

## การศึกษาการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารสายการบินตามแบบประเมินความพึงพอใจด้วยเทคนิคทาง วิทยาการข้อมูล

# A STUDY OF AIRLINE PASSENGER SEGMENTATION BASED ON SATISFACTION EVALUATION USING DATA SCIENCE TECHNIQUES

ปฏิภาณ เกริกซัยวัน

บัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ 2567

## การศึกษาการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารสายการบินตามแบบประเมินความพึงพอใจด้วยเทคนิคทาง วิทยาการข้อมูล

ปฏิภาณ เกริกซัยวัน

สารนิพนธ์นี้เป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตร วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาวิทยาการข้อมูล คณะวิทยาศาสตร์ มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ปีการศึกษา 2567 ลิขสิทธิ์ของมหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ



### A STUDY OF AIRLINE PASSENGER SEGMENTATION BASED ON SATISFACTION EVALUATION USING DATA SCIENCE TECHNIQUES



A Master's Project Submitted in Partial Fulfillment of the Requirements for the Degree of MASTER OF SCIENCE (Data Science)

Faculty of Science, Srinakharinwirot University

2024

Copyright of Srinakharinwirot University



## สารนิพนธ์ เรื่อง

## การศึกษาการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารสายการบินตามแบบประเมินความพึงพอใจด้วยเทคนิคทาง วิทยาการข้อมูล

ของ

### ปฏิภาณ เกริกซัยวัน

ได้รับอนุมัติจากบัณฑิตวิทยาลัยให้นับเป็นส่วนหนึ่งของการศึกษาตามหลักสูตร ปริญญาวิทยาศาสตรมหาบัณฑิต สาขาวิชาวิทยาการข้อมูล ของมหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ

(รองศาสตราจารย์ นายแพห	กย์ฉัตรชัย เอกปัญญาสกุล)
คณบดีบัณ	ทิตวิทยาลัย
คณะกรรมการสอบ	ปากเปล่าสารนิพนธ์
ที่ปรึกษาหลัก	ประธาน
(อาจารย์ ดร.โสภณ มงคลลักษมี)	(รองศาสตราจารย์ ดร.อรรณพ หมั่นสกุล)
	กรรมกา <sup>.</sup>
	(คาจารย์ ดร.ศภร คนกภักดี)



สู่ สุดเรียง การศึกษาการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารสายการบินตามแบบประเมินความพึ่ง

พอใจด้วยเทคนิคทางวิทยาการข้อมูล

ผู้วิจัย ปฏิภาณ เกริกซัยวัน

ปริญญา วิทยาศาสตรมหาบัณฑิต

ปีการศึกษา 2567

คาจารย์ที่เ โร็กเษา คาจารย์ ดร. โสภณ มงคลลักษมี

ในอุตสาหกรรมสายการบินที่มีการแข่งขันสูง การทำความเข้าใจความพึงพอใจของ ผู้โดยสารเป็นปัจจัยสำคัญต่อความสำเร็จทางธุรกิจ งานวิจัยนี้ใช้เทคนิคการเรียนรู้ของเครื่องเพื่อ ระบุปัจจัยหลักที่ส่งผลต่อความพึงพอใจของผู้โดยสารและแบ่งกลุ่มลูกค้าสายการบินเพื่อปรับปรุง บริการให้เหมาะสมยิ่งขึ้น โดยใช้ชุดข้อมูลความพึงพอใจของผู้โดยสารสายการบินในสหรัฐอเมริกา ที่เปิดเผยต่อสาธารณะ ผู้วิจัยใช้ Logistic Regression เพื่อวิเคราะห์ปัจจัยสำคัญที่ส่งผลต่อความ พึงพอใจ และใช้ K-means clustering ในการแบ่งกลุ่มลูกค้า ผลการวิเคราะห์ชี้ให้เห็นว่า การ เช็คอินออนไลน์และบริการ Wi-Fi บนเที่ยวบินเป็นปัจจัยสำคัญที่สุดที่มีผลต่อความพึงพอใจ Logistic Regression แสดงประสิทธิภาพสูงในหลายตัวชี้วัด (Accuracy: 88%, Precision: 87.2%, Recall: 84.6%, F1-score: 85.9%) นอกจากนี้ การวิเคราะห์ยังระบุถึงกลุ่มผู้โดยสารที่ แตกต่างกัน 2 กลุ่มซึ่งมีความต้องการและความคาดหวังที่แตกต่างกัน โดยทั้งสองกลุ่มแสดงความ ไม่พึ่งพอใจในบริการ Wi-Fi บนเที่ยวบิน ข้อมูลเชิงลึกเหล่านี้ช่วยให้สายการบินสามารถวางแผน ปรับปรุงบริการ จัดสรรทรัพยากรอย่างมีประสิทธิภาพ และสร้างประสบการณ์การเดินทางที่ เหมาะสมยิ่งขึ้นสำหรับผู้โดยสาร งานวิจัยในอนาคตควรพิจารณาผสานข้อมูลพฤติกรรม ข้อมูล เฉพาะช่วงเวลา และโมเดลการวิเคราะห์อื่น ๆ เพื่อเพิ่มความเข้าใจเกี่ยวกับพฤติกรรมและความพึง พอใจของผู้โดยสาร

คำสำคัญ : ความพึงพอใจของผู้โดยสาร, การเรียนรู้ของเครื่อง, ความสำคัญของปัจจัย, การ แบ่งกลุ่ม



Title A STUDY OF AIRLINE PASSENGER SEGMENTATION BASED

ON SATISFACTION EVALUATION USING DATA SCIENCE

**TECHNIQUES** 

Author PATIPAN KRIRKCHAIWAN

MASTER OF SCIENCE Degree

Academic Year 2024

Thesis Advisor Dr. Sophon Mongkolluksamee

In the highly competitive airline industry, understanding passenger satisfaction is crucial for business success. This study leverages machine learning techniques to identify key drivers of passenger satisfaction and segment airline customers for targeted service improvements. Using a publicly available U.S. airline passenger satisfaction dataset, Logistic Regression was employed to identify significant factors affecting passenger satisfaction while K-means clustering was used to segment customers. The analysis revealed that online boarding and in-flight Wi-Fi service are the most significant factors influencing satisfaction. Logistic Regression demonstrated high performance across multiple metrics (accuracy: 88%, precision: 87.2%, recall: 84.6%, F1-score: 85.9%). Furthermore, two distinct passenger clusters were identified each with differing needs and expectations, though both expressed dissatisfaction with in-flight Wi-Fi. These insights enable airlines to prioritize service enhancements, optimize resource allocation, and personalize the customer experience. Future research should explore the integration of behavioral variables, time-specific data, and alternative models to enhance the understanding of passenger behavior and satisfaction.

Keyword: Passenger Satisfaction, Machine Learning, Feature Importance, Clustering



### กิตติกรรมประกาศ

การจัดทำวิจัยฉบับนี้สำเร็จลุล่วงไปได้ด้วยดีจากการสนับสนุน ความรู้ความช่วยเหลือ คำแนะนำ ตลอดจนแนวทางในการทำวิจัยและจัดทำสารนิพนธ์ของ อ.ดร.โสภณ มงคลลักษมี (อาจารย์ที่ปรึกษา) รศ.ดร.อรรณพ หมั่นสกุล (ผู้ทรงคุณวุฒิภายนอกมหาวิทยาลัย) และคณาจารย์ ทุกท่านในหลักสูตรวิทยาการข้อมูล ภาควิชาวิทยาการคอมพิวเตอร์ คณะวิทยาศาสตร์ รวมทั้งการ สนับสนุนจากบัณฑิตวิทยาลัย มหาวิทยาลัยศรีนครินทรวิโรฒ ในการนำเสนอผลงานวิจัย ผู้วิจัยจึง ขอขอบคุณมา ณ ที่นี้

ปฏิภาณ เกริกซัยวัน

## สารบัญ

หน้
บทคัดย่อภาษาไทยง
บทคัดย่อภาษาอังกฤษ
าิตติกรรมประกาศ
ชารบัญช
สารบัญตารางญ
สารบัญรูปภาพฏ
บทที่ 1 บทนำ13
1.1 ที่มาและความสำคัญ13
1.2 วัตถุประสงค์
1.3 ความสำคัญของงานวิจัย
1.4 ขอบเขตและข้อจำกัดงานวิจัย
1.5 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ
บทที่ 2 ทฤษฎีและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง16
2.1 การวิเคราะห์การถดถอยแบบโลจิสติก (Logistic Regression)
2.2 ทฤษฎีการวัดผลประสิทธิภาพของแบบจำลองทำนาย
2.3 การแบ่งกลุ่มลูกค้า (Customer Segmentation)20
2.3.1 แบ่งตามประชากรศาสตร์ (Demographic)20
2.3.2 แบ่งตามพื้นที่ (Geographic)20
2.3.3 แบ่งตามหลักจิตวิทยา (Psychographic)
2.3.4 แบ่งตามพฤติกรรม (Behavioral)20
2.4 ทฤษฎีการแบ่งกลุ่ม (Clustering Method)20



	2.5	ร ทฤษฎีการวัดประสิทธิภาพและความเหมาะสมของการแบ่งกลุ่มของข้อมูล	. 22
		2.5.1 Elbow Method	. 22
		2.5.2 Silhouette Score	. 23
		2.5.3 Davies Bouldin	. 23
	2.6	รงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง	. 24
	2.7	ั เครื่องมือและอัลกอริทึมที่ใช้ในงานวิจัย	. 31
		2.7.1 เครื่องมือที่ใช้ในงานวิจัย	. 31
		2.7.2 อัลกอริทึมที่ใช้ในงานวิจัย	. 31
Ц	ทที่ :	3 วิธีการดำเนินงานวิจัย	. 33
	3.1	กระบวนการทำงานของแบบจำลอง	. 33
	3.2	? การสืบค้นกลุ่มตัวอย่าง (กลุ่มผู้โดยสารที่มาใช้บริการสายการบิน)	. 35
	3.3	3 การสำรวจข้อมูล (Exploratory Data Analysis: EDA)	. 37
	3.4	ิ การเตรียมข้อมูล (Data Preprocessing)	. 45
		3.4.1 การแปลงค่าประเภทของข้อมูล (Encoding)	. 45
		3.4.2 การปรับช่วงค่าของฟีเจอร์ (Normalization)	.46
	3.5	ร อัลกอริทึมแบบจำลองในการหาบัจจัยที่สำคัญ	. 46
	3.6	6 อัลกอริทึมแบบจำลองในการแบ่งกลุ่มข้อมูล	. 47
	3.7	ั อัลกอริทีมของแบบจำลองการทำนาย	. 48
บ	ทที่ 4	4 ผลการศึกษา	.49
	4.1	ผลจากการหาปัจจัยที่สำคัญจาก Logistic Regression	. 49
	4.2	2 ผลจากการแบ่งกลุ่มทำ K-Means Clustering	. 52
		4.2.1 ผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Elbow	.52
		4.2.2 ผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Silhouette Score	. 52

4.2.3 ผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Davies-Bouldin Index	53
4.3 ผลลัพธ์ค่าที่เหมาะสมต่อการแบ่งกลุ่ม	54
บทที่ 5 สรุปผลการวิจัย อภิปรายผลการวิจัย และข้อเสนอแนะ	55
5.1 สรุปผลการวิจัย	55
5.1.1 ผลการวิจัยจากการหาปัจจัยสำคัญจาก Logistic Regression	55
5.1.2 ผลจากการแบ่งกลุ่มด้วยวิธี K-Means	55
5.1.3 ผลลัพธ์ข้อมูลส่วนตัวและปัจจัยที่ควบคุมไม่ได้ของแต่ละกลุ่ม	55
5.1.4 ผลลัพธ์การให้บริการของแต่ละกลุ่ม	59
5.2 อภิปรายผลการวิจัย	61
5.2.1 อภิปรายผลลัพธ์การหาปัจจัยที่สำคัญต่อความพึงพอใจ	61
5.2.2 อภิปรายผลลัพธ์การแบ่งกลุ่มผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามพฤติกรรมการให้คะแนเ	น 61
5.2.3 อภิปรายผลลัพธ์ที่สอดคล้องกัน	62
5.3 ข้อเสนอแนะ	63
ภาคผนวก	64
บรรณานุกรม	68
ประวัติผู้เขียน	71

## สารบัญตาราง

	หน้
ตาราง 1 แสดง Confusion Matrix	. 18
ทาราง 2 แสดงตัวแปรของข้อมูลส่วนตัวของผู้โดยสาร	. 36
ตาราง 3 แสดงตัวแปรของไฟล์ท	. 36
ตาราง 4 แสดงตัวแปรของการบริการของสายการบิน	. 37
ตาราง 5 แสดงผลลัพธ์การทำนายของ Logistic Regression	.49
ตาราง 6 แสดงผลลัพธ์การทำนายของ Logistic Regression	.50
ทาราง 7 แสดงค่าสัมประสิทธิ์ของแต่ละปัจจัย	.51
ตาราง 8 แสดงประสิทธิภาพการแบ่งกลุ่มของจำนวน K กลุ่ม	. 54



## สารบัญรูปภาพ

	หน้า
ภาพประกอบ 1 หลักการตัดสินใจของ Logistic Regression	17
ภาพประกอบ 2 เทคนิค Elbow Method สำหรับแบบจำลอง K-Means	23
ภาพประกอบ 3 แสดงขั้นตอนการสร้างแบบจำลอง เพื่อหาปัจจัยที่สำคัญต่อความพึงพอใจของ	
ผู้โดยสาร	34
ภาพประกอบ 4 แสดงขั้นตอนการสร้างแบบจำลองการแบ่งกลุ่ม	35
ภาพประกอบ 5 แสดงจำนวน Missing Value ในแต่ละตัวแปร	38
ภาพประกอบ 6 แสดงความหนาแน่นของข้อมูล (Destiny) ของ Arrival Delay in Minutes	38
ภาพประกอบ 7 แสดงกราฟ Box Plot ของระยะทางของเที่ยวบิน	39
ภาพประกอบ 8 แสดงกราฟ Box Plot ของความล่าซ้าในการออกเดินทาง	39
ภาพประกอบ 9 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามระดับชั้นที่นั่ง (Class)	40
ภาพประกอบ 10 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามเพศ (Gender)	40
ภาพประกอบ 11 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามประเภทการท่องเที่ยว	41
ภาพประกอบ 12 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามประเภทของผู้โดยสาร	41
ภาพประกอบ 13 แสดงความหนาแน่นของจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึ่งพอใจตามอายุ	42
ภาพประกอบ 14 แสดงความหนาแน่นของจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึ่งพอใจตามความล่าช้ำใน	
การออกเดินทาง	42
ภาพประกอบ 15 แสดงจำนวนคะแนนของบริการภาคพื้นที่ได้จากการประเมินของผู้โดยสาร	43
ภาพประกอบ 16 แสดงจำนวนคะแนนของบริการบนไฟล์ทที่ได้จากการประเมินของผู้โดยสาร	44
ภาพประกอบ 17 แสดงความสัมพันธ์กันของแต่ละตัวแปร	44
ภาพประกอบ 18 แสดงตัวอย่างข้อมูลหลังการทำ Encoding	45
ภาพประกอบ 19 แสดงข้อมูลหลังจากผ่าน StandardScaler	46



ภาพประกอบ 20 ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อความพึงพอใจของผู้โดยสาร	46
ภาพประกอบ 21 แสดงการหาจำนวนกลุ่มที่ดีที่สุดด้วยวิธี Elbow Method	47
ภาพประกอบ 22 แสดงตัวอย่างข้อมูลหลังจากการทำ Normalization	49
ภาพประกอบ 23 แสดงปัจจัยที่สำคัญที่ส่งผลต่อความพึงพอใจ	50
ภาพประกอบ 24 แสดงผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Elbow Method	52
ภาพประกอบ 25 แสดงผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Silhouette Score	53
ภาพประกอบ 26 แสดงผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Davies-Bouldin Index	53
ภาพประกอบ 27 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม	56
ภาพประกอบ 28 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม ตามประเภทของชั้นโดยสาร	56
ภาพประกอบ 29 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม ตามประเภทการเดินทาง	57
ภาพประกอบ 30 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม ตามเพศของผู้โดยสาร	58
ภาพประกอบ 31 ค่าเฉลี่ยอายุและระยะทางของเที่ยวบินของทั้ง 2 กลุ่ม	58
ภาพประกอบ 32 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการภาคพื้นต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 0	59
ภาพประกอบ 33 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการภาคพื้นต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 1	59
ภาพประกอบ 34 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการบนเครื่องต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 0	60
ภาพประกอบ 35 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการบนเครื่องต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 1	60

## าเทที่ 1 าเทน้า

### 1.1 ที่มาและความสำคัญ

ในปัจจุบันการเดินทางด้วยเครื่องบินมีความสำคัญในชีวิตประจำวันอย่างมาก เนื่องจากความสะดวก รวดเร็ว และปลอดภัย อีกทั้งการแข่งขันในด้านอุตสาหกรรมสายการบินที่ เพิ่มสูงมากขึ้นส่งผลให้ราคาค่าโดยสารลดลงซึ่งเปิดโอกาสให้ผู้โดยสารมีตัวเลือกมากขึ้นและ กระตุ้นให้ธุรกิจสายการบินต้องปรับกลยุทธ์เพื่อรักษาความได้เปรียบในตลาด การพัฒนาคุณภาพ การบริการจึงกลายเป็นกลยุทธ์ที่สำคัญในการตอบสนองต่อความคาดหวังของผู้โดยสารและ เพื่อให้สายการบินสามารถสร้างความโดดเด่นจากคู่แข่งได้โดยเฉพาะในด้านการบริการที่ดีเยี่ยมซึ่ง รวมถึงความสะดวกสบาย การตรงต่อเวลา คุณภาพของบริการทั้งภาคพื้นและบนเครื่องบิน รวมถึง ประสบการณ์ที่ผู้โดยสารได้รับโดยการให้บริการที่ดีมากกว่าคู่แข่งสามารถเป็นปัจจัยสำคัญในการ ดึงดูดผู้โดยสารและสร้างความภักดีแก่ลูกค้าได้

### 1.2 วัตถุประสงค์

- 1.2.1 เพื่อจัดกลุ่มผู้โดยสารตามความคล้ายคลึงกันในด้านการประเมินการให้บริการของ สายการบิน
- 1.2.2 วิเคราะห์ปัจจัยหลักที่ส่งผลต่อความพึงพอใจของผู้โดยสาร ด้วยเทคนิคการเรียนรู้ ของเครื่อง (Supervised Machine Learning)
- 1.2.3 เพื่อสามารถนำผลจากการจัดกลุ่มไปให้สายการบินใช้ในการวางแผนงานด้านการ พัฒนาการบริการ และแผนงานการดูแลลูกค้าหลังการเดินทางได้

