TABLE OF CONTENT

- 1. SUMMARY
- 2. WHY NOW?
- 3. SAIBA PLATFORM
- 4. WHY SOLANA?
- 5. ROADMAP
- 6. STAKING
- 7. MARKETING
- 8. MILESTONES
- 9. TEAM
- 10. CONTACT US





SUMMARY

A Saiba azzal a céllal jött létre, hogy biztonságosabbá tegye az NFT-k világát a vásárlók számára. Ennek megvalósítására egy olyan blokklánc alapú közösségi platformot hozunk létre, ahol csak az általunk megfelelően átvilágított csapatok építhetik a közösségüket az NFT projektjük részére.

Közösségépítéssel és saját NFT projekt indításával majd eladásával stabil alapot biztosítunk a platformunk létrehozására és üzemeltetésére.



WHY NOW?

Ahogyan azt mindenki tapasztalta az NFT-k piacán, az elmúlt néhány hónapban a visszaélések száma szignifikánsan fokozódott. Az egyértelmű pénzügyi károkon kívül ez a helyzet jelentősen aláássa a vásárlók NFT projektekbe vetett bizalmát. Jómagunk is számos rugpullt* és slow rugot* követtünk végig, némelyiknek sajnos károsultjai is voltunk. Látván hogy senki nem tesz érdemi lépést ezen probléma orvoslására, szükségét éreztük projektünk elindításának.





Az NFT piacon többfajta csalási mód is jelen van. Az egyik leggyakoribb formája a rugpull illetve slow rug átverések.

Rugpull: A készítők az nftk mintelését követően magára hagyják a közösségüket, ígéreteiket nem valósítják meg, ezzel az nft értéke rohamosan bezuhan.

Slow rug: A készítők lassan, de biztosan tolják a határidőket, egyre ritkábban jelentkeznek, végül social media platformjaikon is elérhetetlenné válnak, ennek köszönhetően az nft értéke konstans csökken.

Ezzel megállapítható, hogy egy projekt onnantól veszíti el értékét, amikor az alapítók nem adnak életjelet a kialakított közösségükben. Ennek több oka is lehet, szimpla erkölcstelen átverés gondolata, hamis ígéretek amelyeket soha nem fognak tudni betartani, illetve be nem tervezett baki, amit vagy nem tudnak korrigálni, vagy inkább elengedik a projektet mert könnyebbnek találják.



SAIBA PLATFORM

Miért van létjogosultsága a Saiba Platformnak?

Figyelembevéve az állami törvények hiányosságát, szükség van egy köztes megoldásra, amely belülről kezeli és szűri az NFT piacot.

Ismerve a jelenlegi körülményeket, a Launchpad* (MonkeLabs) illetve Marketplace* platformok (Opensea, Magic Eden) profitorientáltságuk miatt, nem fordítanak figyelmet az NFT projektek szűrésére. Minden projektet hagynak megjelenni a felületeiken és a felelősséget a felhasználóra/befektetőre hárítják.

Ehhez a kaotikus helyzethez még hozzájárul az is, hogy egy olyan platformot használnak az NFT projekt készítők, közösségük kialakítására amely alapvetően nem ezt a célt szolgálja. Ez pedig nem más mint a Discord.



A Discord 2015-ben azzal a céllal jött létre, hogy a Gamer világnak biztosítson egy közösségi szférát, ahol saját szervereket készítve mindenki megtalálhatja a saját érdeklődési körét.

A jelenlegi felhasználói bázisa 80%-ban a játékipart erősítik, melynek nagy része a nemtetszésüket is kinyílvánítja az NFT piac iránt.

Az NFT készítők a Discord funkciói miatt kezdték el ide szervezni közösségüket, azonban a platform teljes mértékben figyelmen kívűl hagyja ezt az iparágat és semmilyen lépést nem tesz annak érdekében, hogy biztonságos közeget teremtsen.

Amennyiben az NFT piacot hosszútávú befektetési oldalról vizsgáljuk, kizártnak tartjuk, hogy a jelenlegi helyzet működőképes lenne.





