞、腾讯指数、百度指数、极光大数据、 aso100、易观、贴吧微博和项目组自己的需求反馈通道)收集并整理
 - 建立画像
 - □ 基本信息: 年龄、性别、消费能力、地域分布等
 - 典型特征
 - □ 产品相关
 - 。 使用场景: 用户在什么情况下会使用产品
 - 。 用户行为(反馈、体验方法等)
 - 。 用户价值(能力、习惯等)
 - 。 用户访谈

- 根据做出的用户画像,设计问题列表,进行深度访谈
- 完成调研后,根据**访谈信息表**再次完善用户画像和场景
- 。 需求分析和需求验证
- 展示 流程图 (visio, 亿图图示); 用户故事地图示例: https://shimo.im/docs/ASY2FDtcWTsSxOnd/
- 展示 数据支撑(产品的市场表现、用户数据分析)
- 优化建议 文字+数据+原型图
- 运营推广方案(可选)
 - 。 支付宝案例: http://www.woshipm.com/operate/3471858.html
 - 如果有目前正在进行的运营活动,参与进去,举出一例进行分析
 - 此活动,是怎么样使用户满意,给产品带来了什么价值?(是活动有新意,打动了用户,给予用户产生共鸣的感觉;还是通过砸钱,给予大的优惠力度等等)
 - 。 优化建议 新方案

结论:

- 【1】结合产品体验,提出对产品市场、产品实际用户和目标用户的理解,挖掘尚未被满足的需求
- 【2】结合核心业务分析,提出新的产品功能架构或产品设计方案,对方案按一定维度进行排序,方便下一版本的开发优先级划分和任务排期

三. 阅读反馈