### 1.3 ความสำคัญของงานวิจัย

งานวิจัยนี้มีความสำคัญในการทำความเข้าใจปัจจัยที่มีผลต่อความพึงพอใจของผู้โดยสาร สายการบินรวมถึงการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารตามการประเมินบริการซึ่งช่วยให้เราเข้าใจถึงความ ต้องการของผู้โดยสารในแง่ของบริการได้อย่างชัดเจนการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตาม ลักษณะการประเมินช่วยให้สามารถระบุเจาะจงถึงปัญหาและข้อจำกัดต่างๆที่เกิดขึ้นในแต่ละกลุ่ม เช่น ปัญหาเกี่ยวกับคุณภาพการบริการ ซึ่งเป็นข้อมูลที่สำคัญสำหรับการปรับปรุงและพัฒนา คุณภาพบริการของสายการบินการใช้ข้อมูลเหล่านี้สำหรับการวางแผนพัฒนาและปรับปรุงการ บริการจึงช่วยเพิ่มประสิทธิภาพและการตอบสนองต่อความต้องการของผู้โดยสารได้ดียิ่งขึ้น



ในงานวิจัยนี้ผู้วิจัยใช้เทคนิคการเรียนรู้ในรูปแบบมีผู้สอนเพื่อระบุปัจจัยสำคัญที่มีผลต่อ ความพึงพอใจของผู้โดยสารที่มาใช้บริการสายการบินและใช้การเรียนรู้ในรูปแบบไม่มีผู้สอนในการ จัดกลุ่มผู้โดยสารซึ่งทำให้สามารถตีความและเข้าใจลักษณะของปัจจัยที่สำคัญในแต่ละกลุ่มได้ อย่างชัดเจนผลลัพธ์จากการวิจัยนี้จะช่วยให้สายการบินเข้าใจถึงความต้องการของผู้โดยสารที่มา ใช้บริการและสามารถนำข้อมูลเหล่านี้ไปใช้ในการพัฒนาการบริการและรักษาผู้โดยสารให้พึ่ง พอใจและทำให้ผู้โดยสารกลับมาใช้บริการอีกครั้งทั้งยังช่วยเพิ่มประสิทธิภาพในการแข่งขันใน ตลาดการบินที่มีความท้าทายสูง โดยการนำเสนอข้อมูลที่ชัดเจนและน่าเชื่อถือจะช่วยสร้างความ มั่นใจในผลลัพธ์และการตัดสินใจสำหรับการบริการสายการบินได้ดียิ่งขึ้น

### 1.4 ขอบเขตและข้อจำกัดงานวิจัย

งานวิจัยนี้มุ่งเน้นการศึกษาปัจจัยสำคัญที่ส่งผลต่อความพึงพอใจของผู้โดยสารในสายการ บินที่ให้บริการเต็มรูปแบบ (Full Service) โดยการวิเคราะห์ข้อมูลจากกลุ่มผู้โดยสารที่มีความ คล้ายคลึงกันในการประเมินบริการเพื่อให้ได้ข้อมูลที่สามารถนำไปใช้ในการปรับปรุงและวางแผน พัฒนาการบริการของสายการบิน ผู้วิจัยใช้ฐานข้อมูลของผู้โดยสารสายการบินในสหรัฐฯ ที่มีข้อมูล การให้คะแนนความพึงพอใจซึ่งข้อมูลนี้ได้รับการยอมรับในวงกว้างและช่วยให้สามารถ เปรียบเทียบผลการศึกษากับงานวิจัยอื่นๆ ได้อย่างมีประสิทธิภาพนอกเหนือจากนี้การใช้ข้อมูลที่มี อยู่แล้วช่วยลดเวลาและทรัพยากรในการเก็บข้อมูลใหม่

ในการศึกษานี้ผู้วิจัยใช้เทคนิคต่างๆ เช่น การใช้แบบจำลอง Logistic Regression เพื่อหา ปัจจัยต่างๆที่มีผลสำคัญความพึงพอใจของผู้โดยสารและการใช้เทคนิคการแบ่งกลุ่ม (Clustering) เพื่อจำแนกกลุ่มผู้โดยสารตามคุณลักษณะการประเมินบริการซึ่งจะช่วยให้สามารถวิเคราะห์และ เข้าใจความพึงพอใจของผู้โดยสารในแต่ละกลุ่มได้ดีขึ้นข้อมูลที่ได้จากการวิเคราะห์นี้จะเป็น ประโยชน์สำหรับการพัฒนาสายการบินในการบริการและวางแผนพัฒนาการบริการให้ดียิ่งขึ้น

### 1.5 ประโยชน์ที่คาดว่าจะได้รับ

- 1.5.1 การแบ่งกลุ่มผู้โดยสารทำให้สายการบินสามารถกำหนดกลยุทธ์และแผนงานในการ ดูแลและบริการลูกค้าในแต่ละกลุ่มได้อย่างเหมาะสมซึ่งช่วยเพิ่มประสบการณ์การเดินทางที่ดีและ ตอบโจทย์ความต้องการของแต่ละกลุ่มได้อย่างตรงจุด
- 1.5.2 การแบ่งกลุ่มผู้โดยสารช่วยให้เข้าใจปัจจัยต่าง ๆ ที่มีผลต่อความพึงพอใจของ ผู้โดยสาร เช่น การบริการเช็คอิน การจัดการสัมภาระ คุณภาพอาหารและเครื่องดื่ม ความ

สะดวกสบายของที่นั่งโดยสาร รวมถึงการบริการจากพนักงานต้อนรับบนเครื่องบินข้อมูลเหล่านี้จะ เป็นข้อมูลที่มีคุณค่าสำหรับการปรับปรุงและเพิ่มประสิทธิภาพการบริการของสายการบิน

1.5.3 การแบ่งกลุ่มช่วยให้สายการบินสามารถนำข้อมูลเชิงลึกมาใช้ในการวางแผน การตลาดและการดูแลลูกค้าหลังการเดินทาง โดยสามารถสร้างความสัมพันธ์ อันดีกับผู้โดยสาร และเสนอสิ่งจูงใจต่าง ๆ เพื่อปรับปรุงประสบการณ์การเดินทางของผู้โดยสารและเพิ่มโอกาสในการ กลับมาใช้บริการในอนาคต

## าเทที่ 2 ทฤษฎีและวรรณกรรมที่เกี่ยวข้อง

งานวิจัยในบทนี้จะกล่าวถึงทฤษฎีวรรณกรรมและงานวิจัยที่เกี่ยวข้อง เพื่อเป็นแนวทางใน การศึกษาเรียนรู้และวิเคราะห์ข้อมูลของผู้โดยสารสายการบินในธุรกิจการบิน เริ่มต้นจาก การศึกษาแนวทางการหาปัจจัยที่มีความสำคัญด้วยวิธีการของ Supervised Machine Learning ซึ่งจะช่วยในการระบุฟีเจอร์ที่ส่งผลสำคัญต่อความพึงพอใจของผู้โดยสารต่อด้วยการแบ่งกลุ่ม ลูกค้าผ่านการวิเคราะห์ Clustering เพื่อหากลุ่มเป้าหมายที่มีลักษณะและพฤติกรรมคล้ายคลึงกัน

งานวิจัยนี้ยังให้ความสำคัญกับทฤษฎีการวัดผลประสิทธิภาพของการทำนายและความ เหมาะสมของการแบ่งกลุ่ม สุดท้ายกล่าวถึงงานวิจัยที่เกี่ยวข้องในด้านนี้และเครื่องมือรวมถึง อัลกอริทึมสำหรับใช้ในการวิเคราะห์และการวิจัยเพื่อให้การศึกษาเป็นไปโดยมีความน่าเชื่อถือและ มีประสิทธิภาพ

### 2.1 การวิเคราะห์การถดถอยแบบโลจิสติก (Logistic Regression)

แบบจำลอง Logistic Regression เป็นเทคนิคการจำแนกหมวดหมู่ (Classification) ที่ใช้ ในอัลกอริทึมการเรียนรู้แบบมีผู้สอน (Supervised Learning) โดยอาศัยข้อมูลที่มีเป้าหมายหรือ ผลลัพธ์ที่กำหนดไว้ล่วงหน้า Logistic Regression เป็นวิธีการที่มาจากการคำนวณเชิงสถิติ ซึ่งเป็น อัลกอริทึมที่เหมาะสำหรับการทำนายผลลัพธ์ที่เป็นประเภท (Class) เช่น การพยากรณ์ว่าลูกค้าจะ พึ่งพอใจหรือไม่พึ่งพอใจ โดยแบบจำลองนี้จะใช้ Sigmoid Function หรือ Logistic Function เพื่อแปลงค่าผลลัพธ์ให้อยู่ในช่วง 0 ถึง 1 ซึ่งสะท้อนถึงความน่าจะเป็นแต่ละประเภทในการจำแนก ข้อมูล และ Logistic Regression สามารถแบ่งออกเป็นสองประเภทหลักตามชนิดของตัวแปรตาม ดังนี้

### 2.1.1 Binary Logistic Regression

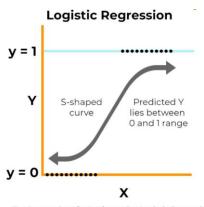
ใช้ในกรณีที่ตัวแปรตามมีสองกลุ่มย่อย (Dichotomous Variable) เช่น ตัวแปรที่มีค่า เป็น 0 หรือ 1 เช่น การประเมินความพึงพอใจของผู้โดยสาร เป็นรูปแบบการวิเคราะห์พื้นฐานที่ เหมาะสมสำหรับข้อมูลที่ต้องการแบ่งออกเป็นสองประเภทชัดเจน



### 2.1.2 Multinomial Logistic Regression

ใช้เมื่อข้อมูลมีตัวแปรตามมากกว่าสองกลุ่ม (Polytomous Variable) เช่น การประเมินคุณภาพบริการของธุรกิจการบริการที่แบ่งเป็นระดับพอใจ ปานกลาง และไม่พอใจ เหมาะกับการจัดการกับตัวแปรที่มีหลายคลาส

วิธีการทำงานของ Logistic Regression คือการสร้างสมการเส้นตรงเพื่อทำการประเมิน ความสัมพันธ์ระหว่างตัวแปรต้น (Features) และผลลัพธ์ (Target) โดยเริ่มต้นที่การกำหนดค่า สัมประสิทธิ์ (Coefficients) สำหรับแต่ละตัวแปรต้นในสมการ จากนั้นแปลงสมการให้เป็นความ น่าจะเป็นผ่านฟังก์ชัน Sigmoid ซึ่งเมื่อค่าความน่าจะเป็นสูงกว่า 0.5 จะถูกกำหนดให้เป็นประเภท หนึ่ง และหากต่ำกว่าหรือเท่ากับ 0.5 จะถูกกำหนดให้เป็นอีกประเภทหนึ่ง (Wang et al., 2023) ดัง ตัวอย่างภาพประกอบ 1 และคำนวณได้จากสมการที่ 1



Key Assumptions for Implementing Logistic Regression

### ภาพประกอบ 1 หลักการตัดสินใจของ Logistic Regression

ที่มา https://www.spiceworks.com/tech/artificial-intelligence/articles/what-islogistic-regression/

$$P(y = 1|x_i) = \frac{e^{-(w^T x_i + b)}}{1 + e^{-(w^T x_i + b)}}$$
(1)

สมการที่ 1 แสดงสมการพังก์ชั่นของ Logistic Regression

โดยที่ P (Y = 1| X) คือ ความน่าจะเป็นที่ X อยู่ในคลาส 1 X คือ ข้อมูลที่ต้องการทำนาย



ตัวอย่างเช่น ในการแบ่งกลุ่มลูกค้าเพื่อการให้บริการสายการบิน เราสามารถสร้าง แบบจำลองเพื่อพิจารณาว่าลูกค้าจะพึงพอใจหรือไม่ โดยอาจใช้ข้อมูลเช่น อายุ ชั้นโดยสาร และค่า โดยสารเป็นตัวแปรต้น และผลลัพธ์เป็น "พึ่งพอใจ" หรือ "ไม่พึ่งพอใจ" แบบจำลองจะช่วยให้สาย การบินสามารถวิเคราะห์และเข้าใจได้ว่าปัจจัยใดที่ส่งผลต่อความพึงพอใจของลูกค้ามากที่สุด เช่น หากลูกค้าอายุน้อยกว่า 30 ปี และนั่งชั้น Business Class ก็มีแนวโน้มที่จะพึงพอใจ ซึ่งจะช่วยให้ สายการบินปรับปรุงเกี่ยวกับการบริการให้ตอบโจทย์ตามความต้องการของลูกค้าแต่ละกลุ่มได้ คย่างมีประสิทธิภาพ

### 2.2 ทฤษฎีการวัดผลประสิทธิภาพของแบบจำลองทำนาย

การวัดผลการทำงานของโมเดล Logistic Regression สำหรับจำแนกประเภท งานวิจัยนี้ นำเสนอการสร้างโมเดล Logistic Regression เพื่อแก้ปัญหาการจำแนกประเภท ในกรณีที่ตัว แปรที่ต้องการทำนายอยู่ในรูปแบบของหมวดหมู่หรือคลาส การประเมินประสิทธิภาพของโมเดล ดังกล่าวทำได้โดยการพิจารณาค่าต่าง ๆ เช่น Accuracy, Precision, Recall และ F1-Score ซึ่งทั้งหมดนี้สามารถคำนวณได้จาก Confusion Matrix ดังตางราง 1 แสดงให้เห็นถึงการใช้ Confusion Matrix

ตาราง 1 แสดง Confusion Matrix

	Positive (1)	Negative (0)
Positive (1)	TP	FP
Negative (0)	FN	TN

คือ ทำนายว่าเป็นความจริงตรงกับสิ่งที่เกิดขึ้นว่าจริง TP (True Positive) คือ ทำนายว่าไม่เป็นความจริงตรงกับสิ่งที่เกิดขึ้นว่าไม่จริง TN (True Negative) คือ ทำนายว่าเป็นความจริงแต่ผลที่เกิดขึ้นคือไม่จริง FP (False Positive) คือ ทำนายว่าไม่เป็นความจริงแต่ผลที่เกิดขึ้นคือจริง FN (False Negative)

การวัดความแม่นยำและการวัดประสิทธิภาพโดยรวมของโมเดล ในการประเมินแบบนี้ค่า Accuracy ช่วยให้เห็นภาพรวมว่าความแม่นยำของโมเดลเป็นอย่างไรซึ่งคำนวณได้จากสมการที่ 2

$$Accuracy = \frac{TP + TN}{N} \tag{2}$$

สมการที่ 2 แสดงสมการการคำนวน Accuracy

ในขณะที่ Precision ขึ้ให้เห็นถึงความแม่นยำของการทำนายคลาสที่กำหนดดังสมการที่ 3

$$Precision = \frac{TP}{TP + FP} \tag{3}$$

สมการที่ 3 แสดงสมการการคำนวน Precision

Recall อัตราส่วนที่แบบจำลองที่ทำนายว่าจริงกับจำนวนข้อมูลที่เป็นจริงทั้งหมด ดังสมการที่ 4

$$Recall = \frac{TP}{(TP + FN)} \tag{4}$$

สมการที่ 4 แสดงสมการการคำนวน Recall

ส่วน F1-Score เป็นการรวมกันของ Precision และ Recall เพื่อแสดงให้เห็นความสมดุล ระหว่างทั้งสองอย่างคือเป็นค่าเฉลี่ยแบบฮาร์โมนิกระหว่าง Precision และ Recall ดังสมการที่ 5

$$F1 Score = 2 * \frac{(Precision * Recall)}{(Precision + Recall)}$$
(5)

สมการที่ 5 แสดงสมการการคำนวน F1-Score

การวิเคราะห์ผลลัพธ์จากโมเดล Logistic Regression ด้วยวิธีนี้ทำให้สามารถวัด ประสิทธิภาพของการทำนายได้อย่างละเอียดและช่วยให้เข้าใจความถูกต้องและความแม่นยำของ การจำแนกประเภทในบริบทของงานวิจัยนี้



### 2.3 การแบ่งกลุ่มลูกค้า (Customer Segmentation)

การแบ่งกลุ่มลูกค้าเป็นขั้นตอนสำคัญในการวางแผนการตลาด ตามทฤษฎี STP (Segmentation, Targeting, Positioning) โดยเราเสนอการแบ่งกลุ่มลูกค้าหรือ Segmentation ที่ เป็นกระบวนการที่ทำให้ธุรกิจสามารถแบ่งลูกค้าออกเป็นกลุ่มย่อย ๆ โดยมีลักษณะที่คล้ายคลึงกัน หรือเหมือนกัน (Khandelwal et al., 2020)

มีประเภทการแบ่งออกเป็น 4 ประเภทดังนี้

- 2.3.1 แบ่งตามประชากรศาสตร์ (Demographic) การแบ่งกลุ่มลูกค้าตามลักษณะ ทางสถิติเช่น เพศ, อายุ, ระดับการศึกษา, สถานะ และอาชีพ เพื่อให้เข้าใจลูกค้าในแง่มุมทาง ประชากร
- 2.3.2 แบ่งตามพื้นที่ (Geographic) การแบ่งกลุ่มลูกค้าตามพื้นที่ที่อยู่อาศัย เช่น ตำบล, อำเภอ, ประเทศ และความหนาแน่นของประชากรในแต่ละพื้นที่ เพื่อเข้าใจบริบททาง ภูมิศาสตร์ที่สำคัญต่อธุรกิจ
- 2.3.3 แบ่งตามหลักจิตวิทยา (Psychographic) การแบ่งกลุ่มลูกค้าตามลักษณะ พฤติกรรม, ความเชื่อ, นิสัย, และความชอบส่วนตัว เพื่อเข้าใจประสบการณ์และความต้องการที่ ลึกซึ้งของลูกค้า
- 2.3.4 แบ่งตามพฤติกรรม (Behavioral) การแบ่งกลุ่มลูกค้าตามพฤติกรรมการซื้อ สินค้าของลูกค้า เช่น แบรนด์สินค้าที่เลือกซื้อ, ความถี่ในของการซื้อสินค้า, เวลาในการซื้อสินค้า, และประเภทของสินค้าที่ซื้อ เพื่อเข้าใจพฤติกรรมการเลือกซื้อสินค้าของลูกค้า

การแบ่งกลุ่มลูกค้าช่วยให้ธุรกิจมีข้อมูลที่ลึกซึ้งเกี่ยวกับลูกค้าแต่ละกลุ่มทำให้สามารถ วางแผนจัดการการตลาดได้อย่างมีประสิทธิภาพ เช่น การเสนอแบรนด์ผลิตภัณฑ์หรือการบริการที่ เข้ากับความต้องการของลูกค้าในแต่ละกลุ่ม, การสร้างความสัมพันธ์ที่ดี, การมองเห็นโอกาสใน การขยายธุรกิจด้านลูกค้าและการสร้างรายได้เพิ่มให้กับธุรกิจ