Egy olyan hybrid web applikációt tervezünk fejleszteni, amely részben a blockchain-en fogja tárolni az adatokat.

A beérkező projektek átvizsgálására humánerőforrást és algoritmusokat fogunk alkalmazni, mielőtt lehetővé tesszük a projekt készítői számára a közösségépítést. Az egyes projektek ütemtervét nyomon követjük, szerződésszegés esetén a befektetők védelme érdekében a megfelelő jogi lépéseket megtesszük.

A platform működését egy szigorú, jogilag hitelesített terms of service fogja biztosítani. Ezzel adhatunk az NFT vásárlóknak biztonságos teret, ugyanis ha az NFT projekt készítők közül valaki nem tartja be az aláírt felhasználási feltételt, akkor onnantól jogi útra terelhetjük az ügyet. Erre a jövőben egy komoly jogi csapatot fogunk alkalmazni.

Ez tehát nem azt jelenti, hogy nem fordulhat elő csalás a platformunkon, csak azt, hogy jogilag el tudunk járni az ügyben.



Természetesen előfordulhatnak olyan egyedi esetek, ahol a csalást elkövető személyek sajátos módon tűnnek el, Pl:. Egy olyan országba "menekül" ahol az állami berendezkedés nem biztosítja a jogi közreműködést.

Ezért a vásárlóknak is az egyéni felelőssége az, hogy milyen befektetéseket végeznek a platformunkon, ugyanis ilyen esetben nem garantálhatjuk a jogi lépéseink eredményességét, csak azt, hogy az adott személyek és annak a jövőben a mi platformunkon nem indíthat újabb projektet.

Mivel elég nehéz megszabni azt, hogy egy adott projekt mikortól követ el csalást, ezért ezt is jogi oldalról közelítjük meg.



Azzal hogy NFT projektként lépünk kezdetben piacra és ezen keresztül ismertetjük a Saiba Platform működési elveit, ismeretségre tehetünk szert amely önmagában marketing értékkel bír az NFT térben. Természetes vannak egyéb marketing stratégiáink is melyeket javarészt az olyan social media platformokon fogunk alkalmazni amelyek az NFT felhasználókat és projekt készítőket célozzák.

Figyelembe véve a piac jelenlegi méretét és növekedési potenciálját, hétről-hétre számos NFT projekt indul, amely biztosítja a Saiba Platform hosszútávú skálázhatóságát.

WHY SOLANA?

A Solana blokklánc egy gyors, viszonylag megbízható és a gázdíjakat tekintve olcsó a blokkláncok közt. Népszerűsége az elmúlt fél évben meredeken emelkedett, számtalan kreatív csapat vándorolt át ethereumról a Solana láncra. Pontosan ezen okok miatt a csalások is igen könnyűen kivitelezhetőek rajta. Úgy véljük itt a legfontosabb megelőzni a csalásokat, de természetesen hosszútávú terveinkben az ethereum, cardano és egyéb feltörekvő láncok projektjeit is szeretnénk bevonni a Saiba Platform-ba.



ROADMAP

A kollekcióink célközönsége azon befektetők, akik osztoznak hosszú távú víziónkon: azokat szólítjuk meg, akik már a saját bőrükön tapasztalták az nft világban lévő visszaéléseket, és tudják milyen nagy jelentősége van az induló projektek megfelelő átvilágításának.







Az Enter Saiba egy 777 limitált darabszámú NFT kollekció, amely rövid, közép illetve hosszútávon egyaránt jó befektetési lehetőséget kínál a tulajdonosok számára.

Egy szűk réteget célzunk meg, akikre később építhetjük a projekt további elemeit. A korai befektetők a legfontosabbak, ezért nagyon alaposan megszűrjük kik vehetnek részt a pre-sale-en, ugyanis nekik lesz az egyik legnagyobb részesedésük a platformot illetően.

A tulajok részesülnek:



ROYALTY DISTRIBUTION

A jogdíjak 77%-a az Enter Saiba tulajdonosai között fogjuk szétosztani minden hónapban.

