# 运营策划案V1.0

#### 基本框架

确定基本信息(目标人群、活动时间、活动形式)设计运营方案(日常运营、活动策划)投放渠道梳理(自身渠道资源、公开平台/APP资源、数据指标建立)物料准备(文案、海报、PPT、学习资料、实物奖励等)报告和复盘日程安排

- 1. 基本信息
- 1.1 目标人群
- 1.2 运营目的
- 1.3 人员分组
- 2. 运营方案
- 1.1 拉新裂变方案
- 1.1.1 利益驱动: 拉新有奖、进群有奖
  - (1) 活动时间和活动形式
  - (2) 评价指标
  - (3) 具体方案
  - (4) 效果预估
  - (5) 投放需求和物料需求
- 1.2 日常运营方案
- 1.3 特殊节日的活动策划
- 3. 投放渠道梳理
- 2.1 渠道分类

举例: 微信群

## 2.2 渠道导流方式

微信群

动作1:

动作2:

#### 4. 物料准备

#### 4.1 物料内容

(文案、海报、PPT、学习资料、实物奖励等)

### 4.2 物料报表

组别	物料名称	数量	具体用途	发生时间	收货人 姓名	收货人 地址	收货人 电话

### 5. 报告和复盘

### 6. 日程安排

时期	时间	动作	具体要求
筹备期			
增长留存期			
转化期			
上半期复盘			
项目下半期			
整体复盘期			