### 2.4 ทฤษฎีการแบ่งกลุ่ม (Clustering Method)

Clustering เป็น Machine Learning Model ซึ่งอยู่ในประเภท Unsupervised ที่ไม่มี Target ซึ่งเป็นโมเดลที่สามารถนำไปใช้ในการจัดกลุ่มสำหรับข้อมูลที่ไม่เคยมีการจัดกลุ่มมาก่อน โดยแบ่งกลุ่มจากชุดข้อมูลตามความคล้ายกัน เช่น จัดกลุ่มลูกค้าจากพฤติกรรมหรือความต้องการ ที่คล้ายคลึงกันของลูกค้าตามลักษณะที่คล้ายคลึงกันจะเป็นกลุ่มลูกค้าประเภทเดียวกัน ซึ่งประเภทของ Clustering ที่ใช้ในการแบ่งกลุ่มมี 6 ประเภท ดังนี้

- 1. การแบ่งกลุ่มแบบมีลำดับชั้น (Hierarchical Clustering)
- 2. การแบ่งกลุ่มจากจุดข้อมูล (Centroid-based Clustering)
- 3. การแบ่งกลุ่มในรูปแบบการกระจาย (Distribution-based Clustering)
- 4. การแบ่งกลุ่มตามการกระจุกตัวของข้อมูล (Density-based Clustering)
- 5. การแบ่งกลุ่มแบบคลุมเครือ (Fuzzy Clustering)
- 6. การแบ่งกลุ่มของข้อมูลจากข้อจำกัด (Constraint-based Clustering)

ในงานวิจัยนี้ใช้เทคนิคการจัดกลุ่มข้อมูลโดยอิงตามจุดศูนย์กลาง (Centroid-based Clustering) ซึ่งวิธีนี้จะพิจารณาระยะห่างระหว่างแต่ละจุดข้อมูลกับจุดศูนย์กลางที่เป็นตัวแทนของ แต่ละกลุ่ม (Centroid) ในการศึกษานี้ ใช้แบบจำลอง K-Means ซึ่งเป็นวิธีที่ได้รับความนิยมในการ จัดกลุ่มข้อมูล เนื่องจากความเรียบง่ายของการแบ่งกลุ่มและประสิทธิภาพในการทำงาน จึงขอ อธิบายเฉพาะแบบจำลอง K-means Clustering ที่ใช้ในงานนี้

K-means Clustering เป็นเทคนิคการเรียนรู้แบบไม่มีผู้สอน(Unsupervised Machine Learning) โดยจะมีวิธีดำเนินการดังนี้โดยเริ่มจากการกำหนดค่าของจำนวนกลุ่มก่อนด้วยแทนค่า จำนวนกลุ่มแทนค่า K หลังจากนั้นและในขั้นตอนถัดมาคือการคำนวณหาจุดข้อมูลแต่ละ Centroid ด้วยการกำหนดจุดขึ้นมาตามจำนวนกลุ่มก่อนหน้าที่เรากำหนดแทนค่า K กำหนดหลัง จากนั้นทำการคำนวณระยะห่างตามตำแหน่งของข้อมูลและจุดศูนย์กลางซึ่งสามารถคำนาณได้ จากสมการ Euclidean distance โดยแสดงจากสมการที่1 หลังจากนั้นจุด Centroid จะเคลื่อน ตามค่าเฉลี่ยที่คำนวณ แล้วทำการหาค่าเฉลี่ยและปรับตำแหน่ง Centroid ใหม่ไปเรื่อยๆ จนกว่า ค่าเฉลี่ยไม่มีการเปลี่ยนแปลงแล้วก็จะได้กลุ่มและข้อมูลในกลุ่มตามจำนวนที่กำหนด

$$d(\mathbf{x}, \mathbf{y}) = \sqrt{\sum_{i=1}^{n} (x_i - y_i)^2}$$
(6)

สมการที่ 6 แสดงสมการการคำนวน Euclidean Distance

โดยที่ d(x,y) คือ ระยะห่างแบบ Euclidean ระหว่างจุด x และ y  $\mathbf{x}_{_{\! 1}}$  และ  $\mathbf{y}_{_{\! 1}}$ คือ คือพิกัดของจุด  $\mathbf{x}$  และ  $\mathbf{y}$  ในมิติที่  $\mathbf{i}$ 

### 2.5 ทฤษฎีการวัดประสิทธิภาพและความเหมาะสมของการแบ่งกลุ่มของข้อมูล

ตัววัดประสิทธิภาพโมเดลเป็นวิธีการที่ใช้สำหรับการประเมินคุณภาพในการจัดกลุ่มข้อมูล รวมไปถึงประเมินและวัดประสิทธิภาพของโมเดลภายใน (Internal Metric) และภายนอก (External Metric)ในงานวิจัยนี้การวัดผลประสิทธิภาพของแบบจำลองแบบจัดกลุ่ม ด้วยตัวชี้วัด ภายใน (Internal Metric) และเทคนิคการเลือกจำนวนคลัสเตอร์ ที่เหมาะสม (Validation Method) จึงขออธิบายเฉพาะการวัดผลที่ใช้ในงานนนี้

### 2.5.1 Flbow Method

ในโมเดล K-Means จะต้องระบุจำนวนคลัสเตอร์ ที่จะใช้ และ Elbow Method เป็น วิธีที่นิยมในการหาจำนวนคลัสเตอร์ที่เหมาะสมกับชุดข้อมูล เทคนิคนี้ทำงานโดยการวิเคราะห์การ ลดค่าความคลาดเคลื่อน โดยวัดค่าความคลาดเคลื่อนรวม (Sum of Square Error) ซึ่งเกิดจาก ระยะห่างระหว่างจุดศูนย์กลางของกลุ่ม (Centroid) และข้อมูลนั้น จุดที่ความชั้นของกราฟเริ่ม เปลี่ยนเป็นแนวราบแสดงถึงตำแหน่งที่เหมาะสำหรับการเลือกจำนวนคลัสเตอร์ (k) ที่เหมาะสม ที่สุด โดยในจุดนี้ ค่า SSE (Sum of Squared Errors) จะมีค่าต่ำสุดสำหรับชุดข้อมูลที่กำลัง วิเคราะห์ การใช้ Elbow Method เพื่อหาจำนวนกลุ่มที่เหมาะสมช่วยให้สามารถแบ่งกลุ่มลูกค้าได้ อย่างมีประสิทธิภาพ โดยลดความเบี่ยงเบนในกลุ่มให้น้อยที่สุด ซึ่งส่งผลให้การวิเคราะห์ข้อมูลด้วย K-Means Clustering มีความเหมาะสมและแม่นยำสูงขึ้น (Nandapala & Jayasena, 2020)

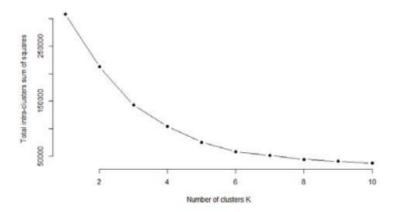
$$SSE = \sum_{i=1}^{n} (y_i - y')^2$$

สมการที่ 7 แสดงสมการการคำนวน Sum of Squared Errors (SSE)

โดยที่ n คือ จำนวนอินสแตนซ์ y คือ ค่าของอินสแตนซ์ที่ i v´ คือ ค่าเฉลี่ยของอินสแตนซ์

เทคนิค Elbow Method มักใช้ภาพเพื่อช่วยสำหรับการตัดสินใจเกี่ยวกับจำนวนคลัส เตอร์ ที่เหมาะสม โดยจุดที่เหมาะกับการเลือกจำนวนคลัสเตอร์ มักจะอยู่ตรงจุดที่กราฟแสดงการ "หักศอก" นั่นคือ จุดที่ค่า SSE (Sum of Squared Errors) เริ่มลดลงน้อยลงเมื่อเพิ่มจำนวนคลัส เตอร์ ดังที่แสดงในภาพประกอบ 2





ภาพประกอบ 2 เทคนิค Elbow Method สำหรับแบบจำลอง K-Means ที่มา https://ieeexplore.ieee.org/stamp/stamp.jsp?tp=&arnumber=9342639

### 2.5.2 Silhouette Score

เทคนิคการหาคำตอบว่าควรแบ่งข้อมูลเป็นกี่กลุ่ม (ค่า k) ซึ่ง เป็นองค์ประกอบ พื้นฐานหลักของวิธีการจัดกลุ่ม ถึงแม้ว่าในบางเทคนิคไม่จำเป็น และมีการพัฒนาอัลกอริทึมที่ไม่ ต้องกำหนดค่า k ก่อนแล้วก็ตาม แต่ในที่สุดผู้ใช้ย่อมต้องการระบุว่าจะแบ่งเป็นกี่กลุ่มจึงจะ เหมาะสมสำหรับบางข้อมูล ซึ่ง Silhouette Score เป็นมาตรวัดที่อาศัยทั้งการยึดเหนี่ยวภายใน และการแยกกันระหว่างกลุ่ม โดยใช้การหาค่าเฉลี่ยของระยะห่างระหว่างจุดกับกลุ่มที่อยู่ใกล้ชิด เทียบกับจุดที่อยู่ภายในกลุ่มเดียวกัน (Wang et al., 2023) ซึ่งคำนวณได้จากสมการที่ 8

$$S(i) = \begin{cases} 1 - \frac{a(i)}{b(i)}, a(i) < b(i) \\ 0, a(i) = b(i) \\ \frac{a(i)}{b(i)} - 1, a(i) > b(i) \end{cases}$$

สมการที่ 8 แสดงสมการการคำนวนของ Silhouette Score

a คือ ค่าเฉลี่ยระยะห่างระหว่างตัวอย่างกับจุดข้อมูลอื่น ๆ ทั้งหมดในกลุ่มเดียวกัน b คือ ค่าเฉลี่ยระยะห่างระหว่างตัวอย่างกับจุดข้อมูลทั้งหมดในกลุ่มถัดไปที่อยู่ใกล้ที่สุด 2.5.3 Davies Bouldin

เกณฑ์ที่ใช้ในการวัดคุณภาพในการจัดกลุ่มที่ใช้ในการวิเคราะห์เพื่อการแบ่งกลุ่ม ข้อมูล โดย Davies-Bouldin index คือ เป็นอัตราส่วนของข้อมูลระหว่างผลรวมของของการ กระจายตัวของจุดข้อมูลในกลุ่มและระยะห่างระหว่างกลุ่ม จะเห็นว่าในการแบ่งกลุ่มที่ดีนั้น การกระจายตัวของข้อมูลภายในกลุ่มจะต้องน้อยและระยะห่างระหว่างแต่ละกลุ่มจะต้องมาก (Wang et al., 2023)

โดยสมการด้านล่างนี้วัดความถูกต้องของการจัดกลุ่ม โดยเป้าหมายคือการทำให้ ระยะห่างระหว่างจุดข้อมูลในกลุ่มเดียวกันมีค่าน้อยที่สุด ในขณะที่ระยะห่างระหว่างกลุ่มต่างๆ มี ค่ามากที่สุด ดังสมการที่ 9

$$db = \frac{1}{k} \sum_{i=1}^{k} R_i \tag{9}$$

สมการที่ 9 แสดงสมการการคำนวนประสิทธิภาพการจัดกลุ่มด้วยวิธี Davies Bouldin

โดยที่ k คือ กลุ่มข้อมูล

R<sub>.,</sub> คือ อัตราส่วนระหว่างกลุ่ม i และกลุ่ม j

### 2.6 งานวิจัยที่เกี่ยวข้อง

การทบทวนวรรณกรรมของงานวิจัยนี้ได้ทำการศึกษางานวิจัยที่เกี่ยวข้องกับผลกระทบ คุณภาพการบริการภาคพื้นและบนเครื่อง ความคาดหวังของผู้โดยสาร และการแบ่งกลุ่มผู้โดยสาร มีรายละเอียดดังต่อไปนี้

## บทความวิจัยเรื่อง Airline Service Quality Improvement Approach for Aviation Business (ชลิต เฉียบพิมาย & วสันต์ นิลมัย, 2562)

บทความนี้เป็นการวิจัยเชิงคุณภาพโดยใช้วิธีการศึกษาจากเอกสาร หนังสือ ตำรา บทความ และงานวิจัยที่เกี่ยวข้องทำการวิเคราะห์ข้อมูลด้วยการวิเคราะห์เชิงเนื้อหาตามประเด็นที่ ศึกษา คือ AIRQUAL Concept ประกอบด้วย การบริการบนเครื่องบินที่จับต้องได้ (Airline Tangibles: ATANG), การบริการภาคพื้นในสนามบินที่จับต้องได้ (Terminal tangibles: TTANG), บุคลากรผู้ให้บริการ (Personnel: PER), การเอาใจใส่ (Empathy: EMP), ภาพลักษณ์ (Image: IMG), การรับรู้คุณภาพการบริการ (Perceived Service Quality: PSQ) และความพึ่งพอใจของผู้ มาใช้บริการ (Customer Satisfaction: CSAT) เพื่อเสนอแนวทางการพัฒนาคุณภาพการบริการใน เชิงธุรกิจ

การศึกษาคุณภาพการบริการที่จับต้องได้ (Airline Tangibles: ATANG) ของสายการบิน ไทยพบว่าปัจจัยต่างๆ ที่เกี่ยวข้องกับสภาพแวดล้อมบนเครื่องบินส่งผลต่อพฤติกรรมการใช้บริการ



ของผู้โดยสาร ในประเด็นด้านคุณภาพบริการ ผู้โดยสารมีความคิดเห็นเชิงบวกเกี่ยวกับทุกหัวข้อ เช่น ความสะอาดและสุขอนามัยของห้องโดยสารและห้องน้ำบนเครื่องบิน แรงดันอากาศและ อุณหภูมิที่เหมาะสม ขนาดและความกว้างของที่นั่งโดยสารที่สบาย อุปกรณ์อำนวยความสะดวกที่ อยู่ในสภาพดี อาหารและเครื่องดื่มบนเครื่องบินที่มีรสชาติดี มีมาตรฐาน และหลากหลาย รวมถึง ปริมาณที่เหมาะสม นอกจากนี้ พื้นที่เก็บสัมภาระยังมีเพียงพอสำหรับการใช้งานในทุกเที่ยวบิน

ส่วนการศึกษาในการบริการภาคพื้นในสนามบินที่จับต้องได้ (Terminal Tangibles: TTANG) โดยการบริการประเภทนี้ต้องมีคุณลักษณะ 4 ประการดังนี้คือ ความรวดเร็ว ความ สะดวก ความสบาย และต้องสร้างความมั่นใจให้แก่ผู้ใช้บริการ และการศึกษาเกี่ยวกับความพึง พอใจของผู้มาใช้บริการ (Customer Satisfaction: CSAT) ได้แบ่งระดับของทัศนคติของ ผู้ใช้บริการหรือผู้ใช้บริการเป็น 4 ระดับ ดังนี้

ระดับ 1 ความไม่พึงพอใจ คือ การที่ผู้ใช้บริการไม่ได้รับการบริการตามความคาดหวัง ระดับ 2 ความพึงพอใจ คือ การที่ผู้ใช้บริการได้รับบริการที่เป็นไปตามความคาดหวัง ระดับ 3 ความประทับใจ คือ การที่ผู้ใช้บริการได้รับบริการที่เกินกว่าความคาดหวัง ระดับ 4 ความเชื่อมั่น คือ การที่ผู้ใช้บริการได้รับบริการ ที่สร้างความพึงพอใจและ ความประทับใจอย่างต่อเนื่อง จนเกิดความเชื่อมั่นในบริการที่สะท้อนถึงความตั้งใจที่จะกลับมาใช้ บริการซ้ำ และมีแนวโน้มที่จะแนะนำบริการให้แก่ผู้อื่น

จากงานวิจัยนี้สามารถใช้ประกอบเป็นข้อมูลเกี่ยวกับการพัฒนาเชิงคุณภาพของการ บริการในธุรกิจการบินโดยองค์กรหรือหน่วยงานทั้งภาครัฐและภาคเอกชนที่ดูแลรับผิดชอบใน อุตสาหกรรมการบิน

## บทความวิจัยเรื่อง Investigating Airline Passenger Satisfaction: Data Mining Method (Noviantoro & Huang, 2022)

งานวิจัยนี้ศึกษาแนวทางการทำ Data miningโดยใช้การเลือกฟีเจอร์ (Feature Selection) เพื่อกำหนดความพึงพอใจของผู้โดยสารสายการบิน โดยศึกษาจากข้อมูลความพึงพอใจของ ผู้โดยสารที่มาใช้บริการสายการบินในประเทศอเมริกา งานวิจัยนี้จะใช้เทคนิคการเลือกฟีเจอร์ แบบเพิ่มฟีเจอร์ที่ละตัว (Forward Selection) เพื่อคัดกรองฟีเจอร์ที่ไม่จำเป็นออกจากชุดข้อมูล

งานวิจัยนี้ได้ทดลองใช้อัลกอริทึมการจำแนกที่หลากหลาย ได้แก่ Decision Tree, Random Forest, Gradient Boosted Tree, K-NN, Naïve Bayes, Rule Induction, Logistic Regression, Neural Network, Deep Learning และ Support Vector Machine (SVM) และ เทียบประสิทธิภาพด้วย Accuracy, Precision, Recall, F-Score และ ROC

ผลการศึกษาพบว่า ฟีเจอร์การเช็คอินออนไลน์เป็นบริการที่สำคัญที่สุดสำหรับผู้โดยสาร สายการบิน โดยได้จากการทำ Feature Importance โดยศึกษาจากค่า coefficient ที่ส่งผลใน แบบจำจอง Logistic regression และ Deep learning เป็นอัลกอริทึมการเรียนรู้ของเครื่องจักรที่ เหมาะสมที่สุดในแง่ของ Accuracy, F-score และกราฟ Receiver Operating Characteristic (ROC)

### บทความวิจัยเรื่อง Understanding the Dynamics of the Quality of Airline Service Attributes: Satisfiers and Dissatisfiers (Park et al., 2020)

งานวิจัยนี้ศึกษาคุณลักษณะของบริการสายการบินที่ทำหน้าที่เป็นตัวสร้างความพึงพอใจ หรือผู้ไม่พอใจสำหรับผู้โดยสาร เพื่อให้ข้อมูลเชิงลึกสำหรับผู้จัดการสายการบินเพื่อพัฒนากลยุทธ์ การตลาดที่มุ่งเน้นลูกค้าและจัดลำดับความสำคัญของคุณลักษณะที่ก่อให้เกิดความพึงพอใจของ ลูกค้า โดยงานวิจัยได้รวบรวมและวิเคราะห์บทวิจารณ์ออนไลน์และการให้คะแนนของสายการบิน ในสหรัฐอเมริกา 20 สายการบินจาก TripAdvisor โดยใช้โปรแกรมรวบรวมข้อมูลอัตโนมัติที่พัฒนา ใน Python