FREE NFT IN PHASE 2 (10K)

Amennyiben az Enter Saiba vásárlói NEM listázzák az NFT-iket a marketplace-en az általunk megbszabott napon, akkor tárcánként jogosultak egy ingyenes NFT-re a 2. fázis kollekciójából.

INSTANT WHITELIST IN PHASE 2 (10K)

Amennyiben az Enter Saiba vásárlói NEM listázzák az NFT-iket a marketplace-en az általunk megbszabott napon, akkor tárcánként jogosultak egy WL helyre a 2. fázis kollekciójában.

STAKE

A tulajdonosoknak stakelési lehetőséget biztosítunk a második fázis lezárását követően.





A sale-ből befolyó összeg 100%-át a Saiba Agents kollekcióra fordítjuk, amely magába foglalja a marketinget, art-ot és a további fejlesztéseket.

Kezdetben a Royalty-ből származó bevételt is a Phase 2-re szánjuk.

2. Fázis – Saiba Agents NFT kollekció



A Saiba Agents egy 10k darabszámú NFT kollekció.

Az első kollekcióból befolyó összeget teljes egészében a második kollekció elkészítésére, hirdetésére fogjuk felhasználni. Az Enter Saiba sikeres mintjét követően szélesebb körben keresünk érdeklődőket, kihangsúlyozva platformunk létrejöttének fontosságát.



A tulajok részesülnek:

ROYALTY DISTRIBUTION

A jogdíj 25%-a a Saiba Agents tulajdonosaihoz kerülnek minden hónapban.

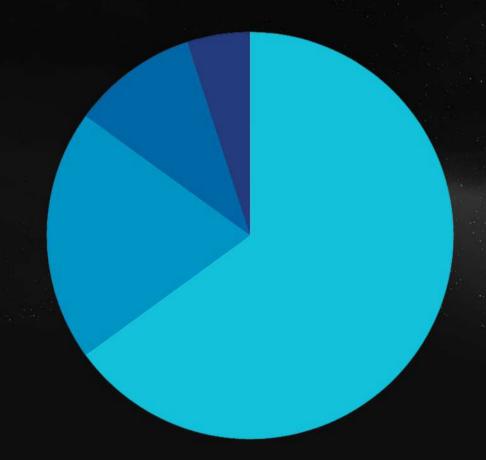
STAKE

Mindenki számára stakelési lehetőséget biztosítunk az NFT-k ritkaságával arányos mértékben.

2. Fázis – Saiba Agents Bevétel Allokáció



- Saiba Platform (65%)
- Team (20%)
- Token Liquidity (10%)
- **DAO (5%)**



3. Fázis – Saiba Accessories kollekció



A Saiba Accessories egy 10K darabszámú NFT kollekció, amely 3 különböző összeilleszthető részből áll és eltérő stake lehetőségekkel bír.

A tulajok részesülnek:

STAKE

A Saiba Accessories további stake lehetőséget bíztosít a holdereknek, amely a pSAIBA tokenhez és a platformhoz felhasználható SAIBA tokenhez ad hozzáférést.

ROYALTY DISTRIBUTION

30%-a a jogdíjnak a Fully Assembled Accessories tulajdonosokhoz fog kerülni minden egyes hónapban.

STAKING

Pre 3 Phase(Phase 1,2): pre-Saiba token (pSAIBA)

A 3. fázis lezárulásáig az Enter Saiba (Phase 1) és a Saiba Agents (Phase 2) NFT-k stakelésével a tulajdonosok pre-Saiba tokent (pSAIBA) kapnak, melyet a Saiba Accessories kollekció (Phase 3) NFT-k vásárlására tudnak felhasználni.

A 3. fázis lezárta után egy másik stake lehetőség nyílik a tulajdonosok számára, mely során az összes NFT (Phase 1-3) stakelésére lehetőség nyílik, ekkor már Saiba tokenért (SAIBA), mely a Saiba platform natív tokenje.



