

第四节 阶段变化理论 (Stages of Change)



关注•••••

- ◆同样是每天一包的吸烟者,甲根本不考虑 戒烟,乙打算在3个月内戒烟,丙决定从明 天起戒烟。
- ◆他们的情况相同吗?



理论背景

◆1982, Prochaska 和 Diclimente在从事 戒烟的相关研究中,以其他的理论构 念(个人行为改变意愿、行为改变阶段)为基础提出来的。



理论假设

◆基本假设:

行为改变是一个过程而不是一个结果, 每个人在行为改变的动机、准备方面, 处于不同水平(有程度的差别)。



基本理论概念

- ◆人们一般要经历五个行为改变的阶段
- ◆人们经过各个阶段的速度不一
- ◆ 人们可能会在行为改变的各阶段之间来回变 动



概念	简单定义	干预措施
<u> 于打算阶段</u>	未意识到问题存在,未想 到要改变行为	提高需要改变的意识;提供个体 化的改变行为可得益处,不良行 为后果的信息
打算阶段	想在最近(6个月之内)进 行行为改变	动员、鼓励病人制定特定的计划
准备阶段	制定一个月行动计划	帮助制定一个具体的行动计划 设定阶段性行为改变目标
行动阶段	实施特定的行为(保持6个 月)	协助信息反馈、解决问题、社会 支持,强化
维持阶段	继续行为的改变(6 个月 以上,甚至终生)	协助应对可能问题、设置提醒物、 寻找替代品、避免反复.



无打算阶段

- ◆ 未考虑在接下来的6个月内改变自己的行为,或 者是有意坚持不改变。
- ◆ 特点:不喜欢考虑或谈论有关这些高危行为的话题,甚至还有另外一套理论来抵制,他们也不打算参加健康促进项目。



- ◆ 不打算改变的原因
- -不相信某行为有不利健康的后果
- -觉得浪费时间
- -或许抵制行为改变
- -自觉困难>自觉改变行为带来的益处
- -自信心不足
- -或者认为没有能力来改变



◆自我改变的经历 "我已试过任何办法" "我没有足够的毅力"



打算阶段

◆ 人们考虑在接下来的6个月内, 对某些特定行为 作出改变。他们已经意识到改变行为可能带来的 益处。但是也十分清醒所要花费的代价。在效益 和成本之间的权衡处于一种矛盾的心态。在此阶 段停滞的时间可能不会很长。常常被称为慢性打 算或行为拖延阶段。



打算阶段

- ♦特点:
 - 一知道行为的不良后果
 - 一不知如何开始行动
 - 一行为的代价> 预期的好处
 - 一自信心不高



准备阶段

◆人们严肃地承诺作出改变,并且开始有所行动,如打算加入健康教育始间班,向别人咨询,同医生交谈,购买辅导书等等



此期特点:

- ◆ 一知道如何开始,却不知道如何维持行为的改变。需 要一个改变计划
 - 一预计的益处=所需花费的代价
 - --有外在的动机
 - --自信心一般
- ◆ 适当的准备是一个人能否进行自我改变的关键

行动阶段

- ◆ 人们已经改变了自己的行为,但维持时间少于6个 月;
- ◆ 行动仅是5(6)个阶段中的一个阶段,还不能看成 行为的改变。行为改变是指要达到专业人员认可的 能减少疾病风险的程度。
 - 例如:在戒烟行为中,仅仅是减少吸烟量;或合理膳食行为中,仅仅是减少来源于脂肪的卡路里量,都只能看成是行动而并非行为的改变。



行动阶段

- ◆特点:
- 一定期执行某行为,但时间<6 个月
- 一存在较大的复发风险
- 一行为成本<可能的益处
- 一既有外在动机也有内在动机
- 一自信心很高



维持阶段

改变这种行为已经6个月以上,达到了预期的健康目标。 在这个阶段应当预防反复,使人们对行为改变更有自信 心。

特点:

- 一无论发生什么都能继续执行该行为
- --自觉行为代价<自觉行为益处
- 一内在动机强烈
- 一自信心非常高



行为的阶段变化理论的基本原则

处于不同行为转变阶段的对象有不同的需要, 应根据他们的特点和需要采取相应的措施。



理论局限

- 1) 对环境的影响考虑较少
- 2) 仅为描述,非原因性解释
- 3) 各阶段划分不够明确



改变的过程