การศึกษาใช้ตัวแปรขึ้นอยู่กับสองตัวแปรคือ การเบี่ยงเบนเชิงลบ (Negative Deviations) และการเบี่ยงเบนเชิงบวก (Positive Deviations) ซึ่งกำหนดโดยความแตกต่างระหว่างการจัด อันดับของแต่ละบุคคลสำหรับการเดินทางที่เฉพาะเจาะจงและโหมดการจัดอันดับโดยรวมสำหรับ สายการบินและเส้นทางเดียวกัน และใช้แบบจำลอง Tobit เพื่อวิเคราะห์ปัจจัยกำหนดของการ เบี่ยงเบนการจัดอันดับ และใช้ค่า p-value และ Wald Test บ่งบอกความสำคัญของการบริการได้

โดยผลจากการวิจัยพบว่า คุณลักษณะบางอย่างทำหน้าที่เป็นตัวสร้างความพึงพอใจ (เช่น ความสะอาด อาหารและเครื่องดื่ม ความบันเทิงระหว่างเที่ยวบิน) ในขณะที่บางอย่างยังเป็น บริการที่ไม่พึงพอใจพอใจ (เช่น การบริการลูกค้า การเช็คอินและการขึ้นเครื่อง) และพบว่าการ โดยสารเที่ยวบินภายในประเทศเทียบกับระหว่างประเทศและชั้นการบริการ (Economy Class , Business Class) เป็นปัจจัยที่มีผลต่อการเบี่ยงเบนการจัดอันดับ

### บทความวิจัย Airline Customer Satisfaction and Loyalty: Impact of In-Flight Service Quality Model (An & Noh, 2009)

การศึกษามีวัตถุประสงค์เพื่อระบุปัจจัยต่าง ๆ ของคุณภาพการบริการในเที่ยวบินที่มี ความสำคัญตามระดับที่นั่งผู้โดยสารได้แก่ชั้นธุรกิจ (Business Class) และชั้นประหยัด (Economy Class) เพื่อตรวจสอบผลกระทบของคุณภาพการบริการในเที่ยวบินต่อความพึงพอใจ และความภักดีของลูกค้า (Loyalty) ซึ่งได้รวบรวมข้อมูลจากผู้โดยสารของบริษัทสายการบินชั้นนำ ระดับโลกซึ่งมีสำนักงานใหญ่ในเกาหลีใต้ โดยผู้โดยสารทั้งหมดเป็นลูกค้าที่ใช้เส้นทางอเมริกา เหนือ-เกาหลี หรือเส้นทางยุโรป-เกาหลี ซึ่งต้องใช้เวลาบินมากกว่า 10 ชั่วโมง แบบสอบถาม ทั้งหมด 150 รายการถูกรวบรวมจากชั้นธุรกิจ (Business Class) และแบบสอบถาม 370 รายการ จากชั้นประหยัด(Economy Class) ผู้วิจัยแยกแบบสอบถามที่ไม่สมบูรณ์ออก 25 แบบสอบถาม และใช้แบบสอบถามที่ใช้งานได้ทั้งหมด 494 แบบสอบถาม โดยแบ่งเป็น 139 แบบสอบถาม สำหรับชั้นธุรกิจ (Business Class) และ 355 แบบสอบถามสำหรับชั้นประหยัด (Economy Class)

ผู้วิจัยได้เลือกศึกษาความคาดหวังของผู้โดยสารที่มีต่อสายการบิน โดยเน้นในด้าน ความน่าเชื่อถือ (Reliability) การตอบสนอง การสร้างความมั่นใจ และความเข้าอกเข้าใจ (Responsiveness, Assurance, and Empathy) นอกจากนี้ ยังได้พัฒนาชุดตัวชี้วัดใหม่ที่ ออกแบบมาเฉพาะเพื่อประเมินบริการด้านอาหารและเครื่องดื่มในเที่ยวบิน เช่น คุณภาพของ อาหาร คุณภาพของเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ และเครื่องดื่มไม่มีแอลกอฮอล์ เพื่อเพิ่มความครอบคลุม และความเหมาะสมในการประเมิน โดยแยกการวิเคราะห์ข้อมูลระหว่างกลุ่มผู้โดยสารชั้นธุรกิจ (Business Class) และชั้นประหยัด (Economy Class) เพื่อสร้างความแม่นยำในการวิเคราะห์ คุณภาพบริการในเที่ยวบิน และศึกษาผลกระทบที่เกิดขึ้นต่อความพึงพอใจและความภักดีของ ลูกค้า สำหรับกระบวนการวิเคราะห์ ผู้วิจัยได้นำการวิเคราะห์ถดถอย (Regression Analysis) มา ใช้ โดยอ้างอิงทฤษฎีของ Parasuraman, Zeithaml และ Berry ซึ่งเป็นผู้พัฒนารูปแบบการ ประเมินคุณภาพบริการในปี 1988 ซึ่งแบบจำลองดังกล่าวประกอบด้วยองค์ประกอบหลัก 4 ด้าน ได้แก่ ความน่าเชื่อถือ การตอบสนอง การสร้างความมั่นใจ และความเข้าอกเข้าใจ ซึ่งยังคงถูก นำมาใช้อย่างแพร่หลายในปัจจุบันโดยสายการบินต่างๆ สำหรับการประเมินคุณภาพการบริการ ของพวกเขา (Parasuraman et al., 1988)

ผลการทดลองพบว่าในชั้นธุรกิจ (Business Class) คุณภาพของเครื่องดื่มแอลกอฮอล์ และไม่มีแอลกอฮอล์มีผลกระทบต่อความพึ่งพอใจของลูกค้าอย่างมาก คุณภาพอาหารมีอิทธิพล ต่อความพึงพอใจของลูกค้ามากกว่ารูปแบบการนำเสนอ ในส่วนของความภักดี (Loyalty) ของผู้โดยสารชั้นธุรกิจ (Business Class) ส่วนสำคัญคือการตอบสนองและการเอาใจใส่ของ พนักงาน ซึ่งส่งผลให้การบริการที่เอาใจใส่จากพนักงานต้อนรับบนเครื่องบินมีบทบาทสำคัญใน การเลือกบริษัทสายการบินของผู้โดยสาร รวมถึงคุณภาพของเครื่องดื่มแอลกอฮอล์และไม่มี

แอลกอฮอล์ ในส่วนของชั้นประหยัด (Economy Class) คุณภาพอาหารมีผลกระทบต่อความพึง พอใจของลูกค้ามากที่สุด ถัดจากคุณภาพอาหาร และเครื่องดื่มแอลกอฮอล์และไม่มีแอลกอฮอล์มี อิทธิพลต่อความพึงพอใจของลูกค้ารองลงมา ในส่วนของความภักดี (Loyalty) ผู้โดยสารชั้น ประหยัด (Economy) ดูเหมือนจะรู้สึกภักดีต่อสายการบิน โดยปัจจัยสำคัญคือการบริการที่เอาใจ ใส่ของพนักงานต้อนรับบนเครื่องบินมากกว่าบริการในเที่ยวบิน (อาหารและเครื่องดื่ม) เนื่องจากใช้ เวลาเดินทางนานหลายชั่วโมงในพื้นที่ที่แคบกว่าชั้นธุรกิจ (Business Class)

ผลลัพธ์เหล่านี้บ่งชี้ว่าการรับรู้คุณภาพการบริการค่อนข้างแตกต่างกันตามชั้นที่นั่ง (Class) โดยส่วนใหญ่เกิดจากการที่ผู้โดยสารชั้นธุรกิจ (Business Class) มีประสบการณ์เดินทาง และโปร ไฟล์ (Profile) ที่แตกต่างจากผู้โดยสารชั้นประหยัด ปัจจัยด้านคุณภาพการบริการหลักที่ส่งผลต่อ ความพึงพอใจ (Satisfaction) และความภักดี (Loyalty) ของผู้โดยสารก็แตกต่างกันระหว่างชั้น ธุรกิจ (Business Class) และชั้นประหยัด (Economy Class) ดังนั้นบริษัทสายการบินจึงต้องสร้าง ความแตกต่างให้กับกลยุทธ์ประเภทต่าง ๆ

### บทความวิจัย Performance Comparison of K-Means and DBSCAN Methods for Airline Customer Segmentation (Sahinbas, 2022)

งานวิจัยนี้เล็งเห็นว่าการได้รับบริการที่ดีเยี่ยมในอุตสาหกรรมการบินสามารถสร้างความ ได้เปรียบทางการแข่งขันได้ การศึกษานี้มีวัตถุประสงค์เพื่อช่วยด้านการบินบริษัทต่าง ๆ เพื่อ ทราบว่าบริการของตนตอบสนองความต้องการของผู้โดยสารหรือไม่และเพื่อให้ผู้โดยสารได้รับ ความพึงพอใจ โดยการทดลองนี้ใช้ข้อมูลที่เป็นสาธารณะที่ได้จาก Kaggle ประกอบด้วยชุดข้อมูล จากตัวอย่างผู้โดยสารทั้งหมด 25,976 ราย โดยเป็นผู้โดยสารที่พอใจ 11,403 คน และผู้โดยสารที่ ไม่พอใจ 14,573 คน เพื่อใช้ประเมินระดับความพึงพอใจของผู้โดยสาร

การศึกษานี้มีเป้าหมายเพื่อวิเคราะห์ความพึงพอใจของผู้โดยสารสายการบิน โดยนำ วิธีการวิเคราะห์ข้อมูล (Data Mining) มาใช้ พร้อมทั้งใช้อัลกอริทึม K-Means และ DBSCAN เพื่อ ระบุปัจจัยสำคัญที่ผู้โดยสารให้ความสำคัญในด้านคุณภาพการบริการ การประเมินประสิทธิภาพ ของการจัดกลุ่มจะดำเนินการผ่านเมตริกต่างๆ เช่น Silhouette Coefficient, Calinski-Harabasz Index, Davies-Bouldin Index และ Elbow Method ซึ่งช่วยให้สามารถเลือกอัลกอริทึมที่ เหมาะสมที่สุดได้อย่างแม่นยำ

ผลการทดสอบเปรียบเทียบประสิทธิภาพของอัลกอริทึมคลัสเตอร์ของ K-Means และ DBSCAN สำหรับการแบ่งกลุ่มลูกค้าของสายการบินอัลกอริทึม K-Means ได้ผลลัพธ์ที่ดีกว่า อัลกอริทึม DBSCAN เล็กน้อยที่มีค่า Silhouette 0.1450671 และ K-Means ยังได้ผลลัพธ์ที่ดีขึ้น

เล็กน้อยในค่าสัมประสิทธิ์ Silhouette, Calinski-Harabasz และ Davies Bouldin และได้ค่า อัลกอริทึมจำนวนกลุ่ม(K)ที่ดีที่สุดเท่ากับ 8 โดยแต่ละกลุ่มสามารถตรวจสอบจำนวนผู้โดยสารที่พึง พอใจ (Satisfier) และไม่พึ่งพอใจ (Unsatisfied) รวมถึงการบริการที่ได้คะแนนรวมมากที่สุดและ น้อยที่สุด

### บทความ A Study on Service Quality and Passenger Satisfaction on Indian Airlines (Archana & Subha, 2012)

งานวิจัยนี้มุ่งเน้นศึกษาปัจจัยด้านคุณภาพการบริการที่ส่งผลต่อระดับความพึงพอใจของ ผู้โดยสารในเที่ยวบิน โดยวิเคราะห์ว่าการบริการในแต่ละมิติ (Dimensions) มีผลกระทบเชิงบวก ต่อคุณภาพการบริการอย่างไร และระบุว่ามิติใดมีอิทธิพลมากที่สุดและน้อยที่สุดต่อคุณภาพ บริการสำหรับการเดินทางทางอากาศระหว่างประเทศ โดยการศึกษานี้ใช้ข้อมูลจากกลุ่มตัวอย่าง ผู้โดยสารจำนวน 270 คน ซึ่งตอบแบบสอบถามเกี่ยวกับประสบการณ์การใช้บริการสายการบิน Indian Airlines โดยครอบคลุมระดับชั้นบริการ 3 ประเภท ได้แก่ ชั้นประหยัด (Economy Class), ชั้นธุรกิจ (Business Class) และชั้นพรีเมียม (First Class)

ผู้วิจัยได้ใช้หลักการ Factor Analysis (FA) ซึ่งสามารถระบุความสำคัญและอธิบายความ แปรปรวนของข้อมูลได้ โดยทดสอบกับการบริการด้านต่าง ๆ (Dimensions) ได้แก่ การบริการบน เครื่อง (In-flight Services) , บริการเครื่องเล่นบนเครื่อง (In-flight Digital Services) และการ บริการหลังบ้านของสายการบิน (Airline Back office Operations)

ผลการวิจัยระบุว่าคุณภาพการบริการบนเที่ยวบินมีความสำคัญแตกต่างกันตามระดับชั้น ที่นั่ง โดยการบริการที่ผู้โดยสารให้ความสำคัญมากที่สุดคือการบริการบนเครื่อง (In-flight Services) ซึ่งได้ค่า Eigen Value เท่ากับ 11.262 โดยปัจจัยที่มีผลต่อความพึงพอใจสูงสุดคือ ความสบายของที่นั่ง (Seat Comfort) ตามด้วยบริการด้านดิจิทัลบนเครื่อง (In-flight Digital Services) และการดำเนินงานหลังบ้าน (Airline Back Office Operations) นอกจากนี้ การสำรวจ ยังชี้ว่าผู้โดยสารส่วนใหญ่เลือกใช้สายการบิน Jet Airways (9W) โดยเฉพาะในกลุ่มผู้โดยสารชั้น ประหยัด ชั้นธุรกิจ และชั้นพรีเมียม ข้อมูลส่วนบุคคลแสดงให้เห็นว่าผู้โดยสารที่มีการศึกษาและ รายได้สูงมักเดินทางบ่อยขึ้น ซึ่งชี้ให้เห็นว่าคุณภาพการบริการที่เหมาะสมสามารถสนับสนุนการ วางกลยุทธ์ของสายการบินได้อย่างมีประสิทธิภาพ

บทความ The Practical Approach in Customer Segmentation by Using the K-Means Algorithm (Nandapala & Jayasena, 2020)

งานวิจัยนี้ผู้วิจัยเล็งเห็นความสำคัญระหว่างธุรกิจและผู้บริโภคมีความสำคัญมากขึ้นตาม การเติบโตทางเทคโนโลยี จำเป็นต้องบริหารจัดการความสัมพันธ์นี้เพื่อการเติบโตของบริษัทใน อนาคต กลไกการสื่อสารระหว่างบริษัทและลูกค้าเรียกว่า Customer Relations Management (CRM) ซึ่ง CRM มีบทบาทสำคัญในภาคธุรกิจ นอกจากนี้ ธุรกิจอาจจัดประเภททัศนคติ คุณลักษณะ ฯลฯ ของลูกค้าตามวิธี CRM ที่เหมาะสม ด้วยการใช้ความรู้นี้ บริษัทต่าง ๆ สามารถ ระบุได้ว่าผู้บริโภครายใดมีผลต่อกำไรของบริษัทมากที่สุด ซึ่งสามารถทำได้ด้วยวิธีที่เรียกว่าการ แบ่งส่วนลูกค้า (Clustering) โดยผู้วิจัยได้เก็บข้อมูลลูกค้าจากห้างสรรพสินค้าแห่งหนึ่งซึ่งผู้วิจัย ไม่ได้ระบุไว้ ในงานวิจัยนี้ K-Means ถูกใช้เป็นอัลกอริทึมสำหรับกระบวนการแบ่งส่วนเพื่อแบ่งกลุ่ม ลูกค้า ในการศึกษานี้ ให้กำหนดกลุ่มทั้ง 6 กลุ่มตามคะแนนรายได้และการใช้จ่ายต่อปี

โดยได้จากการสรุปผลของ 3 เทคนิคได้แก่ Elbow Method, Silhouette Method และ Gap Statistic Method หลังจากนั้นหาปัจจัยต่าง ๆ ของแต่ละกลุ่ม โดยใช้วิธี K-means ภายใน Principal Component Analysis (PCA) และหลังจากการจัดกลุ่มด้วย K-means ในพื้นที่ Principal Component แล้ว สามารถทำการวิเคราะห์ผลลัพธ์เพื่อดูความหมายของกลุ่มที่ได้ และความสัมพันธ์ระหว่าง Principal Components กับกลุ่มที่เกิดขึ้น โดยเป็นประโยชน์ต่อบริษัท ในการจัดการกับกลุ่มลูกค้าที่มีความแตกต่างกัน เพื่อประโยชน์สูงสุดของบริษัท

### บทความวิจัย Customer Segmentation and Profiling for Life Insurance using K-Modes Clustering and Decision Tree Classifier (Abdul-Rahman et al., 2021)

บทความนี้นำเสนอวิธีการที่ฝ่ายการตลาดในธุรกิจประกันสามารถวางกลยุทธ์ที่เหมาะสม กับลูกค้าแต่ละกลุ่ม เพื่อสร้างประโยชน์สูงสุดให้แก่ลูกค้า โดยให้ลูกค้าได้รับแผนประกันที่เหมาะ กับความต้องการและสร้างความพึงพอใจให้กับลูกค้า โดยใช้เทคนิค K-Modes ในการจัดกลุ่ม และ Decision Tree Classifier ในการทำนายกลุ่มลูกค้า

จากการทดลองในงานวิจัยนี้ใช้ชุดข้อมูลจากบริษัทประกันชีวิตหนึ่งในประเทศมาเลเซีย ที่ รวบรวมข้อมูลตั้งแต่เดือนมกราคม 2561 ถึงธันวาคม 2562 ประกอบด้วยข้อมูลทั้งหมด 37,181 รายการ และเลือกใช้แอตทริบิวต์ที่เกี่ยวข้องทั้งหมด 12 แอตทริบิวต์

ผลการวิจัยพบว่าการจัดกลุ่มลูกค้าด้วย K-Modes สามารถแบ่งกลุ่มลูกค้าออกเป็น 3 กลุ่ม คือ กลุ่มลูกค้าที่มีศักยภาพสูง (Potential High-Value Customer) กลุ่มลูกค้าที่มีค่าต่ำ (Low Value Customer) และกลุ่มลูกค้าที่ไม่น่าสนใจ (Disinterested Customer) และการทำนายกลุ่ม ลูกค้าด้วย Decision Tree Classifier ได้ค่า Accuracy สูงสุดที่ 81.30% เมื่อปรับค่าพารามิเตอร์ ด้วย Gini โดยตั้งค่า Leaf node สูงสุดไม่เกิน 50 และใช้เทคนิคการแบ่งข้อมูลแบบ 10-Fold Cross Validation

### 2.7 เครื่องมือและอัลกอริทึมที่ใช้ในงานวิจัย

### 2.7.1 เครื่องมือที่ใช้ในงานวิจัย

งานวิจัยนี้ใช้เครื่องมือและซอฟต์แวร์ที่หลากหลายเพื่อสนับสนุนการวิเคราะห์ข้อมูล และการพัฒนาโมเดลให้มีความถูกต้องและประสิทธิภาพสูง โดยแพลตฟอร์มหลักที่ใช้คือ Google Colab ซึ่งรองรับการตั้งค่าฮาร์ดแวร์ขั้นสูง เช่น GPU (T4 GPU) และบริการ Colab Pro ที่ช่วยเพิ่ม ความเร็วในการประมวลผล อีกทั้ง Microsoft Excel ยังถูกใช้เพื่อการวิเคราะห์เชิงเปรียบเทียบ การ จัดทำตาราง และการสรุปผลในรูปแบบที่เข้าใจง่าย ใช้ Google Scholar ในการศึกษางานวิจัยที่ เกี่ยวข้อง และใช้ Endnote ในการทำการอ้างอิงงานวิจัยในบทความเล่มนี้