MARKETING

Mindent megteszünk azért, hogy a legpotenciálisabb vásárlókat vonjuk be a közösségünkbe.

- 1. Fizetett promóciókat (youtube, twitter, discord) platformokon
- 2. Organikus építkezés, NFT közösségekben való személyes jelenlét által
- 3. Collaborációk különböző projektekkel, főleg olyanokkal akik osztoznak a víziónkban
- 4. Giveawayek
- 5. Twitter Space beszélgetések, Élő AMA-k, mélyebb információátadás potenciális személyeknek



MILESTONES

Feb. 13. 1500 követő Twitter-en

Feb. 15. 800 tag Discord-on

Feb. 18. 2500 követő Twitter-en

Feb. 22. 1600 tag Discord-on

Feb. 25. 3000 követő Twitter-en



21 éves vagyok, fiatal korom ellenére már elég sok mindenben kipróbáltam magam. Többek között Digital Marketing-el foglalkoztam, illetve 1 éve kezdtem el a Cryptoban is aktívan tevékenykedni. A Saiba ötlete tőlem indult el, és úgy gondolom jó rálátásom van az NFT piacra, elemzői szemmel nézve gyorsan kiismertem ezt a szférát. A community szervezésért, az optimális marketing stratégiák metodikájáért és a csapat megfelelő működéséért felelek.



Póti Ádám CEO, Ötletgazda

Szenvedélyem a fejlesztés. Elsősorban applikáció és játékfejlesztéssel foglalkozom, de közel áll hozzám a UI/UX design is. Szeretek egy terméket a kezdeti tervektől a sikerig végigkísérni. Project managerkent is dolgoztam több projekten, melyekben úgy érzem sikerült kihoznom az emberek erősségeit. Cryptoval aktívan körülbelül egy éve foglalkozom. Elsősorban befektetőként, de az utóbbi időkben technológiailag is foglalkoztat a terület. A platform elkészüléséért és vizuális megjelenéséért leszek felelős.



Pataki Máté CTO,



27 éves orvosdoktor. Gyermekkorom óta az informatika nagy rajongója vagyok. Másfél-két éve kezdtem el ismerkedni a cryptovaluták világával, azóta is cryptovaluták, illetve solana NFTk kereskedéssel foglakozom. A csapat egyfajta általános tanácsadójaként tekintek magamra; számos feladatot látok el, többek között a marketingért, az NFT megtervezésének és a platform technikai kivitelezésének finomhangolásáért felelek.



Dr. Kovács Márk CCO,

27 éves végzős orvostanhallgató vagyok. Több mint 1 éve aktív tagja vagyok Crypto világnak és számos NFT projektben vettem részt mint vásárló/befektető.

A legtöbb tapasztalatom ETH és Solana NFT projektekből származik. Nagy rajongója vagyok a Solana és Cardano NFT piacnak.

A legsikeresebb projektből merítettem ötleteket és használtam fel ezeket a Saiba-hoz. A projekt teljes belső stratégiájáért felelek.



Póti Martin CSO, Head Of Strategy



Jelenleg egy Budapest melletti kis faluban élek, kutyák, nyulak, kacsák, tengerimalacok és családom társaságában, a természethez közel. Nagyjából tizenöt éve foglalkozom videojáték-fejlesztéssel, két és fél éve szabadúszóként a játékfejlesztés mellett képregényekkel. Egy éve keltette fel az érdeklődésem a kriptovaluta és az NFT. Mostanában főleg NFT projekteken és az első önálló játékomon dolgozom.

Portfólióhoz, legutóbbi munkáimhoz néhány link:

https://www.kickstarter.com/projects/terrycrew/the-way-of-a-hero-a-rules-light-ttrpg-world https://www.amazon.com/gp/product/B09657D3X5/ref=dbs_a_def_rwt_bibl_vppi_i4 https://www.artstation.com/nlaszlo https://bajuzki.art/



Németh László Artist

CONTACT US

Twitter: @SaibaSolutions

Email: saiba.app@gmail.com

Website: www.saiba.app

Tel: +36-30-245-5013