สำหรับการพัฒนาแบบจำลองและการวิเคราะห์ข้อมูล งานวิจัยนี้ได้ใช้ไลบรารี Python ที่มีความหลากหลายและเป็นประโยชน์ โดย Numpy ถูกใช้สำหรับการจัดการข้อมูลเชิง ตัวเลขและการคำนวณทางคณิตศาสตร์ Pandas ช่วยในการจัดระเบียบและวิเคราะห์ข้อมูลใน รูปแบบ DataFrame ที่มีความยืดหยุ่น ส่วน Matplotlib และ Seaborn ถูกนำมาใช้ในการสร้าง กราฟและแสดงผลข้อมูลในลักษณะที่เข้าใจง่าย สำหรับการพัฒนาแบบจำลอง Logistic Regression ใช้ Sklearn.linear\_model เพื่อวิเคราะห์หาปัจจัยสำคัญ และ Sklearn.metrics ใช้ใน การวัดประสิทธิภาพของแบบจำลอง นอกจากนี้ Sklearn.preprocessing ถูกนำมาใช้สำหรับการ ปรับค่าข้อมูลให้เหมาะสม และ Sklearn.cluster ถูกใช้ในกระบวนการจัดกลุ่มข้อมูลด้วย K-Means Clustering โดย Matplotlib.pyplot ช่วยสร้างกราฟเพื่อสรุปผลการวิเคราะห์อย่างชัดเจน

การใช้เครื่องมือเหล่านี้ช่วยให้งานวิจัยสามารถดำเนินการวิเคราะห์ข้อมูลได้อย่างมี ประสิทธิภาพและแม่นยำ อีกทั้งยังช่วยให้การนำเสนอผลลัพธ์มีความชัดเจนและน่าเชื่อถือ ซึ่งเป็น ปัจจัยสำคัญในการอภิปรายผลและการนำเสนองานวิจัย

### 2.7.2 คัลกคริทึมที่ใช้ในงานวิจัย

ในงานวิจัยนี้ผู้วิจัยได้นำอัลกอริทึม Logistic Regression และ K-Means Clustering มาใช้เป็นเครื่องมือหลัก โดย Logistic Regression ถูกเลือกเนื่องจากมีประสิทธิภาพ ในการจำแนกข้อมูลออกเป็นสองกลุ่ม เช่น กลุ่มที่พึงพอใจและไม่พึงพอใจ ซึ่งสอดคล้องกับ แนวทางที่ได้รับการสนับสนุนจากงานวิจัยก่อนหน้าเกี่ยวกับการวิเคราะห์ข้อมูลในบริบท เชิงพาณิสย์



ในขณะที่ K-Means Clustering ถูกนำมาใช้ในการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารตามพฤติกรรม และลักษณะการประเมินบริการ ซึ่งงานวิจัยก่อนหน้านี้ได้แสดงให้เห็นถึงประสิทธิภาพของ K-Means ในการจัดกลุ่มข้อมูลที่มีความหลากหลายการใช้ K-Means ช่วยให้เข้าใจลักษณะเฉพาะ ของแต่ละกลุ่มผู้โดยสาร และสามารถพัฒนากลยุทธ์การบริการที่เหมาะสมได้ โดยการเลือกใช้ อัลกอริทึมเหล่านี้ได้รับการสนับสนุนจากผลการวิจัยที่เกี่ยวข้อง ซึ่งช่วยเสริมความน่าเชื่อถือในการ วิเคราะห์และแบ่งกลุ่มผู้โดยสารอย่างมีประสิทธิภาพ

### บทที่ 3 วิธีการดำเนินงานวิจัย

งานวิจัยนี้อธิบายขั้นตอนการวิเคราะห์ข้อมูลและการพัฒนาแบบจำลองเพื่อระบุปัจจัย สำคัญและจัดกลุ่มลูกค้า กระบวนการเริ่มจากการเก็บรวบรวมข้อมูล (Data Collection) ซึ่งเป็น ขั้นตอนสำคัญในการจัดหาข้อมูลที่เหมาะสมและเพียงพอ จากนั้นจึงทำการสำรวจข้อมูลเบื้องต้น (Exploratory Data Analysis: EDA) เพื่อทำความเข้าใจลักษณะของข้อมูล ตามด้วยการเตรียม ข้อมูล (Data Preprocessing) เพื่อจัดการข้อมูลที่อาจขาดหายหรือไม่สมบูรณ์ สำหรับการ วิเคราะห์ข้อมูลในเชิงลึก ได้ใช้โมเดล Supervised Learning เพื่อค้นหาปัจจัยที่มีผลต่อความพึง พอใจของลูกค้า และนำโมเดล Clustering มาใช้ในการจัดกลุ่มลูกค้าตามพฤติกรรมและข้อมูล ประชากรศาสตร์ สุดท้ายมีการประเมินผลโมเดลการทำนายเพื่อวัดความแม่นยำและประสิทธิภาพ ของการวิเคราะห์ข้อมูล

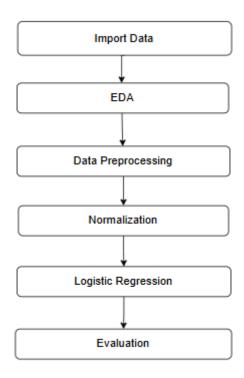
### 3.1 กระบวนการทำงานของแบบจำลอง

การศึกษาครั้งนี้มุ่งเน้นการวิเคราะห์ปัจจัยที่ส่งผลต่อระดับความพึงพอใจของผู้โดยสาร สายการบิน โดยใช้ข้อมูลการให้คะแนนของผู้โดยสารเพื่อตรวจสอบปัจจัยที่เกี่ยวข้องกับความพึง พอใจหรือไม่พึงพอใจ กระบวนการเริ่มต้นจากการเตรียมข้อมูลและการวิเคราะห์ด้วย Logistic Regression เพื่อระบุปัจจัยสำคัญที่ส่งผลต่อความพึงพอใจ ขั้นตอนนี้ช่วยคัดเลือกตัวแปรที่มีผล ต่อการจำแนกกลุ่มผู้โดยสารที่พึงพอใจและไม่พึงพอใจ หลังจากนั้นผลลัพธ์จาก Feature Importance ของ Logistic Regression ถูกนำไปใช้ร่วมกับ K-Means Clustering เพื่อแบ่งกลุ่ม ผู้โดยสารตามการประเมินบริการ ซึ่งการใช้เทคนิคทั้งสองร่วมกันช่วยระบุปัจจัยที่สำคัญในแต่ละ กลุ่มได้อย่างชัดเจน

ในกระบวนการเบื้องต้น ข้อมูลจากการสำรวจความคิดเห็นผู้โดยสารถูกตรวจสอบเพื่อ ความครบถ้วน เช่น การจัดการข้อมูลที่ขาดหาย (Missing Data) และข้อมูลที่ผิดปกติ (Outliers) เพื่อป้องกันผลกระทบเชิงลบต่อการวิเคราะห์ จากนั้นทำการ Normalize ข้อมูลเพื่อลดความ แตกต่างในหน่วยและขนาดของฟีเจอร์ และเตรียมข้อมูลสำหรับ Logistic Regression ที่ใช้ วิเคราะห์ความสัมพันธ์ระหว่างคุณลักษณะและความพึงพอใจหรือไม่พึงพอใจ Logistic Regression ถูกเลือกเพื่อช่วยระบุฟีเจอร์ที่มีอิทธิพลต่อการตัดสินใจของผู้โดยสารในด้านความพึง พอใจ โดยคะแนนการให้บริการในแต่ละด้านเป็นตัวแปรหลัก เมื่อพัฒนาแบบจำลองแล้ว มีการประเมินประสิทธิภาพด้วยเกณฑ์ เช่น Accuracy เพื่อวัดความแม่นยำโดยรวม, Precision

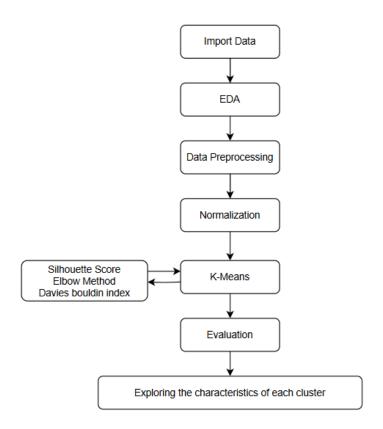


เพื่อวัดความถูกต้องในการจำแนกผู้โดยสารที่พึงพอใจ, Recall ที่บ่งบอกถึงความสามารถในการ ตรวจพบผู้โดยสารที่พึงพอใจ และ F1-score ซึ่งเป็นตัวชี้วัดสมดุลระหว่าง Precision และ Recall ซึ่งขั้นตอนการสร้างแบบจำลองแสดง ดังภาพประกอบ 3



ภาพประกอบ 3 แสดงขั้นตอนการสร้างแบบจำลอง เพื่อหาปัจจัยที่สำคัญต่อความพึงพอใจของ ผู้โดยสาร

นอกจากการวิเคราะห์ปัจจัยสำคัญที่ส่งผลต่อความพึงพอใจแล้ว ผู้วิจัยยังได้แบ่งกลุ่ม ผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจออกเป็นกลุ่มย่อยเพิ่มเติมด้วยวิธี K-Means เพื่อเข้าใจลักษณะเฉพาะ ของแต่ละกลุ่ม โดยใช้ Elbow Method ,Silhouette Score และ Davies-Bouldin Score ในการกำหนดจำนวนกลุ่มที่เหมาะสม จากนั้นประเมินประสิทธิภาพการแบ่งกลุ่มด้วย Silhouette Score และ Davies-Bouldin Score ผลที่ได้ช่วยให้สามารถระบุความต้องการเฉพาะของผู้โดยสาร ในแต่ละกลุ่ม



ภาพประกอบ 4 แสดงขั้นตอนการสร้างแบบจำลองการแบ่งกลุ่ม

### 3.2 การสืบค้นกลุ่มตัวอย่าง (กลุ่มผู้โดยสารที่มาใช้บริการสายการบิน)

งานวิจัยนี้ใช้ชุดข้อมูลชื่อ The U.S. Airline Passenger Satisfaction Dataset จากข้อมูล สาธารณะของเว็บไซต์ Kaggle (https://www.kaggle.com/datasets/teejmahal20/airlinepassenger-satisfaction) โดยชุดข้อมูลนี้อธิบายเกี่ยวกับความพึงพอใจของผู้โดยสารในสาย การบินในสหรัฐฯ โดยการดำเนินการสำรวจในปี 2015 โดยมีข้อมูลที่รวบรวมจากตัวอย่าง ผู้โดยสารจำนวน 129,880 รายคนที่ใช้บริการสายการบินแบบเต็มรูป (Full Service) แบบซึ่งมี ผู้โดยสารที่พึงพอใจต่อการใช้บริการ 56,428 ราย และผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจต่อการใช้บริการ 73,452 ราย ข้อมูลชุดนี้ประกอบไปด้วยข้อมูลส่วนตัวของผู้โดยสาร ดังตาราง 2, ข้อมูลของไฟล์ท โดยสาร ดังตาราง 3 และข้อมูลการบริการต่าง ๆ ของสายการบิน ดังตางราง 4

## ตาราง 2 แสดงตัวแปรของข้อมูลส่วนตัวของผู้โดยสาร

Variable	Description	
Satisfaction	ความพึ่งพอใจของผู้โดยสาร	
ld	รหัสผู้โดยสาร	
Age	อายุ	
Gender	เพศ	
Customer Type	ประเภทของลูกค้า	

## ตาราง 3 แสดงตัวแปรของไฟล์ท

Variable	Description		
Type of Travel	ประเภทของการท่องเที่ยว		
Class	ระดับชั้นที่นั่ง		
Flight distance	ระยะทางของเที่ยวบิน (Mile)		
Departure Delay in Minutes	ความล่าช้าในการออกเดินทาง (นาที)		
Arrival Delay in Minutes	ความล่าช้าในการไปถึงปลายทาง (นาที)		

\_

#### ตาราง 4 แสดงตัวแปรของการบริการของสายการบิน

Variable	Description		
Inflight WiFi Service	การบริการอินเตอร์เน็ตบนเครื่อง		
Ease of Online booking	การจองแบบออนไลน์		
Inflight service	การให้บริการบนเครื่องของพนักงาน		
Online boarding	การเช็คอินออนไลน์		
Inflight entertainment	ความบันเทิงบนเครื่อง		
Food and drink	อาหารและเครื่องดื่ม		
Seat comfort	ความสบายของที่นั่ง		
On-board service	บริการที่มีบนเครื่อง		
Leg room service	พื้นที่วางขา		
Departure/Arrival time convenient	ความเหมาะสมของเที่ยวบิน		
Baggage handling	การจัดการสัมภาระกระเป๋า		
Gate location	ตำแหน่งทางขึ้นเครื่องบินโดยสาร		
Cleanliness	ความสะอาด		
Check-in service	การบริการเช็คอิน		

## 3.3 การสำรวจข้อมูล (Exploratory Data Analysis: EDA)

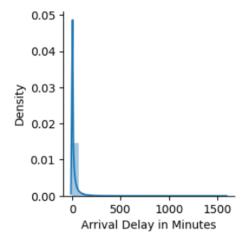
การวิเคราะห์ข้อมูลในเชิงการตรวจสอบเป็นการทำความเข้าใจชุดข้อมูลที่มีการใช้เทคนิค ต่าง ๆ เพื่อเป็นการทำความเข้าใจกับข้อมูลที่ใช้งานได้ดีขึ้น โดยงานวิจัยนี้ใช้ภาษา Python ในการวิเคราะห์ข้อมูลและทำ Machine Learning จากการสำรวจข้อมูล ข้อมูลชุดนี้มีค่า Missing Value โดยจากการตรวจสอบพบว่า มีจำนวน 227 ตัวที่ Feature Arrival Delay in Minutes ดังภาพประกอบ 5



Gender	0
Customer Type	0
Age	0
Type of Travel	0
Class	0
Flight Distance	0
Inflight wifi service	0
Departure/Arrival time convenient	0
Ease of Online booking	0
Gate location	0
Food and drink	0
Online boarding	0
Seat comfort	0
Inflight entertainment	0
On-board service	0
Leg room service	0
Baggage handling	0
Checkin service	0
Inflight service	0
Cleanliness	0
Departure Delay in Minutes	0
Arrival Delay in Minutes	227
satisfaction	0
dtype: int64	

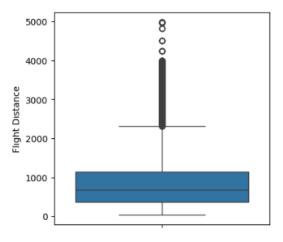
#### ภาพประกอบ 5 แสดงจำนวน Missing Value ในแต่ละตัวแปร

ผู้วิจัยได้จัดการกับค่า Missing Value โดยพิจารณาจากการวิเคราะห์ความหนาแน่นของ ข้อมูล (Density Analysis) ดังภาพประกอบ 6 จากการวิเคราะห์พบว่าค่าข้อมูลส่วนใหญ่กระจุกตัว อยู่ที่ศูนย์ ดังนั้นในการเติมข้อมูลที่ขาดหาย (Missing Values) ผู้วิจัยจึงเลือกเติมด้วยค่าศูนย์ เพื่อรักษาลักษณะการกระจายตัวของชุดข้อมูล

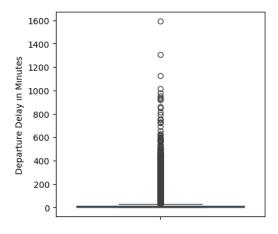


ภาพประกอบ 6 แสดงความหนาแน่นของข้อมูล (Destiny) ของ Arrival Delay in Minutes

หากใช้กราฟ Box Plot พิจารณากระจายตัวของตัวแปร พบว่า ระยะทางของเที่ยวบิน และ ความล่าช้าในการออกเดินทาง มี Outlier ดังภาพประกอบ 7 และ 8 ตามลำดับ ซึ่งผู้วิจัยเลือกที่ กำจัดค่านั้นทิ้งเนื่องจากอาจเป็นตัวแปรนอกเหนืองานวิจัยที่ส่งผลต่อผลการทดลอง



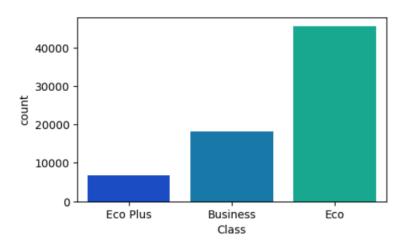
ภาพประกอบ 7 แสดงกราฟ Box Plot ของระยะทางของเที่ยวบิน



ภาพประกอบ 8 แสดงกราฟ Box Plot ของความล่าซ้าในการออกเดินทาง

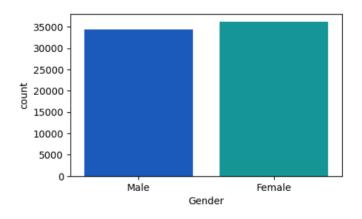
ทำการดูภาพรวมของข้อมูลว่าผู้โดยสารที่มาใช้บริการที่ไม่พอใจกับการบริการของสาย การบิน และเนื่องจากสายการบินต้องการคุณภาพที่สูง จึงมีมุมมองให้ผู้โดยสารที่เฉย ๆ ต่อการ ให้บริการ รวมกับผู้โดยสารที่ไม่พอใจกับการให้บริการเป็นมุมมองที่สายการบินให้ความสนใจเพื่อ การพัฒนาความพึงพอใจของผู้โดยสารในกลุ่มนั้น ๆ

โดยเริ่มต้นจากการวิเคราะห์ระดับชั้นที่นั่ง (Class) ที่มีผู้โดยสารแสดงความไม่พึงพอใจ สูงสุด ผลลัพธ์ชี้ให้เห็นว่าชั้นที่นั่งแบบประหยัด (Eco Class) มีจำนวนผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจ มากกว่าชั้นที่นั่งแบบธุรกิจ(Business Class) และชั้นที่นั่งประหยัดแบบพรีเมี่ยม (Eco Plus Class) อย่างชัดเจน ดังที่แสดงในภาพประกอบ 9



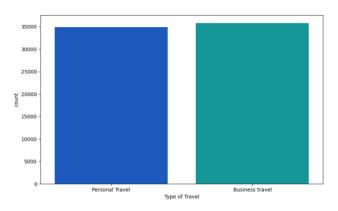
ภาพประกอบ 9 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามระดับชั้นที่นั่ง (Class)

ในส่วนเพศ (Gender) ของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจต่อบริการสายการบินนั้นมีจำนวนเพศ ชายและหญิงที่ใกล้เคียงกันดังภาพประกอบ 10



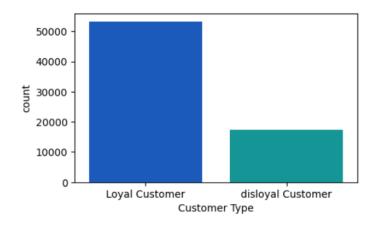
ภาพประกอบ 10 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึ่งพอใจตามเพศ (Gender)

ในส่วนประเภทการท่องเที่ยวของผู้โดยสาร (Type of Travel) ของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจ ต่อบริการสายการบินนั้นมีจำนวนผู้โดยสารเดินทางด้วยเหตุผลส่วนตัวและเดินทางด้วยเหตุผลทาง ธุรกิจที่ใกล้เคียงกันดังภาพประกอบ 11



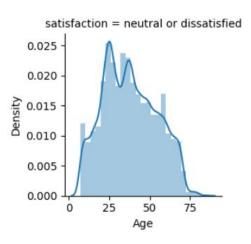
ภาพประกอบ 11 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามประเภทการท่องเที่ยว

สำหรับประเภทของผู้โดยสาร (Customer Type) ที่แสดงความไม่พึงพอใจต่อบริการ สายการบิน พบว่ากลุ่มผู้โดยสารที่เป็นลูกค้าประจำ (Loyal Customer) มีจำนวนผู้โดยสารที่ ไม่พึงพอใจต่อบริการมากกว่ากลุ่มผู้โดยสารที่ไม่ได้เดินทางกับสายการบินเป็นประจำ (Disloyal Customer) อย่างชัดเจน ดังภาพประกอบ 12



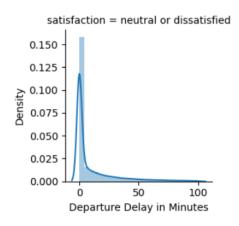
ภาพประกอบ 12 แสดงจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามประเภทของผู้โดยสาร

ในส่วนอายุ (Age) ของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจต่อบริการสายการบินนั้นมีจำนวนมาก ในช่วง 25-30 ปี รองลงมาคือช่วงอายุ 35-40 ปี และลดลงเรื่อย ๆหลังจากช่วงอายุ 40 ปีขึ้นไป ดังภาพประกอบ 13



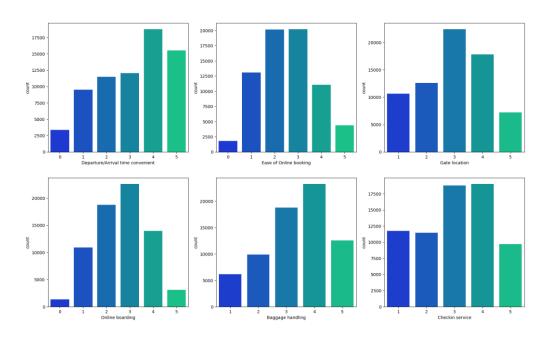
ภาพประกอบ 13 แสดงความหนาแน่นของจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามอายุ

ในส่วนความล่าซ้าในการออกเดินทาง (Departure Delay in Minutes) ของผู้โดยสารที่ ไม่พึงพอใจต่อบริการสายการบินนั้นส่วนมากไม่มีความล่าช่าในเที่ยวบินหรือมีความล่าช้าที่น้อย มากไม่เกิน 10 นาที ดังภาพประกอบ 14



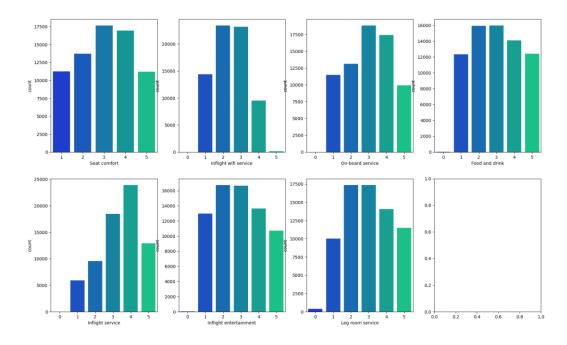
ภาพประกอบ 14 แสดงความหนาแน่นของจำนวนของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามความล่าช้าใน การออกเดินทาง

เมื่อดูภาพรวมจากการให้คะแนนการบริการภาคพื้นโดยประกอบไปการเช็คอินออนไลน์, การเช็คอิน, ตำแหน่ง Gate โดยสาร, การจัดการเรื่องกระเป๋า, ความเหมาะสมของเวลาเที่ยวบิน และการจองแบบออนไลน์ ด้วยพบว่าคะแนนส่วนมากที่ผู้โดยสารประเมินคือ 3 และ 4 ดังภาพประกอบ 15



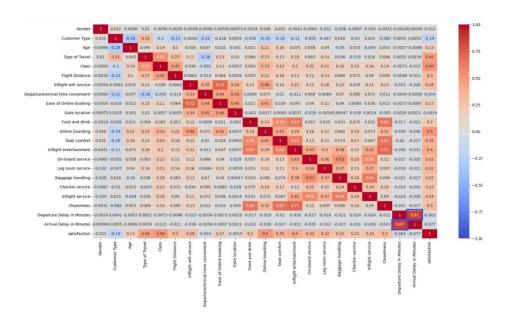
ภาพประกอบ 15 แสดงจำนวนคะแนนของบริการภาคพื้นที่ได้จากการประเมินของผู้โดยสาร

ภาพรวมจากการให้คะแนนการบริการบนไฟล์ทโดยประกอบไปความสบายของที่นั่ง, ความบันเทิงบนเครื่อง,พื้นที่วางขา, การบริการบนเที่ยวบิน, ความสะอาด, บริการที่มีบนเครื่อง, การให้บริการอินเตอร์เน็ตบนเครื่อง, การให้บริการบนเครื่องของพนักงานและอาหารและเครื่องดื่ม ด้วยพบว่าคะแนนส่วนมากที่ผู้โดยสารประเมิน คือ 2 - 4 ดังภาพประกอบ 16



ภาพประกอบ 16 แสดงจำนวนคะแนนของบริการบนไฟล์ทที่ได้จากการประเมินของผู้โดยสาร

จากการทดสอบดูค่าความสัมพันธ์กันของข้อมูลพบว่าความล่าช้าในการออกเดินทางและ ความล่าช้าที่ไปถึงปลายทางมีค่าความสัมพันธ์กันที่สูงมากดังภาพประกอบ 17 จึงเลือกใช้เพียง ความล่าช้าในการออกเดินทางเนื่องจากคลอบคลุมต่อผลกระทบการบริการภาคพื้นและบนไฟล์ท ของสถานีต้นทางซึ่งสายการบินสามารถดูแลผู้โดยสารเพิ่มเติมเพื่อรักษาความพึงพอใจไว้ได้



ภาพประกอบ 17 แสดงความสัมพันธ์กันของแต่ละตัวแปร

## สรุปผลลัพธ์ที่ได้จากการทำ EDA

- 1. จากข้อมูลเมื่อพิจารณาจากระดับชั้นที่นั่งพบว่าผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจส่วนมาก โดยสารในระดับชั้นที่นั่งแบบประหยัด (Economy Class)
- 2. ส่วนของปัจจัยเรื่องเพศและประเภทการท่องเที่ยวมีจำนวนผู้โดยสารที่ไม่พึง พอใจในแต่ประเภทใกล้เคียงกัน
- 3. ส่วนของปัจจัยเรื่องอายุ (Age) ผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจส่วนมากอยู่ในช่วงวัยรุ่น (25 - 30 킵)
- 4. ส่วนของปัจจัยเรื่องความล่าช้าในการออกเดินทางของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจ ส่วนมากมีความล่าช้าเพียงเล็กน้อยไม่เกิน 10 นาที่
- 5. การประเมินการให้บริการส่วนมากของผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจต่อการบริการสาย การบินอยู่ที่ 3 และ 4 คะแนน

## 3.4 การเตรียมข้อมูล (Data Preprocessing)

3.4.1 การแปลงค่าประเภทของข้อมูล (Encoding)

การเตรียมข้อมูลสำหรับการฝึกฝนของแบบจำลองเริ่มจากการแปลงค่าประเภทของ ข้อมูล (Encoding)เนื่องจากชุดข้อมูลมีฟีเจอร์ประเภทหมวดหมู่ ได้แก่ Gender, Customer Type, Type of Travel และ Class จึงใช้วิธีแปลงค่าฟีเจอร์ประเภทหมวดหมู่เป็นค่าตัวเลขด้วยวิธีการ One-Hot Encoding ซึ่งจะได้ข้อมูลดังภาพประกอบ 18

	Gender	Customer Type	Age	Type of Travel	Class
0	0	0	13	0	1
1	0	1	25	1	2
3	1	0	25	1	2
5	1	0	26	0	0
6	0	0	47	0	0

ภาพประกอบ 18 แสดงตัวอย่างข้อมูลหลังการทำ Encoding



#### 3.4.2 การปรับช่วงค่าของฟีเจอร์ (Normalization)

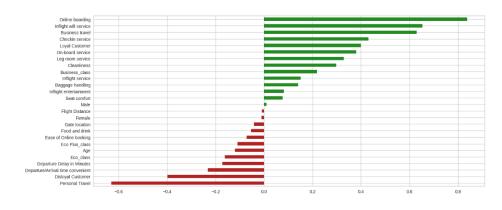
หลังจากเสร็จสิ้นการทำ Encoding ผู้วิจัยใช้ StandardScaler เพื่อช่วยปรับค่าขอ คุณลักษณะให้อยู่ในช่วงค่าที่มีขนาดเท่ากันหรือใกล้เคียงกัน ซึ่งจะช่วยลดผลกระทบจากความ แตกต่างในขนาดของคุณลักษณะ ดังตัวอย่างภาพประกอบ 19

	Gender	Customer Type	Age	Type of Travel	Class	Flight Distance	Inflight wifi service	Departure/Arrival time convenient	Ease of Online booking	Gate location	
0	-1.015116	-0.472890	-1.748931	-1.492699	-0.032583	-0.731595	0.202627	0.617189	0.173019	-1.544273	
1	-1.015116	2.114655	-0.955265	0.669927	1.006254	-0.957040	0.202627	-0.691840	0.173019	0.019405	
2	0.985109	-0.472890	-0.889126	0.669927	1.006254	-0.048246	-0.548437	-0.691840	-0.539902	-0.762434	
3	0.985109	-0.472890	-0.955265	0.669927	1.006254	-0.629393	-0.548437	1.271703	1.598860	1.583082	
4	-1.015116	-0.472890	1.425733	0.669927	1.006254	-0.978082	0.202627	-0.037325	0.173019	0.019405	

ภาพประกอบ 19 แสดงข้อมูลหลังจากผ่าน StandardScaler

## 3.5 อัลกอริทึมแบบจำลองในการหาปัจจัยที่สำคัญ

งานวิจัยนี้ใช้เทคนิค Logistic Regression เพื่อจำแนกกลุ่มผู้โดยสารตามปัจจัยต่าง ๆ ที่ ส่งผลต่อความพึงพอใจ โดย Logistic Regression เป็นโมเดลการถดถอยที่นิยมใช้ในการทำนาย ผลลัพธ์ที่เป็นประเภทต่าง ๆ โดยเฉพาะเมื่อมีความสัมพันธ์เชิงเส้นระหว่างคุณลักษณะ (Features) และผลลัพธ์ที่เป็นไปได้ (Binary Outcome) สำหรับการหาปัจจัยสำคัญ (Feature Importance) ในโมเดลนี้ ผู้วิจัยใช้การวิเคราะห์ค่าสัมประสิทธิ์ (Coefficient) ของฟีเจอร์แต่ละตัว ค่าสัมประสิทธิ์ จะบ่งชี้ถึงความสำคัญและทิศทางของผลกระทบต่อผลลัพธ์ โดยค่าบวกแสดงถึงปัจจัยที่เพิ่ม โอกาสให้เกิดผลลัพธ์บวก ขณะที่ค่าลบหมายถึงปัจจัยที่ลดโอกาสของผลลัพธ์นั้นดังตัวอย่าง ภาพประกอบ 20

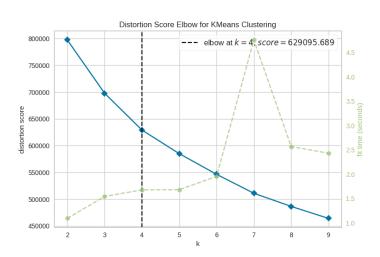


ภาพประกอบ 20 ปัจจัยที่ส่งผลกระทบต่อความพึงพอใจของผู้โดยสาร

## 3.6 อัลกอริทึมแบบจำลองในการแบ่งกลุ่มข้อมูล

ในการวิจัยนี้ ผู้วิจัยใช้เทคนิค K-Means Clustering เพื่อจัดกลุ่มผู้โดยสาร โดย K-Means เป็นวิธีการจัดกลุ่มข้อมูลที่นิยม ซึ่งในขั้นตอนแรกจะต้องกำหนดจำนวนคลัสเตอร์ (K) ที่ต้องการ ล่วงหน้า เพื่อหาค่า K ที่เหมาะสมที่สุด ผู้วิจัยได้ใช้ Elbow Method , Silhouette Score และ Davies-Bouldin Index ซึ่งช่วยในการเลือกจำนวนคลัสเตอร์ที่เหมาะสม โดยการคำนวณค่า Cost Function ซึ่งในกรณีของ K-Means คือการหาผลรวมระยะห่างระหว่างแต่ละจุดข้อมูลกับจุด ศูนย์กลางของคลัสเตอร์ วิธีนี้ช่วยหาจุดที่เหมาะสมที่สุดในการเลือกจำนวนคลัสเตอร์

ในวิธี K-Means แบบดั้งเดิม จุดศูนย์กลางของคลัสเตอร์ (Centroid) มักถูกเลือกแบบสุ่ม ซึ่งอาจทำให้เกิดความไม่เสถียรในการจัดกลุ่ม แต่ในงานวิจัยนี้ ผู้วิจัยได้นำเทคนิค K-Means++ มาใช้ ซึ่งเป็นการปรับปรุงวิธีการสุ่มในการเลือกจุดศูนย์กลางแรก เพื่อให้การจัดกลุ่มมีความเสถียร มากขึ้นและลดโอกาสเกิดความไม่เหมาะสมในการจัดกลุ่มดังภาพประกอบ 21



ภาพประกอบ 21 แสดงการหาจำนวนกลุ่มที่ดีที่สุดด้วยวิธี Elbow Method

K-Means++ มีคุณสมบัติในการเลือกจุดเริ่มต้นที่ดีขึ้น ซึ่งช่วยเพิ่มความแม่นยำในการจัด กลุ่มและลดปัญหาจากการเริ่มต้นที่ไม่เหมาะสม นอกจากนี้ การใช้ Elbow Method ร่วมกับ K-Means++ ช่วยในการกำหนดจำนวนคลัสเตอร์ที่เหมาะสม ซึ่งทำให้การจัดกลุ่มลูกค้ามี ประสิทธิภาพมากขึ้นและผลลัพธ์จากการวิจัยมีความน่าเชื่อถือสูงขึ้น



### 3.7 คัลกคริทึมของแบบจำลองการทำนาย

งานวิจัยนี้มุ่งเน้นในการเพิ่มประสิทธิภาพและความน่าเชื่อถือของการจำแนกกลุ่มลูกค้า ด้วย Logistic Regression ซึ่งเป็นโมเดลการถดถอยที่ใช้สำหรับการทำนายผลลัพธ์ในรูปแบบของ การจำแนกประเภท โดยคำนึงถึงความน่าจะเป็นของข้อมูลในแต่ละคลาส ข้อมูลถูกแบ่งอย่าง เหมาะสมระหว่างการฝึกสอนและการทดสอบเพื่อเพิ่มประสิทธิภาพความแม่นยำในการสร้าง โมเดลนี้ ต่อมาผู้วิจัยได้ปรับพารามิเตอร์ต่าง ๆ เพื่อให้ได้ค่าที่เหมาะที่สุดสำหรับ Logistic Regression ผ่านการทดสอบหลาย ๆ ชุดพารามิเตอร์โดยแต่ละพารามิเตอร์มีความหมายดังนี้

- 1. Penalty คือ กำหนดค่าโทษในการปรับลดขนาดน้ำหนักของฟีเจอร์เพื่อป้องกัน Overfitting โดยเลือกค่าจาก I1, I2, Elasticnet, หรือ none ตามลักษณะของ ข้อมูล
- 2. C คือ ค่าคงที่ที่ควบคุมความเข้มข้นในการลงโทษ ค่าที่สูงกว่าจะให้ความสำคัญ กับการทำนายให้แม่นยำมากขึ้น แต่เสี่ยงต่อการ Overfitting
- 3. Solver คือ เลือกวิธีในการหาค่าเหมาะสมของพารามิเตอร์ โดยมีตัวเลือกเช่น liblinear, saga, newton-cg, และ lbfgs ซึ่งแต่ละวิธีมีข้อดีในการจัดการกับ ช้อมูลและการเลือกฟีเจอร์ที่แตกต่างกัน
- 4. Max\_iter คือ จำนวนรอบสูงสุดในการเรียนรู้เพื่อให้แน่ใจว่าโมเดลจะเรียนรู้ ข้อมูลครบถ้วนและไม่หยุดก่อน
- 5. Class\_weight คือ ปรับน้ำหนักของแต่ละคลาสเพื่อจัดสมดุลในกรณีที่ข้อมูลมี ความไม่สมดุลระหว่างกลุ่มมากเกินไป
- 6. Multi\_class คือ เลือกรูปแบบของการจำแนกประเภทในกรณีที่ข้อมูลมีหลาย กลุ่ม เช่น ovr (One-vs-Rest) หรือ multinomial สำหรับข้อมูลหลายประเภท

หลังจากที่ปรับพารามิเตอร์จนได้ค่าที่เหมาะสมและให้โมเดล Logistic Regression ได้เรียนรู้ข้อมูลอย่างครบถ้วน ผู้วิจัยได้ทำการประเมินประสิทธิภาพของแบบจำลองโดยใช้ตัวชี้วัด ต่าง ๆ เช่น Accuracy, Precision, Recall, F1-Score รวมถึงการแสดงผลของ Confusion Matrix เพื่อประเมินความถูกต้องและความน่าเชื่อถือของผลลัพธ์



## าเทที่ 4 ผลการศึกษา

การศึกษาวิธีการหาปัจจัยสำคัญโดยใช้โลจิสติกส์ รีเกรสชั่น และการแบ่งกลุ่มลูกค้าโดยใช้ เทคนิคเคมีน ดำเนินการตามขั้นตอนต่างๆ เพื่อให้เป็นไปตามวัตถุประสงค์ที่กำหนดไว้ ดังนี้

- 1. ผลจากการหาปัจจัยที่สำคัญจาก Logistic Regression
- 2. ผลจากการแบ่งกลุ่มทำ K-Means Clustering

### 4.1 ผลจากการหาปัจจัยที่สำคัญจาก Logistic Regression

แบบจำลองการจำแนกประเภทด้วย Logistic Regression ใช้ข้อมูลผู้โดยสารดำเนินการ Normalization ดังภาพที่ 22 ซึ่งได้ผลการทำนายดังตางราง 5 และประสิทธิภาพการจำแนก ประเภท ได้แก่ Accuracy Precision Recall และ F1 score ซึ่งวัดประสิทธิภาพทั้งในส่วนของ Positive class และ Negative class แสดงดังตาราง 6 และผลจากการหาปัจจัยที่สำคัญ แสดงดัง ภาพที่ 23 โดยค่าสัมประสิทธิ์ของแต่ละปัจจัยแสดงดังตางราง 7

	Age	Flight Distance	Inflight wifi service	Departure/Arrival time convenient	Ease of Online booking	Gate location	Food and drink		Seat comfort	Inflight entertainment	
0	-1.287045	0.197078	0.971450	-1.465208	0.900545	0.798764	0.601334	0.557519	0.425875	0.484785	
1	-0.228415	-0.167199	-0.594541	-0.769528	-0.603869	0.015854	1.354346	-0.978440	0.425875	1.234177	
2	0.036242	-0.964807	-1.377537	-1.465208	1.652753	-1.549967	1.354346	-1.746419	-0.332396	0.484785	
3	0.697886	2.585899	-0.594541	-0.073848	0.148338	0.015854	-1.657700	-0.210460	-0.332396	-1.013998	
4	1.690351	0.083992	-0.594541	0.621831	-0.603869	1.581674	-1.657700	-0.978440	-1.848939	-1.763390	

ภาพประกอบ 22 แสดงตัวอย่างข้อมูลหลังจากการทำ Normalization

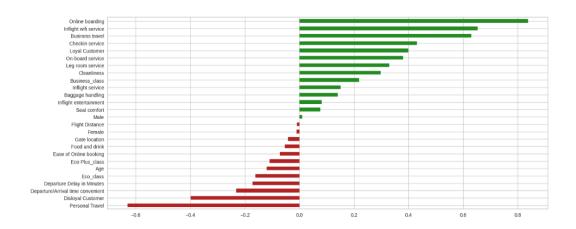
ตาราง 5 แสดงผลลัพธ์การทำนายของ Logistic Regression

	Y_pred_satisfied	Y_pred_dissatisfied
Y_satisfied	19941	2095
Y_dissatisfied	2599	14329



## ตาราง 6 แสดงผลลัพธ์การทำนายของ Logistic Regression

Accuracy score	88.0%	Accuracy score	88.0%
Precision (Positive)	87.2%	Precision (Negative)	88.4%
Recall (Positive)	84.6%	Recall (Negative)	90.4%
F1 (Positive)	85.9%	F1 (Negative)	89.4%



ภาพประกอบ 23 แสดงปัจจัยที่สำคัญที่ส่งผลต่อความพึงพอใจ

## ตาราง 7 แสดงค่าส้มประสิทธิ์ของแต่ละปัจจัย

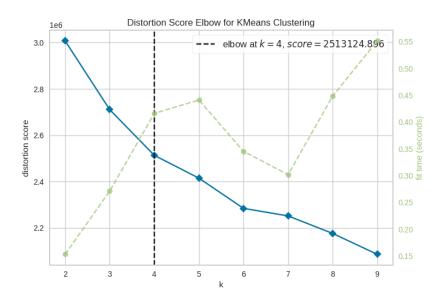
Feature	Feature Coefficient		
Online boarding	0.837754		
Inflight WiFi service	0.653675		
Business travel	0.629881		
Check in service	0.431069		
Loyal Customer	0.399155		
On-board service	0.379828		
Leg room service	0.329539		
Cleanliness	0.297204		
Business class	0.217912		
Inflight service	0.150124		
Baggage handling	0.139762		
Inflight entertainment	0.081703		
Male	0.076466		
Flight Distance	-0.009479		
Female	-0.010478		
Gate location	-0.041931		
Food and drink	-0.054277		
Ease of Online booking	-0.072125		
Eco Plus_class	-0.109469		
Age	-0.120046		
Eco_class	-0.161675		
Departure Delay in Minutes	-0.171585		
Departure/Arrival time convenient	-0.231970		
Disloyal Customer	-0.399155		
Personal Travel	-0.629881		

# 4.2 ผลจากการแบ่งกลุ่มทำ K-Means Clustering

แบบจำลองการแบ่งกลุ่มด้วย K-Means โดยใช้ข้อมูลผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจต่อการใช้ บริการสายการบิน โดยจะเป็นการแบ่งกลุ่มข้อมูลที่เลือกค่า K ที่ดีที่สุด โดยใช้ Elbow Method, Silhouette Score และ Davies-Bouldin Index ดังภาพประกอบ 24 - 26 ตามลำดับ

4.2.1 ผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Elbow

จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมของลูกค้า เมื่อพิจารณาจากการหักศอก ได้จำนวนเท่ากับ 4 กลุ่ม ดังภาพประกอบ 24

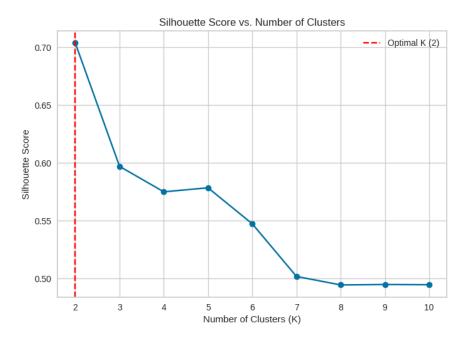


ภาพประกอบ 24 แสดงผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Elbow Method

4.2.2 ผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Silhouette Score จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมของลูกค้า เมื่อพิจารณาจากค่า Silhouette Scoreที่ สูงและ ใกล้เคียง 1 ที่สุด ได้จำนวนเท่ากับ 2 กลุ่ม ดังภาพประกอบ 25

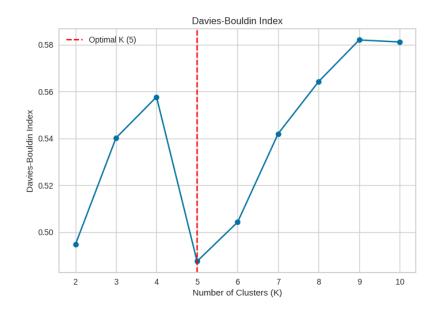






ภาพประกอบ 25 แสดงผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Silhouette Score

4.2.3 ผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Davies-Bouldin Index จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมของลูกค้า เมื่อพิจารณาจากค่า Davies-Bouldin index ใกล้เคียง 0 ที่สุด ได้จำนวนเท่ากับ 2,5 กลุ่ม ดังภาพประกอบ 26



ภาพประกอบ 26 แสดงผลลัพธ์จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Davies-Bouldin Index

## 4.3 ผลลัพธ์ค่าที่เหมาะสมต่อการแบ่งกลุ่ม

ในส่วนของการประเมินผลลัพธ์การแบ่งกลุ่มข้อมูล ผู้วิจัยได้ใช้ตัวชี้วัดที่สำคัญ ได้แก่ ค่า SSE (Sum of Squared Errors), Silhouette Score และDavies-Bouldin Index เพื่อวัด ประสิทธิภาพ และความเหมาะสมของการแบ่งกลุ่ม โดยผลลัพธ์จากตัวชี้วัด แสดงดังตาราง 8

ตาราง 8 แสดงประสิทธิภาพการแบ่งกลุ่มของจำนวน K กลุ่ม

K	SSE (Sum of Squared Errors)	Silhouette Score	Davies-Bouldin Index
2	13378094223.94	0.70	0.49
3	6629755030.01	0.60	0.54
4	4036020393.57	0.57	0.56
5	2462338947.35	0.58	0.49
6	1648895402.45	0.55	0.50
7	1391287762.86	0.50	0.54
8	1108486408.03	0.49	0.56
9	922749496.43	0.49	0.58
10	743037488.22	0.49	0.58

#### าเทที่ 5

## สรุปผลการวิจัย อภิปรายผลการวิจัย และข้อเสนอแนะ

### 5.1 สรุปผลการวิจัย

5.1.1 ผลการวิจัยจากการหาปัจจัยสำคัญจาก Logistic Regression

การวิเคราะห์การทำนายความพึงพอใจของผู้โดยสารสายการบินในสหรัฐฯ ที่ได้ ข้อมูลจากการให้คะแนนจำนวน 129,880 คนในปี 2015 โดยใช้เทคนิค Logistic Regression เพื่อ ทำนายระดับความพึงพอใจและระบุปัจจัยที่มีผลต่อความพึงพอใจของผู้โดยสาร

ผลการวิจัยพบว่าแบบจำลองจาก Logistic Regression ที่สร้างขึ้นมีผลลัพธ์ความ แม่นยำในการทำนายความพึงพอใจของผู้โดยสารอยู่ในระดับที่น่าพอใจ โดยมีค่าประสิทธิภาพ Accuracy: 88%, Precision: 87.2%, Recall: 84.6% และ F1-score: 85.6%

5.1.2 ผลจากการแบ่งกลุ่มด้วยวิธี K-Means

การวิเคราะห์แบ่งกลุ่มผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจของสายการบินในสหรัฐฯ ตามการให้ คะแนนจำนวน 73,452 คน จัดเก็บข้อมูลในปีค.ศ.2015 โดยใช้เทคนิค K-Means ในการทำ Clustering เพื่อแบ่งกลุ่มลูกค้า กำหนดจำนวนกลุ่มที่ต้องการโดยพิจารณาจากตางราง 8

จำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธีElbow ค่าเฉลี่ยของ Silhouette Score และค่าเฉลี่ย ของ Davies Bouldin โดยจากการวิเคราะห์ผลลัพธ์ของ Elbow Method. Silhouette Method และ Davies-Bouldin Index พบว่า K = 2 เป็นค่าที่เหมาะสมที่สุดสำหรับการทำ K-Means Clustering ด้วยเหตุผลดังต่อไปนี้ Silhouette Method และ Davies-Bouldin Index สอดคล้องกัน โดยทั้ง 2 ค่าเน้นการประเมินข้อมูลภายในกลุ่มและเปรียบเทียบกับกลุ่มอื่นจึงให้ผลไปในทิศทางเดียวกัน

Silhouette Score สูงสุดอยู่ที่ K = 2 ซึ่งแสดงถึงการแบ่งกลุ่มที่ดี โดยข้อมูลในแต่ ละคลัสเตอร์มีความคล้ายคลึงกันสูง และมีความแตกต่างจากคลัสเตอร์อื่น ๆ ชัดเจน Davies-Bouldin Index ต่ำสุดอยู่ที่ K=2 ซึ่งแสดงถึงการแบ่งกลุ่มที่ดีเช่นกัน โดยคลัสเตอร์มีความ กระจายตัวน้อย และมีความห่างจากคลัสเตอร์อื่น ๆ มาก การที่ทั้งสอง Metrics ให้ผลลัพธ์ สอดคล้องกัน ช่วยเพิ่มความมั่นใจในการเลือก K = 2

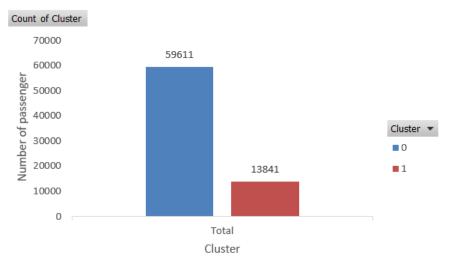
5.1.3 ผลลัพธ์ข้อมูลส่วนตัวและปัจจัยที่ควบคุมไม่ได้ของแต่ละกลุ่ม

ผลลัพธ์ที่ได้จากการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารโดยใช้วิธี K-Means Clustering ดัง ภาพประกอบ 27 แบ่งได้เป็น 2 กลุ่ม โดยมีลักษณะ ดังนี้





คลัสเตอร์ที่ 0 มีสมาชิก 59,611 คน คลัสเตอร์ที่ 1 มีสมาชิก 13,841 คน

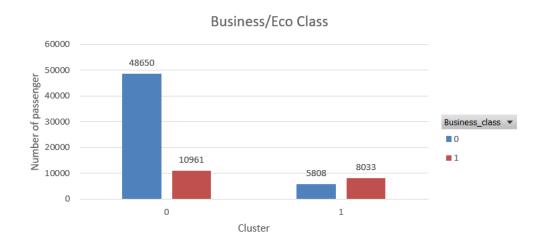


ภาพประกอบ 27 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม

ผลลัพธ์ที่ได้จากการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารตามประเภทชั้นที่นั่ง ดังภาพประกอบ 28 และมีรายละเอียด ดังนี้

คลัสเตอร์ที่ 0 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้ส่วนมากเป็นผู้โดยสารที่นั่งชั้น Economy Class ซึ่งมีจำนวน 48,650 คน และ Business Class จำนวน 10,960 คน

คลัสเตอร์ที่ 1 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้ส่วนมากเป็นผู้โดยสารที่นั่งชั้น Business Class ซึ่งมีจำนวน 8,033 คน และ Eco Class จำนวน 5,808 คน

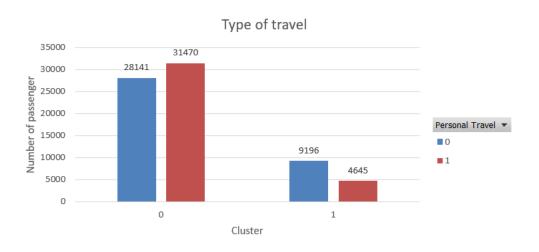


ภาพประกอบ 28 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม ตามประเภทของชั้นโดยสาร

ผลลัพธ์ที่ได้จากการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารตามประเภทการเดินทาง ดังภาพประกอบ 29 และมีรายละเคียด ดังนี้

คลัสเตอร์ที่ 0 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้ส่วนมากเดินทางด้วยเหตุผลส่วนตัวซึ่งมีจำนวน 31,470 คน และเดินทางด้วยเหตุผลทางธุรกิจจำนวน 28,141 คน

คลัสเตอร์ที่ 1 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้ส่วนมากเดินทางด้วยเหตุผลทางธุรกิจจำนวน 9,196 คนและ เดินทางด้วยเหตุผลส่วนตัวซึ่งมีจำนวน 4,645 คน



ภาพประกอบ 29 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม ตามประเภทการเดินทาง

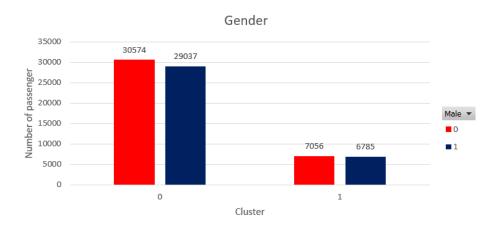
ผลลัพธ์ที่ได้จากการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารตามเพศ ดังภาพประกอบ 30 และ มีรายละเอียด ดังนี้

คลัสเตอร์ที่ 0 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้เป็นเพศหญิงซึ่งมีจำนวน 30,574 คน และเพศชาย จำนวน 29,037 คน

คลัสเตอร์ที่ 1 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้เป็นเพศหญิงซึ่งมีจำนวน 7,056 คน และเพศชาย จำนวน 6.785 คน







ภาพประกอบ 30 จำนวนผู้โดยสารของทั้ง 2 กลุ่ม ตามเพศของผู้โดยสาร

ผลลัพธ์ที่ได้จากการหาค่าเฉลี่ยของอายุและระยะทางของเที่ยวบิน ดังภาพประกอบ 31 และมีรายละเอียด ดังนี้

คลัสเตอร์ที่ 0 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้มีค่าเฉลี่ยอายุอยู่ที่ 37 ปี เดินทางในระยะสั้น โดยค่าเฉลี่ยอยู่ที่ 607.945 ไมล์

คลัสเตอร์ที่ 1 ผู้โดยสารในกลุ่มนี้มีค่าเฉลี่ยอายุอยู่ที่ 39 ปี เดินทางในระยะไกล โดยค่าเฉลี่ยอยู่ที่ 2,315 ไมล์

Row Labels	Average of Age	Average of Flight Distance
0	37.29400614	607.9456308
1	39.18849794	2315.527057

ภาพประกอบ 31 ค่าเฉลี่ยอายุและระยะทางของเที่ยวบินของทั้ง 2 กลุ่ม

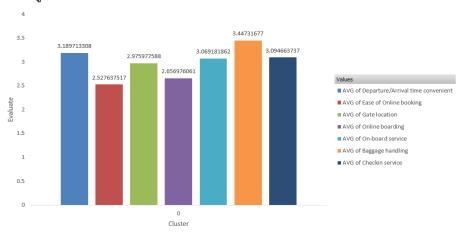
ค่าเฉลี่ยของ Departure Delay in Minutes ของคลัสเตอร์ที่ 0 และคลัสเตอร์ที่ 1 อยู่ที่ 81.8 นาทีและ 57.4 นาที ตามลำดับ

## 5.1.4 ผลลัพธ์การให้บริการของแต่ละกลุ่ม

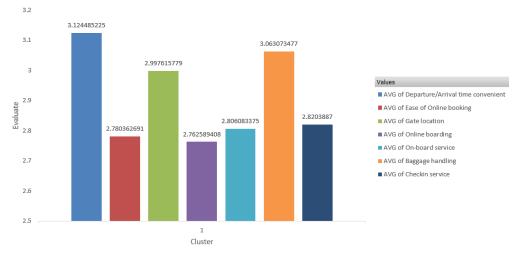
ผลลัพธ์ที่ได้จากการประเมินความพึงพอใจของการบริการภาคพื้น โดย รายละเอียดคลัสเตอร์ที่ 0 ดังภาพประกอบ 32 และคลัสเตอร์ที่ 1 ดังภาพประกอบ 33 และมี รายละเอียด ดังนี้

คลัสเตอร์ที่ 0 ผู้โดยสารในกลุ่มไม่พึงพอใจต่อการจองแบบออนไลน์ มากที่สุด โดยการประเมินเฉลี่ยอยู่เพียง 2.52 คะแนน

คลัสเตอร์ที่ 1 ผู้โดยสารในกลุ่มไม่พึงพอใจต่อการบอร์ดผู้โดยสารขึ้นเครื่อง มากที่สุด โดยการประเมินเฉลี่ยอยู่เพียง 2.76 คะแนน



ภาพประกอบ 32 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการภาคพื้นต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 0



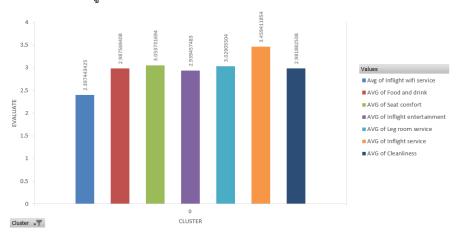
ภาพประกอบ 33 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการภาคพื้นต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 1



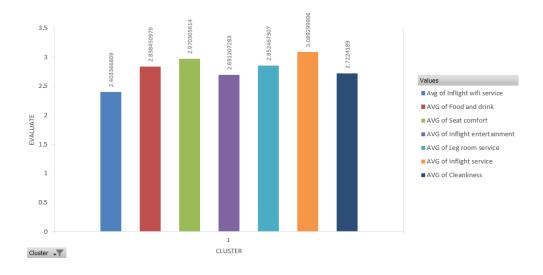
ผลลัพธ์ที่ได้จากการประเมินความพึงพอใจของการบริการบนเครื่อง โดย รายละเอียดคลัสเตอร์ที่ 0 ดังภาพประกอบ 34 และคลัสเตอร์ที่ 1 ดังภาพประกอบ 35 และมี รายละเอียด ดังนี้

คลัสเตอร์ที่ 0 ผู้โดยสารในกลุ่มไม่พึงพอใจต่อการให้บริการอินเทอร์เน็ตบนเครื่อง มากที่สุดโดยการประเมินเฉลี่ยอยู่เพียง 2.39 คะแนน

คลัสเตอร์ที่ 1 ผู้โดยสารในกลุ่มไม่พึงพอใจต่อการให้บริการอินเทอร์เน็ตบนเครื่อง มากที่สุดโดยการประเมินเฉลี่ยอยู่เพียง 2.40 คะแนน



ภาพประกอบ 34 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการบนเครื่องต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 0



ภาพประกอบ 35 ค่าเฉลี่ยคะแนนการให้บริการบนเครื่องต่อผู้โดยสารคลัสเตอร์ 1

#### 5.2 คภิปรายผลการวิจัย

งานวิจัยนี้ผู้วิจัยได้มุ่งเน้นที่การศึกษาวิธีการหาปัจจัยที่สำคัญต่อความพึงพอใจของ ผู้โดยสารด้วยแบบจำลอง Logistic Regression และการศึกษาวิธีการแบ่งกลุ่มผู้โดยสารที่ไม่พึง พอใจตามพฤติกรรมการให้คะแนน โดยใช้เทคนิค K-Means ในการทำ Clustering เพื่อแบ่งกลุ่ม ผู้โดยสาร พิจารณาจำนวนกลุ่มที่เหมาะสมด้วยวิธี Elbow ดูค่าของ Silhouette Score และค่าของ Davies-Bouldin Index และนำผลมาวิเคราะห์เปรียบเทียบระหว่างผลลัพธ์ โดยมีผลลัพธ์ ดังนี้

## 5.2.1 อภิปรายผลลัพธ์การหาปัจจัยที่สำคัญต่อความพึงพอใจ

ผลลัพธ์ของการหา Feature Importance จากแบบจำลอง Logistic Regression ซึ่ง พบว่าปัจจัยการบริการที่มีอิทธิพลที่ส่งผลให้ผู้โดยสารพึงพอใจมากที่สุดได้แก่ การเช็คอินออนไลน์ (Online Boarding), การให้บริการอินเทอร์เน็ตบนเครื่อง (Inflight Wi-Fi Service) และการ ให้บริการเช็คอิน (Check in Service) ตามลำดับ โดยปัจจัยการบริการที่มีอิทธิพลที่ส่งผลให้ ผู้โดยสารไม่พึงพอใจได้มากที่สุดได้แก่ ความเหมาะสมของเวลาเที่ยวบิน (Departure/Arrival time convenient), การจองแบบออนไลน์ (Ease of Online Booking) และอาหารและเครื่องดื่ม (Food and Drink) ตามลำดับ

ปัจจัยที่มีผลกระทบต่อความพึงพอใจของผู้โดยสารนอกเหนือจากการบริการของสาย การบิน พบว่า ผู้โดยสารที่เดินทางด้วยเหตุผลทางธุรกิจ (Business Travel) และผู้โดยสารที่ เดินทางประจำ (Loyal Customer) มีแนวโน้มที่จะพึงพอใจมากที่สุด ส่วนปัจจัยที่ส่งผลให้ ผู้โดยสารไม่พึงพอใจมากที่สุด ได้แก่ การเดินทางด้วยเหตุผลส่วนตัว (Personal Travel), ผู้โดยสาร ที่เดินทางไม่ประจำ (Disloyal Customer), และความล่าซ้าของการออกเดินทาง (Departure Delay in Minutes) ตามลำดับ

ผลการวิเคราะห์เหล่านี้สามารถใช้เป็นข้อมูลในการพัฒนากลยุทธ์เพื่อปรับปรุงการ บริการและประสบการณ์การเดินทางของผู้โดยสาร โดยการมุ่งเน้นไปที่ปัจจัยที่มีอิทธิพลสำคัญต่อ ความพึงพอใจของผู้โดยสารเพื่อให้การบริการดีขึ้นและตอบสนองความต้องการของลูกค้าได้อย่าง มีประสิทธิภาพมากยิ่งขึ้น

5.2.2 อภิปรายผลลัพธ์การแบ่งกลุ่มผู้โดยสารที่ไม่พึงพอใจตามพฤติกรรมการให้คะแนน ผลลัพธ์ของ Elbow Method ได้จำนวนเท่ากับ 4 กลุ่ม ค่าของ Silhouette Score อยู่ที่ 0.704 ได้จำนวนเท่ากับ 2 กลุ่ม และค่าของ Davies-Bouldin Index อยู่ที่ 0.49 ได้จำนวน เท่ากับ 2 และ 5 กลุ่ม

ผู้วิจัยเลือกแบ่งกลุ่มลูกค้าออกเป็น 2กลุ่มโดยให้เหตุผลว่าค่าที่เหมาะสมที่สุดสำหรับ การทำ K-Means Clustering โดย Silhouette Method และ Davies-Bouldin Index สอดคล้อง กัน Silhouette Score สูงสุดอยู่ที่ K = 2 ซึ่งแสดงถึงการแบ่งกลุ่มที่ดี โดยข้อมูลในแต่ละคลัสเตอร์ มีความคล้ายคลึงกันสูง และมีความแตกต่างจากคลัสเตอร์อื่น ๆ ชัดเจน โดยแต่ละกลุ่มมีลักษณะ ดังนี้

คลัสเตตอร์ที่ 0 มีสมาชิก 59,611 คน ผู้โดยสารในกลุ่มนี้ส่วนมากเป็นผู้โดยสารที่นั่ง ชั้น Economy Class โดยมีจำนวน 48,650 คน โดยมีชั้น Business Class จำนวน 10,961 คน เดินทางด้วยเหตุผลส่วนตัว (Personal Travel) จำนวน 31,470 คน, เดินทางด้วยเหตุผลทางธุรกิจ จำนวน 28,141 คน เป็น Loyal Customer จำนวน 42,847 คน และเป็น Disloyal Customer จำนวน 16,764 คน, เป็นเพศหญิงซึ่งมีจำนวน 30,574 คน และเพศชายจำนวน 29,037 คน , ค่าเฉลี่ยของการออกเดินทางล่าช้าอยู่ที่ 81.8 นาที, ค่าเฉลี่ยอายุอยู่ที่ 37 ปี และการบริการภาค พื้นที่ไม่พึงพอใจมากที่สุดคือการจองแบบออนไลน์ (Ease of Online booking) โดยการประเมิน เฉลี่ยอยู่เพียง 2.52 คะแนน และการบริการบนเครื่องที่ได้คะแนนน้อยที่สุดคือการบริการ อินเทอร์เน็ตบนเครื่อง (Inflight Wi-Fi Service) ซึ่งได้คะแนนเฉลี่ย 2.39 คะแนน

คลัสเตอร์ที่ 1 มีสมาชิก 13,841 คน ผู้โดยสารในกลุ่มนี้ส่วนมากเป็นผู้โดยสารที่นั่งชั้น Business class โดยมีจำนวน 8,033 คน โดยมีชั้น Economy Class จำนวน 5,808 คน เดินทาง ด้วยเหตุผลทางธุรกิจ (Business Travel) จำนวน 9,196 คน เดินทางด้วยเหตุผลส่วนตัว(Personal Travel) จำนวน 4,645 คน เป็น Loyal Customer จำนวน 12,525 คน และเป็น Disloyal Customer จำนวน 1,316 คน ค่าเฉลี่ยของการออกเดินทางล่าช้าอยู่ที่ 57.4 นาที ค่าเฉลี่ยอายุอยู่ที่ 39 ปี ไม่พึงพอใจต่อการบอร์ดผู้โดยสารขึ้นเครื่อง (Online boarding) มากที่สุดโดยการประเมิน เฉลี่ยอยู่เพียง 2.76 คะแนนและการบริการบนเครื่องที่ได้คะแนนน้อยที่สุดคือการบริการ อินเทอร์เน็ตบนเครื่อง (Inflight Wi-Fi service) ซึ่งได้คะแนนเฉลี่ย 2.40 คะแนน

## 5.2.3 อภิปรายผลลัพธ์ที่สอดคล้องกัน

ผลการวิจัยแสดงให้เห็นถึงปัจจัยที่มีผลกระทบต่อความพึงพอใจและไม่พึงพอใจของ ผู้โดยสารสายการบิน ซึ่งเชื่อมโยงกับผลลัพธ์จากการแบ่งกลุ่ม (Clustering) ด้วยเทคนิค K-Means พบว่าปัจจัยที่มีผลต่อความพึงพอใจมากที่สุด ได้แก่ การเช็คอินออนไลน์ (Online Boarding), การให้บริการอินเทอร์เน็ตบนเครื่อง (Inflight Wi-Fi Service), และการให้บริการเช็คอิน (Check-in Service) ซึ่งมีผลบวกต่อประสบการณ์ของผู้โดยสารในกลุ่มที่มีความพึงพอใจสูง ขณะที่ใน

คลัสเตอร์ 0 และ 1 ผู้โดยสารมีความพึงพอใจต่ำสุดในเรื่องการบริการบนเครื่อง โดยเฉพาะการ ให้บริการอินเทอร์เน็ตบนเครื่อง (Inflight Wi-Fi Service)

ในขณะเดียวกัน ปัจจัยที่ส่งผลต่อความไม่พึงพอใจ เช่น ความเหมาะสมของเวลา เพี่ยวบิน (Departure/Arrival Time Convenient) การจองแบบออนไลน์ (Ease of Online Booking) และอาหารและเครื่องดื่ม (Food and Drink) เชื่อมโยงกับกลุ่มผู้โดยสารที่มีความไม่พึง พอใจ โดยเฉพาะคลัสเตอร์ที่ 0 ซึ่งส่วนใหญ่เป็นผู้โดยสารชั้นประหยัด (Eco Class) และเดินทาง ด้วยเหตุผลส่วนตัว(Personal Travel) ผู้โดยสารกลุ่มนี้ให้คะแนนต่ำในเรื่องการจองแบบออนไลน์ (Ease of Online booking) สะท้อนถึงความไม่สอดคล้องระหว่างการให้บริการกับความคาดหวัง

ผลการแบ่งกลุ่มด้วย K-Means ยังแสดงให้เห็นว่า คลัสเตอร์ที่ 1 ซึ่งประกอบด้วย ผู้โดยสารชั้นธุรกิจที่เดินทางเพื่อธุรกิจ มีความคาดหวังในคุณภาพการบริการที่สูงกว่า แม้ว่าจะให้ คะแนนสูงกว่าคลัสเตอร์ที่ o ในบางด้าน แต่ยังพบว่าการเช็คอินออนไลน์ (Online Boarding) และ การให้บริการอินเทอร์เน็ตบนเครื่อง (Inflight Wi-Fi Service) ได้รับการประเมินค่อนข้างต่ำ (2.76 และ 2.40 คะแนนตามลำดับ) ซึ่งผลลัพธ์นี้สอดคล้องกับการวิเคราะห์จาก Logistic Regression ที่ ชี้ให้เห็นว่าปัจจัยเหล่านี้มีความสำคัญอย่างยิ่งต่อความพึงพอใจของผู้โดยสาร

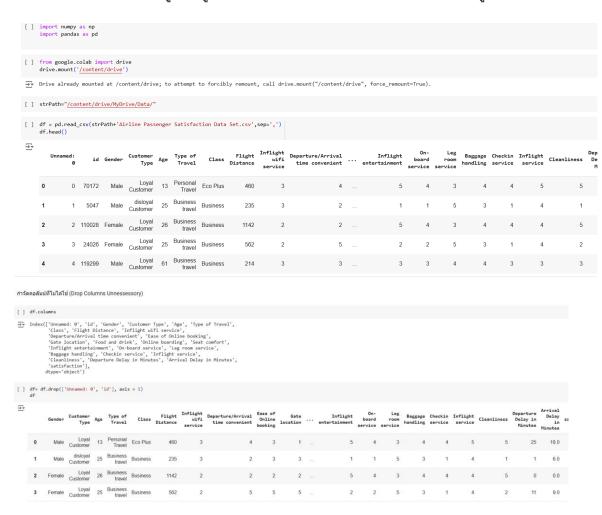
จากผลลัพธ์ดังกล่าว การเชื่อมโยงข้อมูลปัจจัยสำคัญกับการแบ่งกลุ่มช่วยให้เข้าใจ ถึงความแตกต่างในพฤติกรรมและความคาดหวังของผู้โดยสารแต่ละกลุ่มได้ชัดเจนยิ่งขึ้น สายการ บินสามารถใช้ข้อมูลนี้เป็นแนวทางในการปรับปรุงบริการเฉพาะกลุ่ม เช่น การพัฒนาคุณภาพการ จองออนไลน์สำหรับผู้โดยสารชั้นประหยัด และการเสริมประสิทธิภาพการใช้งานอินเทอร์เน็ตบน เครื่องสำหรับผู้โดยสาร เพื่อเพิ่มความพึงพอใจในทุกกลุ่มอย่างครอบคลุม

#### 5.3 ข้อเสนอแนะ

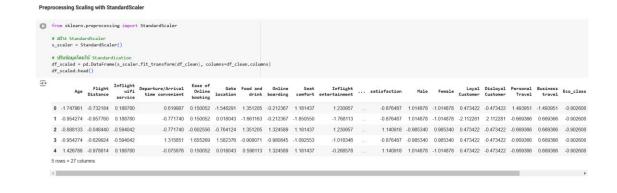
เพื่อการพัฒนางานวิจัยในอนาคต อาจประยุกต์ใช้วิธีการนี้ และสามารถปรับปรุง แบบจำลองในการสำรวจเพิ่มเติมได้โดยเพิ่มตัวแปรที่มีผลต่อพฤติกรรมของผู้โดยสาร รวมทั้งเวลา ที่ชัดเจนของข้อมูล หรือใช้แบบจำลองประเภทอื่นในการเปรียบเทียบเพื่อประสิทธิภาพที่ดีกว่า

#### ภาคผนวก

#### 1. รายละเอียดการนำข้อมูลเข้าสู่ Colab และรายละเอียดการทำความสะอาดข้อมูล



### 2. รายละเอียดการเตรียมข้อมูลด้วยวิธี StandardScaler

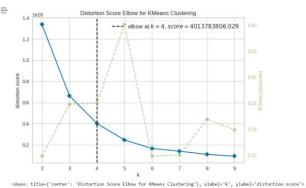


## 3. รายละเอียดการหาปัจจัยที่สำคัญ (Feature Importance)



## 4. รายละเอียดการหาจำนวนกลุ่มที่เหมาะสมกับข้อมูล

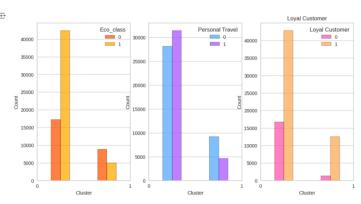




## 5. รายละเอียดการแบ่งกลุ่มด้วยวิธีการ K-means

```
[] pal=["autumn', 'cool', 'spring']
fig_ax=plt.subplots(ncols=3,figsize =(12, 6))
for ids, i in enumerate[Info.columns):
    plt.title(i)
    ax = sns.hisplot(data=df_cluster, x='Cluster', hue=i, palette=pal[idx], binwidth=.6, ax=axs[idx], multiple="dodge", shrink=.4)
    ax.set_ticks(range(df_cluster['Cluster'].nunique())) # firmum scale bidbufurumfu

plt.show()
```



#### บรรณานุกรม

- Abdul-Rahman, S., Arifin, N. F. K., Hanafiah, M., & Mutalib, S. (2021). Customer segmentation and profiling for life insurance using k-modes clustering and decision tree classifier. *International Journal of Advanced Computer Science and Applications*, 12(9), 434-444. https://doi.org/10.14569/IJACSA.2021.0120950
- An, M., & Noh, Y. (2009). Airline customer satisfaction and loyalty: impact of in-flight service quality. *Service Business*, *3*, 293-307.
- Archana, R., & Subha, M. (2012). A study on service quality and passenger satisfaction on Indian airlines. *International Journal of Multidisciplinary Research*, 2(2), 50-63.
- Khandelwal, K., Jakhar, T., & Khandelwal, T. (2020). Segmentation, Targeting and Positioning. *International Research Journal of Engineering and Technology* (IRJET), 3909-3914.
- Nandapala, E., & Jayasena, K. (2020). The practical approach in Customers segmentation by using the K-Means Algorithm. 2020 IEEE 15th international conference on industrial and information systems (ICIIS),
- Noviantoro, T., & Huang, J.-P. (2022). Investigating airline passenger satisfaction: Data mining method. *Research in Transportation Business & Management*, 43, 100726. https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.rtbm.2021.100726
- Parasuraman, A., Zeithaml, V. A., & Berry, L. L. (1988). SERVQUAL: A multiple-item scale for measuring consumer perceptions of service quality. *Journal of Retailing*, *64*(1), 12-40.
- Park, S., Lee, J.-S., & Nicolau, J. L. (2020). Understanding the dynamics of the quality of airline service attributes: Satisfiers and dissatisfiers. *Tourism Management*, *81*, 104163. <a href="https://doi.org/10.1016/j.tourman.2020.104163">https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.tourman.2020.104163</a>
- Sahinbas, K. (2022). Performance Comparison of K-Means and DBSCAN Methods for Airline Customer Segmentation. *Black Sea Journal of Engineering and Science*, 5(4), 158-165. <a href="https://doi.org/10.34248/bsengineering.1170943">https://doi.org/10.34248/bsengineering.1170943</a>
- Wang, J., Wang, H., Nie, F., & Li, X. (2023). Feature selection with multi-class logistic



regression. Neurocomputing, 543, 126268.

#### https://doi.org/https://doi.org/10.1016/j.neucom.2023.126268

ชลิต เฉียบพิมาย, & วสันต์ นิลมัย. (2562). แนวทางการพัฒนาคุณภาพการบริการในธุรกิจการบิน. (Airline Service Quality Improvement Approach for Aviation Business). การประชุม วิชาการ ระดับชาติ การท่องเที่ยวและการโรงแรมร่วมสมัย ครั้งที่ 6,

# ประวัติผู้เขียน

ชื่อ-สกุล

ปฏิภาณ เกริกชัยวัน

